



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
И СОЦИАЛЬНЫЙ СОВЕТ

Distr.
GENERAL

ECE/CECI/CONF.1/2
23 April 2008

RUSSIAN
Original: ENGLISH

ЕВРОПЕЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ

КОМИТЕТ ПО ЭКОНОМИЧЕСКОМУ
СОТРУДНИЧЕСТВУ И ИНТЕГРАЦИИ

Международная конференция на тему "Усиление интеграции стран с переходной экономикой в мировое хозяйство путем диверсификации экономики"

Женева, 2-4 апреля 2008 года

**ДОКЛАД МЕЖДУНАРОДНОЙ КОНФЕРЕНЦИИ НА ТЕМУ "УСИЛЕНИЕ
ИНТЕГРАЦИИ СТРАН С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ В МИРОВОЕ
ХОЗЯЙСТВО ПУТЕМ ДИВЕРСИФИКАЦИИ ЭКОНОМИКИ"**

Резюме

Международная конференция на тему "Усиление интеграции стран с переходной экономикой в мировое хозяйство путем диверсификации экономики" рассмотрела важные вопросы политики, касающиеся содействия экономической диверсификации и дальнейшей интеграции стран с переходной экономикой в мировое хозяйство. Она была организована Комитетом по экономическому сотрудничеству и интеграции Европейской экономической комиссии совместно с Отделом анализа политики в области развития Департамента Организации Объединенных Наций по экономическим и социальным вопросам.

I. УЧАСТНИКИ И ФОРМАТ КОНФЕРЕНЦИИ

1. Международная конференция на тему "Усиление интеграции стран с переходной экономикой в мировое хозяйство путем диверсификации экономики" была проведена 2-4 апреля 2008 года. Конференция была организована Комитетом по экономическому сотрудничеству и интеграции Европейской экономической комиссии совместно с Отделом анализа политики в области развития Департамента Организации Объединенных Наций по экономическим и социальным вопросам. В ее работе приняли участие более 60 экспертов, представляющих правительственные органы, академические институты и неправительственные организации государств - членов ЕЭК ООН, Европейскую комиссию и межправительственные учреждения. На Конференции присутствовали представители международных организаций, деятельность которых связана с вопросами экономической интеграции (Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию, Программа развития Организации Объединенных Наций, Международная организация труда, Всемирная торговая организация (ВТО), Организация экономического сотрудничества и развития).

2. Обсуждения на Конференции проводились в рамках семи тематических заседаний. Каждая тема представлялась ведущими экспертами по соответствующим тематическим областям (информацию можно получить по адресу: <http://www.unepce.org/ceci/>). После тематических заседаний было организовано обсуждение за "круглым столом" по данной теме с участием высокопоставленных экспертов от правительственных и неправительственных организаций стран с переходной экономикой.

II. ЗАСЕДАНИЕ ПО ТЕМЕ "МОБИЛИЗАЦИЯ СТРУКТУР, ПОДДЕРЖИВАЮЩИХ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ДИВЕРСИФИКАЦИЮ И ИНТЕГРАЦИЮ СТРАН С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ В МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО"

3. Основные вопросы, которые были предложены для обсуждения и рассмотрены:

а) страны с переходной экономикой отличаются большим разнообразием, и отсутствует единая политика, которая подходила бы для всех этих стран, при этом существует общее согласие в отношении значения политики, способствующей экономическому росту, что является неременным условием интеграции таких стран в мировое хозяйство;

b) высказывались различные мнения о роли правительств в процессе диверсификации экономики. Многие эксперты отмечали, что правительствам не следует проводить политику для вмешательства в какие-либо отдельные секторы. Вместе с тем другие эксперты выступали за более активные подходы, предусматривающие более высокий уровень государственного вмешательства;

c) несовершенство и сбои нынешних рыночных механизмов создают проблемы для экономической диверсификации. В этом вопросе правительствам также следует занять более активную позицию для устранения таких сбоев;

d) странам, богатым ресурсами, следует стремиться к горизонтальной и вертикальной диверсификации для смягчения эффекта "голландского синдрома". Страны, богатые ресурсами, могли бы начать с диверсификации тех отраслей, которые уже являются достаточно развитыми и обладают сравнительными преимуществами. Например, вместо экспорта сырья они могли бы развивать отрасли по переработке этого сырья и таким образом повышать добавленную стоимость экспортной продукции. Развитие некоторых традиционных секторов также может содействовать диверсификации экспорта; и

e) эксперты обменялись практическим опытом в отношении позитивной роли национальных структур, поддерживающих политику экономической диверсификации (например, инвестиционные организации и учреждения по содействию экспорту).

