



Asamblea General

Sexagésimo octavo período de sesiones

Consejo Económico y Social

Documentos Oficiales

Distr. general
6 de diciembre de 2013
Español
Original: inglés

Asamblea General
Segunda Comisión
31ª sesión

Consejo Económico y Social
50ª sesión

Acta resumida de la sesión conjunta de la Segunda Comisión y el Consejo Económico y Social sobre “La búsqueda de soluciones para abordar los problemas de desarrollo sostenible y acelerar el logro de los Objetivos de Desarrollo del Milenio”

Celebrada en la Sede, Nueva York, el miércoles 6 de noviembre de 2013, a las 10.00 horas

Copresidente: Sr. Diallo (Presidente, Segunda Comisión) (Senegal)

Copresidente: Sr. Osorio (Presidente, Consejo Económico y Social) (Colombia)

Moderadora: Sra. Sade Baderinwa (WABC-TV)

Sumario

Observaciones introductorias

Mesa redonda

Ponentes: Sr. Paul Macmillan (*Deloitte Touche Tohmatsu Limited*)
Sr. Parag Gupta (*Waste Ventures*)
Sra. Tokunboh Ishmael (*Alitheia Capital*)
Sr. Luther Ragin, hijo (*Global Impact Investing Network*)
Sr. Jos Verbeek (Banco Mundial)

Responderá a las preguntas:
Sr. Neo (Singapur)


Observaciones finales

La presente acta está sujeta a correcciones. Dichas correcciones deberán enviarse lo antes posible, con la firma de un miembro de la delegación interesada, al Jefe de la Dependencia de Control de Documentos (srcorrections@un.org), e incorporarse en un ejemplar del acta.

Las actas corregidas volverán a publicarse electrónicamente en el Sistema de Archivo de Documentos de las Naciones Unidas (<http://documents.un.org>).

13-55013X (S)



Se ruega reciclar 



Se declara abierta la sesión a las 10.05 horas.

Observaciones introductorias

1. **El Sr. Diallo** (Copresidente) dice que más de 1.000 millones de personas siguen viviendo en la pobreza extrema y padeciendo hambre. Persisten las desigualdades y las amenazas ambientales, al tiempo que el cambio climático y los desastres naturales han alcanzado niveles de peligro sin precedentes. Afortunadamente, para hacer frente a esos nuevos desafíos, y para resolverlos, pueden aprovecharse el tremendo potencial humano, los recursos financieros, los conocimientos y los nuevos instrumentos innovadores de movilización social. Los gobiernos nacionales y los asociados para el desarrollo deben redoblar sus esfuerzos hasta finales de 2015 para alcanzar los Objetivos de Desarrollo del Milenio y hacer la transición a la ambiciosa agenda para el desarrollo después de 2015.

2. **El Sr. Osorio** (Copresidente) dice que únicamente mediante el establecimiento de sólidas alianzas de múltiples interesados, en particular la colaboración entre los gobiernos, el sector privado y la sociedad civil, se podrán encontrar soluciones efectivas a los problemas del desarrollo sostenible. La búsqueda de soluciones a esos desafíos brinda una oportunidad excelente para que las Naciones Unidas colaboren con el sector privado. Los gobiernos y la comunidad internacional podrían beneficiarse considerablemente de los conocimientos especializados, los recursos y la capacidad del sector privado.

3. Desde 2008 el Consejo Económico y Social ha celebrado un foro de asociaciones anual que aúna a numerosos representantes del sector privado y de fundaciones para examinar, junto con los gobiernos, las formas en que se pueden robustecer las alianzas en apoyo de los Objetivos de Desarrollo del Milenio. El Consejo viene estudiando formas de facilitar el diálogo sistémico y el intercambio de conocimientos con el sector privado.

4. **La Sra. Baderinwa** (Moderadora) dice los nuevos innovadores vienen cerrando la brecha entre lo que proporcionan los gobiernos en materia de desarrollo y lo que necesita la población. Se crean mercados que representan miles de millones de dólares en torno a problemas como la lucha contra la malaria, la construcción de viviendas de bajo costo y la educación de los más pobres de los pobres. Los líderes

empresariales mundiales establecen asociaciones con los gobiernos. Si bien forman parte de la solución, la asistencia oficial para el desarrollo tradicional y las políticas nacionales de bienestar no pueden resolver por sí solas los problemas de difícil solución relacionados con el medio ambiente, la pobreza, la falta de educación y los servicios de salud deficientes.

Mesa redonda

5. **El Sr. Macmillan** (*Deloitte Touche Tohmatsu Limited*), acompañando su exposición con una presentación de diapositivas digitales, dice que la relación entre los niveles de gasto público y el desarrollo humano no es tan estrecha como suele pensarse. En *The Solution Revolution*, libro del cual el orador es coautor, se explora lo que viene ocurriendo al margen de la capacidad, o más allá del alcance, de los gobiernos y el gasto público, en el ámbito conocido como la economía de la solución, en la que los agentes no gubernamentales ocupan un conjunto creciente de ecosistemas y mercados en pos de mejorar los bienes públicos.

