



КОНФЕРЕНЦИЯ ОРГАНИЗАЦИИ
ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ
ПО ТОРГОВЛЕ И РАЗВИТИЮ

Distr.
GENERAL

TD/B/COM.2/EM.1/2
21 March 1997

RUSSIAN
Original: ENGLISH

СОВЕТ ПО ТОРГОВЛЕ И РАЗВИТИЮ

Комиссия по инвестициям, технологии
и смежным финансовым вопросам

Совещание экспертов по существующим соглашениям
в области инвестиций и их последствиям
для процесса развития

Женева, 28-30 мая 1997 года
Пункт 3 предварительной повестки дня

ИЗУЧЕНИЕ И ОБЗОР СУЩЕСТВУЮЩИХ СОГЛАШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ИНВЕСТИЦИЙ И ИХ
ПОСЛЕДСТВИЙ ДЛЯ ПРОЦЕССА РАЗВИТИЯ В СООТВЕТСТВИИ С МАНДАТОМ,
СОДЕРЖАЩИМСЯ В ПУНКТЕ 89 b) ДОКУМЕНТА "ПАРТНЕРСТВО
В ЦЕЛЯХ РОСТА И РАЗВИТИЯ"

Двусторонние инвестиционные договоры и их значимость для возможных
многосторонних рамок в области инвестиций: проблемы и вопросы

Записка секретариата ЮНКТАД

СОДЕРЖАНИЕ

	<u>Пункты</u>
Введение	1 - 7
I. Значимость двусторонних инвестиционных договоров	8 - 9
II. Проблемы и вопросы	10 - 24

ВВЕДЕНИЕ

1. На своей первой сессии (ноябрь 1996 года и январь 1997 года) Комиссия по инвестициям, технологии и смежным финансовым вопросам постановила созвать "совещание для изучения и обзора существующих соглашений в области инвестиций с учетом интересов развивающихся стран и работы, осуществляемой другими организациями, в соответствии с содержащимся в пункте 89 b) документа "Партнерство в целях роста и развития" мандатом, предусматривающим выявление и анализ последствий, связанных для процесса развития с вопросами, которые касаются возможных многосторонних рамок в области инвестиций" 1/.

2. Соглашения в области инвестиций существуют на двустороннем, региональном и многостороннем уровнях. В последние 50 лет число таких соглашений неизменно возрастает (диаграмма 1 и таблица 1 приложения). Все вместе они охватывают широкий круг вопросов и отражают меняющиеся концепции и тенденции в данной области.

3. Следует отметить три новые тенденции: защиту инвестиций, либерализацию инвестиционных рамок и поощрение инвестиций. Что касается защиты инвестиций, принимаются меры к тому, чтобы гарантировать и защитить интересы инвесторов по ряду аспектов инвестиционного режима, играющих для них особую роль, включая обязательства в сфере урегулирования споров. Процесс либерализации 2/ предполагает следующее:
а) смягчение или устранение ограничений на ввоз и осуществление прямых иностранных инвестиций (ПИИ); б) установление определенных стандартов в отношениях с зарубежными инвесторами; и с) укрепление мер по обеспечению эффективного функционирования рынков, в первую очередь за счет политики в области конкуренции. Процесс либерализации во многом сводится к изменению национальных режимов ПИИ: в период с 1991 по 1995 год из 485 изменений, внесенных в нормативный режим в 110 странах, 474 имели либерализационную направленность (таблица 1). В то же время двусторонние, региональные и многосторонние договоры также играют роль в процессе либерализации. Наконец, что касается поощрения инвестиций, важной составляющей многих соглашений является создание основы для поощрения ПИИ, хотя большинство конкретных мер принимаются на национальном уровне.

1/ "Партнерство в целях роста и развития" (TD/378), пункт 89 b).

2/ См. документ ЮНКТАД *World Investment Report, 1994: Transnational Corporations, Employment and the Workplace* (Geneva: United Nations), United Nations publication, Sales No. E.94.II.A.14, chapter VII.

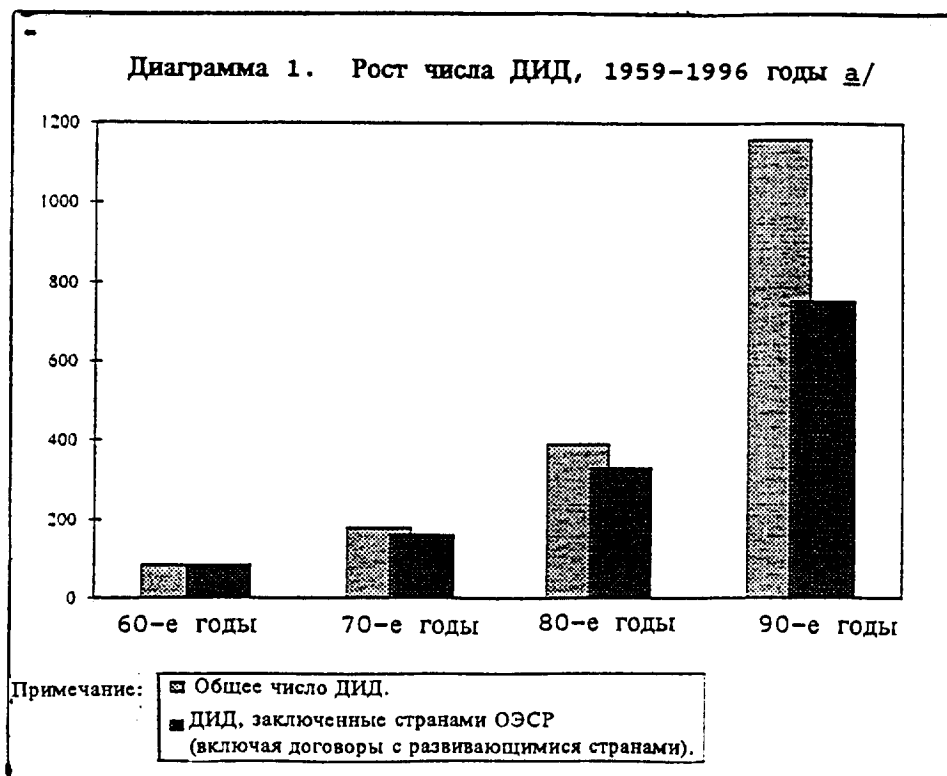
Таблица 1. Нормативные изменения, 1991–1995 годы
(Число изменений)

	1991	1992	1993	1994	1995
Число стран, внесших изменения в свой инвестиционный режим	35	43	57	49	64
Число изменений	82	79	102	110	112
в том числе:					
В направлении либерализации или поощрения <u>a/</u>	80	79	101	108	106
В направлении ужесточения контроля	2	–	1	2	6

Источник: ЮНКТАД, Доклад о мировых инвестициях, 1996 год: инвестиции, торговля и международные рамочные механизмы (Женева, Организация Объединенных Наций), издание Организации Объединенных Наций в продаже под № E.96.II.A.14, глава V.

a/ Включая меры по усилению контроля за рынком, а также стимулы.

