



ОРГАНИЗАЦИЯ  
ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ

ГЕНЕРАЛЬНАЯ  
АССАМБЛЕЯ



Distr.  
GENERAL

A/37/211/Add.1  
18 August 1982  
RUSSIAN  
ORIGINAL: ENGLISH

Тридцать седьмая сессия  
Пункт 71(1) предварительной повестки  
дня\*

РАЗВИТИЕ И МЕЖДУНАРОДНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:  
ДОЛГОСРОЧНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ

Общие социально-экономические перспективы мирового развития  
на период до 2000 года (предварительный проект)

Доклад Генерального секретаря

Добавление

Приведенные ниже дополнительные сведения относятся к разделу V.D (Международная торговля, индустриализация и развитие) доклада:

Деятельность транснациональных корпораций в  
области торговли и индустриализации

I. В области международной торговли и индустриализации, так же как и в некоторых других важных областях, например, продукты питания и сельское хозяйство, передача технологии и т.д., транснациональные корпорации играют важную роль в оказании помощи развивающимся странам в деле достижения некоторых из целей, установленных в новом международном экономическом порядке 1/.

\* A/37/150.

1/ Обзор роли транснациональных корпораций в мировой экономике содержится в документе *Transnational Corporations in World Development: A Re-examination* (United Nations publication, Sales No. E.78.II.A.5), в то время как их отношение к некоторым из основных моментов переговоров между Севером и Югом рассматриваются в документе "Вопросы, возникающие в связи с решениями, принятыми Генеральной Ассамблеей и Экономическим и Социальным Советом; прогресс, достигнутый в установлении нового международного экономического порядка: роль транснациональных корпораций" (E/C.10/74 и Corr.1).

Это объясняется способностью транснациональных корпораций мобилизовывать финансовые ресурсы и предоставлять специальный технологический и управленческий "ноу-хау". Однако характер индустриализации, связанный с корпоративными стратегиями транснациональных корпораций, влечет за собой еще большую зависимость от доступа на мировые рынки и от поступлений из-за границы. Возросший объем знаний и опыта в отношении деятельности подобных корпораций увеличил возможности развивающихся стран проводить переговоры по условиям деятельности транснациональных корпораций в их экономических системах, с тем чтобы они в наибольшей степени соответствовали целям и политике принимающих стран.

2. Приток инвестиций из таких корпораций продолжает играть большое значение для ряда развивающихся стран. Приток прямых иностранных капиталовложений в развивающиеся страны из стран, входящих в Комитет содействия развитию (КСР), увеличивался в течение 70-х годов на 15 процентов ежегодно (в номинальном выражении) с приблизительно 3,7 млрд. долл. США в 1970-1972 годах до 11,7 млрд. долл. США в 1978-1980 годах (несмотря на значительное снижение с 13,6 млрд. долл. США в 1979 году до 9,7 млрд. долл. США в 1980 году) 2/. В реальном выражении ежегодный прирост за этот период составляет по подсчетам 4,1 процента. Несмотря на этот прирост, на иностранные прямые капиталовложения в развивающиеся страны все еще приходится только 30 процентов от общего потока прямых иностранных капиталовложений из развитых стран и относительно небольшая часть общего объема капиталовложений в развивающиеся страны. Более того, значительная часть прямых иностранных капиталовложений в развивающиеся страны финансируется за счет реинвестирования доходов от ранее вложенных средств 3/.

3. Основным получателем потока прямых иностранных капиталовложений является относительно ограниченная группа стран. В течение 1978-1980 годов страны-импортеры нефти с высоким уровнем дохода, на которые приходилось 17 процентов общей численности населения развивающихся стран и 43 процента ВВП в 1979 году, получили не менее трех четвертых общего потока прямых иностранных капиталовложений стран КСР в развивающиеся страны. Страны-импортеры нефти со средним уровнем дохода, на которые приходилось 18 процентов численности населения развивающихся стран

---

2/ Organisation for Economic Co-operation and Development, Development Co-operation: 1981 Review (Paris); table A.1.

3/ Около 54 процентов прямых иностранных капиталовложений Соединенных Штатов Америки в развивающиеся страны за период 1978-1980 годов финансировались подобным образом. (United States Department of Commerce, Survey of Current Business, August 1979 and August 1981); соответствующая цифра для Соединенного Королевства за период 1978-1979 годов составляет 64 процента (Business Monitor MA4 (London, Her Majesty's Stationary Office, 1981).

и 16 процентов ВВП, получили 8 процентов таких капитальных вложений. С другой стороны, страны-импортеры нефти с низким уровнем дохода, на которые приходилась приблизительно половина населения развивающихся стран и 14 процентов от общего объема ВВП, получили в 1978-1980 годах всего лишь 3 процента потока прямых иностранных капиталовложений из стран КСР. За этот же период наименее развитые страны, входящие в группу стран с низким уровнем дохода, на которые приходилось 12 процентов населения и 3 процента ВВП развивающихся стран, получили менее 1 процента таких капиталовложений.

4. Хотя прямые иностранные капиталовложения как и прежде играют значительную роль в индустриализации развивающихся стран, все большее значение приобретают другие разнообразные формы участия транснациональных корпораций. Все более обозначается тенденция к совместным коммерческим предприятиям между транснациональными корпорациями и национальными предприятиями в ряде развивающихся стран и к более частому лицензированию технологии и "ноу-хау" без участия иностранного капитала. Кроме того, разнообразие соглашений без владения акциями между транснациональными корпорациями и предприятиями принимающих стран привело к попыткам учитывать потребности обеих сторон в рамках политики принимающих стран. Тенденция к альтернативным формам участия иностранного капитала возникла в результате политики принимающих стран и растущего промышленного и технологического потенциала развивающихся стран.