III. ЗАСЕДАНИЕ НА ТЕМУ "МИГРАЦИЯ И ПЕРЕВОД ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ: СТРАТЕГИИ В ПОДДЕРЖКУ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИВЕРСИФИКАЦИИ И ИХ ВОЗДЕЙСТВИЕ НА РАЗВИТИЕ"

4. Основные вопросы, которые были предложены для обсуждения и рассмотрены:

a) денежные переводы оказывают существенное экономическое воздействие на страны с переходной экономикой, и в частности на бедные слои населения в странах с низкими доходами. Вместе с тем имеются свидетельства того, что в таких странах львиная доля переведенных средств используется для финансирования потребления и относительно небольшой объем средств идет на внутренние инвестиции;

b) в последние годы Российская Федерация стала крупным источником денежных переводов для других стран Содружества Независимых Государств (СНГ), что отражает стремительное увеличение числа мигрантов из этих стран;

- c) существуют серьезные статистические проблемы при измерении данных о переводе денег, особенно в некоторых странах СНГ;
- d) развитие банковской системы и расширение доступа к банковским услугам являются важными как для снижения операционных издержек при переводе денег, для точного определения объема переводимых средств, так и для борьбы с отмыванием денег;
- e) некоторые эксперты выразили озабоченность по поводу возможной проблемы "утечки умов", связанной с по-прежнему высоким уровнем миграции из стран с переходной экономикой;
- f) также высказывалась озабоченность в отношении негативного воздействия перевода денег на проблему местного предложения рабочей силы в странах, куда направляются денежные переводы: есть свидетельства того, что многие семьи, получающие денежные переводы, прекращают свою трудовую деятельность на местном рынке труда.

IV. ЗАСЕДАНИЕ ПО ТЕМЕ "МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДИВЕРСИФИКАЦИЯ: ВЫЗОВЫ ПОЛИТИКИ"

5. Основные вопросы, которые были предложены для обсуждения и рассмотрены:

- a) в различных группах стран отмечается разная структура показателей торговой деятельности. Юго-Восточная Европа в значительной степени повторяет путь, пройденный странами Центральной Европы несколько лет назад, при этом наблюдается постепенное улучшение качественных характеристик и наукоемкости экспорта. Страны СНГ все еще в основном специализируются на экспорте сырьевых товаров;
- b) региональные соглашения о свободной торговле между странами Юго-Восточной Европы (в последние годы - ЦЕССТ) положительно сказались на диверсификации номенклатуры их внешней торговли;
- c) вертикальная диверсификация (повышение качества идущих на переработку товаров) требует наличия эффективно функционирующих связей с различными клиентами на высокодоходных рынках. Достижению этих целей могут способствовать экспортно-ориентированные стратегии. Странам следует разрабатывать продукты, технологии производства и маркетинга, ориентированные на конкретного клиента (т.е. учитывающие потребительский спрос);

- d) на масштабы и темпы диверсификации также влияет степень усложненности структуры рынка, на который поставляются товары (внутренний, международный); и
- e) высказывались различные мнения о роли режимов обменных курсов валют для диверсификации экспорта.

V. ЗАСЕДАНИЕ ПО ТЕМЕ "ДОСТУП НА РЫНОК ДЛЯ СТРАН С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ И ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ МНОГОСТОРОННЕЙ ТОРГОВЛИ: В КАКОЙ СТЕПЕНИ И КАКИМИ ТЕМПАМИ?"

