



Экономический и Социальный

Distr.
GENERAL

E/CN.17/1996/IDC/3
UNCTAD/LLDC/IDC/3
23 April 1996
RUSSIAN
ORIGINAL: ENGLISH

КОМИССИЯ ПО УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ

Совещание Группы высокого уровня по
островным развивающимся странам
22-23 апреля 1996 года

ДОКЛАД СОВЕЩАНИЯ ГРУППЫ ВЫСОКОГО УРОВНЯ ПО ОСТРОВНЫМ
РАЗВИВАЮЩИМСЯ СТРАНАМ

ВВЕДЕНИЕ

1. Генеральная Ассамблея в своей резолюции 49/100 от 19 декабря 1994 года предложила Комиссии по устойчивому развитию созвать группу высокого уровня для обсуждения проблем, с которыми сталкиваются островные развивающиеся страны, особенно в области внешней торговли, и предложила Генеральному секретарю Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД) сформировать такую группу. Документация, подготовленная для Группы, и обсуждение, проходившее на ее совещании, также соответствовали рекомендации в пункте 99 Программы действий, принятой на Глобальной конференции по устойчивому развитию малых островных развивающихся государств (см. A/CONF.167/9, глава I, резолюция 1, приложение II) о том, что "следует провести исследование, посвященное последствиям либерализации торговли и глобализации для устойчивого развития малых островных развивающихся государств".

2. Совещание Группы высокого уровня по островным развивающимся странам было проведено в Центральных учреждениях Организации Объединенных Наций в Нью-Йорке 22 и 23 апреля 1996 года. По просьбе Группы функции ее Председателя исполнял министр финансов Маврикия преподобный Рандерсингх Биник. Посол Гренады Юджин Персу был избран заместителем Председателя и Докладчиком. В настоящем докладе приводится краткое изложение хода работы Группы, включая основные вопросы, представленные в документации, которые были отмечены и обсуждены Группой.

1. ОБЗОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОЛОЖЕНИЯ И ОСНОВНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ ОСТРОВНЫХ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН

А. Результаты экономической деятельности, в частности в секторе внешней торговли

3. В 1993 году средний уровень валового национального продукта (ВНП) на душу населения в 37 островных развивающихся странах с населением менее 1 млн. человек составлял 4389 долл. США, тогда как по всем развивающимся странам в целом этот показатель равнялся примерно 984 долл. США. В период 1983–1993 годов среднегодовые темпы роста ВНП составляли в островных развивающихся странах около 3,8 процента. В пересчете на душу населения среднегодовые темпы роста равнялись 2,2 процента. Столь относительно высокие темпы роста подушевого ВНП в островных развивающихся странах во многих случаях объясняются весьма низкими темпами демографического роста, что отражает высокий уровень эмиграции среди местного населения, выезжающего на работу в другие страны. Кроме того, хотя в большинстве островных развивающихся стран в 80-е годы сложились относительно благоприятные темпы роста, в этих странах наблюдались также значительные колебания годовых темпов экономического роста, особенно на тихоокеанских островах и – в определенной степени – в странах Карибского бассейна. Такая нестабильность нередко объясняется уязвимостью ко всем видам серьезных экономических потрясений, включая стихийные бедствия. Эти тенденции в экономическом росте следует вместе с тем рассматривать в более широком контексте, поскольку темпы роста ВНП не являются единственным критерием для определения параметров устойчивости развития в островных развивающихся странах.

4. Судя по имеющимся данным, в 80-е годы темпы роста внешнего сектора островных развивающихся стран с населением менее 5 млн. человек были несколько выше, чем у неостровных развивающихся стран с тем же населением (4,4 процента для экспорта и

7 процентов для импорта островных развивающихся стран и соответственно 3,6 процента и 4,3 процента для неостровных развивающихся стран). Однако отличительной чертой развития внешнего сектора островных развивающихся стран является степень нестабильности экспорта. В 1970–1980 годах нестабильность экспорта в островных развивающихся странах возросла на 25 процентов, в то время как в неостровных развивающихся странах она уменьшилась на 14,5 процента. Такая нестабильность является следствием частых колебаний цен на международных рынках и уровня спроса на некоторые виды традиционной экспортной продукции, а также разрушительного воздействия стихийных бедствий. Еще одним фактором, усугубляющим такую нестабильность, является ограниченный круг экспортных товаров, имеющихся в островных развивающихся странах.

5. Вместе с тем показатели экспортной деятельности отдельных островных развивающихся стран весьма сильно различаются. Самые малые и наиболее удаленные страны, в основном тихоокеанские государства, не располагают сколь-нибудь существенными внутренними ресурсами для стимулирования роста экспорта. Они сильно зависят от заграничных рентных доходов (целевых фондов, платы за предоставление прав на рыбный промысел, поступлений от иностранных военных объектов и т.д.). С другой стороны, в эту же группу входит несколько стран – как правило, более крупных, – добившихся более значительных успехов в диверсификации своей экономики путем развития производства готовой продукции на экспорт, таких, как Доминиканская Республика, Ямайка, Гаити, Тринидад и Тобаго, Маврикий и Кипр. Активизации роста экспорта в таких странах способствовал также экспорт услуг, в частности в сфере туризма и финансовых услуг, а также экспорт нескольких видов сырьевых товаров.

