



## Генеральная Ассамблея

Distr.: Limited  
15 September 2010  
Russian  
Original: English

---

### Комиссия Организации Объединенных Наций

по праву международной торговли

Рабочая группа I (Закупки)

Девятнадцатая сессия

Вена, 1-5 ноября 2010 года

### Возможные изменения в Типовом законе ЮНСИТРАЛ о закупках товаров (работ) и услуг – пересмотренный текст Типового закона

#### Записка Секретариата

##### Добавление

В настоящей записке изложено предложение в отношении статей 13 бис-23 бис главы I (Общие положения).

Замечания Секретариата включены в сопроводительные сноски.



## **ГЛАВА I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ** *(продолжение)*

### **Статья 13 бис. Правила, касающиеся порядка, места и срока подачи заявок на предквалификационный отбор<sup>1</sup>**

- 1) В приглашении к предквалификационному отбору и в предквалификационной документации указываются порядок, место и срок подачи заявок на предквалификационный отбор. Порядок, место и срок направления представлений указываются в тендерной документации.
- 2) Окончательный срок подачи заявок на предквалификационный отбор и направления представлений указывается в виде конкретной даты и времени и обеспечивает поставщикам или подрядчикам достаточное время для подготовки и направления своих заявок и представлений с учетом разумных потребностей закупающей организации.
- 3) Если закупающая организация издает какое-либо разъяснение или изменение приглашения к предквалификационному отбору или тендерной документации, то она до истечения окончательного срока подачи заявок на предквалификационный отбор или направления представлений продлевает, в случае необходимости или в соответствии с требованиями статьи [14 (3)] настоящего Закона<sup>2</sup>, этот окончательный срок, с тем чтобы предоставить поставщикам или подрядчикам разумное время для учета в их заявках или представлениях такого разъяснения или изменения<sup>3</sup>.
- 4) Закупающая организация может, исключительно по своему усмотрению, до истечения окончательного срока подачи заявок на предквалификационный отбор или направления представлений продлить этот срок, если один или несколько поставщиков или подрядчиков не в состоянии представить свои заявки или направить представления до установленного окончательного срока вследствие любого не зависящего от них обстоятельства.
- 5) Уведомление о любом продлении окончательного срока незамедлительно направляется каждому поставщику или подрядчику, которым закупающая

---

<sup>1</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет указано, что: i) механизм направления представлений должен быть разумно доступным для поставщиков; ii) в подзаконных актах о закупках должен быть указан минимальный срок направления представлений для каждого метода закупок (в этой связи можно сослаться на положения статьи XI.2 СПЗ ВТО в редакции 1994 года и статьи XI.3 в редакции 2006 года, согласно которым для открытия процедур требуется срок не менее 40 дней); iii) такой срок должен быть достаточно продолжительным при международных и сложных закупках, с тем чтобы поставщики имели разумное время для подготовки своих представлений; iv) в подзаконных актах о закупках или других нормативных документах следует рассмотреть случаи сбоев в электронном направлении представлений и вопросы распределения рисков (A/CN.9/690, пункт 129).

<sup>2</sup> Изменено в связи с добавлением новой статьи 14 (3).

<sup>3</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет пояснено, что данное положение касается также новых поставщиков, которые могут решить присоединиться к процедуре закупок в результате внесения изменений.

организация направила предквалификационную или тендерную документацию<sup>4</sup>.

### **Статья 14. Разъяснения и изменения тендерной документации<sup>5</sup>**

1) Поставщик или подрядчик может запросить у закупающей организации разъяснение в связи с тендерной документацией. Закупающая организация отвечает на любой запрос поставщика или подрядчика о разъяснении в связи с тендерной документацией, полученный закупающей организацией в разумные сроки до истечения окончательного срока направления представлений. Закупающая организация отвечает в разумные сроки, с тем чтобы поставщик или подрядчик мог своевременно направить свое представление, и без указания, от кого поступил запрос, сообщает такое разъяснение всем поставщикам или подрядчикам, которым закупающая организация предоставила тендерную документацию.

2) В любое время до истечения окончательного срока направления представления закупающая организация может по любой причине – либо по своей собственной инициативе, либо в ответ на запрос о разъяснении со стороны какого-либо поставщика или подрядчика – изменить тендерную документацию путем издания дополнения. Дополнение незамедлительно сообщается всем поставщикам или подрядчикам, которым закупающая организация предоставила тендерную документацию, и имеет обязательную силу для таких поставщиков или подрядчиков.

3) Если в результате разъяснения или изменения, изданного в соответствии с настоящей статьей, информация, опубликованная при первом приглашении поставщиков или подрядчиков к участию в процедурах закупок, оказывается в существенном отношении неточной, закупающая организация обеспечивает публикацию измененной информации таким же образом и в том же месте, где была опубликована первоначальная информация, и продлевает срок направления представлений в соответствии со статьей [13 бис (3)] настоящего Закона<sup>6</sup>.

4) Если закупающая организация проводит встречу с поставщиками или подрядчиками, она составляет протокол, содержащий представленные в ходе этой встречи запросы о разъяснении тендерной документации, а также ответы на эти запросы без указания, от кого поступили эти запросы. Протоколы незамедлительно предоставляются всем поставщикам или подрядчикам, которым закупающая организация предоставила тендерную документацию, с тем чтобы эти поставщики или подрядчики могли учесть эти протоколы при подготовке своих представлений.

<sup>4</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет дана ссылка на положения статьи 14 (3) о внесении существенных изменений в документацию.

<sup>5</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет уточнено, что закупающая организация обязана предоставлять информацию отдельным поставщикам или подрядчикам только в том случае, если ей известны их идентификационные данные.

<sup>6</sup> Новый пункт. Добавлен в соответствии с пунктами 98 и 130 документа A/CN.9/690.

