

и поставки товаров на протяжении длительного периода времени — с другой. Тем не менее стороны часто проявляют желание установить условия, в соответствии с которыми неисполнение обязательств одной стороной будет оправдывать приостановку или прекращение выполнения обязательств другой стороной.

Заключение

16. Как можно видеть, сделки бартерного типа в международной торговле часто являются очень сложными и в силу этого существенно отличаются от простой модели классического бартерного соглашения. С аналитической точки зрения эти сделки не составляют единой правовой категории, а состоят из ряда соглашений, которые могут иметь одинаковый правовой характер (например, взаим-

ная продажа товаров) или могут принадлежать к различным правовым категориям (например, патентная лицензия и соглашение о продаже товаров).

17. Поскольку сделки бартерного типа регулируются рядом различных видов правовых документов, не представляется целесообразным пытаться создать для них единую унифицированную правовую структуру.

18. Однако Комиссия в контексте своей будущей работы по практике международных договоров может пожелать рассмотреть вопрос о том, следует ли уделить внимание подготовке стандартных положений, касающихся платежей или права одной стороны отказаться от выполнения своих обязательств в связи с неисполнением обязательств другой стороной.

В. Записка Генерального секретаря относительно прогресса, достигнутого Секретариатом, в отношении проведения обзорного исследования практики договоров в международной торговле (А/СН.9/160) *

1. Комиссия Организации Объединенных Наций по праву международной торговли на своей одиннадцатой сессии одобрила новую программу работы и приняла решение относительно того, что первоочередное внимание должно быть уделено, среди прочего, рассмотрению практики международных договоров с обращением особого внимания на оговорки о чрезвычайных обстоятельствах, оговорки о форс-мажорных обстоятельствах, оговорки о заранее оцененных убытках и неустойках, оговорки, обеспечивающие защиту сторон от колебаний курсов валют ¹.

2. Секретариату было предложено провести обзорное исследование практики договоров в международной торговле, в котором первоначальное внимание должно быть сосредоточено на типичных оговорках, используемых в международных договорах, и на применении несправедливых оговорок в торговле между развитыми и развивающимися странами ².

3. В своей вербальной ноте от 14 июля 1978 года Генеральный секретарь предложил правительствам предоставить ему копии международных договоров или же выдержки из международных договоров, стороной которых являлось правительство или же одно из его государственных образований для использования их при подготовке обзора. В этой связи Генеральный секретарь отметил, что успех обзорного исследования будет в значительной мере зависеть от того, отражает ли оно современную коммерческую практику.

4. Во время составления данной записки копии договоров или же соответствующие выдержки из

них были получены от правительств Австралии, Австрии, Аргентины, Венгрии, Гайаны, Германской Демократической Республики, Ирландии, Канады, Норвегии, Польши, Судана, Турции, Чехословакии и Чили.

5. В своем письме от 27 июля 1973 года секретарь Комиссии обратился к различным международным организациям, национальным и международным институтам и промышленным ассоциациям с просьбой о предоставлении копий общих условий и оговорок, используемых в международной торговле и подготовленных или применяемых данными организациями, институтами и ассоциациями.

6. Во время подготовки данной записки Секретариат в ответ на вышеуказанное письмо получил копии следующих документов:

45 соглашений, заключенных между правительствами или между правительствами и промышленными фирмами или международными организациями;

120 международных договоров купли-продажи различных товаров;

100 форм или подтверждений заказов на продажу различных товаров;

80 общих условий поставки на продажу различных товаров, соглашений о займах, чартер-партий и т. д.;

150 контрактных оговорок о чрезвычайных обстоятельствах, оговорок о форс-мажорных обстоятельствах, оговорок о неустойках и о заранее оцененных убытках, оговорок, обеспечивающих защиту сторон от валютных колебаний, оговорок о пересмотре цен и оговорок о гарантиях.

7. Материалы были получены от источников из Австралии, Австрии, Аргентины, Бельгии,

* 11 мая 1979 года.

¹ ЮНСИТРАЛ, доклад об одиннадцатой сессии (А/33/17), пункты 67 с (i) б и 69 (Ежегодник..., 1978 год, часть первая, II, А).

² Там же, пункт 47.

Венгрии, Гайаны, Германской Демократической Республики, Канады, Китая, Марокко, Мексики, Норвегии, Польши, Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии, Соединенных Штатов Америки, Таиланда, Турции, Федеративной Республики Германии, Чехословакии, Чили и Швеции. Ожидается, что в ближайшем будущем будут получены другие материалы.

