



КОНФЕРЕНЦИЯ ОРГАНИЗАЦИИ  
ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ  
ПО ТОРГОВЛЕ И РАЗВИТИЮ

Distr.  
GENERAL

TD/435  
20 April 2008

RUSSIAN  
Original: ENGLISH

**Двенадцатая сессия**

Аккра, Гана

20-25 апреля 2008 года

**Всемирный инвестиционный форум - сессия I**

**"Перспективы мировых потоков ПИИ и новые возможности  
в деловом секторе"**

**19 апреля 2008 года, 10 час. 00 мин. - 13 час. 00 мин.**

1. На первой, инаугурационной сессии Всемирного инвестиционного форума (ВИФ) в Аккре, Гана, ряд старших руководителей некоторых крупнейших в мире компаний высказали в целом положительную оценку перспектив в отношении будущих потоков прямых иностранных инвестиций (ПИИ). В своем основном докладе на открытии сессии Генеральный секретарь ЮНКТАД г-н Супачай Панитчпакди выразил осторожный оптимизм в отношении будущих потоков ПИИ, указав на ряд оснований для такого оптимизма, но в то же время отметив существование серьезных факторов риска.
2. Выступление Президента Ганы Джона Куфуора зачитал от его имени главный министр. Почетными гостями были Вице-президент Сальвадора Ана Вильма Альбанес де Эскобар и Почетный президент Объединенной Республики Танзании Бенджамин Мкапа. Церемония открытия была проведена под председательством Кая Хаммериха, являющегося покидающим свой пост президентом Всемирной ассоциации агентств по поощрению инвестиций и соорганизатором Всемирного инвестиционного форума. Исполнительный директор Международного торгового центра Патриция Франсис выполняла функции координатора сессии I ВИФ.
3. От корпоративного сектора выступили Пьер Кайето, управляющий директор по вопросам суверенного риска и старший специалист по международным экономическим вопросам компании "Мудиз инвестор сервисез"; Гэри Карролл, директор по общим

экономическим вопросам отделения компании "Ай-Би-Эм" в южной и центральной части Африки; Хорст Кайзер, главный специалист по стратегиям компании "Сименс"; Т.К. Венкат Субраманиам, председатель и управляющий директор Экспортно-импортного банка Индии; и Джозеф Кунлан, управляющий директор и главный специалист по рыночным стратегиям банка "Бэнк оф Америка".

4. Один из выступающих подчеркнул, что в то время, когда в богатых странах темпы экономического роста замедляются, прибыльность компаний, базирующихся в развитых странах, поддерживается в настоящее время за счет их операций в развивающихся странах. Было высказано мнение о том, что новые и расширяющиеся источники прибыльности вполне могут побуждать компании к ускорению размещения своих инвестиций в странах Юга.
5. Еще один выступающий подчеркнул существование сильных факторов, стимулирующих потоки ПИИ, и отметил, что как никогда сильно ощущается долгосрочная необходимость в расширении географической сферы деятельности компаний. Для его компании, осуществляющей деятельность в ряде секторов, близость к клиентской базе и привязка производственно-сбытовых цепей к местным условиям будут и впредь выступать ключевыми долгосрочными факторами в деятельности компании, как и в течение всего периода с создания компании во время первой волны глобализации в середине XIX века.
6. Вопросы ПИИ были рассмотрены также с точки зрения стран Юга, в частности было отмечено, что возрождающиеся глобальные компании развивающихся стран используют различные стратегии в отношении различных географических регионов. ПИИ Юг-Юг, как правило, осуществляются в форме инвестиций в новые проекты, тогда как ПИИ Юг-Север в основном осуществляются путем приобретения других компаний.
7. Ораторы и делегаты Конференции уделили большое внимание нынешнему кредитному кризису, начавшемуся в августе 2007 года. Было высказано общее мнение о том, что нижняя точка кредитного кризиса, возможно, была пройдена, хотя отрицательные побочные последствия для реальной экономики, в частности в США, будут еще продолжать ощущаться.
8. Многочисленные основания для оптимизма в отношении будущего потоков ПИИ частично компенсируются некоторыми существенными рисками. Наиболее часто упоминалась угроза протекционизма, которая в значительной мере объясняется тем, что развитые страны пока еще не адаптировались к возрождению стран Юга.