## Статья 15. Обеспечение тендерной заявки<sup>7</sup>

1) Когда закупающая организация требует от поставщиков или подрядчиков, направляющих представления, предоставить обеспечение тендерной заявки:

a) это требование относится ко всем таким поставщикам или подрядчикам;

b) тендерная документация может предусматривать, что эмитент обеспечения тендерной заявки и подтверждающая сторона, при наличии таковой, обеспечения тендерной заявки, а также форма и условия обеспечения тендерной заявки должны быть приемлемыми для закупающей организации. При проведении внутренних закупок в тендерной документации может быть дополнительно указано, что обеспечение тендерной заявки должно быть предоставлено эмитентом в данном государстве;

c) независимо от положений подпункта (b) настоящего пункта обеспечение тендерной заявки не отклоняется закупающей организацией на том основании, что такое обеспечение тендерной заявки не было предоставлено эмитентом в данном государстве, если это обеспечение тендерной заявки и такой эмитент в остальном соответствуют требованиям, изложенным в тендерной документации, за исключением следующих случаев:

i) если принятие закупающей организацией такого обеспечения тендерной заявки нарушает какой-либо закон данного государства; или

ii) если закупающая организация в случае внутренних закупок требует, чтобы обеспечение тендерной заявки было предоставлено эмитентом в данном государстве;

d) до направления представления поставщик или подрядчик может направить закупающей организации запрос о подтверждении, если это требуется, приемлемости предлагаемого эмитента обеспечения тендерной заявки или предлагаемой подтверждающей стороны, и закупающая организация незамедлительно отвечает на такой запрос;

e) подтверждение приемлемости предлагаемого эмитента или любой предлагаемой подтверждающей стороны не лишает закупающую организацию права отклонить обеспечение тендерной заявки на том основании, что этот эмитент или подтверждающая сторона, в зависимости от случая, стали

---

<sup>7</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет отмечено, что в некоторых правовых системах применяются альтернативы обеспечению тендерной заявки, такие как заявления об обеспечении заявки, подписания которых, вместо предоставления обеспечения тендерной заявки, закупающая организация может в надлежащих случаях требовать от всех поставщиков или подрядчиков. В такого рода заявлениях поставщик или подрядчик соглашается на применение к нему санкций, таких как отстранение от дальнейшего участия в процедурах закупок, при наступлении обстоятельств, которые обычно покрываются обеспечением тендерной заявки. Такие санкции, однако, не должны включать запрет на участие в будущих закупках, который не должен быть связан с несоблюдением коммерческих обязательств. Такие альтернативы призваны способствовать конкуренции за счет привлечения более широкого круга малых и средних предприятий, которые в противном случае не могли бы участвовать в закупках из-за сложных формальностей и больших расходов, связанных с предоставлением обеспечения тендерной заявки.

неплатежеспособными или по каким-либо иным причинам некредитоспособными;

f) закупающая организация указывает в тендерной документации любые требования в отношении эмитента, а также характера, формы, суммы и других основных положений и условий требуемого обеспечения тендерной заявки; любое требование, прямо или косвенно касающееся поведения поставщика или подрядчика, направляющего представление, может относиться лишь к следующим обстоятельствам:

i) отзыв или изменение представления по истечении окончательного срока направления представлений или до истечения окончательного срока, если это предусмотрено в тендерной документации;

ii) неподписание договора о закупках, если закупающая организация требует такого подписания;

iii) непредоставление требуемого обеспечения исполнения договора после того, как выигравшее представление было акцептовано, или невыполнение любого другого указанного в тендерной документации условия до подписания договора о закупках.

2) Закупающая организация не требует выплаты суммы обеспечения тендерной заявки и незамедлительно возвращает документ об обеспечении тендерной заявки или обеспечивает его возвращение после одного из следующих событий в зависимости от того, какое из них происходит раньше:

a) истечение срока действия обеспечения тендерной заявки;

b) вступление в силу договора о закупках и предоставление обеспечения в отношении исполнения этого договора, если такое обеспечение требуется в тендерной документации;

c) отмена торгов<sup>8</sup>;

d) отзыв представления до истечения окончательного срока направления представлений, если только в тендерной документации не предусмотрено, что такой отзыв не допускается.

## **Статья 16. Предквалификационные процедуры**

1) До привлечения представлений закупающая организация может проводить предквалификационные процедуры для выявления поставщиков и подрядчиков, которые соответствуют квалификационным требованиям. К предквалификационным процедурам применяются положения статьи [9] настоящего Закона.

2) Если закупающая организация проводит предквалификационные процедуры, она обеспечивает публикацию приглашения к предквалификационному отбору в ... (принимающее Закон государство

---

<sup>8</sup> Формулировка "прекращение процедур торгов без вступления в силу договора о закупках" заменена формулировкой "отмена торгов" в связи с внесением изменений в статью 17 (1) настоящего проекта.

указывает официальную газету или другое официальное издание, в котором должно быть опубликовано приглашение к предквалификационному отбору)<sup>9</sup>. Если закупающая организация при проведении внутренних закупок не примет иного решения, то приглашение к предквалификационному отбору также публикуется на одном из языков, обычно используемых в международной торговле, в газете, имеющей широкое международное распространение, или в соответствующем специализированном издании, или техническом или профессиональном журнале, имеющем широкое международное распространение.

3) В приглашении к предквалификационному отбору содержится следующая информация:

- a) наименование и адрес<sup>10</sup> закупающей организации;
- b) краткое изложение основных требуемых положений и условий договора о закупках или рамочного соглашения, которые должны быть заключены в результате процедур закупок, включая характер, количество и место доставки товаров, подлежащих поставке, характер и место работ, подлежащих выполнению, или характер услуг и место, где они должны быть предоставлены, а также желательные или требуемые сроки поставки товаров или завершения работ или график предоставления услуг;
- c) критерии и процедуры, подлежащие использованию при определении квалификационных данных поставщиков или подрядчиков в соответствии со статьей [9] настоящего Закона;
- d) заявление в соответствии со статьей [8] настоящего Закона;
- e) способы получения предквалификационной документации и место, где она может быть получена;
- f) плата, при наличии таковой, взимаемая закупающей организацией за предквалификационную документацию и, после предквалификационного отбора, за тендерную документацию;

<sup>9</sup> В сопроводительном тексте Руководства, поясняющем это и аналогичные положения Типового закона, будет уточнено, что термин "официальная газета" следует толковать исходя из принципа функциональной эквивалентности печатных и электронных средств информации и что, таким образом, под "официальной газетой" может пониматься также официальное электронное издание, выходящее в принимающем Закон государстве или группе государств, например в Европейском союзе. В Руководстве будет дана ссылка на соответствующий комментарий к статье 5, касающейся опубликования правовых документов.

<sup>10</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет пояснено, что в этом и других положениях, в которых упоминается "адрес", под данным термином понимается фактическое зарегистрированное местонахождение, а также любые другие контактные сведения (номера телефонов, электронная почта и т.п.) и что данный термин следует толковать одинаково во всех случаях независимо от того, идет ли речь об адресе закупающей организации или адресе поставщика или подрядчика.

g) в случае взимания платы за предквалификационную документацию и, после предквалификационного отбора, за тендерную документацию – способ и валюта платежа<sup>11</sup>;

h) язык или языки, на которых имеется предквалификационная документация и на которых после предквалификационного отбора будет иметься тендерная документация<sup>12</sup>;

i) порядок, место и окончательный срок подачи заявок на предквалификационный отбор и, при наличии соответствующей информации, порядок, место и окончательный срок направления представлений в соответствии со статьей [13 бис] настоящего Закона.