4. В связи с рядом недавних инициатив вопросы ПИИ заняли видное место на повестке дня международной экономической политики, открывая новые возможности для расширения международного сотрудничества в этой области. Во-первых, все больше и больше стран заключают двусторонние инвестиционные договоры. Во-вторых, на региональном уровне ряд стран Африки, Азии и западного полушария стремятся к унификации режима ПИИ в своих регионах, как правило, в контексте более широких программ экономического сотрудничества. В рамках ОЭСР в 1995 году начались переговоры по многостороннему соглашению в области инвестиций, которое планируется заключить в мае 1997 года. Наконец, после Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров, на котором вопросы ПИИ впервые напрямую поднимались в рамках ГАТТ, члены Всемирной торговой организации на своей первой Конференции министров (Сингапур, 9–13 декабря 1996 года) постановили учредить рабочую группу для изучения связи между торговлей и инвестициями.



Источник: База данных ЮНКТАД по ДИД.

а/ Лишь до июня 1996 года.

5. В качестве шага к более обстоятельному обсуждению вопросов, касающихся возможных многосторонних рамок в области инвестиций (МРИ), нынешнему совещанию экспертов предлагается рассмотреть двусторонние договоры о защите и поощрении иностранных инвестиций (известны так же, как многосторонние инвестиционные договоры (ДИД)), поскольку в них решаются проблемы, имеющие непосредственное отношение к возможным МРИ. В частности, эксперты, возможно, пожелают проанализировать:

- а) характер и последствия ДИД; б) круг вопросов, рассматриваемых в этих договорах;
- с) степень учета аспектов развития; и прежде всего д) значимость вопросов, возникающих в контексте ДИД, для возможных МРИ с точки зрения перспектив развития.

6. В ходе будущего совещания обсуждение ДИД может быть дополнено, если Комиссия пожелает этого, аналогичным рассмотрением существующих региональных и многосторонних договоров.

7. С целью оказания помощи экспертам секретариат подготовил настоящую записку, озаглавленную "Двусторонние инвестиционные договоры и значимость для возможных многосторонних рамок в области инвестиций: проблемы и вопросы", которая основывается на более широком исследовании под названием *Bilateral Investment Treaties in the 1990s* ("Двусторонние инвестиционные договоры в 90-е годы"), предварительный, не прошедший редакции, вариант которого участники совещания смогут получить по их просьбе. Экспертам предлагается подготовить документы на основе поднимаемых ниже проблем и вопросов. Более широкий контекст, в котором проходят обсуждения, освещается в "Докладе о мировых инвестициях, 1996 год: инвестиция, торговля и международные рамочные механизмы, часть третья"; а соответствующие международные инвестиционные договоры содержатся в документе *International Investment Instruments: A Compendium* ("Международные инвестиционные договоры: компендиум") (подробную информацию см. вставку).

Текущая работа ЮНКТАД в области международных инвестиционных договоров

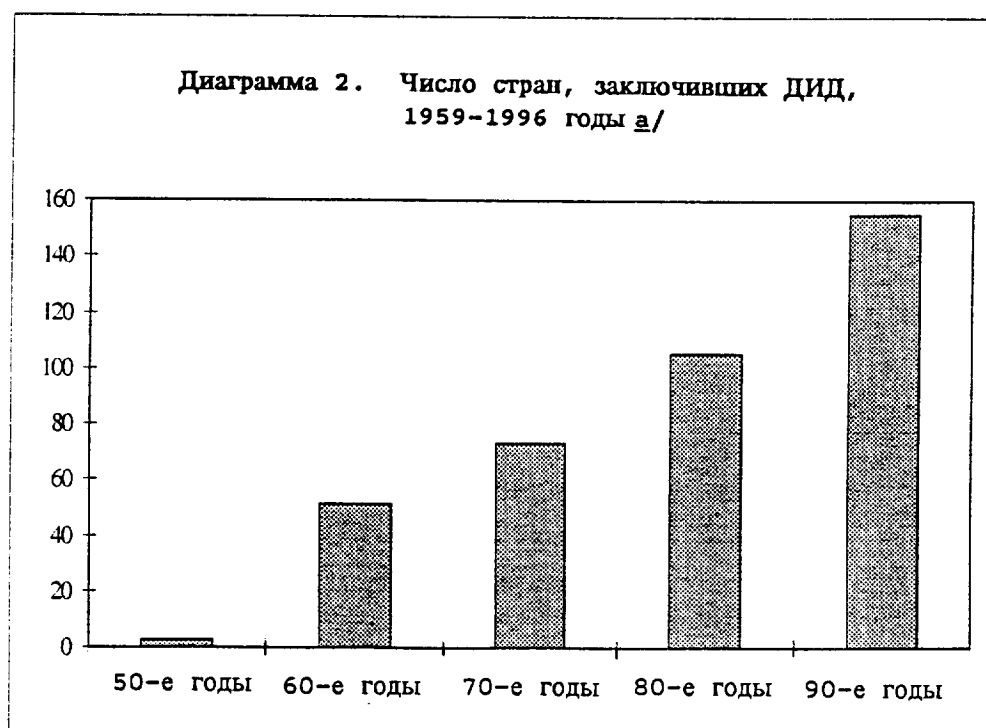
Работа Организации Объединенных Наций в области ПИИ и транснациональных корпораций началась в 70-е годы с создания Комиссии по транснациональным корпорациям в качестве вспомогательного органа Экономического и Социального Совета. В настоящее время проблемы ПИИ обсуждаются в рамках Комиссии ЮНКТАД по инвестициям, технологии и смежным финансовым вопросам.

Секретариат ЮНКТАД, выполняя свои функции по проведению анализа и поиску консенсуса, предпринял ряд мер для выполнения своего конкретного мандата по вопросам, имеющим отношение к возможным многосторонним рамкам в области инвестиций. В 1995 и 1996 годах он провел два семинара в Дивонне, с тем чтобы проинформировать делегации в Женеве о тенденциях, проблемах и политике в области ПИИ и стимулировать неформальное обсуждение ими этих вопросов. Кроме того, в документе "*Доклад о мировых инвестициях, 1996 год: инвестиции, торговля и международные рамочные механизмы*" (в продаже под № E.96.II.A.14) анализируются эволюция и нынешнее состояние международных инвестиционных механизмов, а также возможные политические подходы и проблемы существа, имеющие непосредственное отношение к международным рамкам в области инвестиций. Позднее, в 1996 году, секретариат ЮНКТАД опубликовал *International Investment Instruments: A compendium* ("Международные инвестиционные договоры: компендиум") (в продаже под № E.96.II.A.9-10-11), трехтомное издание с текстами более 80 договоров, которым предшествует анализ международных правил инвестирования за рубежом. Текущая работа в области международных инвестиционных договоров включает в себя подготовку исследования под названием *Bilateral Investment Treaties in the 1990s* ("Двусторонние инвестиционные договоры в 90-е годы") (готовится к изданию), в котором на основе свыше 1 000 договоров анализируются последние тенденции в договорной практике, сходство и различия между новыми и старыми договорами и их значимость, в первую очередь для развивающихся стран. Нынешняя записка готовилась на базе именно этого исследования.