5. Растущее многообразие договорных соглашений без владения акциями указывает на то, что подобные соглашения необходимо должным образом учитывать при оценке деятельности и влияния транснациональных корпораций на экономику развивающихся стран. Так, например, многие развивающиеся страны уделяют первоочередное внимание приобретению иностранной технологии, и во многих случаях необходимая технология имеется только у транснациональных корпораций.

6. Хотя деятельность транснациональных корпораций может принести пользу развивающимся странам, особенно в области индустриализации, она также влечет за собой ряд расходов как материальных, так и нематериальных. Одна из самых больших трудностей, с которыми сталкиваются правительства принимающих стран, заключается в согласовании деятельности транснациональных корпораций с задачами страны в области развития. Транснациональные корпорации, как правило, действуют в соответствии с глобальными долгосрочными и краткосрочными корпоративными целями, а не в соответствии с национальными первоочередными задачами в области развития. И когда речь идет об индустриализации развивающихся стран, между этими двумя отдельными задачами могут существовать значительные различия.

/...

7. Учитывая подобное различие в целях, развивающиеся страны соответствующим образом разрабатывали свою политику по отношению к транснациональным корпорациям. Цели политики развивающихся стран в отношении прямых иностранных капиталовложений заключаются в том, чтобы обеспечить все большее участие страны во владении предприятием и получать и направлять подобные капиталовложения в конкретные области. Национальная собственность и контроль как и прежде остаются основной политической и экономической задачей большинства развивающихся стран, хотя многие развивающиеся страны проявляют все большую гибкость в осуществлении политики национальной собственности. Иностранным компаниям, как правило, позволяется обладать контрольным пакетом акций в фирмах, осуществляющих капиталоемкие технологические проекты, и в полное владение иностранными компаниями, как правило, отдаются коммерческие предприятия, которые в первую очередь ориентированы на экспорт. В других областях предпочтение обычно отдается совместным коммерческим предприятиям, в которых контрольный пакет акций принадлежит национальным компаниям, хотя в некоторых случаях приобретение национальной компанией контрольного пакета акций может рассматриваться в качестве цели, которую следует достигнуть за определенный период времени, а не требования, которые следует соблюсти в самом начале коммерческого предприятия.

8. Растущее число развивающихся стран принимает меры по регулированию условий притока технологии или совершенствует свои директивные курсы в этой области. Основной задачей мер в области технологии является обеспечение того, чтобы приток капитала соответствовал общим целям развития и росту национально-технологического потенциала. Хотя эта задача продолжает оставаться на первом месте, в последние годы большинство развивающихся стран стали все более гибко относиться к притоку иностранной технологии.

9. Хотя наличие капитала, технологии и предпринимательского опыта остаются жизненно важными элементами, облегчающими быстрый рост экспорта продукции обрабатывающей промышленности ряда развивающихся стран, упомянутых в пункте 452 выше, важным дополнительным фактором является и доступ на рынки развитых стран. Участие транснациональных корпораций в области внешней торговли как развитых, так и развивающихся стран является значительным 4/; в частности, транснациональные корпорации

---

4/ Подсчитано, что транснациональные корпорации Соединенных Штатов Америки участвовали почти в 60 процентах импортных операций Соединенных Штатов и приблизительно в 84 процентах экспортных операций этой страны в 1977 году. ("1977 Benchmark Survey of U.S. Direct Investment Abroad", Survey of Current Business, volume 61, No.4 (April 1981), pp. 36 and 37). Что касается Соединенного Королевства, то на транснациональные корпорации приходилось по подсчетам приблизительно четыре пятых объема экспорта за период 1976-1979 годов ("Overseas transactions, 1979", Business Monitor MA 4 (London, Her Majesty's Stationary Office, 1981).

участвовали в создании ряда механизмов, которые служили для стимулирования торговли развивающихся стран, таких как международные субподряды, расширения крупных торговых транснациональных корпораций и расширения зон переработки на экспорт ввозимого сырья. Масштабы такого участия транснациональных корпораций в международной торговле важны ввиду того значительного влияния, которое способны оказывать транснациональные корпорации в своих международных операциях, создавая либо олигополию, либо олигопсонию. Что касается основных видов сырья, от которых многие развивающиеся страны продолжают зависеть, получая от их экспорта значительную долю доходов, то есть ряд признаков, когда на рынке господствует относительно небольшое число транснациональных корпораций. Аналогичным образом, в областях, в которых сконцентрирована импортируемая развивающимися странами продукция обрабатывающей промышленности (такая как электрооборудование, транспортное оборудование и химикаты), как правило, господствует относительно небольшое число транснациональных корпораций. Благодаря подобной сильной позиции на рынке транснациональные корпорации, как правило, приобретают значительное влияние в своих торговых взаимоотношениях с развивающимися странами. Кроме того, позиция транснациональных корпораций подкрепляется тем, что значительная доля торговли ведется на внутрифирменной основе, то есть между подразделениями одной и той же корпорации. Внутрифирменная торговля дает возможность использовать трансфертное ценообразование для передачи финансовых ресурсов из страны в страну, избегая, возможно, налогообложение и контроль над иностранной валютой и изменяя распределение страной доходов и активов той или иной компании. Также важно и то, что внутрифирменная торговля, возможно, отличается от торговли между разными фирмами по степени учета мер национальной экономической политики (таких как изменения в курсах валют и в уровнях тарифов). И масштабы торговли транснациональных корпораций и, возможно, особые характеристики их торговой деятельности указывают на то, что на эту торговлю необходимо обращать особое внимание при принятии любых мер, направленных на воздействие на мировую торговлю.

-----