4) Закупающая организация предоставляет комплект предквалификационной документации каждому поставщику или подрядчику, который запрашивает ее в соответствии с приглашением к предквалификационному отбору и который вносит плату за эту документацию в случае взимания таковой. Плата, которую покупающая организация может взимать за предквалификационную документацию, включает только расходы на ее предоставление поставщикам или подрядчикам<sup>13</sup>.

5) В предквалификационной документации содержится следующая информация:

a) инструкции по подготовке и представлению заявок на предквалификационный отбор;

b) любые документальные доказательства или иная информация, которые должны быть представлены поставщиками или подрядчиками в подтверждение своих квалификационных данных;

c) имя, должность и адрес одного или нескольких должностных лиц или служащих покупающей организации, которые уполномочены непосредственно поддерживать связь с поставщиками или подрядчиками и получать от них сообщения в связи с предквалификационными процедурами без вмешательства посредника;

<sup>11</sup> Изменено в соответствии с пунктом 22 (b) документа A/CN.9/690. В сопроводительном тексте Руководства будет отмечено, что при проведении внутренних закупок покупающая организация может решить не указывать валюту платежа, если при данных обстоятельствах такая информация не требуется.

<sup>12</sup> Изменено в соответствии с пунктом 22 (b) документа A/CN.9/690. В сопроводительном тексте Руководства будет отмечено, что при проведении внутренних закупок покупающая организация может решить не указывать данную информацию, хотя в некоторых многоязычных странах указание языка или языков может иметь значение даже при внутренних закупках.

<sup>13</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что это и аналогичные положения Типового закона нельзя использовать для возмещения расходов на разработку документации (включая гонорары консультантов и расходы на рекламу) и что такая плата не должна превышать минимальных расходов на предоставление документации (и, в соответствующих случаях, ее печать).

d) ссылки на настоящий Закон, подзаконные акты о закупках и другие законы и нормы, имеющие непосредственное отношение к процедурам закупок, и место<sup>14</sup>, в котором эти законы и нормы можно найти;

e) любые другие требования, которые могут быть установлены закупающей организацией в соответствии с настоящим Законом и подзаконными актами о закупках, касающимися подготовки и представления заявок на предквалификационный отбор и предквалификационных процедур.

6) Закупающая организация отвечает на любой запрос поставщика или подрядчика относительно разъяснений предквалификационной документации, полученный закупающей организацией в разумные сроки до истечения окончательного срока представления заявок на предквалификационный отбор. Закупающая организация отвечает в разумные сроки, с тем чтобы поставщик или подрядчик мог своевременно представить свою заявку на предквалификационный отбор. Ответ на любой запрос, который, как это можно разумно предполагать, представляет интерес для других поставщиков или подрядчиков, сообщается, без указания, от кого поступил запрос, всем поставщикам или подрядчикам, которым закупающая организация предоставила предквалификационную документацию.

7) Закупающая организация принимает решение в отношении квалификационных данных каждого поставщика или подрядчика, представившего заявку на предквалификационный отбор. При принятии такого решения закупающая организация использует только те критерии и процедуры, которые указаны в приглашении к предквалификационному отбору и в предквалификационной документации.

8) Право на дальнейшее участие в процедурах закупок имеют только поставщики или подрядчики, прошедшие предквалификационный отбор.

9) Закупающая организация незамедлительно уведомляет каждого поставщика или подрядчика, направившего заявку на предквалификационный отбор, о том, прошел ли он предквалификационный отбор. Она также предоставляет любому представителю общественности, по запросу, список всех поставщиков или подрядчиков, которые прошли предквалификационный отбор<sup>15</sup>.

10) Закупающая организация незамедлительно сообщает поставщикам или подрядчикам, которые не прошли предквалификационный отбор, соответствующие основания для этого.

---

<sup>14</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что под местом понимается не физическое местонахождение, а официальная публикация, интернет-портал и т.п., на страницах которых публикуются и систематически обновляются официальные тексты законов и подзаконные акты государства, принимающего Типовой закон.

<sup>15</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет дана ссылка на статью о конфиденциальности, предусматривающую исключения из требования о раскрытии информации.

## Статья 17. Отмена закупок<sup>16</sup>

- 1) Закупающая организация может отменить закупки в любое время до акцепта выигравшего представления или после акцепта выигравшего представления при обстоятельствах, упомянутых в статье [20 (8)] настоящего Закона<sup>17</sup>. После принятия решения об отмене закупоккупающая организация не вскрывает тендерные заявки или предложения.
- 2) Решениекупающей организации отменить закупки и причины такого решения заносятся в отчет о процедурах закупок, и о них<sup>18</sup> незамедлительно сообщается любому поставщику или подрядчику, который направил представление. В дополнение к этомукупающая организация незамедлительно публикует уведомление об отмене закупок таким же образом и в том же месте, где была опубликована первоначальная информация о процедурах закупок, и возвращает тендерные заявки и предложения, не вскрытые на момент принятия решения, представившим их поставщикам или подрядчикам.
- 3) Если только отмена закупок не является последствием медлительности или безответственного поведения со стороныкупающей организации,купающая организация не несет никакой ответственности, исключительно в силу применения ею пункта 1 настоящей статьи, перед поставщиками или подрядчиками, которые направили представления<sup>19</sup>.

---

<sup>16</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что цель настоящей статьи заключается в том, чтобы обеспечить правильный баланс между дискреционным полномочиемкупающей организации на отмену закупок на любом этапе процесса закупок, охватываемого Типовым законом, и необходимостью защитить рынок от безответственных действийкупающих организаций, в частности от злоупотребления дискреционными полномочиями на отмену закупок для изучения условий на рынке. В нем будет также указано, что, хотя в данной статье и не рассматриваются вопросы возмещения убытков и использования других средств защиты, она затрагивает положения об обжаловании, содержащиеся в главе VIII Типового закона.

<sup>17</sup> Изменено в соответствии с пунктом 133 документа A/CN.9/690.

<sup>18</sup> Упоминание об отчете о процедурах закупок сохранено без квадратных скобок в соответствии с пунктом 134 документа A/CN.9/690.

<sup>19</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что вступительная фраза подразумевает также непредвиденные события и что при исключительных обстоятельствах ответственность все же может возникать. В нем будет также разъяснено, чтокупающая организация может нести ответственность в соответствии с другими отраслями права и что, несмотря на то, что поставщики или подрядчики направляют представления на свой страх и риск и несут связанные с этим расходы, отмена закупок может привести к возникновению ответственности перед теми поставщиками или подрядчиками, представления которых были вскрыты.