8. До настоящего времени Секретариат рассматривал данные материалы в основном с точки зрения заранее оцененных убытков и оговорок о неустойках, а также оговорок, обеспечивающих защиту сторон от валютных колебаний. Доклады по этим вопросам (A/CN.9/161* и 164**) представлены Комиссии на данной сессии. Доклад о договорной практике, касающейся оговорок об освобождении от ответственности за неисполнение (освобождение, форс-мажорные обстоятельства и невозможность надлежащего исполнения), находится на стадии окончания подготовки, однако он не мог быть представлен вовремя к началу данной сессии.

9. Некоторые страны, приславшие ответы, указали Секретариату на свои сомнения относительно целесообразности подготовки соответствующих типовых оговорок для договоров международной

купли-продажи, приемлемость которых носила бы универсальный характер. По их мнению, такие «универсальные» оговорки, возможно, не будут отражать соответствующую коммерческую практику, и их толкование будет, по-видимому, отличаться в зависимости от права, применяемого по договору, частью которого является клаузула, и в зависимости от контекста данной оговорки.

10. По мнению Секретариата, в результате проведения исследования современной международной договорной практики можно сделать вывод относительно возможности создания общепризнанных оговорок и относительно необходимости подготовки и принятия директив по вопросам, которые могут быть охвачены различными видами договоров, и по вопросам толкования некоторых терминов и фраз, что было предложено Юридическим обществом Соединенного Королевства.

11. Помимо достижения данных конкретных целей, собранный материал по предложениям содержит важные данные справочного характера, необходимые для общей работы Комиссии. Поэтому подготовка в соответствии с рассматриваемыми вопросами аналитических обзоров материала будет представлять интерес. Комиссия может пожелать обратиться с просьбой к Секретариату подготовить такие обзоры в дополнение к продолжению работы над конкретными оговорками, о которых говорилось на одиннадцатой сессии.

* Воспроизводится в настоящем томе, часть вторая, I, C.

** Воспроизводится в настоящем томе часть вторая, I, D.

С. Доклад Генерального секретаря: оговорки о заранее оцененных убытках и штрафных неустойках (A/CN.9/161) *

СОДЕРЖАНИЕ

	Пункты		Пункты
ВВЕДЕНИЕ	1—3	V. Специальное регулирование в целях предотвращения злоупотреблений	14
I. ЦЕЛИ ОГОВОРК О ЗАРАНЕЕ ОЦЕНЕННЫХ УБЫТКАХ И ШТРАФНЫХ НЕУСТОЙКАХ	4—6	IV. ОСНОВНЫЕ РАЗЛИЧИЯ МЕЖДУ ОБЩИМ И ГРАЖДАНСКИМ ПРАВОМ, КАСАЮЩИЕСЯ ОГОВОРК О ЗАРАНЕЕ ОЦЕНЕННЫХ УБЫТКАХ И ШТРАФНЫХ НЕУСТОЙКАХ	15—18
II. ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЯ ОГОВОРК О ЗАРАНЕЕ ОЦЕНЕННЫХ УБЫТКАХ И ШТРАФНЫХ НЕУСТОЙКАХ	7—12	V. ДРУГИЕ РАЗЛИЧИЯ В НОРМАХ, КАСАЮЩИХСЯ ОГОВОРК О ЗАРАНЕЕ ОЦЕНЕННЫХ УБЫТКАХ И ШТРАФНЫХ НЕУСТОЙКАХ	19—29
A. Оговорки, предусматривающие альтернативные обязательства	8	A. Связь между возвращением согласованной суммы и обеспечением исполнения	19—22
B. Оговорки, предусматривающие уплату определенной суммы денег в случаях иных, чем нарушение договора	9	a) Случай, когда согласованная сумма подлежит уплате при полном неисполнении обязательства	20
C. Оговорки, обеспечивающие ускорение платежей	10	b) Случай, когда согласованная сумма подлежит уплате при ненадлежащем исполнении	21—22
D. Оговорки о потере собственности	11	i) Случай, когда согласованная сумма подлежит уплате за задержку в исполнении	21
E. Оговорки об ограничениях	12	ii) Случай, когда штрафная неустойка подлежит уплате за другие виды ненадлежащего исполнения	22
III. НЕКОТОРЫЕ ОБЩИЕ ЧЕРТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОГОВОРК О ЗАРАНЕЕ ОЦЕНЕННЫХ УБЫТКАХ И ШТРАФНЫХ НЕУСТОЙКАХ	13—14	B. Связь между получением согласованной суммы и возмещением убытков	23
A. Вспомогательный характер оговорок о заранее оцененных убытках и штрафных неустойках	13		

* 25 апреля 1979 года.