Помимо этого, началась работа по подготовке серии технических документов по ключевым вопросам, непосредственно затрагивающим возможные многосторонние рамки в области инвестиций, которая является составной частью программы работы в этой области, предполагающей также проведение целого ряда региональных семинаров и мероприятий в области технического сотрудничества.

г. ЗНАЧИМОСТЬ ДВУСТОРОННИХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ДОГОВОРОВ

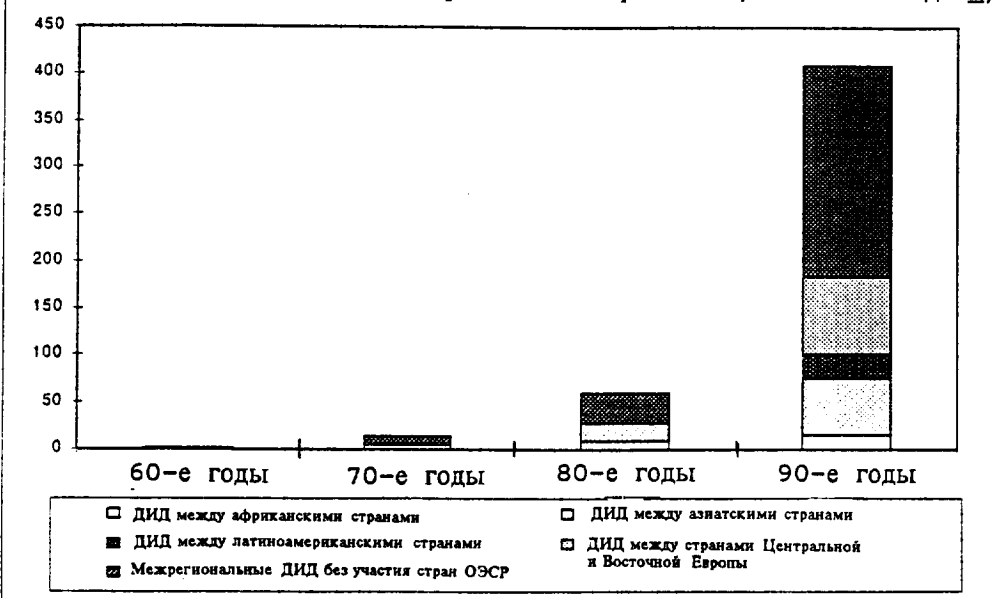
8. Целесообразность обсуждения ДИД на данном совещании объясняется рядом причин:
- ◆ В первой половине 90-х годов сеть ДИД заметно расширилась, и в июне 1996 года число таких договоров достигло 1 160. Две трети из них были заключены в 90-е годы (диаграмма 1). Количество стран – участниц этих договоров также возросло в последние годы, достигнув 158 в июне 1996 года (диаграмма 2).
 - ◆ В настоящее время двусторонние инвестиционные договоры получили широкое признание среди стран всех регионов. Действительно, эти договоры, которые первоначально заключались почти исключительно между развитыми и развивающимися странами, сегодня все чаще подписываются между развивающимися странами и между этими странами и странами с переходной экономикой, хотя в подавляющем большинстве случаев их сторонами по-прежнему являются развитые страны происхождения инвестиций и принимающие их развивающиеся страны (диаграмма 3).
 - ◆ После размещения инвестиций в принимающей стране они регулируются и защищаются существенными нормами обычного международного права, которые носят весьма общий характер, и процедуры их применения, как правило, определяются в ходе консультаций на дипломатическом уровне; таким образом, их довольно сложно применять в каждой конкретной ситуации. В результате ДИД превратились в настоящее время в основной источник существенных и особенно процедурных норм международной защиты ПИИ. Вопросы защиты, решаемые в ДИД, представляют особый интерес для зарубежных инвесторов.
 - ◆ Наконец, ДИД сыграли свою роль, вдохновляя недавние переговоры о заключении региональных и многосторонних соглашений.



Источник: База данных ЮНКТАД по ДИД.

а/ Лишь до июня 1996 года.

Диаграмма 3. Двусторонние инвестиционные договоры между развивающимися странами и странами с переходной экономикой в разбивке по регионам, 60-90-е годы а/



Источник: База данных ЮНКТАД по ДИД.

а/ Лишь до июня 1996 года.

9. В этой связи следует ответить на целый ряд вопросов: почему одни страны заключают ДИД, а другие – нет? Какие вопросы и в какой степени охватывают эти договоры и каковы важнейшие сходства и различия между ними в этом отношении? Каким образом применялись до сих пор на практике защитные и стимулирующие положения ДИД? Какова их роль в формировании стандартов международного права? Какое влияние ДИД оказывают на потоки ПИИ и процесс развития и каким образом можно усилить действие этих соглашений с точки зрения их влияния на этот процесс? Хотя эти вопросы и важны сами по себе, в каждом случае их следует рассматривать под углом зрения возможных МРИ, а также тех уроков, которые можно вынести в этом отношении, что особенно актуально для данного совещания экспертов.

II. ПРОБЛЕМЫ И ВОПРОСЫ

A. Основания для заключения двусторонних инвестиционных договоров

10. ДИД провозглашают своей целью защиту и поощрение иностранных инвестиций между договаривающимися странами.

11. Важнейшая цель большинства стран – экспортеров капитала заключается в том, чтобы добиться правовой защиты инвестиций нормами международного права и тем самым максимально снизить некоммерческие риски, с которыми сталкиваются зарубежные инвесторы в странах, где они размещают свои инвестиции. Считается, что международные соглашения обеспечивают более высокий и надежный уровень защиты по сравнению с нормами внутреннего права, которые могут быть изменены в одностороннем порядке.

12. Страны, импортирующие капитал, заключают ДИД в стремлении привлечь иностранные инвестиции в интересах обеспечения развития, защищая их и тем самым демонстрируя свою приверженность обеспечению благоприятного инвестиционного климата.

13. Поскольку инвестиционные потоки могут носить встречный характер, обе страны – участницы ДИД могут одновременно преследовать обе вышеуказанные цели.

14. Несмотря на резкое увеличение числа ДИД (а также на то, что многие страны, ранее не желавшие заключать подобные договоры, сегодня изменили свою позицию), участниками ДИД являются отнюдь не все страны, причем некоторые страны заключили лишь несколько подобных соглашений (таблица 2 приложения).

15. Заслуживают внимания следующие вопросы:

1. Каковы важнейшие причины, подталкивающие отдельные страны к заключению ДИД? Почему некоторые страны, ранее не заключавшие ДИД, в настоящее время решили следовать этой практике? Каковы основные причины, заставляющие страны, не являющиеся сторонами ДИД, воздерживаться от заключения подобных договоров?

2. С учетом многих факторов, определяющих потоки ПИИ, а также связанные с ними потоки технологии и квалифицированных кадров, какова сравнительная значимость ДИД по отношению к другим параметрам, определяющим инвестиционные потоки?