## **Статья 18. Отклонение представлений с аномально заниженной ценой**

1) Закупающая организация может отклонить представление, если покупающая организация определила, что предложенная в нем цена в сочетании с другими составляющими элементами представления аномально занижена в отношении объекта закупок и вызывает у покупающей организации сомнения в способности поставщика или подрядчика, направившего представление, исполнить договор о закупках, при условии, что покупающая организация предварительно совершила следующие действия:

а) запросила в письменной форме у поставщика или подрядчика детали представления, которое вызывает сомнения в способности поставщика или подрядчика исполнить договор о закупках;

б) учла любую информацию, предоставленную поставщиком или подрядчиком после направления запроса, и информацию, содержащуюся в представлении, но, несмотря на всю эту информацию, продолжает испытывать сомнения;

в) изложила свои сомнения и их причины, а также содержание всех сообщений, которыми она обменялась с поставщиком или подрядчиком согласно настоящей статье, в отчете о процедурах закупок.

2) Решение покупающей организации отклонить представление в соответствии с настоящей статьей и причины такого решения заносятся в отчет о процедурах закупок, и о них незамедлительно сообщается соответствующему поставщику или подрядчику<sup>20</sup>.

---

<sup>20</sup> Упоминание об отчете о процедурах закупок сохранено без квадратных скобок в соответствии с пунктом 135 документа A/CN.9/690.

**Статья 19. Отстранение поставщика или подрядчика от участия в процедурах закупок на основании подкупа со стороны поставщика или подрядчика, несправедливого конкурентного преимущества или коллизии интересов<sup>21</sup>**

1) Закупающая организация отстраняет поставщика или подрядчика от участия в процедурах закупок, если:

а) поставщик или подрядчик прямо или косвенно предлагает, дает или соглашается дать любому нынешнему или бывшему должностному лицу или служащему покупающей организации или другого правительственного органа вознаграждение в любой форме, предложение о найме на работу или любую другую ценную вещь или услугу с целью повлиять на совершение какого-либо действия, принятие решения или применение какой-либо процедуры покупающей организацией в процессе закупок;

б) поставщик или подрядчик имеет несправедливое конкурентное преимущество или коллизию интересов в нарушение применимых стандартов<sup>22</sup>.

<sup>21</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что положения данной статьи применяются с учетом норм других отраслей права принимающего Закон государства, регулирующих вопросы борьбы с коррупцией, и не исключают возможности применения к поставщику или подрядчику других санкций, таких как запрет на участие в будущих закупках. В связи с этим в Руководстве будет дана ссылка на статью 3 Типового закона и любые действующие международные стандарты, касающиеся борьбы с коррупцией, и будет пояснено, что такие стандарты могут меняться и что принимающим Закон государствам следует учитывать стандарты, действующие на момент принятия Типового закона. В Руководстве будет также подчеркнуто, что данная статья направлена на обеспечение соответствия с международными стандартами и признания незаконной любой коррупционной практики, независимо от ее формы и определения (A/CN.9/690, пункт 136). Хотя в Руководстве и будет отмечена необходимость учитывать нормы других отраслей права во избежание недоразумений, противоречий и неверного толкования антикоррупционной политики принимающего Закон государства, в нем также будет уточнено, что такая перекрестная ссылка вовсе не означает, что отстранение поставщика или подрядчика на основании данной статьи возможно только при условии его осуждения в уголовном порядке. В Руководстве будут также рассмотрены: i) применимые стандарты (например, положение о том, что консультанты, участвовавшие в разработке тендерной документации, не должны участвовать в процедурах закупок, в рамках которых используется такая документация); ii) трудности в установлении факта коррупции по сравнению с фактом подкупа, поскольку коррупция может включать в себя не одно, а целый ряд деяний, совершаемых с течением времени; iii) необходимость избегать объединения положений о коллизии интересов (под которой понимается определенная ситуация) и коррупции (которая является правонарушением), что может привести к путанице; iv) порядок применения положений данной статьи к дочерним компаниям.

<sup>22</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, какие стандарты имеются в виду, и будет подчеркнуто, что эти стандарты могут со временем меняться. В Руководстве будет также рассмотрен вопрос о необоснованном отклонении представлений и отмечена необходимость разработать процедуру диалога между покупающей организацией и заинтересованным поставщиком или подрядчиком для обсуждения возможной коллизии интересов на основе процедуры рассмотрения представлений с аномально заниженной ценой, предусмотренной в статье 18.

2) Решение закупающей организации об отстранении поставщика или подрядчика от участия в процедурах закупок в соответствии с настоящей статьей и его причины заносятся в отчет о процедурах закупок, и о них незамедлительно сообщается соответствующему поставщику или подрядчику<sup>23</sup>.

## **Статья 20. Акцепт выигравшего представления и вступление в силу договора о закупках**

1) Закупающая организация акцептует выигравшее представление, если только:

а) закупки не были отменены в соответствии со статьей [17 (1)] настоящего Закона;

б) поставщик или подрядчик, направивший выигравшее представление, не был дисквалифицирован в соответствии со статьей [9] настоящего Закона;

с) поставщик или подрядчик, направивший выигравшее представление, не был отстранен от участия в процедурах закупок в соответствии со статьей [19] настоящего Закона;

д) представление, признанное выигравшим по итогам оценки, не было отклонено по причине его аномально заниженной цены в соответствии со статьей [18] настоящего Закона<sup>24</sup>.

2) Закупающая организация незамедлительно уведомляет всех поставщиков или подрядчиков, направивших представления<sup>25</sup>, о своем решении акцептовать выигравшее представление по истечении периода ожидания. В уведомлении содержится, как минимум, следующая информация:

а) наименование и адрес поставщика или подрядчика, направившего выигравшее представление;

б) [цена договора]<sup>26</sup> или, если выигравшее представление определялось на основе цены и других критериев, [цена договора]<sup>27</sup> и краткое изложение других особенностей и относительных преимуществ выигравшего представления<sup>28</sup>;

---

<sup>23</sup> Упоминание об отчете о процедурах закупок сохранено без квадратных скобок в соответствии с пунктом 137 документа A/CN.9/690.

<sup>24</sup> Добавлены ссылки на статьи 18 и 19. Данный пункт также приведен в соответствие со статьей 51 настоящего проекта.

<sup>25</sup> Формулировка "представления которых были изучены" заменена формулировкой "направивших представления", которая является более точной, особенно применительно к закупкам, при которых представления по отдельности не изучаются, как, например, в рамках аукционов (см. главу VI настоящего проекта).

<sup>26</sup> См. примечание к тому же термину в статье 21 ниже.

<sup>27</sup> То же.