- б. Основные вопросы, которые были предложены для обсуждения и рассмотрены:
 - a) процесс присоединения к ВТО обеспечивает существенную гибкость в формировании торговой политики стран. Странам следует стремиться отражать свои преференциальные возможности в условиях, на которых ведутся переговоры;
 - b) в то же время правила ВТО позволяют странам-членам применять защитительные оговорки в отношении кандидатов;
 - c) ряд ораторов обратились к Организации Объединенных Наций (ООН) и ее органам с конкретной просьбой оказать целевую помощь в процессе подготовки их стран к присоединению к ВТО и вхождению в систему многосторонней торговли;
 - d) эксперты некоторых стран выразили мнение о том, что нет необходимости в поспешных действиях для присоединения к ВТО. Страны должны сопоставить краткосрочные и долгосрочные выгоды и преимущества. Некоторые вспомогательные меры, которые они применяют в настоящее время, могут быть квалифицированы ВТО в качестве протекционистских. В то же время страны могли бы сосредоточить свои усилия на заключении двусторонних преференциальных торговых соглашений;
 - e) практически все эксперты разделяли мнение о том, что между многими странами СНГ уже налажено достаточно широкое региональное сотрудничество, хотя все еще существуют некоторые проблемы практической реализации. В частности, страны - члены ЕвразЭС стремятся углублять сотрудничество друг с другом в таких областях, как: формирование зоны общего свободного рынка, включая услуги, создание таможенного союза, дальнейшее сотрудничество в реальном секторе экономики, формирование общей транспортной зоны, создание общей зоны энергоснабжения, развитие общего финансового рынка, дальнейшее сотрудничество в социально-гуманитарной сфере; и

f) некоторые эксперты представили свидетельства позитивного воздействия торговой либерализации на торговлю и инвестиции в своих странах.

VI. ЗАСЕДАНИЕ ПО ТЕМЕ "УСИЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИВЕРСИФИКАЦИИ ЧЕРЕЗ ПРЯМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ И РОЛЬ ИНФРАСТРУКТУРЫ"

7. Основные вопросы, которые были предложены для обсуждения и рассмотрены:

a) большинство экспертов придерживалось мнения о том, что одним из основных способов реинтеграции стран с переходной экономикой в мировое хозяйство являются ПИИ. Они служат также инструментом структурных изменений в большинстве новых стран - членов ЕС;

b) по масштабам ПИИ страны различаются: в то время как некоторые страны успешно привлекают большие объемы ПИИ, в других странах объем ПИИ является весьма скромным и их структурное воздействие менее заметным;

c) директивным органам необходимо уделять внимание факторам, которые являются ключевыми детерминантами ПИИ, как, например: институциональная среда, транспарентность государственных и административных структур, эффективная реализация прав собственности; коммерческие риски, связанные с макроэкономической политикой, открытие процесса приватизации для ПИИ и т.д. Вместе с тем в целом взаимосвязь между количеством и качеством ПИИ еще недостаточно изучена;

d) побочный эффект ПИИ зависит от ряда таких факторов, как открытость, эффективное функционирование рынков труда, качество местной рабочей силы, потенциал освоения национальной экономики, предпринимательские и переговорные возможности местных предприятий и т.д. Все вышеперечисленные факторы должны учитываться в политике;

e) важными факторами, способствующими ПИИ и торгово-экономической диверсификации, являются эффективные транспортные соединения и пограничные пункты. Существует двусторонняя связь: наличие качественных логистических услуг привлекает ПИИ и содействует международной торговле (путем снижения операционных издержек) (и наоборот, длительные пограничные процедуры негативно отражаются на торговле); в то же время рост ПИИ и международной торговли способствует повышению качества логистических услуг;

f) также необходимо учитывать другие связанные с этим проблемы, такие, например, как проблемы безопасности и предотвращения незаконной торговли; и

g) важным механизмом содействия эффективности транспортных связей и процедур на пограничных пунктах являются национальная и международная межучрежденческая координация и сотрудничество.