6. Kiva, plataforma fundada en 2005 con el fin de atraer inversiones a empresas de los mercados emergentes, es un ejemplo de esa actividad. Por conducto de Kiva, los particulares pueden conceder préstamos de tan sólo 25 dólares a empresarios de todo el mundo. Hasta el presente, la plataforma ha atraído casi 500 millones de dólares en préstamos a 600.000 empresarios. Han concedido préstamos más de un millón de personas, al tiempo que la tasa de reembolso es del 99%. Funcionan más de 500 plataformas de microfinanciación colectiva (*crowdfunding*) y más de un millón de campañas que han recaudado 1.500 millones de dólares. Se trata de una nueva forma de atraer capital para la inversión social y de las empresas.

7. Safari.com ofrece acceso a los servicios financieros, las transferencias de dinero y la microfinanciación en Kenia, y permite que los usuarios que poseen una tarjeta nacional de identidad o pasaporte depositen, retiren y transfieran dinero con facilidad mediante dispositivos móviles. Desde la puesta en marcha del servicio en 2007, más de 15 millones de kenyanos han logrado acceder a los servicios financieros. Las transacciones en Safari.com constituyen aproximadamente el 20% del producto nacional bruto (PNB).

8. Los participantes en los nuevos mercados, entre los que se cuentan particulares, innovadores públicos, empresarios sociales, inversionistas de impacto, empresas multinacionales y megafilántropos, aprovechan los nuevos modelos de empresas, la concesión de franquicias y las tecnologías perturbadoras como el comercio móvil, las soluciones de telefonía inteligente basadas en Internet y el purificador de agua portátil *Slingshot*. Este último dispositivo, combinado con la red de distribución de la Coca-Cola, tiene posibilidades de abastecer de agua potable a más de 1.000 millones de personas.

9. Entre los recursos que se utilizan en la solución de problemas públicos figuran el tiempo y la capacidad intelectual de la población, la marca y reputación de las grandes empresas, los datos públicos y los recursos financieros, que se aúnan en una bolsa de valores públicos que genera una mayor liquidez entre los objetivos financieros y sociales. Los mercados de dos caras, de ciudadano a ciudadano; los premios con arreglo al rendimiento; y otros enfoques conectan a los innovadores de valores públicos al capital y la inversión. Los mercados de solución se organizan en torno a resultados sociales, a veces orgánicamente y en ocasiones con la asistencia e intervención de los gobiernos.

10. **El Sr. Gupta** (*Waste Ventures*), acompañando su exposición con una presentación de diapositivas digitales, dice que la gestión de desechos sólidos es uno de los problemas más acuciantes del mundo. El peso de desechos urbanos en la India en una semana es aproximadamente el doble del peso del edificio Empire State. Sólo se recolecta el 60% de esos desechos, y el único procesamiento corre a cargo de recolectores de desechos, que suman 1,5 millones en la India. Según estimaciones del Banco Mundial, hay 120 millones de recolectores de desechos en el mundo, quienes se ganan la vida rebuscando plásticos y chatarra en vertederos, ganando menos de 2 dólares diarios. Se trata de un empleo habitual del sector no estructurado en muchos países.

11. Algunas municipalidades destinan la mitad de su presupuesto operativo a cuestiones relacionadas con la gestión de desperdicios. *Waste Ventures* trabaja con las autoridades para capacitar a los trabajadores municipales en la recogida de basura. Luego contrata a recolectores de desechos para que procesen los residuos, elaboren abono a partir de los desechos orgánicos y reciclen los desechos secos sin costo

alguno para las municipalidades y los gobiernos estatales. *Waste Ventures* obtiene sus ganancias vendiendo abono orgánico a los agricultores. La empresa ha triplicado los ingresos de los recolectores de desechos y reducido el volumen de desechos en un 80%, rediciendo así los residuos que de otro modo contribuirían al cambio climático.

12. *Waste Venture* trabaja con 44 municipalidades en un estado de la India con una población de 85 millones de habitantes. En los próximos tres años, *Waste Ventures* puede hacerse cargo de unos 60 a 70 proyectos, abarcando sólo una fracción de las miles de ciudades en la India, así como de muchas otras más en otros países, que necesitan esas soluciones. *Waste Ventures* no puede ser el único proveedor, por lo que reúne datos, incluidas mediciones sobre la recolección y el compostaje, y los usa para crear otras soluciones que pueden aplicar las empresas de desechos. Si bien algunas empresas privadas se proponen crear barreras para proteger su propiedad intelectual y aumentar al máximo sus ganancias, *Waste Ventures* desea eliminar las barreras y alienta a otros a que ingresen en el mercado para así poder resolver los problemas de gran envergadura.

13. La función óptima de los gobiernos es la reglamentación, no la ejecución. Los arreglos de *Waste Ventures* no suponen transferencias de dinero de las autoridades a la empresa, lo que facilita la creación de un entorno menos riesgoso. En su lugar, los gobiernos aportan reglamentos que promueven la necesidad del procesamiento ambiental, del cual se ocupa entonces *Waste Ventures*.