<sup>28</sup> В сопроводительном тексте будет дана ссылка на положения Руководства, посвященные вопросу об информировании проигравших поставщиков или подрядчиков. В соответствующем тексте Руководства будет разъяснено, почему данный вопрос рассматривается только в Руководстве, а не в Типовом законе, и, в частности, указано, что порядок информирования проигравших поставщиков или подрядчиков различается не

с) продолжительность периода ожидания, который указан в тендерной документации и составляет, по меньшей мере, ... рабочих дней (принимающее Закон государство указывает конкретное число дней)<sup>29</sup> и течение которого начинается с даты направления уведомления согласно настоящему пункту всем поставщикам или подрядчикам, представления которых были изучены.

3) Пункт 2 настоящей статьи не применяется к решениям о заключении договоров о закупках:

а) при применении процедуры рамочного соглашения без конкуренции на втором этапе<sup>30</sup>;

б) если договорная цена составляет менее чем ... (принимающее Закон государство указывает предельную сумму)<sup>31</sup>;

с) если закупающая организация определяет, что неотложные соображения, касающиеся публичных интересов, требуют, чтобы закупка осуществлялась без периода ожидания<sup>32</sup>. Решение закупающей организации о том, что такие неотложные соображения имеют место, и причины такого решения заносятся в отчет о процедурах закупок<sup>33</sup> [и являются неоспоримыми

---

только в каждой стране, но и в каждом конкретном случае проведения закупок и что соответствующие положения трудноосуществимы на практике (A/CN.9/687, пункт 93).

<sup>29</sup> Изменено в соответствии с пунктами 87 и 138 документа A/CN.9/690. В Руководстве будет пояснено, какие факторы следует учитывать при установлении минимального периода ожидания в Типовом законе, например, как скажется продолжительность периода ожидания на достижении основных целей пересмотренного Типового закона, состоящих в обеспечении открытости, подотчетности и эффективности процедур закупок и беспристрастного отношения ко всем поставщикам и подрядчикам. Хотя продолжительный период ожидания отразится на величине издержек и будет учитываться поставщиками и подрядчиками при подготовке представлений и принятии решения об участии в закупках, в Руководстве следует указать, что такой период должен быть достаточно долгим, чтобы обеспечить возможность для оспаривания процедуры закупок. В Руководстве будет также пояснено, что непродолжительные периоды времени следует указывать в рабочих днях, а остальные – в календарных (A/CN.9/690, пункт 87).

<sup>30</sup> Приведено в соответствии с определением в статье 2.

<sup>31</sup> В сопроводительном тексте Руководства принимающим Закон государствам будет рекомендовано принять во внимание предельные суммы, указанные в других положениях Типового закона, касающихся закупок небольшой стоимости, в частности суммы, в пределах которых разрешается не публиковать решения о заключении договора (статья 21 (2) настоящего проекта), не проводить международного привлечения предложений (статья 29 бис (4) настоящего проекта) и применять процедуру запроса котировок (статья 26 (2) настоящего проекта). Предельную сумму в данном положении можно привести в соответствие с остальными суммами. Рабочей группе предлагается обратить внимание на положения статьи 26 (2) настоящего проекта, в которой предусматривается, что предельная сумма будет установлена не в самом Типовом законе, а в подзаконных актах о закупках. Рабочая группа, возможно, решит, что такой подход следует применять и в данном пункте, а также в статье 21 (2) настоящего проекта, учитывая колебания курса валют, инфляцию и т.д.

<sup>32</sup> Поскольку в главе VIII содержится аналогичное положение, касающееся приостановления процедур закупок (статья 65), в Руководстве будет пояснено, какие именно соображения могут служить основанием для отступления от общего правила согласно данному пункту и согласно статье 65, и уточнено, что эти соображения могут различаться.

<sup>33</sup> Упоминание об отчете о процедурах закупок сохранено без квадратных скобок в соответствии с пунктом 138 документа A/CN.9/690.

в отношении всех уровней обжалования согласно главе VIII настоящего Закона, за исключением судебного пересмотра]<sup>34</sup>.

4) По истечении периода ожидания или, в отсутствие такового, вскоре после определения выигравшего представления закупающая организация направляет уведомление об акцепте выигравшего представления поставщику или подрядчику, которые направили это представление, если только компетентный суд или ... (компетентный орган, назначенный принимающим Закон государством) не примет иного решения.

5) Если только не требуется, чтобы договор о закупках был составлен в письменной форме и/или утвержден вышестоящим органом, договор о закупках в соответствии с положениями и условиями выигравшего представления вступает в силу в момент направления уведомления об акцепте соответствующему поставщику или подрядчику при условии, что данное уведомление направляется в период сохранения действия этого представления.

6) Если тендерная документация требует, чтобы поставщик или подрядчик, представление которого было акцептовано, подписал письменный договор о закупках, соответствующий положениям и условиям акцептованного представления:

а) закупающая организация и соответствующий поставщик или подрядчик подписывают договор о закупках в течение разумного периода времени после направления уведомления об акцепте соответствующему поставщику или подрядчику;

б) если только в тендерной документации не предусматривается, что договор о закупках подлежит утверждению вышестоящим органом, договор о закупках вступает в силу в момент его подписания соответствующим поставщиком или подрядчиком и закупающей организацией. В период времени между направлением уведомления об акцепте соответствующему поставщику или подрядчику и вступлением в силу договора о закупках ни закупающая организация, ни данный поставщик или подрядчик не предпринимают каких-либо действий, которые препятствуют вступлению в силу договора о закупках или его исполнению.

7) Если в тендерной документации предусматривается, что договор о закупках подлежит утверждению вышестоящим органом, договор о закупках не вступает в силу до такого утверждения. В тендерной документации указывается предполагаемый срок, требующийся для получения утверждения после направления уведомления об акцепте. Неполучение утверждения в срок, указанный в тендерной документации, не ведет к продлению срока действия представлений, указанных в тендерной документации, или срока действия обеспечения тендерной заявки, которое требуется согласно статье [15] настоящего Закона.

---

<sup>34</sup> Рабочей группе предлагается пересмотреть данное положение с учетом широких полномочий, предоставленных административному органу по обжалованию в главе VIII Типового закона. Она, возможно, пожелает учесть, что пересмотра требуют также аналогичные положения, содержащиеся в статье 65 настоящего проекта.

8) Если поставщик или подрядчик, представление которого акцептовано, не подписывает составленный в письменной форме договор о закупках в соответствии с установленными требованиями или не предоставляет любое требуемое обеспечение исполнения данного договора, закупающая организация может либо отменить закупки, либо выбрать выигравшее представление в соответствии с критериями и процедурами, изложенными в настоящем Законе и в тендерной документации, из числа остальных действительных представлений<sup>35</sup>. В последнем случае к такому представлению применяются *mutatis mutandis* положения настоящей статьи.