3. С учетом существования различных национальных политических инструментов для привлечения ПИИ каковы преимущества и недостатки использования ДИД по сравнению с другими орудиями национальной политики для оказания влияния на инвестиционные решения транснациональных корпораций? Существуют ли факты, подтверждающие, что иностранные инвесторы выбирают для размещения своих инвестиций лишь те страны, которые заключили ДИД со странами происхождения их капитала?

4. Каковы преимущества и недостатки заключения ДИД по сравнению с региональными или многосторонними соглашениями в области инвестиций?

5. В какой степени основания для заключения ДИД, а также их преимущества и недостатки актуальны для возможных МРИ с точки зрения перспектив развития?

В. Вопросы, включаемые в двусторонние инвестиционные договоры

16. Важнейшая особенность ДИД заключается в том, что они посвящены исключительно инвестициям. Договоры охватывают схожие вопросы, число которых является весьма небольшим. Перечень вопросов, включенных практически во все ДИД, выглядит следующим образом:

- ◆ преамбула
- ◆ сфера применения
- ◆ разрешение на инвестирование
- ◆ поощрение инвестиций
- ◆ общие принципы режима
 - ◆ справедливый и равный режим
 - ◆ национальный режим
 - ◆ режим наиболее благоприятствуемой нации
- ◆ принципы режима в отношении конкретных вопросов
 - ◆ лишение инвестора прав собственности
 - ◆ потери, вызванные вооруженным конфликтом или внутренними беспорядками

- ◆ перевод платежей и репатриация капитала
- ◆ оперативные условия инвестирования
- ◆ изъятия
- ◆ урегулирование споров

Однако не во всех ДИД рассматриваются все эти или аналогичные вопросы. Существует много исключений, изъятий и оговорок, а также серьезных различий в формулировках конкретных положений. Как сходства, так и различия между ДИД заслуживают особого внимания.

17. Несмотря на провозглашаемую в ДИД цель стимулирования инвестиционных потоков в большинстве таких договоров содержатся лишь общие положения, призывающие договаривающуюся сторону, принимающую инвестиции, стимулировать их потоки от другой договаривающейся стороны (посредством мер, отличающихся от установления защитных стандартов); что же касается стимулирующих мер страны происхождения инвестиций, то на этот счет большинство договоров молчит.

18. Заслуживают внимания следующие вопросы:

1. Является ли перечень вопросов, как правило охватываемых ДИД, полным в смысле охвата всех важнейших элементов инвестиционных отношений с точки зрения процесса развития? Различается ли сравнительная значимость отдельных вопросов для страны – экспортера капитала, страны – импортера капитала или с точки зрения обеих стран?
2. В какой степени на содержании ДИД отражается тот факт, что компании из все большего числа развивающихся стран становятся зарубежными инвесторами и что все большее число развивающихся стран заключают ДИД с другими развивающимися странами?
3. Каковы важнейшие изменения в содержании ДИД, заключавшихся отдельными странами в различные периоды времени, и почему они произошли?
4. Существует ли ряд ключевых вопросов, решаемых в большинстве ДИД одинаково, и если да, почему?
5. В каких областях между ДИД существуют наибольшие различия и почему? В какой степени эти различия отражают потребности и положение конкретных стран?
6. Двусторонние инвестиционные договоры являются симметричными по своей форме, т.е. они создают одинаковые права и обязанности для обеих сторон. В то же время, поскольку потоки капитала в большинстве случаев продолжают носить одностороннюю направленность, наибольшие обязательства берет на себя принимающая страна, чаще всего развивающаяся. В какой степени такая очевидная ассиметричность обязательств принимающей страны уравнивается теми

потенциальными преимуществами, которые она получает от расширения потоков инвестиций благодаря этим обязательствам? Могут ли страны происхождения капитала брать на себя конкретные обязательства по стимулированию потоков ПИИ в развивающиеся страны? Возникают ли у инвесторов какие-либо обязательства, и если да, то какие?

7. Во многих ДИД умышленно даются общие и открытые стандартные определения инвестиций. Каковы преимущества и недостатки такого общего определения? Каковы вероятные последствия распространения ДИД на портфельные инвестиции с точки зрения защиты, а там, где это актуально, и допуска инвестиций?

8. В какой степени схема вопросов, охватываемых ДИД, характер их охвата, а также сходство и различия между отдельными ДИД имеют отношение к возможным МРИ с точки зрения процесса развития?

С. Опыт применения двусторонних инвестиционных договоров

19. Хотя ДИД и существуют на протяжении уже многих лет, практически отсутствует систематическая информация о характере их применения и толкования в конкретных ситуациях, и, что самое важное, о том, какую роль они играют. Опыт применения ДИД странами может помочь прояснить значение некоторых положений, а также лучше понять и оценить уровень защиты, обеспечиваемой этими договорами, и их эффективность в деле стимулирования инвестиционных потоков. Таким образом, договаривающиеся стороны должны быть заинтересованы в том, чтобы и инвесторы и страны лучше понимали, как работают ДИД в конкретных условиях.

20. Заслуживают внимания следующие вопросы:

1. Конкретно в какой степени ДИД фактически обеспечивают дополнительные гарантии защиты прямых инвестиций партнерам по договору? В каких основных областях договорные механизмы защиты на практике имели особо важное значение для стран-инвесторов?

2. Помимо стимулирования инвестиций посредством обеспечения правовой защиты и гарантий в какой степени ДИД способствовали принятию дополнительных мер, направленных на поощрение инвестиционных потоков между странами – участниками договора? Какие меры стимулирования чаще всего используются в этой области?

3. В какой степени ДИД на практике облегчали инвестиционную деятельность? Каков опыт применения положений, регулирующих предынвестиционный период (допуск инвестиций) на основе национального режима или режима наиболее благоприятствуемой нации?

4. Как применяются в рамках ДИД стандарты справедливого и равного режима, наиболее благоприятствуемой нации и национального режима? Какую роль играют в этом потребности процесса развития?

5. В какой степени вопрос ДИД поднимается в ходе неофициальных обсуждений режима конкретных инвестиций? Задают ли инвесторы вопросы относительно ДИД? Консультируются ли инвесторы и правительства по вопросам применения ДИД? Какие вопросы чаще других являются предметом консультаций?

6. Какие уроки можно вынести из судебных дел, касающихся применения или толкования ДИД, а также из решений арбитражных органов, вынесенных в рамках предусмотренных в ДИД механизмов урегулирования споров между инвестором и государством?

7. Какие уроки можно вынести из применения ДИД, имеющие непосредственное отношение к возможным МРИ с точки зрения процесса развития?

D. Роль двусторонних инвестиционных договоров в развитии национального законодательства и норм международного права

21. В силу самого своего характера ДИД являются "специальными нормами права", применимыми лишь в отношениях между договаривающимися сторонами, но не к третьим сторонам. В этой связи утверждается, что ДИД не создают универсально применимых норм международного права. В то же время отмечается, что, поскольку эти договоры заключаются в большом количестве, охватывают большинство стран всех регионов планеты и имеют схожие положения, ДИД могут оказывать влияние на формирование и уточнение принципов и концепций международного инвестиционного права.