14. La solución no radica necesariamente en el dinero, que en ocasiones exagera aún más los problemas con escasas economías de gastos. *Waste Ventures* es capaz de aplicar sistemas a muy bajo costo. La empresa aporta soluciones poco costosas utilizando un mínimo de tecnología y creando empleo para las personas de bajos ingresos. Se elaboran mecanismos de financiación y modalidades de préstamos a tipos de interés bajos, similares a las que ofrecen los fabricantes de automóviles a sus clientes, para la compra de dispositivos como bombas de pedal que funcionan con energía solar y sistemas de riego por goteo.

15. **La Sra. Ishmael** (*Alithea Capital*), acompañando su exposición con una presentación de diapositivas digitales, dice que casi medio millón de niños mueren cada año como consecuencia de la contaminación del

aire en locales cerrados causada por el combustible de cocina. Comprendiendo que las intervenciones habituales, como la ayuda y las subvenciones, no ofrecen suficientes oportunidades flexibles para resolver esas cuestiones, la oradora decidió valerse de sus conocimientos profesionales de la banca para acometer los problemas sociales, alentando la participación de los que tienen intenciones de invertir dinero y a la vez desean hacer el bien.

16. El gobierno dispone de limitados recursos y no siempre puede aplicar soluciones pragmáticas. No obstante, si hay personas e instituciones pudientes con intenciones de invertir buscando un rendimiento económico y social y quieren alternativas a la ayuda caritativa tradicional.

17. En el marco de uno de los proyectos de *Alitheia Capital* se trabaja con instituciones de financiación para el desarrollo a fin de invertir en instituciones de microfinanciación (en lugar de darles subvenciones como se hace habitualmente) y ayudar a que piensen de manera innovadora sobre la financiación inclusiva. Los bancos de microfinanciación que recibieron esas inversiones comenzaron a ofrecer nuevos tipos de productos financieros a las familias para que no tuvieran que seguir guardando su dinero en efectivo debajo de un colchón.

18. Si bien menos del 30% de las familias de bajos ingresos en Nigeria tienen acceso a cuentas bancarias, alrededor del 80% de ellas tienen teléfonos móviles. Por consiguiente, las instituciones de financiación para el desarrollo y los negocios privados invirtieron en una plataforma móvil de ahorros y pagos, facilitando el acceso de más de un millón de clientes el pasado año a los servicios financieros. Dado que la actividad se viene administrando como un negocio, los inversores de capital de riesgo invirtieron en él.

19. La mayoría de los recipientes de subvenciones tradicionales para desarrollar combustibles de cocina seguros han sido pequeños empresarios que han sido respaldos financieramente para generar ideas sobre estufas de cocina. Sin embargo, con la muerte de tantos niños, se necesita una plataforma más grande. Los organizadores contactaron a una importante empresa de petróleo y gas con una idea para modificar el diseño de su producto y fabricar unidades más pequeñas y a precios más asequibles, reorganizando además la distribución teniendo en mente a los clientes más pobres. Ante la oportunidad de contribuir a resolver el

problema de la salud, reducir la deforestación y empoderar a los microempresarios, una institución europea de financiación para el desarrollo participó en un enfoque integrado del problema social. Otro proyecto consistió en habilitar en Nigeria 600 aulas rurales de bajo costo, bien diseñadas y construidas, con servicio de agua y saneamiento incluidos, para que los niños no tuvieran que defecar al aire libre en la escuela.

20. La experiencia demuestra que la financiación proviene de diversas fuentes, en particular de instituciones europeas de financiación para el desarrollo que han llegado a la conclusión de que la ayuda por sí sola es insuficiente para sus fines. Sin embargo, los gobiernos nacionales de África se han demorado en transitar a soluciones basadas en el mercado o a las inversiones con una misión. Los países donantes y los recipientes de asistencia oficial para el desarrollo deberían pensar en cómo los gobiernos nacionales podrían crear más incentivos para financiar esas empresas orientadas al cumplimiento de una misión.

21. **El Sr. Ragin** (*Global Impact Investing Network*), acompañando su exposición con una presentación de diapositivas digitales, dice que para alcanzar los Objetivos de Desarrollo del Milenio se precisa una alianza entre los gobiernos, el sector privado y la sociedad. La misión exclusiva de *Global Impact Investing Network* es ayudar a movilizar y catalizar el capital privado para fines sociales, promoviendo el compromiso de parte de una amplia gama de inversores institucionales y otros interesados de apoyar objetivos que son esenciales para el progreso humano.

22. La inversión de impacto tiene por objeto inyectar recursos en las empresas, organizaciones y fondos que desean generar efectos sociales y ambientales palpables obteniendo a la vez una tasa de rendimiento financiero. La concesión de subvenciones puede desempeñar una importante función creando un entorno propicio para apoyar la inversión de impacto. Los inversores entran al mercado con objetivos que van desde el simple retorno de su capital hasta la obtención de beneficios comerciales, en consonancia con el objetivo, la economía y el tipo de proyecto, pasando por la obtención de un rendimiento inferior al mercado.