В. Основные особенности островных развивающихся стран

6. Хотя группа островных развивающихся стран объединяет страны, весьма различающиеся друг от друга по своему географическому положению, обеспеченности природными ресурсами и экономическому потенциалу, все они в той или иной степени сталкиваются с трудностями, обусловленными взаимодействием таких факторов, как малые размеры их территорий; удаленность; географическая раздробленность; уязвимость к стихийным бедствиям; хрупкость экосистем; трудности в области транспорта и связи; значительная удаленность от торговых центров; крайняя узость внутреннего рынка; нехватка природных ресурсов; слабость собственного технического потенциала; острые трудности со снабжением пресной водой; сильная зависимость от импорта и от небольшого числа сырьевых товаров; истощение невозобновляемых ресурсов; миграция, в особенности высококвалифицированных специалистов; нехватка административных кадров; и тяжелое финансовое бремя.

7. Большинство вышеуказанных факторов особенно остро ощущается в малых островных развивающихся странах со слабой базой природных и людских ресурсов и узким внутренним рынком. В 1993 году численность населения примерно в 42 островных развивающихся странах была менее 1 млн. человек. С точки зрения земельной площади 41 страна имеет территорию площадью менее 20 000 кв. км, а 33 страны – менее 1000 кв. км. Ввиду малых размеров их территории экономическая структура многих таких островных развивающихся стран слабо диверсифицирована; в сочетании с сильной зависимостью от экспорта небольшого числа сырьевых товаров это делает многих из них уязвимыми для нестабильности, возникающей в результате внешнеэкономических потрясений и колебаний уровня цен/спроса на мировых рынках, что представляет собой крупную проблему для их экономики.

8. Ограниченность экономической базы также означает, что малые островные развивающиеся страны располагают ограниченными возможностями для использования эффекта масштаба, что, как

правило, ведет к высокому уровню удельных издержек; таким образом, малые островные развивающиеся страны должны направлять значительную часть своих ограниченных финансовых и людских ресурсов на обеспечение базовой инфраструктуры и услуг. Архипелажные островные развивающиеся страны также страдают от особого вида издержек, обусловленных отсутствием эффекта масштаба, поскольку вынуждены создавать на каждом обитаемом острове дублирующую инфраструктуру.

9. Что касается удаленности большинства малых островных развивающихся стран, то расстояние, отделяющее их от ближайшего континента, достигает от 200 до 1000 километров. Они вынуждены создавать инфраструктуру, полностью удовлетворяющую все их потребности, такую, как порты и аэропорты; в то же время малая континентальная страна может пользоваться такими услугами в соседней стране, если связана с ними дорожной сетью. Островные развивающиеся страны Карибского бассейна удалены от рынков с населением более 500 000 человек в среднем на 700 километров, страны западной части Индийского океана – на 1800 километров, а страны центральной и западной частей Тихого океана – почти на 3000 километров. Малые островные развивающиеся страны Индийского и Тихого океанов находятся на особенно большом удалении от континентальных стран, являющихся их торговыми партнерами, пунктами миграций и источниками туризма. В результате особенно сильно возрастают расходы на товарный импорт, а высокий уровень транспортных ставок подрывает конкурентоспособность экспортной продукции.

10. В то же время с точки зрения иностранного туризма влияние дополнительных расходов, обусловленных удаленностью островов, может не оказывать столь сильного негативного влияния. Для многих туристов неудобства, вызванные большей длительностью перелета, при разумной разнице в уровнях расходов нередко компенсируются привлекательностью отдыха на островах. Кроме того, в большинстве других областей международной сферы услуг недостатки удаленности могут быть во многом сведены на нет в результате расширения использования современных средств связи.

11. Узость внутреннего рынка является сильным стимулом для повышения островными развивающимися странами открытости своей экономики. Внешняя торговля является возможностью удовлетворения потребностей, которые невозможно обеспечить посредством импортозамещающего производства. Соответственно, такая сильная зависимость от импорта должна финансироваться за счет соответствующей экспортной деятельности в той части, которая не покрывается другими формами передачи иностранной валюты. Однако островные развивающиеся страны сталкиваются с серьезными трудностями в усилиях по расширению своего экспортного сектора из-за слабости собственного технического потенциала и узости базы ресурсов, определяющей структуру их экспорта.

12. Учитывая их большую зависимость от импорта, малым островным развивающимся странам, которые обладают ограниченными возможностями для определения подходящих источников поставок и кроме того имеют ограниченный доступ к информации относительно сравнительных уровней цен различных импортных товаров, возможно, придется нести большие расходы по импорту, которые и без того уже повышены в результате высоких транспортных затрат, связанных с их удаленностью.