22. Заслуживают внимания следующие вопросы:

1. Какая разница в том, устанавливаются ли обязательства в двустороннем или многостороннем контексте?

2. На основе элементов, общих для всех ДИД (рассматриваются в разделе В выше), можно ли выделить ключевые концепции и принципы, определяющие нынешний подход к ПИИ в этих договорах? Если да, то каковы они, и каким образом они влияют на современное обычное международное право, нормами которого регулируются эти вопросы, учитывая при этом различия между переговорами на двустороннем и многостороннем уровнях?

3. С учетом многочисленных различий в точной формулировке ключевых концепций и принципов ДИД, каковы последствия для современного обычного международного права по этим вопросам, принимая во внимание также различия между переговорами на двустороннем и многостороннем уровнях?

4. В какой степени ДИД отражаются на инвестиционных положениях региональных и многосторонних соглашений?

5. Способствуют ли ДИД изменению национального законодательства? Каков опыт стран в этой области? Какие виды изменений являются наиболее распространенными?

6. В какой степени ДИД могут способствовать углублению понимания проблем, касающихся возможных МРИ, с точки зрения процесса развития?

Е. Аспект развития

23. Конечная цель ДИД с точки зрения развивающихся стран, принимающих инвестиции, заключается в стимулировании благоприятного инвестиционного климата в целях увеличения притока ПИИ и, в конечном счете, ускорения их социально-экономического развития.

24. Внимания заслуживают следующие вопросы:

1. Каковы факты (систематического или разового характера), подтверждающие, что ДИД помогают привлекать ПИИ в развивающиеся страны, в том числе связанную с ПИИ технологию и квалифицированные кадры?
2. Влияют ли содержащиеся в ДИД положения на качество потоков ПИИ в принимающие их развивающиеся страны? Каковы факты в этом отношении?
3. Мешают ли ДИД странам привлекать те виды ПИИ, которые они считают особенно полезными для процесса развития?
4. Могут ли ДИД оказывать такое влияние на политику и планы развития принимающих инвестиции развивающихся стран, которое мешало бы их индустриализации и устойчивому социально-экономическому развитию?
5. Какие уроки можно вынести из практики ДИД в отношении повышения количества и качества потоков инвестиций и ускорения устойчивого социально-экономического развития в принимающих их развивающихся странах? Существует ли, например, возможность включить в них положения, отводящие странам происхождения капитала роль в предоставлении информации, консультаций и технической помощи; прямой финансовой поддержке и налоговом стимулировании; страховании от некоммерческих рисков; и стимулировании распространения технологии и развития людских ресурсов?
6. Каким образом аспекты развития учитываются в преамбуле ДИД и их оперативных положениях и какие уроки можно вынести в этой связи?
7. Каким образом в характере исключений, изъятий, оговорок и временных рамок, закрепленных в ДИД развивающимися странами, проявляется их стремление преследовать цель обеспечения развития?
8. Каким образом ДИД выполняют свою роль, стимулируя рост потоков инвестиций и развитие, и какие уроки можно вынести в этом отношении применительно к возможным МРИ?

Таблица 1 приложения

Важнейшие международные документы а/, касающиеся ПИИ, 1948–1996 годы

Год <u>в/</u>	Название	Форум	Уровень	Характер	Статус
1948	Гаванский устав международной торговой организации	Международная конференция по торговле и занятости	Многосторонний	Обязательный	Не ратифицирован
1948	Проект уставов Арбитража по иностранным инвестициям и Суда по иностранным инвестициям	Ассоциация международного права	Неправительственный	Необязательный	Не утверждены
1949	Международный кодекс добросовестного отношения к иностранным инвестициям	Международная торговая палата	Неправительственный	Необязательный	Утвержден
1957	Договор об учреждении Европейского экономического сообщества	Европейское экономическое сообщество	Региональный	Обязательный	Утвержден
1957	Соглашение об арабском экономическом единстве	Соглашение об арабском экономическом единстве	Региональный	Обязательный	Утверждено
1958	Конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений	Организация Объединенных Наций	Многосторонний	Обязательный	Утверждена
1961	Кодекс либерализации движения капитала	ОЭСР	Региональный	Обязательный	Утвержден
1961	Кодекс либерализации текущих операций по невидимым статьям	ОЭСР	Региональный	Обязательный	Утвержден

<i>Год</i> <i>б/</i>	<i>Название</i>	<i>Форум</i>	<i>Уровень</i>	<i>Характер</i>	<i>Статус</i>
1962	Резолюция 1803 (XVII) Генеральной Ассамблеи Организации Объединенных Наций: неотъемлемый суверенитет над естественными ресурсами	Организация Объединенных Наций	Многосто- ронний	Обяза- тельный	Утверждена
1963	Типовое соглашение о налогообложении дохода и капитала	ОЭСР	Регио- нальный	Необяза- тельный	Утверждено
1965	Общая конвенция об инвестициях в государствах Таможенного и экономического союза Центральной Африки	Таможенный и экономический союз Центральной Африки	Регио- нальный	Обяза- тельный	Утверждена
1965	Конвенция об урегулировании инвестиционных споров между государствами и физическими или юридическими лицами других стран	Всемирный банк	Многосто- ронний	Обяза- тельный	Утверждена
1967	Пересмотренная рекомендация Совета, касающаяся сотрудничества между странами-членами по вопросам антиконкурентной практики, отражающейся на международной торговле	ОЭСР	Регио- нальный	Необяза- тельный	Утверждена
1967	Проект конвенции о защите иностранной собственности	ОЭСР	Регио- нальный	Необяза- тельный	Не открыта для подписания
1969	Соглашение о субрегиональной интеграции стран района Анд	Общий рынок района Анд	Регио- нальный	Обяза- тельный	Утверждено

Год	№/ Название	Форум	Уровень	Характер	Статус
1970	Соглашение об инвестициях и свободном движении арабского капитала между арабскими странами	Соглашение об арабском экономическом единстве	Региональный	Обязательный	Утверждено
1970	Решение № 24 Комиссии Картахенского соглашения: общие нормы регулирования движения иностранного капитала, товарных знаков, патентов, лицензий и лицензионных платежей	Андская субрегиональная интеграционная группа	Региональный	Обязательный	Заменено
1971	Конвенция о создании межарабской корпорации гарантирования инвестиций	Межарабская корпорация гарантирования инвестиций	Региональный	Обязательный	Утверждена
1972	Совместная конвенция о свободном перемещении лиц и праве учреждения в Центральном-африканском таможенном и экономическом союзе	Центрально-африканский таможенный и экономический союз	Региональный	Обязательный	Утверждена
1972	Руководящие принципы международного инвестирования	Международная торговая палата	Неправительственный	Необязательный	Утверждены
1973	Соглашение об унификации налоговых льгот в промышленности	Карибский общий рынок	Региональный	Обязательный	Утверждено