23. Los inversionistas de impacto suelen ser inversionistas institucionales de cajas de pensión, empresas de servicios financieros, organizaciones de la

sociedad civil, gobiernos, instituciones de financiación para el desarrollo y particulares de elevado patrimonio neto. Ellos invierten en numerosas oportunidades, incluso en préstamos y garantías para mitigar el cambio climático, el desarrollo de infraestructura, la educación, las pequeñas empresas en sectores fundamentales y bonos que estimulan la innovación en la prestación de servicios sociales y públicos.

24. Los agentes del sector privado son esenciales para alcanzar objetivos sociales. Si en los próximos 5 a 10 años se destina el 1% del capital privado a la inversión de impacto en el ámbito del desarrollo, se crearía una base de recursos por un valor de 2.000 billones de dólares. En comparación, la base de activos total de cada fundación privada en los Estados Unidos asciende a menos, unos 600 millones de dólares.

25. *Global Impact Investing Network* aspira a reducir las barreras que impiden que el capital del sector privado se invierta en soluciones a los problemas sociales. Los instrumentos de información y datos para inversores, como una plataforma mundial con información sobre las oportunidades, sectores y rendimientos esperados de la inversión de impacto a nivel mundial, permiten que los inversores actúen con mayor confianza. La plataforma contiene información sobre unos 300 vehículos de inversión que se proponen lograr beneficios sociales y ambientales y es un instrumento importante para informar a los inversores y demás interesados de las considerables oportunidades de inversión de que disponen.

26. Las normas de presentación de información sobre los efectos y la inversión de impacto representan un esfuerzo por crear un lenguaje común que los inversores e interesados pueden utilizar para evaluar los progresos y determinar los beneficios de esa actividad de inversión. La medición de los efectos sociales permite complementar la intención de los inversores de hacer el bien con pruebas concretas de que se está haciendo el bien, al formularse definiciones comunes de creación de empleo, reducción del carbono y otros objetivos. Un grupo de más de 50 grandes inversionistas de impacto, fondos soberanos de inversión, instituciones financieras y fundaciones mundiales vienen trabajando juntos para elaborar mejores prácticas. La reciente Cumbre internacional de inversores, celebrada bajo los auspicios de la Ciudad de Londres, aunó a 400 inversores institucionales comprometidos con la inversión de impacto. Los gobiernos desempeñan una función crítica en la

inversión de impacto como reguladores, facilitadores y coinversionistas, liberando reservas de capital privado para apoyar fines públicos.

27. **El Sr. Verbeek** (Banco Mundial), acompañando su exposición con una presentación de diapositivas digitales, dice que se necesita acelerar la consecución de los Objetivos de Desarrollo del Milenio. Si bien se ha alcanzado la meta de lograr la paridad de niños y niñas en la enseñanza primaria, no puede decirse lo mismo de los esfuerzos por aumentar el número de alumnos en la enseñanza secundaria. En un inicio, la mejora de las vidas de 100 millones de habitantes de barrios de tugurios pareció ser un objetivo ambicioso, pero en realidad se cumplió con facilidad, en vista de que en los barrios de tugurios viven 1.000 millones de personas, por lo que, en resumidas cuentas, no resultó ser un objetivo ambicioso.

28. En el plano regional, la situación es diversa. Si bien existe la posibilidad de que los países de Asia oriental y el Pacífico alcancen las 21 metas de los 8 Objetivos de Desarrollo del Milenio, o la mayoría de ellas, al África subsahariana tal vez le resulte difícil alcanzar siquiera alguna de ellas. En el plano nacional, la disparidad es todavía mayor. Aun cuando se ha cumplido, en general, la meta de reducir a la mitad el número de personas que viven en la pobreza extrema, la realidad es que sólo han cumplido esa meta 66 de los 140 países a los que se da seguimiento. Únicamente 5 de 6 países han cumplido el objetivo de la mortalidad infantil. Tal vez a ellos se les sumen otros nueve países en los dos próximos años, pero mayormente nada pasará si no se trabaja con gran celeridad.

29. El sistema de las Naciones Unidas ha respondido con iniciativas de aceleración en materia de malnutrición, agua y saneamiento, al tiempo que el Secretario General de las Naciones Unidas y el Presidente del Banco Mundial pondrán en marcha una nueva iniciativa para ver cómo los organismos de las Naciones Unidas pueden mejorar la colaboración a fin lograr que se cumplan los Objetivos de Desarrollo del Milenio y las promesas formuladas a los gobiernos.

30. Los Objetivos de Desarrollo del Milenio fueron concebidos como reacción al considerable hincapié que hicieron el Banco Mundial y otras organizaciones en los ajustes estructurales y el crecimiento, en detrimento del elemento humano. El propósito de los Objetivos ha sido vincular nuevamente a las personas con el proceso de desarrollo y permitir que participen en él.