13. Еще одним фактором, характерным для экспортного сектора островных развивающихся стран, является их специализация на ограниченном ассортименте экспортной продукции, о чем наглядно свидетельствует относительно низкий показатель степени диверсификации во многих островных развивающихся странах. В результате специализации и чрезмерной зависимости от

внешнеэкономических условий экономика островных развивающихся стран оказывается крайне уязвимой. Эти страны практически не могут противостоять неподконтрольным им внешним потрясениям. Такие внешние потрясения выражаются в значительных колебаниях объемов производства и экспорта, а также в колебаниях уровня мировых рыночных цен и ограничения доступа на рынки.

14. Еще одним фактором, отрицательно сказывающимся на результатах внешнеэкономической деятельности островных развивающихся стран, является высокий уровень международных транспортных издержек. Более высокий уровень транспортных расходов островных стран обуславливается малыми размерами партий грузов, вывозимых с этих островов и ввозимых на них, а также несбалансированностью их товарного импорта и экспорта и удаленностью некоторых островных развивающихся стран от их торговых партнеров. Кроме того, многие островные развивающиеся страны не имеют глубоководных портов для приема крупнотоннажных судов, в результате чего островные порты становятся непривлекательными для судоходных линий, осуществляющих дальние грузовые перевозки, особенно в Индийском и Тихом океанах. Вследствие этого даже межостровная торговля в рамках одного субрегиона нередко ведется через внешние узловые порты, а развитие контейнерных перевозок и перевозок навалочных грузов еще больше ограничило возможности заходов крупнотоннажных морских судов в порты малых островных государств, не обладающие соответствующей инфраструктурой.

15. Что касается воздушных перевозок, то в течение последних более чем двух десятилетий некоторые островные развивающиеся страны направляли значительные инвестиции на модернизацию своих аэропортов, с тем чтобы иметь возможность принимать широкофюзеляжные самолеты, благодаря чему уменьшилась их изолированность. В то же время для более удаленных островных развивающихся стран, таких, как Сан-Томе и Принсипи, Коморские Острова, Кирибати, Тувалу, Ниуэ и Токелау, а также для многих удаленных островов архипелажных островных развивающихся стран, такая изолированность по-прежнему остается серьезной проблемой. Островные развивающиеся страны не могут противостоять поставщикам и перевозчикам, которые в состоянии повышать цены на транспортировку.

16. Другие издержки в связи с изолированностью связаны с ненадежностью транспортных перевозок, что требует от импортеров в островных развивающихся странах поддерживать высокий уровень запасов широкого ассортимента товаров, включая такие предметы первой необходимости, как продовольствие, топливо и запасные части.

17. И без того неустойчивое экономическое положение островных развивающихся стран, производство в которых ориентировано на экспорт, еще более усугубляется их подверженностью стихийным бедствиям, которые продолжают подрывать их экспортный потенциал. Хотя крупномасштабные стихийные бедствия происходят не только в островных развивающихся странах, для них они являются особой проблемой вследствие того, что даже единичное стихийное бедствие может вызвать в этих странах национальную по масштабам катастрофу, поскольку его последствия ощущаются во всех секторах и часто являются опустошительными для сельского хозяйства, а также туризма и других видов деятельности и инфраструктуры в целом. Например, в 1979 году ураган "Девид" уничтожил банановые плантации в Доминике, где бананы являются основной сельскохозяйственной культурой и главной статьей экспорта. В тихоокеанском регионе циклоны, последовавшие за длительной засухой в 1983 и 1985 годах, нанесли ущерб плантациям сахарного тростника и посевам других культур в Фиджи; в результате этого объем производства сахара сократился более чем на 40 процентов. В 1981 году болезнь, поразившая плантации сахарного тростника, практически полностью уничтожила сахарную промышленность в Сент-Китсе и Невисе, где сахар является основной статьей экспорта, а сахарный сектор – основным источником

занятости. В 1982 году ураган "Айзек" уничтожил 90 процентов урожая бананов в Тонге. В 80-е годы в Сент-Люсии, Гренаде и Сент-Винсенте и Гренадинах стихийные бедствия трижды наносили ущерб урожаю бананов, цитрусовых и кокосовых орехов. Столь частые потрясения указывают на то, что в долгосрочной перспективе в странах, подобных островным развивающимся странам, экономика которых столь сильно зависит от экспортного сектора, нельзя гарантировать наличие средств к существованию на столько-нибудь устойчивой основе.

18. Кроме того, косвенную угрозу ориентированной на экспорт экономике многих островных развивающихся стран создают последствия глобальных опасных процессов и практики, таких, как глобальное потепление и обусловленное им повышение уровня моря, что повышает степень неустойчивости экономической и экологической обстановки в островных развивающихся странах. Практика удаления отходов путем их сброса в океан создает угрозу для морских ресурсов. Страны и территории, находящиеся в наибольшей опасности, включают в себя: Мальдивские Острова, Тувалу, Кирибати, Токелау, Кокосовые (Килинг) острова, острова Кука, некоторые острова Тонги и Маршалловы Острова.