<i>Год</i> <i>№/ Название</i>	<i>Форум</i>	<i>Уровень</i>	<i>Характер</i>	<i>Статус</i>
1973 Договор о создании Карибского сообщества	Карибское сообщество	Региональ- ный	Обяза- тельный	Утвержден
1974 Резолюция 3201 (S-VI) Генеральной Ассамблеи Организации Объединенных Наций: Декларация об установлении нового международного экономи- ческого порядка и Резолюция 3202 (S-VI): Генеральная Ассамблея Организации Объединенных: Программа действий по установлению нового международного экономи- ческого порядка	Организация Объединенных Наций	Много- сторонний	Необяза- тельный	Утверждены
1974 Резолюция 3281 (XXIX) Генеральной Ассамблеи Организации Объединенных Наций: Хартия экономи- ческих прав и обязан- ностей государств	Организация Объединенных Наций	Много- сторонний	Необяза- тельный	Утверждена
1975 Кодекс поведения многонациональных компаний в ТЭСЦА (Таможенный и экономический союз Центральной Африки)	Таможенный и экономический союз Центральной Африки	Региональ- ный	Обяза- тельный	Утвержден

Год	№/ Название	Форум	Уровень	Характер	Статус
1975	Хартия требований профсоюзов о введении законодательного контроля за многонациональными компаниями	Международная конфедерация свободных профсоюзов	Неправительственный	Необязательный	Утверждена
1975	Правила арбитражного примирения и разбирательства Международной торговой палаты	Международная торговая палата	Неправительственный	Необязательный	Утверждены
1976	Декларация о международных капиталовложениях и многонациональных предприятиях	ОЭСР	Региональный	Обязательный/необязательный с/	Утверждена
1976	Арбитражный регламент Комиссии Организации Объединенных Наций по праву международной торговли	Организация Объединенных Наций	Много-сторонний	(Типовая модель)	Утвержден
1977	Трехсторонняя декларация принципов, касающихся многонациональных предприятий и социальной политики, МОТ	Международное бюро труда	Много-сторонний	Необязательный	Утверждена
1977	Рекомендации Международной торговой палаты по борьбе с вымогательством и взяточничеством в коммерческих сделках	Международная торговая палата	Неправительственный	Необязательный	Утверждены

<i>Год</i>	<i>Название</i>	<i>Форум</i>	<i>Уровень</i>	<i>Характер</i>	<i>Статус</i>
1979	Проект международного соглашения о незаконных выплатах	Организация Объединенных Наций	Много-сторонний	Обяза-тельный	Не утверждено
1979	Типовая конвенция Организации Объединенных Наций о двойном налогообложении между развитыми и развивающимися странами	Организация Объединенных Наций	Много-сторонний	(Типовая модель)	Утверждена
1980	Комплекс согласованных на многосторонней основе справедливых принципов и правил для контроля за ограничительной деловой практикой	Организация Объединенных Наций	Много-сторонний	Необяза-тельный	Утвержден
1980	Руководящие принципы защиты неприкосновенности трансграничных потоков данных личного характера	ОЭСР	Региональ-ный	Необяза-тельный	Утверждены
1980	Единое соглашение об инвестировании арабского капитала в арабских государствах	Лига арабских государств	Региональ-ный	Обяза-тельный	Утверждено
1980	Договор о создании латиноамериканской ассоциации интеграции (ЛАИ)	ЛАИ	Региональ-ный	Обяза-тельный	Утвержден
1981	Международный кодекс маркетинга заменителей грудного молока	Всемирная организация здравоохранения	Много-сторонний	Необяза-тельный	Утвержден

<i>Год</i> <i>№/</i>	<i>Название</i>	<i>Форум</i>	<i>Уровень</i>	<i>Характер</i>	<i>Статус</i>
1981	Конвенция о защите частных лиц в связи с автоматизированной обработкой данных личного характера	Совет Европы	Региональный	Обязательный	Утверждена
1981	Соглашение о поощрении, охране и гарантиях капиталовложений в государствах – членах Организации "Исламская конференция"	"Исламская конференция"	Региональный	Обязательный	Утверждено
1981	Договор о создании зоны преференциальной торговли государств восточной и южной частей Африки	Зона преференциальной торговли государств восточной и южной частей Африки	Региональный	Обязательный	Утратил свою силу
1982	Инвестиционный кодекс Экономического сообщества стран района Великих озер (СЕПГЛ)	СЕПГЛ	Региональный	Обязательный	Утвержден
1983	Проект кодекса поведения транснациональных корпораций Организации Объединенных Наций	Организация Объединенных Наций	Много-сторонний	Необязательный	Не утвержден
1983	Договор о создании Экономического сообщества центрально-африканских государств	Экономическое сообщество центрально-африканских государств	Региональный	Обязательный	Утвержден

<i>Год</i> <i>п/</i>	<i>Название</i>	<i>Форум</i>	<i>Уровень</i>	<i>Характер</i>	<i>Статус</i>
1985	Проект международного кодекса поведения в области передачи технологии	Организация Объединенных Наций	Многосторонний	Необязательный	Не утвержден
1985	Резолюция 39/248 Генеральной Ассамблеи Организации Объединенных Наций: защита интересов потребителей	Организация Объединенных Наций	Многосторонний	Необязательный	Утверждена
1985	Конвенция о создании многостороннего агентства по гарантированию капиталовложений	Всемирный банк	Многосторонний	Обязательный	Утверждена
1985	Декларация о трансграничных потоках данных	ОЭСР	Региональный	Необязательный	Утверждена
1987	Соглашение о создании режима для предприятий КАРИКОМ	Общий рынок стран Карибского бассейна	Региональный	Обязательный	Утверждено
1987	Пересмотренное основное соглашение АСЕАН по промышленным совместным предприятиям	АСЕАН	Региональный	Обязательный	Утверждено
1987	Соглашение между правительствами Бруней-Даруссалама, Республики Индонезии, Малайзии, Республики Филиппин, Республики Сингапура и Королевства Таиланд о поощрении и защите инвестиций	Соглашение между странами АСЕАН	Региональный	Обязательный	Утверждено

Год <u>б/</u>	Название	Форум	Уровень	Характер	Статус
1989	Четвертая Ломейская конвенция АКТ-ЕЭС	АКТ-ЕС	Региональный	Обяза- тельный	Утверждена
1990	Критерии управления устойчивым развитием: к экологически устойчивому развитию	Организация Объединенных Наций	Многосторон- ний	Необяза- тельный	Утверждены
1990	Хартия режима многонациональных промышленных предприятий (МПП) в зоне преференциальной торговли государств восточной и южной частей Африки	Зона преференциаль- ной торговли государств восточной и южной частей Африки	Региональный	Обяза- тельный	Утверждена
1991	Решение 291 Комиссии Картахенского соглашения: общий кодекс в отношении режима иностранного капитала и торговых знаков: патентов, лицензий и лицензионных платежей	Андская субрегиональная интеграционная группа	Региональный	Обяза- тельный	Утверждено
1991	Решение 292 Комиссии Картахенского соглашения: единый кодекс поведения андских многонациональных предприятий	Андская субрегиональная интеграционная группа	Региональный	Обяза- тельный	Утверждено
1991	Хартия деловых кругов для устойчивого развития: "Принципы управления природоохранной деятельностью"	Международная торговая палата	Неправитель- ственный	Необяза- тельный	Утверждена
1992	Руководящие принципы по режиму прямых иностранных инвестиций	Всемирный банк	Многосторон- ний	Необяза- тельный	Утверждены