9. Если более широкие массы населения не смогут воспользоваться выгодами глобализации в целом и ПИИ в частности, то это может подорвать поддержку ПИИ в развивающихся странах. Необходимость повышения квалификации людских ресурсов также была отмечена в качестве фактора, способствующего повышению прибыльности компаний и ускорению развития стран. Последнее снижает опасность противодействия ПИИ в бедных странах. К другим рискам, связанным с сохранением большого объема ПИИ, относятся инфляция и макроэкономические диспропорции.

## **Всемирный инвестиционный форум - сессия II**

### **"Глобальные производственно-сбытовые цепи: возможности и вызовы для международных и местных компаний"**

**19 апреля 2008 года - 15 час. 00 мин. - 18 час. 00 мин.**

10. Совместно с МТЦ и ВААПИ ЮНКТАД организовала вторую сессию ВИФ, в ходе которой был проведен обзор эволюции глобальных производственно-сбытовых цепей и возможностей, благодаря которым страны с формирующейся рыночной экономикой могут использовать местные деловые связи между предприятиями для получения максимальных выгод от ПИИ для принимающих стран. В этой сессии приняли участие высокопоставленные правительственные должностные лица и руководители предприятий из развитых и развивающихся стран; представители высокого уровня от торговых палат и советов предприятий и руководители агентств учреждений по поощрению ввоза и вывоза инвестиций со всего мира.

11. Сессия состояла из двух частей: в ходе первой части основное внимание было уделено общей рамочной основе, а вторая часть была посвящена конкретному опыту предприятий. Были выявлены преимущества и проблемы, связанные с участием в глобальных производственно-сбытовых цепях как для малых и средних предприятий (МСП), так и для транснациональных корпораций (ТНК). Ораторы проиллюстрировали значение программ по налаживанию деловых связей между предприятиями и роль агентств по поощрению инвестиций (АПИ). С помощью конкретных тематических исследований были продемонстрированы ключевые факторы привлечения инвестиций и восполнения пробелов в национальных и региональных производственно-сбытовых цепях.

12. В начале сессии была проведена аналитическая оценка преимуществ и недостатков участия в глобальных производственно-сбытовых цепях для ТНК и МСП как в развитых, так и развивающихся странах. Участники дискуссии подчеркнули роль правительства в укреплении национального производственного потенциала, содействии налаживанию

деловых связей между ТНК и МСП и интеграции национальных компаний в глобальные рынки. Некоторые ораторы подчеркнули необходимость создания надлежащей рамочной основы для укрепления национального производственного потенциала, привлечения качественных ПИИ, содействия развитию деловых связей между ТНК и МСП и интеграции национальных компаний в глобальные рынки. В этой связи правительствам отводится ключевая роль в осуществлении конкретной политики, касающейся ПИИ и МСП.

13. Затем была рассмотрена роль АПИ в оказании помощи МСП в разработке стратегии интернационализации их деятельности и использовании возможностей глобальных рынков. Опыт компаний развивающихся стран с эффективными глобальными производственно-сбытовыми цепями иллюстрирует некоторые ключевые факторы и элементы политики, необходимые для развития и интернационализации национальных компаний. Один из ораторов привел пример быстрой интернационализации корпорации авиационной промышленности, базирующейся в развивающейся стране. К ключевым факторам, которые позволили этой компании расширить деятельность и превратиться в четвертого в мире производителя в этом секторе, относится поддержка правительства, которое разработало последовательную национальную стратегию по расширению экспорта. Этот пример иллюстрирует процесс превращения ТНК стран Юга в глобальных экономических субъектов, создающих новые возможности для экономического роста как в развитых, так и в развивающихся странах. Были приведены конкретные примеры, свидетельствующие о важности сотрудничества с АПИ и установления крепких связей с отечественными поставщиками в целях модернизации деятельности и сохранения международной конкурентоспособности. В частности, важность обеспечения технологической модернизации и совершенствования знаний выступают ключевым фактором конкурентоспособности на глобальном уровне. Правительства и АПИ играют важную роль в оказании помощи.