19. На общем экономическом развитии, включая рост экспортного сектора, также негативно сказываются значительные масштабы международной миграции. Хотя миграция как источник поступлений, особенно в форме переводов, имеет важное значение для многих малых островных развивающихся стран, она неизбежно приводит к потере более квалифицированных, энергичных и новаторски мыслящих кадров из числа местных жителей, задерживая тем самым технологическое развитие, без которого невозможна диверсификация производства, приспособление к изменяющимся условиям рынка и эффективная конкуренция на мировых рынках.

20. Быстрое истощение невозобновляемых ресурсов в ряде малых островных развивающихся стран также является одним из основных факторов, создающих угрозу для ориентированной на экспорт экономики островных развивающихся стран, особенно экономики тех стран, которые в своих экспортных поступлениях сильно зависят от производимой на базе таких ресурсов продукции, такой, как нефть в Тринидаде и Тобаго и Бахрейне, фосфаты в Науру и Кирибати, аргонит на Багамских Островах и островах Тёркс и Кайкос, золото в Вануату, Фиджи, Соломоновых Островах и Доминиканской Республике, бокситы в Гаити, марганец в Вануату и газ в Бахрейне и Тринидаде и Тобаго.

21. Некоторые малые и удаленные островные развивающиеся страны также уязвимы перед лицом такой незаконной деятельности, как торговля наркотиками. Эти страны могут также привлекать к себе другие виды незаконной деятельности, такие, как "отмывание денег" и мошенничество с оффшорными финансовыми документами.

22. Региональное сотрудничество между островными развивающимися странами и с другими развивающимися странами может помочь им преодолеть трудности, связанные с их малыми размерами. Такие механизмы, которые уже существуют в нескольких регионах, обеспечивают более широкий оперативный простор для высококвалифицированных специалистов и более широкий рынок для пригодных для торговли товаров и услуг, а вследствие этого повышают потенциал для экономии за счет эффекта масштаба и для совместного производства. Такие схемы сотрудничества также расширяют экономическое пространство, что способствует созданию благоприятного инвестиционного климата и обеспечивает основу для обмена информацией по различным вопросам развития между островными развивающимися странами и другими странами.

23. Вместе с тем островные развивающиеся страны обладают рядом преимуществ, которые часто не в полной мере понимаются и используются и к которым относятся наличие морских ресурсов в

крупных исключительных экономических зонах и экологическое разнообразие и красоты природы, которые являются активами для развития специализированного туризма: такие преимущества образуют потенциал для роста экспорта. Социально-политическая стабильность во многих островных развивающихся странах также выступает в качестве одного из основных стимулов для привлечения иностранных инвестиций в заграничные сервисные предприятия и помогает, в частности, ускорять развитие экспорта. Благоприятные политические условия в сочетании с разумным политическим руководством также способствовали укреплению экономических связей с основными странами-донорами, которые предоставляют островным развивающимся странам специальные торговые преференции, такие, как преференции в рамках Ломейской конвенции и Карибской инициативы, облегчающие доступ к иностранным рынкам.

II. ПОСЛЕДСТВИЯ ЛИБЕРАЛИЗАЦИИ ТОРГОВЛИ ДЛЯ ОСТРОВНЫХ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН И УРУГВАЙСКИЙ РАУНД МНОГОСТОРОННИХ ТОРГОВЫХ ПЕРЕГОВОРОВ

24. Ожидается, что в долгосрочной перспективе островные развивающиеся страны, равно как и другие развивающиеся страны, получат выгоды от происходящего на глобальном уровне процесса либерализации торговли, который обеспечит новые возможности для ее расширения, а также от нового режима многосторонней торговли 1/, в рамках которого предусматриваются более совершенные правила и нормы, регулирующие международную торговлю. Однако ответ на вопрос о том, в какой мере островные развивающиеся страны могут обратить такие изменения себе на пользу, будет зависеть от их способности обеспечить более полную интеграцию своей экономики в глобальную экономику. На многие из товаров, производимых в островных развивающихся странах и экспортируемых в развитые страны с рыночной экономикой, распространяется преференциальный режим (в рамках Ломейской конвенции, Закона об экономическом оздоровлении Карибского бассейна, Карибско-канадского торгового соглашения, Южно-тихоокеанского соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве и отдельных общих систем преференций, предоставленных другими странами, являющимися членами Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР)); для островных развивающихся стран торговые преференции, как правило, означают установление ставок тарифов на низком уровне или отмену тарифов. В краткосрочной перспективе многие островные развивающиеся страны сталкиваются с двойной задачей в области конкурентоспособности, что объясняется, во-первых, размыванием торговых преференций и, во-вторых, тем, что способность островных развивающихся стран использовать новые возможности для расширения торговли с точки зрения конкурентоспособности и надежности источников поставок, как правило, ограничена. Поэтому в краткосрочной перспективе некоторые островные развивающиеся страны скорее всего получат лишь незначительные выгоды или не получат никаких выгод вообще; вследствие снижения конкурентоспособности и медленных темпов прогресса в том, что касается использования возможностей расширения торговли, несколько островных развивающихся стран могут фактически оказаться в положении проигравших.