31. Es muy probable que el marco de desarrollo después de 2015 tenga un ámbito de acción mayor. Hay menos personas pobres hoy día que cuando se establecieron los Objetivos de Desarrollo del Milenio. Del 40% en 1990 y el 30% en 2002, la pobreza se redujo al 21% o al 22% en 2010. Un número mucho más reducido de personas vive en la pobreza extrema, mientras que el PIB es considerablemente más alto. Los países disponen de más recursos nacionales provenientes de los ingresos fiscales que lo que disponían a principios del decenio de 2000. Originalmente, los países desarrollados acordaron ayudar a los países en desarrollo en la consecución de los Objetivos de Desarrollo del Milenio. Sin embargo, los países en desarrollo cuentan en la actualidad con muchos más recursos que hace un decenio o un decenio y medio.

32. En los mercados internacionales de capital se dispone actualmente de un gran volumen de recursos. El monto total de las corrientes de recursos que pasan por los países en desarrollo asciende a 130.000 millones de dólares, lo que representa un aumento de 100.000 millones de dólares respecto del año 2000. La inversión extranjera directa ha crecido de 34.000 millones de dólares en 1990 a 730.000 millones. El sector privado tiene mucho mayor acceso a los recursos que los donantes oficiales y pueden prestar mejores servicios de desarrollo.

33. Deben estudiarse continuamente los nuevos métodos de prestación de servicios. Las soluciones deben ser empíricas, mientras que los análisis costo-beneficio de las intervenciones en los países deben ser más rigurosos. La gestión basada en la obtención de resultados es imprescindible. Si no se obtienen determinados resultados, será necesario repensar las estrategias, las tácticas, los programas y las políticas.

34. También se precisa una revolución de los datos. Elaborados en 2000, los Objetivos de Desarrollo del Milenio utilizaron indicadores de referencia correspondiente a 1990, porque eso es lo que existía en aquel momento. Para medir los progresos el marco de desarrollo después de 2015 debe utilizar indicadores de referencia más actualizados. La extracción de datos debe ser más innovadora, encontrando datos en una gama de fuentes, no sólo en las encuestas sobre el presupuesto de los hogares y los datos de los servicios de salud de los distritos.

35. **El Sr. Neo** (Singapur), respondiendo a los ponentes, dice que la asistencia oficial para el desarrollo sigue siendo esencial para alcanzar los Objetivos de Desarrollo del Milenio y lo seguirán siendo para la agenda para el desarrollo después de 2015 y los objetivos de desarrollo sostenible. La financiación innovadora y las alianzas mundiales son sólo complementos de la asistencia oficial para el desarrollo y no deberían utilizarse —como ya se ha hecho en algunas partes— como excusa para reducir los compromisos contraídos en materia de asistencia oficial para el desarrollo con los países en desarrollo. Existe una brecha cada vez mayor en materia de asistencia para el desarrollo que debe atenderse. Si bien aumenta cada año la necesidad que tienen los países en desarrollo de asistencia oficial para el desarrollo, los países desarrollados están siendo objeto de presiones para recortar esa ayuda. Es ingenuo y falaz sugerir que las alianzas mundiales y la financiación innovadora por sí solas lograrán cerrar la brecha en algún momento. Desde el máximo registrado en 2010, la asistencia oficial para el desarrollo ha venido disminuyendo un 6% anual. Para poder alcanzar los Objetivos de Desarrollo del Milenio, los que formularon compromisos deben cumplirlos.

36. Las mejores alianzas de múltiples interesados son de carácter extremadamente local, oportunista y práctico, en las que participan personas socialmente activas que trabajan juntas en la solución de algún problema de la comunidad. Las Naciones Unidas viene tratando de alentar esa actividad mediante sus programas y organismos sobre el terreno. Sin embargo, no está claro que esas iniciativas puedan hacerse extensivas a los planos nacional e internacional.

37. Las asociaciones entre el sector privado y el público deben estructurarse con sumo cuidado, procurando aclarar las motivaciones de los asociados y las fuerzas que los impulsan. Las empresas privadas existen para aumentar sus ganancias. Para una empresa privada el resultado ideal es privatizar las ganancias y socializar el riesgo del todo o en parte. Eso debe entenderse antes de proceder a negociar las estructuras de esas asociaciones.

38. Por la naturaleza de sus obligaciones para con los accionistas, las empresas privadas tienen una perspectiva a corto plazo, operan de un trimestre a otro o a un año vista. No suelen estar dispuestas a hacer inversiones a largo plazo. Las asociaciones entre el sector privado y el público deben prever salvaguardias

e incentivos. El historial de esas asociaciones suele ser pobre, registrándose casos, no poco frecuentes, en que un gobierno ha tenido que rescatar o nacionalizar una asociación. Las empresas privadas cuentan con negociadores extremadamente capaces, y además con dinero suficiente para contratar a consultores más capaces aún.