VII. ЗАСЕДАНИЕ НА ТЕМУ "ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДИВЕРСИФИКАЦИЯ И МОДЕРНИЗАЦИЯ СНГ: ВОЗМОЖНОСТИ И ПОЛИТИЧЕСКИЕ ВЫЗОВЫ; ОСНОВНЫЕ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ"

8. Основные вопросы, которые были предложены для обсуждения и рассмотрены:

a) поскольку страны могут получать выгоды от сравнительных преимуществ, которыми они уже располагают, было бы целесообразно начать с диверсификации производства и экспорта в секторе природных ресурсов. К примеру, страны могут совершенствовать услуги в областях, связанных с природными ресурсами. В целом развитие сектора услуг служит важным фактором в стратегиях диверсификации;

b) непрерывность рыночных реформ является одним из основных предварительных условий диверсификации как в странах, богатых природными ресурсами, так и в странах, не обладающих большими запасами природных ресурсов;

c) по причине высокой доли сельского населения для стран СНГ с низким доходом развитие сельскохозяйственного сектора имеет крайне важное значение как с точки зрения диверсификации, так и для снижения уровня бедности;

d) использование протекционистских инструментов для диверсификации национальной экономики не всегда приводит к успеху (уже есть негативный опыт Латинской Америки). Важно поддерживать в национальной экономике конкурентоспособную среду;

e) диверсификация также является одной из целей развития. Ряд ораторов поделились накопленным в их странах (Албания, Армения, Кыргызстан и Узбекистан) опытом увязки стратегий диверсификации с целями развития, сформулированными в Декларации тысячелетия (ЦРДТ); и

f) в процессе достижения целей развития и диверсификации странам также следует стремиться к устранению существующих неравенств и предотвращению появления новых. Некоторые национальные эксперты представили свидетельства значительных неравенств в использовании экономических возможностей, что отражается, например, в разрыве между заработной платой мужчин и женщин в Центральной Азии. Кроме того, в ряде стран такой разрыв имеет тенденцию к расширению. Важную роль в обращении подобных тенденций вспять играет политика.

VIII. ЗАСЕДАНИЕ НА ТЕМУ "ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ПУТЕМ РАЗВИТИЯ НА БАЗЕ ЗНАНИЙ: ВЫЗОВЫ ПОЛИТИКИ ДЛЯ СТРАН С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ"

9. Основные вопросы, которые были предложены для обсуждения и рассмотрены:

a) Диверсификация в процессе развития означает появление нетрадиционных для данной экономики секторов, отраслей промышленности, видов экономической деятельности, продуктов и услуг, а также бóльшую интеграцию в мировое хозяйство;

b) в настоящее время ввиду доминирования знаниеемкой экономики диверсификация означает не просто индустриализацию, а овладение принципами экономики знаний;

c) стратегии диверсификации требуют активной позиции органов государственной политики, в частности в продвижении экономической деятельности, базирующейся на знаниях;

d) хорошо развитые финансовые системы ослабляют влияние внешних финансовых ограничений, которые препятствуют расширению предпринимательских и промышленных структур, и содействуют более быстрому внедрению новых технологий и перераспределению капитала между секторами;

e) знаниеемкое развитие, в основе которого лежат неосязаемые активы, требует более развитой финансовой системы. В свою очередь финансовое развитие благоприятствует нововведениям, поскольку оно улучшает перспективы развития молодых фирм; и

f) важно располагать эффективным механизмом мобилизации капиталов на всех этапах финансового цикла.

IX. РЕЗЮМЕ ОСНОВНЫХ ВЫВОДОВ И РЕКОМЕНДАЦИЙ

10. Общие выводы и рекомендации:

а) существует двусторонняя связь между диверсификацией и интеграцией: диверсификация представляет собой средство достижения более сильной интеграции, но и интеграции является одним из ключевых средств, с помощью которой достигается диверсификация;

б) диверсификация и интеграция не являются целью сами по себе, а должны рассматриваться как средство достижения лучших экономических показателей. По существу, стратегии диверсификации и интеграции должны быть частью соответствующей общей стратегии экономического развития;

в) экономический рост как таковой может быть недостаточен для снижения масштабов бедности, поэтому могут потребоваться меры на политическом уровне для обеспечения того, чтобы экономический рост содействовал решению проблемы бедности;