9) Уведомления, предусмотренные в настоящей статье, считаются отправленными, если они незамедлительно и надлежащим образом адресованы или каким-либо иным образом направлены и переданы поставщику или подрядчику или препровождены соответствующему органу для передачи поставщику или подрядчику любым надежным способом, указанным в соответствии со статьей [7] настоящего Закона.

10) После вступления в силу договора о закупках и, если это требуется, предоставления поставщиком или подрядчиком обеспечения исполнения договора, другим поставщикам или подрядчикам незамедлительно направляется уведомление о договоре о закупках с указанием наименования и адреса поставщика или подрядчика, заключившего данный договор, [и цены договора]<sup>36</sup>.

## **Статья 21. Публичное уведомление о решениях о заключении договоров о закупках и рамочных соглашениях**

1) После вступления в силу договора о закупках или заключения рамочного соглашения закупающая организация незамедлительно публикует уведомление о решении о заключении договора о закупках или рамочного соглашения с указанием наименования (наименований) поставщика (поставщиков) или подрядчика (подрядчиков), с которыми было решено заключить договор о закупках или рамочное соглашение [, и цены договора]<sup>37</sup>.

2) Пункт 1 не применяется к решениям о заключении договора, если цена договора составляет менее чем ... (государство, принимающее настоящий Закон, указывает предельную сумму)<sup>38</sup>. Закупающая организация

<sup>35</sup> Данное положение пересмотрено для обеспечения единообразия с аналогичной формулировкой, содержащейся в статье 37 (7) настоящего проекта.

<sup>36</sup> См. примечание к тому же термину в статье 21 ниже.

<sup>37</sup> Упоминание о цене договора было добавлено по итогам межсессионных консультаций и в свете положений статьей 20 (2) (b) и (10) и 23 (3) настоящего проекта. В этой связи Рабочая группа, возможно, пожелает вспомнить, что ранее высказывались доводы против раскрытия информации о цене выигравшего представления в контексте ЭРА (в частности, во избежание сговора при проведении последующих ЭРА). Если Рабочая группа по-прежнему считает эти доводы обоснованными, то ограничение на раскрытие информации о цене следует последовательно предусмотреть также в статьях 20 (2) (b) и (10) и 23 (3).

<sup>38</sup> См. примечание к статье 20 (3) (b) настоящего проекта. В сопроводительном тексте Руководства будет отмечено, что данное исключение не распространяется на рамочные соглашения.

периодически, но не реже одного раза в год публикует сводные уведомления о всех таких решениях.

3) Подзаконные акты о закупках предусматривают<sup>39</sup> порядок публикации уведомлений, требуемых настоящей статьёй.

## Статья 22. Конфиденциальность

1) В своих сношениях с поставщиками, подрядчиками или общественностью закупающая организация не раскрывает информацию, [если ее неразглашение необходимо для защиты существенных интересов государственной безопасности<sup>40</sup> или] если ее раскрытие противоречит закону, препятствует обеспечению соблюдения законодательства, наносит ущерб законным коммерческим интересам поставщиков или подрядчиков или препятствует добросовестной конкуренции<sup>41</sup>, если только компетентный суд или ... (компетентный орган, назначенный принимающим Закон государством) не примет постановление о раскрытии такой информации, в случае чего соблюдаются условия такого постановления.

2) За исключением случаев предоставления или публикации информации в соответствии с положениями<sup>42</sup> статей [20 (2) и (10), 21, 23 и 36] настоящего Закона закупающая организация рассматривает заявки на предквалификационный отбор и представления таким образом, чтобы не допустить раскрытия их содержания конкурирующим поставщикам или подрядчикам или любому другому лицу, не уполномоченному иметь доступ к такого рода информации<sup>43</sup>.

<sup>39</sup> Изменено в соответствии с пунктом 139 документа A/CN.9/690. В сопроводительном тексте Руководства будут изложены минимальные требования, которые следует соблюдать при опубликовании подобной информации.

<sup>40</sup> Фраза в квадратных скобках добавлена вместо формулировок "важнейшие интересы национальной безопасности или национальной обороны" и "публичные интересы". Обе предыдущие формулировки вызвали сомнения у Рабочей группы (A/CN.9/690, пункты 140 и 141) и участников межсессионных консультаций. Предлагаемая формулировка основана на тексте статьи XXIII.1 СПЗ ВТО в редакции 1994 года и статьи III.1 СПЗ в редакции 2006 года. В сопроводительном тексте Руководства будет пояснено, что существенные интересы государственной безопасности могут быть связаны с "закупками, необходимыми для целей национальной безопасности и национальной обороны" и "закупками оружия, боеприпасов и материалов военного назначения" (формулировки СПЗ), однако не только с ними (например, в сфере здравоохранения, – с закупками в исследовательских целях или закупками вакцин во время эпидемий). В связи с этим в Руководстве будет сделана ссылка на комментарий, касающийся секретной информации (см. сноску к определению термина "закупки, связанные с секретной информацией" в статье 2).

<sup>41</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что под препятствованием добросовестной конкуренции следует понимать опасность нарушения конкуренции как в ходе текущих, так и в рамках будущих закупок (A/CN.9/668, пункт 131).

<sup>42</sup> Изменено в соответствии с пунктом 142 документа A/CN.9/690.

<sup>43</sup> В Руководстве будет разъяснено, что под данной формулировкой понимается любая третья сторона, не связанная с закупающей организацией (включая членов комитета по заявкам), за исключением органов по надзору, обжалованию или других компетентных органов, уполномоченных иметь доступ к такого рода информации согласно применимым положениям законодательства принимающего Закон государства.

3) Любые обсуждения, сообщения<sup>44</sup>, переговоры и диалоги между закупающей организацией и поставщиком или подрядчиком в соответствии со статьями [42 (3) и 43-46] настоящего Закона носят конфиденциальный характер. Если только это не требуется законом или постановлением компетентного суда или ... (компетентный орган, назначенный принимающим Закон государством) или не разрешается в тендерной документации, ни одна из сторон обсуждений, сообщений, переговоров или диалога не раскрывает никакому другому лицу никакой технической, ценовой или иной информации, относящейся к этим обсуждениям, сообщениям<sup>45</sup>, переговорам и диалогу, без согласия другой стороны.

4) При закупках, связанных с закрытой информацией, закупающая организация может решить или быть вынуждена:

- a) воздержаться от раскрытия закрытой информации;
- b) обязать поставщиков или подрядчиков соблюдать требования о защите закрытой информации;
- c) потребовать, чтобы поставщики или подрядчики обеспечили соблюдение требований о защите закрытой информации своими субподрядчиками.