39. Algunos países han experimentado con la financiación innovadora, como el gravamen de las transacciones financieras y los viajes por vía aérea, pero lo que funciona en un contexto nacional, o para algunos países, puede que no sea apropiado en el plano internacional. El hecho de que esos enfoques sean innovadores quiere decir que tienen consecuencias imprevistas, sobre todo si se elevan a un plano mundial. Esos enfoques podrían afectar a las pequeñas empresas y los hogares. En cambio, las corporaciones multinacionales pueden cuidar de sí mismas y encontrar formas de evitar los nuevos impuestos.

40. No es justo que los países desarrollados den lecciones a los países en desarrollo sobre la creación de un entorno nacional propicio para su capital y servicios financieros, al mismo tiempo que imponen barreras arancelarias y restricciones a los productos de los países en desarrollo.

41. Muy bien pudiera ser que el hincapié que se hace actualmente en la financiación innovadora simplemente sea parte de un prolongado ciclo en la situación financiera internacional. El mundo está abarrotado de dinero como consecuencia de la flexibilización cuantitativa. Cuando esa montaña de dinero disminuya y la flexibilización cuantitativa llegue a su fin, la financiación innovadora y las alianzas mundiales tal vez no sobrevivan.

Diálogo interactivo

42. **El Sr. Escalona Ojeda** (República Bolivariana de Venezuela) hace suya la declaración del representante de Singapur. Si bien la Coca-Cola tiene una infraestructura de distribución de agua, sus prácticas abusivas en materia de agua han provocado un deterioro del abastecimiento de agua en algunos países.

43. Los residuos sólidos son el resultado del consumo insostenible. El problema de los residuos sólidos no tendrá solución mientras ello no se resuelva. Esas modalidades de consumo y producción están relacionadas con la distribución desigual de la riqueza, según la cual la demanda la determinan los ingresos de

los ricos, quienes consumen cantidades casi ilimitadas de artículos no esenciales.

44. Los mercados internacionales son un reflejo del capitalismo. Son anónimos, mientras que los participantes en los mercados locales entablan relaciones, y los bienes que se comercian son reconocibles y conocidos. Es difícil ver cómo pueden llevarse a cabo proyectos altruistas en circunstancias en las que predomina el afán de lucro.

45. Los debates de la mesa redonda deberían ser más equilibrados. Se precisa una mayor diversidad de opiniones. Foros como este podrían incluir además presentaciones sobre proyectos de la comunidad en África, Asia y América Latina.

46. **La Sra. Baderinwa** (Moderadora) dice que los ponentes intentan hallar soluciones. De hecho, no es ingenuo pensar que las alianzas mundiales podrían cerrar la brecha.

47. **El Sr. Macmillan** (*Deloitte Touche Tohmatsu Limited*) dice que la evolución de una economía de la solución complementa las medidas adoptadas por el gobierno y no tiene por objeto reemplazar las actividades de los gobiernos. El propósito de una economía de la solución no es sustituir la asistencia oficial para el desarrollo o resolver todos los problemas. No obstante, hay formas de colaboración multilateral que son bastante diferentes de las asociaciones bilaterales del pasado. La diversidad de los nuevos ecosistemas es sorprendente, como lo es la velocidad con la que han surgido nuevos modelos y prácticas.

48. **El Sr. Ragin** (*Global Impact Investing Network*) dice que a los gobiernos les corresponde sin duda un papel protagónico en la movilización de recursos del sector privado y la creación de un entorno propicio para la colaboración con el sector privado y la sociedad civil.

49. Los recursos examinados tienen por objeto servir de apoyo adicional para resolver los problemas, dado que los recursos de los gobiernos no serán suficientes. La intención no es suplantar las iniciativas de los gobiernos, sino más bien complementar y ampliar esos esfuerzos para producir resultados tangibles y empíricos.

50. Algunas asociaciones son ciertamente locales en lo fundamental, algunas son regionales y un número cada vez mayor son mundiales. Un elemento esencial

de las oportunidades que presentan las asociaciones es poder encontrar soluciones aplicables en mayor escala. Todas las partes deben reconocer que las personas tienen intereses diversos. Las soluciones deben ser beneficiosas para todas las partes.

51. **La Sra. Stibravy** (Observadora de *NGO Sustainability Inc.*) introdujo la idea de cocinas solares en las Naciones Unidas en 1991. Las estufas y cocinas solares perfeccionadas podrían aumentar la sostenibilidad y proteger los árboles. La tala de árboles y la contaminación de la atmósfera con petróleo no son soluciones verdaderas. Los gobiernos y el sector privado han facilitado dinero para mejorar las estufas en Nigeria. La oradora está interesada en colaborar con la Sra. Ishmael para mejorar la calidad de vida de los que usan esas tecnologías.

52. Hay una organización en Kenya que entrega 500 dólares a cualquier que los pide, sin condiciones. La gente ha hecho buen uso de ese dinero. Si recibieran financiación, los pobres podrían ser muy innovadores.

53. **La Sra. Dixon** (Bahamas) desea saber si la iniciativa “Todas las mujeres, todos los niños” pudiera servir de modelo de asociación para el desarrollo, particularmente en la esfera de la energía.