г) в некоторых странах отмечается риск "феминизации" бедности: женщины особо уязвимы к рискам, связанным с неадекватной экономической диверсификацией. Поэтому, вероятно, существует необходимость разработки стратегий развития, которые учитывали бы гендерный фактор при реализации международных обязательств стран по соблюдению прав человека, но при этом задействовали бы экономический потенциал женщин в мобилизации внутренних ресурсов для обеспечения роста и достижения ЦРДТ; и

д) страны с переходной экономикой являются совершенно неоднородной группой стран с точки зрения размеров народонаселения, площади территории, географического положения, экономического развития, наделенности ресурсами, секторальной структуры, прогресса реформ, политической стабильности и степени интеграции в мировую экономику. Поэтому рекомендации в области политики, касающиеся соответствующих стратегий развития в общем и стратегий диверсификации и интеграции в частности, необходимо формировать с учетом особых условий каждой страны.

11. Стратегии диверсификации:

а) экспорт широкой номенклатуры товаров с высокой добавленной стоимостью должен быть целью, особенно для малых стран с переходной экономикой. Вместе с тем для некоторых более крупных стран существенные выгоды от диверсификации могут быть также достигнуты в рамках национального нерыночного сектора;

б) даже при развитии экспорта процесс не должен сводиться только к диверсификации перерабатывающего сектора: существуют также широкие возможности для диверсификации экспорта услуг (например, вопросы финансирования, услуги, связанные с ИКТ);

с) цели диверсификации следует постепенно концентрировать на более "высокотехнологичных" отраслях, однако некоторые эксперты также предупреждали о том, что было бы нереалистичным ожидать от всех стран с переходной экономикой превращения в мировых лидеров в области высоких технологий. Зато некоторые страны вполне могли бы диверсифицировать сектор природных ресурсов либо путем расширения экспорта некоторых дополнительных природных ресурсов, либо путем развития услуг, связанных с природными ресурсами, либо путем дальнейшего развития перерабатывающих производств;

д) для некоторых стран с переходной экономикой задача диверсификации заключается не столько в том, чтобы покончить с зависимостью от экспорта природных ресурсов, а скорее в том, чтобы перейти от низкоэффективного сельскохозяйственного производства к более широкому спектру деятельности с более высокой добавленной стоимостью;

е) ряд участников весьма осторожно отзывались о том, что некоторым странам удалось добиться экономического успеха без диверсификации и что для некоторых стран единственной ближайшей альтернативой специализации на природных ресурсах, возможно, является конкуренция в трудоемких отраслях, отличающихся низким уровнем квалификации рабочей силы, а это необязательно означает более благоприятную рыночную нишу;

f) с точки зрения приемлемой политики большинство участников согласились с тем, что при ее формировании предпочтительно учитывать дефекты рыночного регулирования, недостатки координации и системные сбои и таким образом улучшать базовые условия для появления новых видов экономической деятельности с более высокой добавленной стоимостью, а не пытаться отбирать наиболее успешно функционирующие производства;

g) важное значение для диверсификации и интеграции имеют институциональные механизмы, однако выбор и формирование таких механизмов, способствующих повышению экономической эффективности, также зависит от конкретных условий;

h) слабые организационные структуры, функционирование которых приводит к высоким операционным издержкам, могут стать препятствием для диверсификации. Они сдерживают экономическую деятельность, включая прямые иностранные инвестиции (ПИИ), в секторах, где данной стране приходится конкурировать с другими странами, отличающимися более высоким уровнем институционального развития. Как результат, страны со слабыми институциональными структурами обеспечивают экономическую деятельность и привлекают ПИИ в основном в секторах, где они встречаются со слабой конкуренцией, например, в секторе природных ресурсов;

i) к числу обсужденных конкретных инструментов политики диверсификации относятся национальные банки развития, спонсируемые правительствами фонды венчурного капитала, научные парки, бизнес-инкубаторы, стратегии, содействующие коммерциализации исследований и разработок (НИОКР), региональная политика, стратегии совершенствования мобильности рабочей силы и человеческого капитала, и политика, направленная на улучшение инфраструктуры (включая транспорт, связь и энергетику); и

j) во многих из этих областей, особенно в сфере инфраструктуры, а также при создании и управлении научными парками, бизнес-инкубаторами и в процессе коммерциализации НИОКР существуют широкие возможности для государственно-частного партнерства. По мнению ряда участников, именно в этой области помощь со стороны ООН в деле наращивания потенциала будет особенно полезной и плодотворной.