### **Статья 23. Документальный отчет о процедурах закупок**

1) Закупающая организация ведет отчет о процедурах закупок, в который включается следующая информация:

- a) краткое описание объекта закупок;
- b) наименования и адреса поставщиков или подрядчиков, направивших представления, наименование (наименования) и адрес (адреса) поставщика (поставщиков) или подрядчика (подрядчиков), с которым заключается договор о закупках, и цена договора<sup>46</sup> (а в случае применения процедуры рамочного соглашения также наименование (наименования) и адрес (адреса) поставщика (поставщиков) или подрядчика (подрядчиков), с которым заключается рамочное соглашение);
- c) изложение причин и обстоятельств, которыми руководствовалась закупающая организация при принятии решения в отношении средства связи и любых требований формы;
- d) при процедурах закупок, при которых закупающая организация в соответствии со статьей [8] настоящего Закона ограничивает участие поставщиков или подрядчиков, – изложение причин и обстоятельств, которыми руководствовалась закупающая организация при установлении таких ограничений;

---

<sup>44</sup> Изменено в соответствии с пунктом 142 документа A/CN.9/690.

<sup>45</sup> То же.

<sup>46</sup> Рассмотреть с учетом примечания к термину "цена договора" в статье 21 выше; данное положение необходимо читать вместе с пунктом 2 настоящей статьи.

e) если закупающая организация применяет иной метод закупок, помимо открытых торгов, – изложение причин и обстоятельств, которыми руководствовалась закупающая организация при применении такого другого метода;

f) [исключен]<sup>47</sup>;

g) при проведении закупок с помощью аукциона или закупок, предусматривающих проведение аукциона в качестве одного из этапов принятия решения о заключении договора о закупках, – изложение причин и обстоятельств, которыми руководствовалась закупающая организация при использовании аукциона, а также информация о дате и времени открытия и закрытия аукциона и причины и обстоятельства, которыми руководствовалась закупающая организация в качестве обоснования отклонения заявок, представленных в ходе аукциона;

h) при отмене закупок в соответствии со статьей [17 (1)] настоящего Закона] – заявление об этом с изложением причин и обстоятельств, которыми руководствовалась закупающая организация при принятии своего решения об отмене закупок;

i) [исключен]<sup>48</sup>;

j) если в результате процедур закупок принято решение заключить договор о закупках в соответствии со статьей [20 (8)] настоящего Закона, – заявление об этом с изложением соответствующих причин;

k) краткое изложение любых запросов о разъяснении предквалификационной документации, если таковая имеется, или тендерной документации, ответов на них, а также краткое изложение любого изменения такой документации;

l) информация о квалификационных данных поставщиков или подрядчиков, направивших заявки на предквалификационный отбор, при наличии таковых, или представления, или информация об отсутствии таковых;

m) [цена]<sup>49</sup> или основа определения цены и краткое изложение других основных положений и условий каждого представления и договора о закупках, когда они известны закупающей организации (и в случае процедуры рамочного

---

<sup>47</sup> Исключенная формулировка соответствует статьям 11 (1) (j) и 41 (2) Типового закона 1994 года. В настоящем проекте предусмотрено требование о том, чтобы закупающая организация включала в отчет изложение причин и обстоятельств, на основании которых она решила использовать иной метод закупок вместо открытых торгов (статья 25 (3) настоящего проекта). Рабочая группа пока не обсуждала вопрос о необходимости дополнительно излагать причины и обстоятельства, из которых исходила закупающая организация при применении одного из методов закупок, предусмотренных в главе V. По мнению Секретариата, дополнительно обосновывать выбор того или иного метода из числа предусмотренных в главе V нет необходимости.

<sup>48</sup> Формулировка "если в результате процедур закупок не заключен договор о закупках, – заявление об этом с изложением соответствующих причин" была исключена, поскольку ее смысл покрывается предыдущим подпунктом с учетом изменений, внесенных в статью 17 (1).

<sup>49</sup> Рассмотреть с учетом примечания к термину "цена договора" в статье 21 выше; данное положение необходимо читать вместе с пунктом 3 настоящей статьи.

соглашения – краткая информация об основных положениях и условиях рамочного соглашения);

n) краткое изложение оценки<sup>50</sup> представлений, включая применение любой преференциальной поправки в соответствии со статьей [11 (4) (b)] настоящего Закона;

o) в случае, когда при процедурах закупок были учтены какие-либо социально-экономические факторы, – информация о таких факторах и о порядке их учета;

p) в случае отклонения представления в соответствии со статьей [18] настоящего Закона или отстранения поставщика или подрядчика от участия в процедурах закупок в соответствии со статьей [19] настоящего Закона – заявление об этом и изложение причин и обстоятельств, которыми руководствовалась закупающая организация при принятии соответствующего решения;

q) в случае, когда период ожидания не применялся, – изложение причин и обстоятельств, которыми руководствовалась закупающая организация для неприменения периода ожидания в соответствии со статьей [20 (3)] настоящего Закона;

r) в случае подачи жалобы в связи с процедурами закупок на основании главы VIII настоящего Закона – краткое изложение жалобы и процедур обжалования, а также решения<sup>51</sup>, принятые на каждом уровне обжалования;

s) при закупках, связанных с закрытой информацией, – изложение причин и обстоятельств, которыми руководствовалась закупающая организация при принятии мер и установлении требования в отношении защиты закрытой информации, включая любые исключения из положений настоящего Закона, требующих публичного раскрытия информации;

t) прочая информация, которую требуется включить в отчет в соответствии с положениями настоящего Закона или подзаконными актами о закупках<sup>52</sup>.

<sup>50</sup> Изменено в соответствии с пунктом 18 документа A/CN.9/690.

<sup>51</sup> Изменено в соответствии с пунктом 75 документа A/CN.9/690.

<sup>52</sup> Секретариат добавил в конец данного перечня "универсальное" положение, которое призвано обеспечить, чтобы в отчет включалась информация обо всех важных решениях, принятых в процессе закупок, и их мотивах. В сопроводительном тексте Руководства будут перечислены решения, которые необходимо включать в отчет согласно соответствующим положениям Типового закона, в частности решения о применении метода прямого привлечения при наличии выбора между открытым и прямым привлечением предложений, а также решения об ограничении числа участников аукционов и открытых рамочных соглашений в силу ограниченности технических возможностей и их мотивы. Кроме того, в Руководстве будут упомянуты сведения, которые может потребоваться включать в отчет согласно подзаконным актам о закупках. См. в этой связи раздел H документа A/CN.9/WG.I/WP.68/Add.1, в котором говорится о сведениях, которые целесообразно включать в отчет, хотя они и не упомянуты в Типовом законе 1994 года.