54. **La Sra. Ishmael** (*Alitheia Capital*) recalca que en la actividad que describió anteriormente se usa gas de cocina limpio, no petróleo. Junto con instituciones financieras y bancos de microfinanciación, *Alitheia Capital* viene examinando proyectos innovadores para ayudar a las mujeres y los niños. Muchos de los proyectos en curso reducen la carga física del trabajo para las mujeres y los niños y libera tiempo para las actividades productivas o para una existencia más plena. Algunos proyectos han contribuido al aumento del número de niñas que asisten a la escuela.

55. **El Sr. Macmillan** (*Deloitte Touche Tohmatsu Limited*) dice que el término “mercado” tal y como se emplea en el actual contexto se refiere más que a un mercado financiero, simplemente a fuerzas que se aúnan, de una manera orgánica o gestionada, para resolver ciertos problemas. Un ejemplo de ese tipo de mercado es el de la construcción de viviendas asequibles para las personas extremadamente pobres. Se han organizado y financiado concursos para hallar formas de construir una vivienda por menos de 300 dólares. Se necesitará una inversión de capital para desarrollar prototipos, para lo cual las empresas privadas o las organizaciones públicas tendrían que

aportar una financiación considerable, al tiempo que tal vez sea necesario modificar las leyes sobre la propiedad para alentar la tenencia privada de tierras y la formación del ecosistema pertinente en torno al problema.

56. Mientras más específico y mensurable sea el objetivo, mejor. En *The Solution Revolution* se usa la expresión “*changing the lens*” (cambiar el lente), lo que significa percibir una situación desde un ángulo distinto o pensar de manera innovadora. Es importante pensar qué asociados pueden desempeñar un papel determinado y la capacidad intelectual y financiera que pueden aportar.

57. **La Sra. Miranda** (Perú) expresa su preocupación por la falta de progresos relativos al objetivo 8 de los Objetivos de Desarrollo del Milenio, fomentar una alianza mundial para el desarrollo. La oradora observa una renuencia a introducir cambios pese a la información que existe sobre los beneficios de las inversiones privadas en cuestiones sociales y ambientales. Es importante determinar cuáles han sido los principales obstáculos que han impedido avanzar en esa esfera y cómo se podría alentar al sector privado, más allá de los incentivos en materia de impuestos, reglamentos y liderazgo, a que eleve la eficiencia de esas alianzas. Debería aclararse el papel del gobierno en la tarea de mejorar los datos y el seguimiento. Deben encontrarse nuevas formas de lograr que el gobierno funcione con mayor eficiencia.

58. **El Sr. Verbeek** (Banco Mundial) dice que es importante que los gobiernos elaboren reglamentos sobre la reunión de datos, aun cuando el sector privado podría ocuparse de la reunión de algunos datos. Si no se toman en cuenta las condiciones de los mercados locales, las alianzas mundiales no podrán prestar servicios. Hay casos en que un proyecto podría funcionar bien en una comunidad local pero no a nivel de país o en otros países.

59. La función de la asistencia oficial para el desarrollo ha cambiado en los últimos 10 a 15 años. Antes, esa ayuda se consideraba un mecanismo de financiación para la consecución de los Objetivos de Desarrollo del Milenio. Sin embargo, los compromisos no se cumplieron, y resultó que la asistencia oficial para el desarrollo no es la solución a todos los problemas relacionados con la aceleración de la consecución de los Objetivos. No obstante, esa ayuda puede desempeñar una función importante, en la

movilización de otros recursos y la prestación de apoyo a los Estados frágiles que tienen dificultades para atraer corrientes del sector privado. Con los años la asistencia oficial para el desarrollo ha pasado, de hecho, a destinarse más a los países que tienen dificultades para conseguir recursos externos.

60. **El Sr. Gupta** (*Waste Ventures*) dice que la alianza mundial para la ayuda sujeta a la obtención de resultados es prometedora. En la industria de los desechos, los contratos con las municipalidades que se pagan con ayuda para el desarrollo se basan a menudo en unidades de desechos recolectados y luego vertidos. Se vienen desarrollando instrumentos simples para medir las unidades de desechos recolectados, convertidos en abonos y reciclados, y también los aumentos de sueldo de los recolectores de desechos. Por lo tanto, se pueden medir todos los incentivos ambientales, sociales y económicos, mientras que las empresas únicamente ganan dinero si se cumplen las metas. Si no se cumplen, las municipalidades pueden discontinuar los servicios.

61. La asistencia oficial para el desarrollo y la asistencia bilateral no son mutuamente excluyentes. En momentos en que lidiar con una industria tan corrupta se ha considerado demasiado riesgoso incluso para los inversores de impacto, *Waste Ventures* ha recibido financiación inicial del Gobierno de Suecia. Sin esa ayuda, el trabajo no habría podido comenzar.