<i>Год</i> <i>№/</i>	<i>Название</i>	<i>Форум</i>	<i>Уровень</i>	<i>Характер</i>	<i>Статус</i>
1992	Статьи соглашения о создании Исламской корпорации страхования инвестиций и экспортных кредитов	"Исламская конференция"	Региональный	Обязательный	Утверждены
1992	Североамериканское соглашение о зоне свободной торговли	Канада, Мексика и Соединенные Штаты	Региональный	Обязательный	Утверждено
1992	Принципы СЕРЕС	СЕРЕС	Неправительственный	Необязательный	Утверждены
1993	Факультативные правила арбитражного урегулирования споров между двумя сторонами, лишь одна из которых является государством, Постоянного арбитражного суда	Постоянный арбитражный суд	Многосторонний	Обязательный	Утверждены
1993	Договор о создании общего рынка восточной и южной частей Африки	Общий рынок восточной и южной частей Африки	Региональный	Обязательный	Утвержден
1994	Марракешское соглашение об учреждении Всемирной торговой организации. Приложение 1А: Многостороннее соглашение по торговле товарами. Соглашение по связанным с торговлей мерам в области капиталовложений	Всемирная торговая организация	Многосторонний	Обязательный	Утверждено

<i>Год</i> <i>№</i>	<i>Название</i>	<i>Форум</i>	<i>Уровень</i>	<i>Характер</i>	<i>Статус</i>
1994	Марракешское соглашение об учреждении Всемирной торговой организации. Приложение 1В: Генеральное соглашение по торговле услугами и решение министров, касающееся Генерального соглашения по торговле услугами	Всемирная торговая организация	Многосторонний	Обязательный	Утверждено
1994	Марракешское соглашение об учреждении Всемирной торговой организации. Приложение 1С: Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности	Всемирная торговая организация	Многосторонний	Обязательный	Утверждено
1994	Колонийский протокол о взаимном поощрении и защите инвестиций в МЕРКОСУР (внутризональный)	МЕРКОСУР	Региональный	Обязательный	Утвержден
1994	Рекомендации Совета по борьбе со взяточничеством в международных коммерческих сделках	ОЭСР	Региональный	Необязательный	Утверждена
1994	Протокол о защите и поощрении инвестиций из государств, не являющихся членами МЕРКОСУР	МЕРКОСУР	Региональный	Обязательный	Утвержден
1994	Не имеющие обязательной силы инвестиционные принципы АТЭС	АТЭС	Региональный	Необязательный	Утверждены

<i>Год</i> <i>б/</i>	<i>Название</i>	<i>Форум</i>	<i>Уровень</i>	<i>Характер</i>	<i>Статус</i>
1994	Энергетическая хартия	Европейская конференция по энергетической хартии	Региональный	Обязательный	Временное применение
1995	Хартия потребителей для глобального бизнеса	Организация "Международные потребители"	Неправительственный	Необязательный	Утверждена
1995	Тихоокеанская хартия международных инвестиций	Тихоокеанский совет экономического сотрудничества	Неправительственный	Необязательный	Утверждена

Источник: ЮНКТАД, Доклад о мировых инвестициях, 1996 год: инвестиции, торговля и международные рамочные механизмы (Женева: Организация Объединенных Наций), издание Организации Объединенных Наций в продаже под номером E.96.II.A.14, глава V. Перечисленные здесь документы полностью или частично воспроизводятся в источнике.

а/ Многосторонние инвестиционные договоры и директивы Европейского союза не включены в таблицу.

б/ Приводимые даты касаются первоначальной ратификации. Даты последующих пересмотров документов не включаются.

с/ Декларация ОЭСР о международных инвестициях и многонациональных предприятиях представляет собой политический документ, подкрепляемый имеющими обязательную силу Решениями Совета. Руководящие принципы для многонациональных предприятий представляют собой стандарты, не носящие обязательного характера.

Таблица 2 приложения. Страны и территории, заключившие двусторонние инвестиционные договоры

Страны и территории	Развитые страны				Развивающиеся страны		Страны Центральной и Восточной Европы
	Западная Европа	Соединенные Штаты	Япония	Другие развитые страны	В рамках своего региона	За пределами своего региона	
Албания	10	1	-	-	-	6	7
Алжир	5	-	-	-	-	-	-
Антигуа и Барбуда	1	-	-	-	-	-	-
Аргентина	13	1	-	3	7	5	7
Армения	4	1	-	-	1	4	2
Австралия	-	-	-	-	-	9	5
Австрия	-	-	-	-	-	9	7
Азербайджан	2	-	-	-	-	2	-
Бахрейн	1	-	-	-	-	-	-
Бангладеш	6	1	-	-	4	-	1
Барбадос	3	-	-	-	2	-	-
Беларусь	8	1	-	-	-	4	5
Бельгия и Люксембург	-	-	-	-	-	28	11
Белиз	1	-	-	-	-	-	-
Бенин	3	-	-	-	4	-	-
Боливия	10	-	-	-	5	1	1
Босния и Герцеговина	-	-	-	-	-	-	1
Бразилия	8	-	-	-	2	1	-
Болгария	15	1	-	-	-	6	11
Буркина-Фасо	1	-	-	-	1	-	-
Бурунди	3	-	-	-	-	-	-
Камбоджа	-	-	-	-	-	-	-
Камерун	5	1	-	-	-	-	1
Канада	-	-	-	-	-	4	6
Кабо-Верде	5	-	-	-	-	-	-
Центральноафриканская Республика	3	-	-	-	-	-	-
Чад	4	-	-	-	-	-	-
Чили	11	-	-	-	7	4	3
Китай	16	-	1	3	16	12	24
Колумбия	2	-	-	-	2	-	-
Конго	5	1	-	-	-	-	-
Коста-Рика	4	-	-	-	-	-	-
Кот-д'Ивуар	7	-	-	-	-	-	-
Хорватия	1	-	-	-	-	5	7
Куба	3	-	-	-	5	3	3

Таблица 2 приложения (продолжение)