- 2) Часть отчета, указанная в подпунктах (a)-(f)<sup>53</sup> пункта 1 настоящей статьи, предоставляется, по запросу, любому лицу после акцепта выигравшего представления<sup>54</sup> или отмены закупок<sup>55,56</sup>.
- 3) За исключением случаев раскрытия информации в соответствии со статьей [36 (3)] настоящего Закона, часть отчета, указанная в подпунктах (g)-(p)<sup>57</sup> пункта 1 настоящей статьи, предоставляется, по запросу, поставщикам или подрядчикам, направившим представления<sup>58</sup>, после того как им стало известно о решении об акцепте выигравшего представления или отмене закупок<sup>59,60</sup>. Информация, содержащаяся в части отчета, указанной в подпунктах (k)-(n)<sup>61</sup>, может быть раскрыта на каком-либо предшествующем этапе только на основании постановления компетентного суда или ... (компетентный орган, назначенный принимающим Закон государством)<sup>62</sup>.
- 4) За исключением случаев, когда компетентный суд или ... (компетентный орган, назначенный принимающим Закон государством) принимает такое постановление, и с учетом условий такого постановления закупающая организация не раскрывает:
- а) информацию, содержащуюся в отчете о процедурах закупок, [если ее неразглашение необходимо для защиты существенных интересов

<sup>53</sup> См. примечание к термину "цена договора" в статье 21 выше.

<sup>54</sup> Изменено в соответствии с пунктом 143 документа A/CN.9/690.

<sup>55</sup> С учетом изменений, внесенных в статью 17 (1) настоящего проекта, формулировка "после окончания процедур закупок, если они не привели к заключению договора о закупках (в случае процедуры рамочного соглашения – после окончания процедур закупок, если они не привели к заключению рамочного соглашения)" заменена на формулировку "отмены закупок".

<sup>56</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет пояснено, что данное положение не затрагивает положений пункта 4 настоящей статьи, в подпункте (a) которого перечислены причины, по которым закупающая организация может отказаться от раскрытия информации, а в подпункте (b) – сведения, которые не могут быть раскрыты широкой общественности.

<sup>57</sup> См. примечание к термину "цена договора" в статье 21 выше.

<sup>58</sup> Фраза "или подавшим заявки на предквалификационный отбор" была исключена, с тем чтобы привести данный пункт в соответствие с формулировкой статьи 20 (2) настоящего проекта, согласно которой круг поставщиков ограничивается лишь теми поставщиками, которые направили представления. По мнению Секретариата, поставщики, дисквалифицированные на этапе предквалификационного отбора, не должны иметь доступа к информации, касающейся рассмотрения и оценки представлений. Согласно статье 16 (10), таким поставщикам сообщаются причины их дисквалификации, чего вполне достаточно для обжалования действий закупающей организации в соответствии с главой VIII настоящего Типового закона.

<sup>59</sup> Формулировка "после акцепта выигравшего представления" заменена формулировкой "после того как им стало известно о решении об акцепте выигравшего представления", с тем чтобы обеспечить возможность эффективного обжалования такого решения согласно статье 20 (2) и соответствующим положениям главы VIII настоящего Типового закона.

<sup>60</sup> С учетом изменений, внесенных в статью 17 (1), формулировка "после окончания процедур закупок, которые не привели к заключению договора о закупках (в случае процедуры рамочного соглашения – после окончания процедур закупок, которые не привели к заключению рамочного соглашения)" заменена формулировкой "решении об отмене закупок".

<sup>61</sup> См. примечание к термину "цена договора" в статье 21 выше.

<sup>62</sup> Изменено в соответствии с пунктом 143 документа A/CN.9/690.

государственной безопасности или]<sup>63</sup> если ее раскрытие противоречит закону, препятствует обеспечению соблюдения законодательства, наносит ущерб законным коммерческим интересам поставщиков или подрядчиков или препятствует добросовестной конкуренции;

б) информацию, касающуюся рассмотрения и оценки<sup>64</sup> представлений и цен представлений, помимо информации в кратком изложении, указанной в подпункте (n) пункта 1 настоящей статьи.

5) Закупающая организация протоколирует, регистрирует и сохраняет все документы, относящиеся к процедурам закупок, в соответствии с подзаконными актами о закупках или другими правовыми нормами<sup>65</sup>.

### Статья 23 бис. Кодекс поведения

Принимающее государство принимает кодекс поведения должностных лиц и служащихкупающих организаций. В кодексе рассматриваются, в частности, вопросы предотвращения коллизии интересов при закупках и, в надлежащих случаях, меры регулирования вопросов, касающихся персонала, который несет ответственность за закупки, например требование о декларировании заинтересованности в конкретных закупках, процедуры проверки и требования к профессиональной подготовке. Принятый кодекс поведения незамедлительно предоставляется общественности и систематически обновляется<sup>66</sup>.

<sup>63</sup> Изменено с учетом исправлений, внесенных в статью 22 (1) настоящего проекта. В сопроводительном тексте Руководства будет сделана ссылка на комментарий к соответствующим положениям статьи 22.

<sup>64</sup> Изменено в соответствии с пунктом 18 документа A/CN.9/690.

<sup>65</sup> В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что данное положение отражает требование Конвенции Организации Объединенных Наций против коррупции, согласно которому каждое государство-участник обязано принимать "такие гражданско-правовые и административные меры, какие могут потребоваться, в соответствии с основополагающими принципами его внутреннего законодательства, с тем чтобы обеспечить сохранность бухгалтерских книг, записей, финансовых ведомостей или другой документации, касающейся публичных расходов и доходов, и воспрепятствовать фальсификации такой документации" (статья 9, пункт (3)). В Руководстве будет также разъяснена необходимость хранения документов и дана перекрестная ссылка на применимые правила ведения документальных отчетов и архивирования. Если принимающее государство сочтет необходимым хранить вместе с документами по конкретным закупкам применимые внутренние нормативные документы и инструкции, оно может включить соответствующее требование в подзаконные акты.

<sup>66</sup> Формулировка данной статьи была изменена в ходе межсессионных консультаций. В сопроводительном тексте Руководства будет сделана ссылка на статью 5 (1) настоящего Закона, касающуюся опубликования правовых документов, а также на положения других законодательных актов, содержащих кодексы поведения (A/CN.9/690, пункт 144). В связи с этим в нем будет также упомянуто о понятии "вращающейся двери" (т.е. о ситуациях, когда государственные служащие рассчитывают устроиться на работу к юридическим или физическим лицам из частного сектора, являющимся потенциальными участниками процедур закупок, или получают от них предложения о трудоустройстве) и будет отмечено, что кодексы поведения косвенно устанавливают границы дозволенного в отношениях между юридическими и физическими лицами из частного сектора и государственными служащими (A/CN.9/690, пункт 145).