62. **La Sra. Ishmael** (*Alitheia Capital*) dice que varios factores dificultan ampliar el ámbito de aplicación de los proyectos a fin de que tengan mayor efecto. En el último decenio algunas instituciones internacionales de financiación para el desarrollo, especialmente las que invierten en el capital privado, se han ido desviando de su misión. En ocasiones, esas instituciones han confundido los instrumentos orientados al cumplimiento de una misión con la beneficencia, lo que los ha llevado a perder interés.

63. Además, algunos gobiernos de África han dejado de participar en la inversión en función del cumplimiento de una misión, centrándose en su lugar en los grandes proyectos de infraestructura y energía. Si bien las instituciones prefieren los grandes proyectos que abarcan todo el continente de África, no deben excluirse los proyectos destinados a países concretos. La reasignación de fondos a los proyectos “de abajo hacia arriba” sería mucho más eficaz. Las asociaciones deben incluir a la gente sobre el terreno, a

los profesionales que realizan el trabajo y a las instituciones de financiación para el desarrollo, y deben evitar el enfoque que se limita a los grandes proyectos de infraestructura. La participación de los gobiernos nacionales es imprescindible para garantizar un enfoque más integrado.

64. **La Sra. Luna Camacho** (México) pregunta qué incentivos gubernamentales son necesarios para aumentar las inversiones en los proyectos sociales y qué tipo de agenda para el desarrollo después de 2015 ofrecerá la mejor orientación en relación con las alianzas mundiales.

65. **El Sr. Verbeek** (Banco Mundial) dice que la rendición de cuentas del gobierno es importante para los gastos y programas sociales. Con los programas de enfoque ascendente, la ciudadanía sabe que su gobierno se ha comprometido con la consecución de los Objetivos de Desarrollo del Milenio. Mediante los procesos democráticos o interactivos, los ciudadanos pueden obligar al gobierno a rendir cuentas y presionarlo para que cumpla sus compromisos. Debe ponerse a disposición del público información sobre la marcha del cumplimiento de los objetivos.

66. **El Sr. Azeredo** (Brasil) dice que los Objetivos de Desarrollo del Milenio están orientados a los países en desarrollo y la erradicación de la pobreza extrema, mientras que los objetivos de desarrollo sostenible son de alcance más amplio. Dados los limitados recursos de que se dispone, el orador pide que se aclare más la posible competencia por los recursos financieros, políticos y del sector privado entre esos dos aspectos del desarrollo.

67. **El Sr. Ragin** (*Global Impact Investing Network*) dice que los inversores creen con frecuencia que escasean las oportunidades de inversión de impacto. Gran parte del sector privado recibe información errónea o insuficiente información sobre las oportunidades de participación. En el sector privado no escasean los recursos, sino que existe más bien un desconocimiento por parte de los inversores de cómo sus recursos y necesidades pueden fusionarse con una estrategia eficaz.

68. Si la facilitación de información a los inversores sobre la existencia de oportunidades para generar beneficios públicos se convierte en prioridad, se atraerá capital disponible. A los gobiernos les corresponde desempeñar un importante papel ayudando a comprender dónde están esas oportunidades, mediante

el establecimiento de un entorno reglamentario, el ofrecimiento de distintas modalidades de mejora crediticia y el otorgamiento de garantías parciales apropiadas.

69. **El Sr. Verbeek** (Banco Mundial) dice que los Objetivos de Desarrollo del Milenio y los objetivos de desarrollo sostenible se complementan mutuamente. No compiten entre sí. En el plano mundial, tal vez haya indicadores para seguir de cerca su cumplimiento y la asignación de recursos conexas, pero las prioridades nacionales en materia de desarrollo y las limitaciones de recursos nacionales serán las que determinarán la aplicación y consecución de los objetivos a nivel de los países.

70. **El Sr. Gupta** (*Waste Ventures*) dice que los profesionales pueden servir de medio para canalizar los recursos que se consideren limitados. La microfinanciación, uno de los sectores cuyo ámbito de aplicación se ha ampliado más, podría servir de modelo. También es conveniente contar con una reglamentación adecuada, ya que se reducen así los riesgos y se facilita la entrada de los inversores. El gobierno podría prever una asistencia vital para el sector privado y alentar la inversión de impacto.

71. Los profesionales del sector no deben centrarse únicamente en construir una empresa, sino en construir un sector. Los esfuerzos deberán canalizarse hacia la creación de un modelo que pueda adaptarse a las condiciones locales, manteniéndose rentable y teniendo efectos sociales y ambientales positivos.

Observaciones finales

72. **El Sr. Diallo** (Copresidente) dice que las asociaciones innovadoras y los nuevos enfoques pueden ayudar a que los países mejoren la vida de la población, haciendo que el mundo sea un lugar mejor para todos. Mediante la mancomunidad de esfuerzos se podrá marcar la pauta de la cooperación y la formulación de políticas en el futuro. El foro que representan las sesiones conjuntas de la Segunda Comisión y el Consejo Económico y Social es una plataforma verdaderamente eficaz y puede servir de punto de partida para la acción.

Se levanta la sesión a las 12.40 horas.