14. Некоторые ораторы подчеркнули, что АПИ могут играть ценную роль в оказании поддержки национальным компаниям в разработке стратегии интернационализации деятельности. Такая поддержка может охватывать ряд различных направлений, включая финансовую и кредитную помощь, развитие людских ресурсов и поддержку в сфере маркетинга. Хотя в целом признается необходимость поддержки со стороны АПИ, потребности могут различаться между странами, и поэтому программы по содействию налаживанию связей между предприятиями должны быть адаптированы к местным потребностям. Такие программы должны быть ориентированы на содействие развитию сектора субподрядчиков в принимающей стране, что может сделать страну более привлекательной для новых ПИИ. Новые инвестиции увеличивают спрос на продукцию

местных поставщиков, что означает налаживание благотворного цикла развития предпринимательского сектора.

15. Выступающие выделили некоторые ключевые компоненты успешных программ по развитию деловых связей между предприятиями, включая:

- a) ведущую роль частного сектора;
- b) наличие критической массы покупателей и потенциальных поставщиков;
- c) готовность компаний-покупателей идти на риски;
- d) существование учреждения, облегчающего данный процесс (например, АПИ);
- e) добровольность участия.

16. В ходе сессии были рассмотрены меры, направленные на привлечение качественных ПИИ и оказание помощи МСП в интеграции в глобальные производственно-сбытовые цепи. Как показывает опыт одной из стран, программа по поощрению развития связей между предприятиями на основе использования передового опыта сыграла важную роль в обеспечении долгосрочного промышленного развития. Программы по содействию развитию деловых связей между предприятиями имеют ключевое значение для интеграции МСП в глобальные производственно-сбытовые цепи и могут способствовать существенному улучшению положения национальных компаний. Партнерские связи с ТНК могут позволить МСП развивающихся стран получить доступ к рынкам, финансированию и технологии. Партнерство между ТНК и МСП может осуществляться в форме "наставнических механизмов", в рамках которых ТНК могут передавать определенные знания и инновации.

17. Выступающий от одной ТНК, базирующейся в развивающейся стране, осветил условия, необходимые для увеличения закупок у местных поставщиков, а также взаимовыгодные возможности, связанные с налаживанием деловых связей между ТНК и местными МСП. В частности, было обращено внимание на то, каким образом ТНК осуществляют передачу управленческих навыков и технологических знаний местным поставщикам. Деловые связи между МСП и ТНК отвечают их взаимным интересам: ТНК нуждаются в конкурентоспособных и надежных поставщиках, способных модернизовать свою деятельность, осуществлять инновационные разработки и соблюдать международные стандарты, а МСП нуждаются в сотрудничестве с ТНК для налаживания передачи технологии и обмена знаниями.

18. В ходе дискуссии был поднят ряд вопросов, касающихся ключевой роли АПИ, налоговых и финансовых структур, регулирующих рамок в принимающих развивающихся странах и значения вопросов корпоративной ответственности в рамках глобальных производственно-сбытовых цепей.

#### **Другие мероприятия**

19. В этот день был организован также обед и ужин для налаживания деловых связей, в которых приняли участие инвесторы, специалисты по вопросам поощрения инвестиций и лица, занимающиеся разработкой политики. Во время обеда исполняющий обязанности заместителя Генерального секретаря ЮНКТАД представил новую серию консультативных публикаций ЮНКТАД по инвестиционной проблематике, задуманную в качестве прикладного инструментария для практических специалистов, занимающихся вопросами поощрения инвестиций.

-----