12. Стратегии интеграции:

а) многосторонние инициативы по интеграции (ЕС, присоединение к ВТО) могут служить фундаментом для институциональных реформ на национальном уровне. Вместе с тем отсутствие квалифицированных специалистов по переговорам может замедлить процесс присоединения либо вынудить страны принимать решения о том, чтобы заключать двусторонние соглашения или сосредоточить усилия на многосторонних соглашениях. Некоторые участники предложили Организации Объединенных Наций оказать помощь их странам в накоплении опыта ведения торговых переговоров, особенно на переговорах о присоединении к ВТО;

б) двусторонние и региональные инициативы по интеграции, в частности в СНГ, наталкивались на препятствия, среди прочего, из-за их неэффективного осуществления на национальном уровне, недостаточной гармонизации национальных законов и правил и координации таможенной политики, а также по причине высоких транспортных издержек и разных уровней экономического развития;

с) конкретные механизмы интеграции включают учреждения по страхованию экспорта, стратегии содействия экспорту, доступ к банковским услугам. Организация Объединенных Наций могла бы оказать помощь в наращивании потенциала в области стимулирования экспорта, в частности малым и средним предприятиям (МСП), а также правительственным учреждениям (например, нефискальные меры содействия экспорту);

д) одним из важных источников иностранного капитала является перевод денежных средств, хотя существуют значительные проблемы измерения их объема, а общие масштабы потоков денежных средств зачастую неясны. Для предотвращения "утечки умов", вероятно, требуется политика, направленная на повышение привлекательности работы в своей стране для талантливых людей или их возвращения на родину.

е) что касается ПИИ, то политика должна быть нацелена на усиление общей привлекательности страны для иностранных инвесторов (а не на попытки привлечения отдельных видов ПИИ) и на максимизацию позитивных побочных результатов деятельности зарубежных филиалов для национальной экономики;

ф) некоторые страны также во все большей степени направляют свои усилия на вывоз ПИИ и экспорт высокотехнологичных услуг, что происходит без поддержки правительства. Организация Объединенных Наций могла бы оказать помощь в выявлении и распространении рациональной практики по содействию вывозу ПИИ;

g) при формировании программ наращивания потенциала и технической помощи, связанных с ПИИ, Организации Объединенных Наций следует использовать консультативные услуги и опыт частного сектора;

h) в отношении инфраструктуры признавалось, что имеются значительные узкие места, которые препятствуют как интеграции в мировую экономику, так и диверсификации национальной экономики и для устранения которых требуются существенные капиталовложения (в том числе в рамках государственно-частного партнерства (ГЧП)). В то же время некоторые из наиболее серьезных проблем вызваны не отсутствием адекватной физической инфраструктуры, а избыточным регулированием и коррупцией. Это особенно относится к процедурам пересечения границ. Значительных улучшений в этой области можно было бы достичь при относительно небольших издержках;

i) необходимость международного сотрудничества по развитию инфраструктуры (а также устранению проблем регулирования) является особенно острой для не имеющих выхода к морю и транзитных стран;

j) были подняты вопросы безопасности как в связи с облегчением пограничного контроля (наркотики, оружие), так и упрощением денежных переводов (отмывание денег, финансирование терроризма); и

к) просьбы о более значительной помощи со стороны международного сообщества включали несколько конкретных предложений, а именно:

- i) содействие при мобилизации финансирования для установки современного оборудования на таможнях;
- ii) расширение работы ЕЭК ООН по внедрению электронных таможенных процедур;
- iii) помощь в упрощении выдачи шенгенской визы профессиональным водителям;
- iv) содействие в расширении доступа к Интернету и использовании информационно-коммуникационных технологий (ИКТ);
- v) создание сети сотрудничества исследовательских институтов по вопросам торговли;

- vi) поддержка в формировании потенциала для упорядочения таможенных процедур; и
- vii) помощь в наращивании потенциала для гармонизации торгового законодательства.