A. Изменения, связанные с доступом на рынки

25. Достоин сожаления тот факт, что режим преференциального доступа на рынок Европейского сообщества (ЕС) для производителей кофе и какао-бобов из некоторых островных развивающихся стран был отменен (например, для производителей из Сан-Томе и Принсипи). Предоставлявшиеся ЕС преференции в отношении этих товаров, а также кокосового масла помогли тем островным развивающимся странам, которые несут высокие транспортные издержки, снизить степень относительной невыгодности своего положения, обусловленной этими издержками.

26. Что касается экспортируемых островными развивающимися странами бананов, то в свете пересмотра Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ) импортный режим ЕС, предусматривающий преференции/тарифные квоты в отношении бананов, импортируемых из африканских, карибских и тихоокеанских стран (АКТ), в целом рассматривается не входящими в группу стран АКТ конкурирующими производителями как недобросовестная торговая практика. Неопределенность в отношении сохранения этого режима после истечения официального срока действия Ломейской конвенции (2000 год) делает остающийся период его действия особенно важным для производящих бананы островных развивающихся стран, которые под влиянием обстоятельств вынуждены в неотложном порядке принимать меры в целях долгосрочной диверсификации экономики.

27. Что касается сахара, экспорт которого имеет особенно важное значение для некоторых островных развивающихся стран, то существует опасность того, что искусственно поддерживаемые цены на покупаемый ЕС тростниковый сахар, производимый в странах АКТ, могут, даже несмотря на сохранение квот, в конечном итоге снизиться вследствие сокращения объема внутренней поддержки, оказываемой европейским производителям сахарной свеклы, и ожидаемого снижения цен на свекловичный сахар в странах ЕС.

28. Островные развивающиеся страны, являющиеся чистыми импортерами продовольствия, могут пострадать вследствие увеличения цен на импортируемую ими сельскохозяйственную продукцию, которая производится в странах с умеренным климатом (зерновые, мясо) и степень защиты и масштабы субсидирования производителей которой снизятся. Одно из принятых министрами при завершении Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров решений было связано с мерами в интересах стран-чистых импортеров продовольствия. Предполагается, что компенсационные меры, на основе которых, как ожидается, будет решаться эта проблема, будут приняты в скором времени.

29. В связи с заключением Соглашения по текстилю и одежде постепенная потеря преференций островными развивающимися странами, экспортирующими текстиль и одежду в те развитые страны, которым надлежит включить установленные в соответствии с Соглашением о международной торговле текстилем квоты в рамки своего общего режима наибольшего благоприятствования, является одной из серьезных проблем для этих островных развивающихся стран ввиду конкуренции со стороны третьих стран, которые смогут осуществлять экспорт без ограничений, налагаемых Соглашением о международной торговле текстилем. Всем соответствующим островным развивающимся странам важно воспользоваться десятилетним периодом постепенной отмены преференций для того, чтобы скорректировать или пересмотреть свою специализацию в текстильном секторе. Корректировка должна подразумевать или масштабные усилия по повышению конкурентоспособности существующих отраслей текстильной промышленности, или определенные изменения специализации либо в рамках текстильной промышленности за счет диверсификации в направлении производства продукции с более высокой степенью переработки, либо вне ее рамок путем ликвидации наименее конкурентоспособных производств.

30. Что касается продукции обрабатывающей промышленности в целом, то расширение доступа к рынку в результате заключенных на Уругвайском раунде соглашений будет выгодным для некоторых островных развивающихся стран, особенно для тех из них, которые уже обеспечили определенную степень диверсификации производства. Для тех островных развивающихся стран, которые не могут специализироваться на продукции, в отношении которой были снижены ставки тарифов, выгоды на данном этапе ограничены. Вместе с тем экспортный потенциал может со временем расширяться

вследствие укрепления экспортных мощностей существующих предприятий и создания новых предприятий для использования открывающихся возможностей расширения торговли.

В. Соглашения по нетарифным мерам и новым вопросам

31. Те островные развивающиеся страны, продукция которых была исключена принятием нетарифных мер, в целом будут лучше защищены от недобросовестной торговой практики, поскольку использовать нетарифные меры в качестве скрытых форм защиты рынка теперь будет нелегко.

32. Предполагается, что в результате заключения Соглашения о гарантиях уже невозможно будет использовать добровольные ограничения экспорта, механизмы упорядоченного сбыта и аналогичные меры, которые могут сказываться на внешней торговле отдельных островных развивающихся стран. Ожидается также, что применение оговорки de minimis (устанавливающей 3-процентный пороговый показатель удельного веса в общем объеме импорта страны-партнера) оградит большинство островных развивающихся стран от угрозы применения предусмотренных гарантиями мер.

33. Соглашение о субсидиях и компенсационных мерах имеет сложные правовые и административные последствия в том, что касается его осуществления на национальном уровне. Поскольку многие островные развивающиеся страны сталкиваются с ограничениями, связанными с производством, использование субсидий в разрешенных пределах должно регулироваться на основе общего учета экспортного потенциала и имеющихся возможностей расширения торговли. Многим островным развивающимся странам в связи с этим скорее всего потребуются техническая помощь в осуществлении Соглашения.

34. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) обеспечивает прочную основу для регулирования деятельности в этом секторе, представляющем огромный интерес для островных развивающихся стран. ГАТС предусматривает свободную трансграничную миграцию только для старших технических или управленческих кадров, что в целом выгодно для тех островных развивающихся стран, которые имеют развитый сектор услуг (туризм, обработка информации, финансовые услуги филиалов иностранных компаний и т.д.) и которым требуются специалисты-экспатрианты для обеспечения того, чтобы такая деятельность отвечала международным стандартам. Большинству островных развивающихся стран выгодна либерализация режима в отношении оказания высококачественных услуг иностранными предприятиями в рамках приносящих инвалютные поступления товарных и сервисных секторов. С учетом важности наличия у секторов сферы услуг доступа к современным технологиям островным развивающимся странам рекомендуется в качестве условия принятия графика выполнения обязательств в рамках ГАТС требовать, чтобы развитые страны оказывали им помощь в расширении доступа к техническим средствам. Одним из примеров, имеющих отношение к сектору туризма, является доступ к компьютеризированным системам бронирования, что представляет собой одну из областей, на которую распространяются положения статьи IV ГАТС.

35. Соглашение по инвестиционным мерам, связанным с торговлей (ИМТ), в определенной мере ограничивает свободу маневра при разработке политики, поскольку запрещает использовать меры, которые иногда применяются развивающимися странами, в том числе островными развивающимися странами, по отношению к иностранным инвесторам (требования в отношении местного компонента, сбалансированности торговли, минимального объема экспорта, пр.). Однако в большинстве островных развивающихся стран местные вводимые факторы производства являются недостаточными, отсутствуют или их предложение нестабильно. Однако более значимыми для

островных развивающихся стран являются последствия, которые будут иметь размещение прямых иностранных инвестиций для занятости местного населения и доступа к технологии.

36. В Соглашении по коммерческим аспектам прав интеллектуальной собственности (КАПИС) содержится обязательство о предоставлении национального режима и оговорка о режиме наибольшего благоприятствования в отношении охраны индивидуальной собственности. В случае обеспечения эффективной охраны такой технологии рост расходов на ее приобретение и использование может ослабить экспортную конкурентоспособность некоторых видов подделок под фирменную продукцию, особенно в текстильной области, в которой ряд островных развивающихся стран добился успехов. В то же время принятие Соглашения по КАПИС служит для островных развивающихся стран стимулом к освоению соответствующей технологии в сфере производительных капиталовложений и уделению большего внимания вопросу выбора оборудования оптимального размера и типа, что может способствовать повышению эффективности и прибыльности, а также уделению повышенного внимания охране окружающей среды. Кроме того, Соглашение поможет островным развивающимся странам обеспечить охрану их собственных прав интеллектуальной собственности, что будет особенно важным для стран, которые будут диверсифицировать свою экономику путем оказания услуг по обработке информации на основе разработанного местными программистами программного обеспечения, которое нуждается в соответствующей защите.

37. С точки зрения островных развивающихся стран, достигнутое взаимопонимание по правилам и процедурам, регулирующим разрешение споров, в целом будет для них выгодным благодаря усовершенствованию, внесенному в новую систему разрешения споров, особенно благодаря тому, что эта новая система носит более справедливый характер в отношениях между членами, занимающими неравные позиции на переговорах. Однако многим островным развивающимся странам будет сравнительно трудно справиться с выполнением таких процедурных требований, как проведение различных расследований и консультаций, которое предполагается в спорных ситуациях; поэтому остается надеяться, что островным развивающимся странам, которые сталкиваются с вопросами разрешения споров, будет оказываться техническая помощь в целях удовлетворения таких требований.

38. Содействие развитию открытой экономики с участием небольшого числа эффективных, более крупных предприятий, возможно, послужило бы интересам малых стран в целом и островных развивающихся стран в частности. Правительства островных развивающихся стран должны содействовать становлению конкурентоспособных предприятий, которые скорее всего будут повышать уровень качества при одновременном снижении уровня цен, что обуславливает необходимость предоставления соответствующей информации об инвестиционных возможностях и обеспечения соответствующих местных условий для потенциальных иностранных инвесторов. Размещение прямых иностранных инвестиций и слияния или поглощения с участием иностранных компаний могут принести желаемые результаты. Однако такие изменения должны происходить в русле политики обеспечения свободы конкуренции, если правительства не хотят допустить, чтобы какой-либо отдельно взятый участник рынка пользовался чрезмерной рыночной силой, подрывающей свободу конкуренции. Поэтому важно выработать соответствующую политику обеспечения свободы конкуренции за счет принятия соответствующего законодательного акта и создания в соответствии с таким законом органа по вопросам конкуренции, наблюдающего за выполнением закона и консультирующего правительство по вопросам, касающимся политики обеспечения свободы конкуренции. Закон о свободе конкуренции должен также включать положения о недопущении слияний и поглощений, направленных на ограничение свободы конкуренции.

РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ

39. Островным развивающимся странам следует продолжать направлять усилия на развитие производственных мощностей и различных видов вводимых факторов производства, отвечающих ожиданиям иностранных партнеров. Однако, учитывая сложность создания "достаточных" производственных мощностей в условиях островной изолированности, многие островные развивающиеся страны не рассчитывают стать в полном смысле интегрированными в мировую экономику. Такие страны чаще всего склонны применять подход, направленный на поиск своей рыночной ниши, поскольку они надеются, что это даст им экономические возможности более доступного характера.

А. Движущие силы, имеющие отношение к островным развивающимся странам в контексте глобализации

1. Прямые иностранные инвестиции

40. Островным развивающимся странам важно сформировать сравнительные преимущества для привлечения иностранных инвесторов. К факторам сравнительных преимуществ в этой связи относятся социально-политическая стабильность и наличие квалифицированных людских ресурсов, минимальная разнородность и качество местных услуг для производителей и наличие надежной инфраструктуры связи. Другим определяющим фактором, влияющим на решение инвестировать средства, является участие принимающей страны в глобальных усилиях по либерализации торговли и инвестирования, особенно взятые ею обязательства в рамках Соглашения по ИМТ (неограниченная открытость экономики для инвесторов), Соглашения по КАПИС (охрана промышленных/интеллектуальных прав инвестора) и ГАТС (трансграничные операции, коммерческое присутствие, передвижение персонала).

2. Глобальные средства связи

41. Доступ островных развивающихся стран к глобальным средствам связи и информационным сетям имеет большое значение, особенно для развития торговли услугами: мелкие и средние предприятия таким образом могут расширить свои рынки сбыта за счет использования информационных сетей, позволяющих им за весьма небольшую плату распространять информацию о производимых ими товарах и услугах. Островные развивающиеся страны с низким уровнем дохода могут найти для себя в "электронной торговле" такие средства, как экономически эффективные инструменты рационализации их товарной специализации и расширения возможностей сбыта их продукции, предлагаемые Глобальной сетью торговых центров ЮНКТАД.

3. Новая система многосторонней торговли

42. Усиление международной конкуренции, которое станет результатом создания новой системы многосторонней торговли, будет содействовать тенденции к развитию глобализации во всех странах, включая островные развивающиеся страны. Практически все островные развивающиеся страны в конечном счете станут членами Всемирной торговой организации (ВТО), и либерализация торговли в долгосрочной перспективе будет содействовать усилению их интеграции в мировую экономику. Однако переход к такой интеграции, как ожидается, будет трудным для некоторых стран и потребует выработки соответствующей и устойчивой стратегии экономического развития для всех островных развивающихся стран.

В. Глобализация и микроинициативы в области
специализации островных развивающихся стран

43. Если одни из островных развивающихся стран, находящихся в наиболее неблагоприятном положении, не проявляют больших способностей к диверсификации или продолжают специализироваться только на товарах или услугах, пользующихся спросом на мировом рынке, то другие уже установили жизнеспособные торговые связи и имеют возможности для дальнейшей диверсификации своей экономики в свете открывающихся новых торговых возможностей. Вопрос специализации ставит островные развивающиеся страны перед необходимостью выбора между двумя противоположными с виду подходами: а) при первом подходе конкуренция на рынке товаров или услуг, имеющих широкую сферу сбыта, предполагает установление прямых связей с иностранными субъектами экономической деятельности, пользующимися преимуществами глобальной экономики; б) при втором подходе проведение микроинициатив будет предполагать использование товаров или услуг уникального свойства, характерных для данных конкретных островов, и в целом установление торговых связей с весьма ограниченным числом партнеров (подход, направленный на поиск своей рыночной ниши). Положительные стороны есть у обоих подходов, которые не являются несовместимыми и могут подкреплять друг друга и создавать основу для устойчивого экономического развития.

1. Специализация, обусловленная действием глобальных факторов

44. К условиям, необходимым для успешной специализации на тех видах деятельности, которые связаны между собой в глобальном плане, относятся наличие соответствующей физической инфраструктуры, в том числе международного транспорта, и достаточной базы для обслуживания производителей и профессиональных видов обслуживания, обстановка социально-политической стабильности и достаточная открытость связанного с торговлей инвестиционного режима для иностранных инвесторов. Такие факторы имеют фактически большее значение для привлечения прямых иностранных инвесторов, чем конкурентоспособный уровень заработной платы и меры стимулирования инвестиций.