Страны и территории	Развитые страны				Развивающиеся страны		Страны Центральной и Восточной Европы
	Западная Европа	Соединенные Штаты	Япония	Другие развитые страны	В рамках своего региона	За пределами своего региона	
Кипр	2	1	-	-	-	-	5
Чехословакия <u>а/</u>	13	1	-	2	-	4	-
Чешская Республика	2	-	-	1	-	9	13
Дания	-	-	-	-	-	22	13
Доминика	2	-	-	-	-	-	-
Доминиканская Республика	2	-	-	-	-	-	-
Эквадор	4	1	-	1	6	2	2
Египет	12	1	1	-	9	6	9
Сальвадор	3	-	-	-	1	-	-
Экваториальная Гвинея	1	-	-	-	-	-	-
Эстония	11	1	-	1	-	1	5
Эфиопия	2	-	-	-	-	-	-
Финляндия	-	-	-	-	-	15	14
Франция	-	-	-	2	-	52	19
Габон	5	-	-	-	1	-	1
Гамбия	1	-	-	-	-	-	-
Грузия	4	1	-	1	3	-	1
Германия	2	-	-	2	-	79	20
Гана	5	-	-	-	-	1	2
Греция	1	-	-	-	1	6	11
Гренада	1	1	-	-	-	-	-
Гвинея	3	-	-	-	1	-	-
Гвинея-Бисау	1	-	-	-	-	-	-
Гайана	2	-	-	-	-	-	-
Гаити	3	1	-	-	-	-	-
Гондурас	4	1	-	-	-	-	-
Гонконг	7	-	-	2	-	-	-
Венгрия	15	-	-	3	2	13	10
Исландия	1	-	-	-	-	-	-
Индия	5	-	-	2	2	-	3
Индонезия	13	-	-	1	6	2	5
Иран (Исламская Республика)	1	-	-	-	3	-	8
Ирак	-	-	-	-	1	1	-
Израиль	2	-	-	-	1	3	9
Италия	-	-	-	-	1	33	11
Ямайка	6	1	-	-	1	1	-

Таблица 2 приложения (продолжение)

Страны и территории	Развитые страны				Развивающиеся страны		Страны Центральной и Восточной Европы
	Западная Европа	Соединенные Штаты	Япония	Другие развитые страны	В рамках своего региона	За пределами своего региона	
Япония	-	-	-	-	2	2	-
Иордания	4	-	-	-	1	-	1
Казахстан	7	1	-	1	5	1	2
Кения	1	-	-	-	-	-	-
Кувейт	4	-	-	-	6	3	7
Кыргызстан	2	1	-	-	2	-	-
Лаосская Народно- Демократ. Республика	2	-	-	1	4	-	-
Латвия	14	1	-	2	-	2	4
Ливан	1	-	-	-	-	1	2
Лесото	2	-	-	-	-	-	-
Либерия	4	-	-	-	-	-	-
Ливийская Арабская Джамахирия	-	-	-	-	4	-	-
Литва	10	1	-	-	-	4	5
Мадагаскар	5	-	-	-	-	-	-
Малави	1	-	-	-	-	-	-
Малайзия	13	-	-	-	8	3	5
Мали	2	-	-	-	1	-	-
Мальта	7	-	-	-	-	2	1
Мавритания	3	-	-	-	1	-	1
Маврикий	3	-	-	-	-	-	-
Мексика	2	-	-	-	-	-	-
Монголия	7	1	-	-	4	-	5
Марокко	13	1	-	-	4	4	3
Намибия	2	-	-	-	-	-	-
Непал	3	-	-	-	-	-	-
Нидерланды	-	-	-	1	1	40	14
Новая Зеландия	-	-	-	-	-	2	-
Никарагуа	2	1	-	-	-	-	-
Нигер	2	-	-	-	1	-	-
Нигерия	3	-	-	-	-	-	-
Норвегия	-	-	-	-	-	7	8
Оман	6	-	-	-	1	2	-
Пакистан	7	-	-	-	6	-	4
Панама	4	1	-	-	-	-	-
Папуа-Новая Гвинея	3	-	-	-	-	1	-
Парагвай	9	-	-	-	3	2	2

Таблица 2 приложения (продолжение)

Страны и территории	Развитые страны				Развивающиеся страны		Страны Центральной и Восточной Европы
	Западная Европа	Соединенные Штаты	Япония	Другие развитые страны	В рамках своего региона	За пределами своего региона	
Перу	12	-	-	1	5	4	2
Филиппины	5	-	-	2	5	1	2
Польша	15	1	-	3	-	16	16
Португалия	1	-	-	-	-	12	9
Республика Корея	14	-	-	1	13	8	8
Республика Молдова	5	1	-	-	-	4	5
Румыния	18	1	-	2	-	37	16
Российская Федерация	5	1	-	-	-	7	7
Руанда	3	-	-	-	-	-	-
Сент-Люсия	2	-	-	-	-	-	-
Сент-Винсент и Гренадины	1	-	-	-	-	-	-
Саудовская Аравия	1	-	-	-	2	-	-
Сенегал	6	1	-	-	1	2	1
Сьерра-Леоне	2	-	-	-	-	-	-
Сингапур	6	-	-	-	7	-	2
Словакия	1	-	-	-	-	1	13
Словения	3	-	-	-	-	1	4
Сомали	1	-	-	-	-	-	-
Южная Африка	5	-	-	-	-	3	-
Испания	-	-	-	-	-	27	9
Шри-Ланка	11	1	1	-	5	1	1
Судан	4	-	-	-	1	-	1
Свазиленд	2	-	-	-	-	-	-
Швеция	-	-	-	-	-	21	12
Швейцария	-	-	-	1	-	58	16
Сирийская Арабская Республика	3	-	-	-	-	-	-
Тайвань, провинция Китая	-	-	-	-	1	1	1
Таджикистан	-	-	-	-	6	-	2
Танзания	4	-	-	-	-	-	-
Таиланд	5	-	-	-	8	1	5
Бывшая югославская Республика Македония	-	-	-	-	1	1	1
Того	2	-	-	-	1	-	-
Тринидад и Тобаго	2	1	-	-	-	-	-
Тунис	11	1	-	-	13	6	4

Таблица 8 приложение (окончание)

Страны и территории	Развитые страны				Развивающиеся страны		Страны Центральной и Восточной Европы
	Западная Европа	Соединенные Штаты	Япония	Другие развитые страны	В рамках своего региона	За пределами своего региона	
Турция	10	1	1	1	6	2	18
Туркменистан	2	-	-	1	6	1	2
Уганда	3	-	-	-	-	1	-
Украина	11	1	-	1	-	9	9
Объединенные Арабские Эмираты	3	-	-	-	5	-	3
Соединенное Королевство	-	-	-	1	2	61	21
Соединенные Штаты	-	-	-	-	-	20	17
Уругвай	8	-	-	1	-	1	3
СССР ^{b/}	11	-	-	1	-	3	-
Узбекистан	7	1	-	-	3	1	3
Венесуэла	7	-	-	-	6	-	2
Вьетнам	9	-	-	1	7	1	6
Йемен	5	-	-	-	1	1	-
Югославия	5	-	-	-	-	2	5
Заир	5	1	-	-	-	1	-
Замбия	2	-	-	-	-	-	-
Зимбабве	3	-	-	-	-	-	-

Источник: База данных ЮНКТАД по ДИД.

Примечания:

Западная Европа: страны Европейского союза, Исландия, Норвегия и Швейцария.

Другие развитые страны: Канада, Австралия, Израиль, Новая Зеландия и Южная Африка.

Регионы развивающихся стран: Африка, Латинская Америка и Карибский бассейн, Азия (Западная Азия, Центральная Азия и Южная, Восточная и Юго-Восточная Азия) и бассейн Тихого океана.

^{a/} Чешская Республика и Словацкая Республика выполняют все двусторонние договоры о поощрении и защите ПИИ, заключенные Чехословакией.

^{b/} Все международные обязательства СССР взяли на себя государства-преемники.