2. Специализация, обусловленная наличием рыночной ниши

45. Деятельность, ориентированная на использование рыночной ниши, обычно представляет собой процесс микроразвития, в основе которого лежат мелкомасштабные проекты с незначительным объемом вводимых факторов производства, незначительным объемом выпускаемой продукции и, как правило, небольшими рынками сбыта. Подход, направленный на поиск рыночной ниши, с виду прямо противоположен подходу к развитию специализации, направленному на использование глобальных связей, главным образом в силу неодинакового числа участвующих субъектов экономической деятельности и размера рынков (глобальный рынок в сравнении с гарантированным рынком). Однако эти два подхода могут быть взаимосвязанными и взаимодополняющими. Имеется множество примеров экономической деятельности островных государств, тяготеющих к одной из двух моделей и при этом успешно опирающихся на обе из них. Во многих островных развивающихся странах эти два противоположных подхода могли бы применяться одновременно, поскольку они могут подкреплять друг друга. Успешных результатов в глобальной конкурентной борьбе могут, в частности, добиться те островные государства, которые смогли создать, несмотря на имеющиеся недостатки, благоприятные внутренние условия (инфраструктуру, квалифицированные людские ресурсы, систему обслуживания производителей, пр.), что в свою очередь может повысить шансы на успех тех видов деятельности, ориентированных на использование рыночной ниши, которые нередко вытекают из инициатив, опирающихся на опыт конкурентной борьбы.

С. Общие замечания, касающиеся отраслевой специализации

46. Успешная смена специализации нередко предполагает диверсификацию сначала в пределах товарного сектора с последующей специализацией в других видах деятельности.

47. В островных развивающихся странах имеются большие возможности для успешной специализации или перепрофилирования за счет развития международных видов обслуживания – сферы деятельности, которая стимулируется новой структурой ВТО и создает простор для инициатив, с помощью которых островные страны могут найти путь к устойчивому экономическому развитию. Значительная доля потенциальных возможностей для развития обслуживания приходится на специализированные виды туризма, офшорную финансовую деятельность, обработку информации и различные виды микродеятельности, основанные на конкретных особенностях и преимуществах островных государств.

48. В целом успешная специализация или перепрофилирование предполагает проведение в жизнь такой стратегии развития, которая надлежащим образом решала бы конкретные проблемы островных развивающихся государств, признавала и использовала бы все возможные сравнительные преимущества и учитывала бы цели экологически устойчивого развития.

IV. РЕКОМЕНДАЦИИ В ОБЛАСТИ ПОЛИТИКИ

А. Новый подход к характеристикам, специфичным для островов

49. Следует уделить особое внимание фактам, указывающим на все более широкое разнообразие социально-экономических ситуаций островных развивающихся стран. В результате взаимосвязь между специфичными для островов недостатками, связанными с их малым размером и удаленностью, с одной стороны, и показателями их экономической деятельности – с другой, стало менее явной, чем в прошлом. Некоторые малые островные страны, экономика которых прежде рассматривалась как находящаяся в очень неблагоприятном положении, на деле на протяжении определенного времени демонстрировали значительный рост и в настоящее время включены в категорию стран с высокими доходами, в то время как более крупные и менее удаленные из них сталкиваются с тяжелыми проблемами в условиях либерализации торговли и глобализации. Короче говоря, природа экономических вопросов, характерных для островных развивающихся стран, претерпела изменения, даже хотя во многих из них и продолжают реально существовать неблагоприятные моменты, связанные с их островным положением. Такая эволюция вопросов подразумевает эволюцию в анализе в направлении ответных мер в области политики.

50. В будущей аналитической работе категоризация островных развивающихся стран по типу их специализации, экономических показателей и уязвимости должна быть систематической. Это необходимо, если мы желаем повысить понимание взаимосвязи между показателями их деятельности в социально-экономической области и лежащими в их основе факторами. Представляется, что путем налаживания эффективного межстранового анализа является рассмотрение однородных подгрупп этих стран. Все еще наблюдаются характеристики и проблемы, общие для островных развивающихся стран, однако эти характеристики и проблемы более полезно рассматривать в рамках подгрупп и через сопоставления между подгруппами. Изучая островные развивающиеся страны на этой основе, можно извлечь уроки из успехов или неудач некоторых островных развивающихся стран с целью помочь другим таким странам достичь прогресса в устойчивом экономическом развитии.

В. Стратегия устойчивого экономического развития

51. Основным вызов островным развивающимся странам состоит в принятии общей стратегии развития, которая предназначается для снижения степени уязвимости их экономики и содействия устойчивому экономическому развитию. Такая стратегия должна быть ориентирована вовне, поскольку торговля товарами и услугами, международные потоки капитала и международная миграция будут продолжать играть важную роль в схемах развития этих стран. Вместе с тем следует также поощрять определенную гибкость для сокращения сильной зависимости от импорта, стремясь при этом к созданию более интегрированных производственных структур, основанных на имеющихся местных ресурсах в таких областях, как производство продовольствия и кустарное рыболовство, с тем чтобы воссоздать и поддерживать систему обеспечения безопасности в области питания.

52. Кроме того, стратегия развития островных развивающихся стран должна устанавливать рамки для макроэкономической политики и реформ, которые эффективно отвечают более долгосрочным потребностям в устойчивом развитии в различных секторах экономики. Роль частного сектора в разработке и осуществлении такой стратегии следует энергично повышать. Такие рамки сформировали или укрепили бы процесс оценки экологических последствий торговой политики, процесс повышения координации между политикой в области охраны окружающей среды и в области торговли, включая сотрудничество между сотрудниками, занимающимися экологическими вопросами и вопросами торговли в процессе осуществления политики в области развития, и укрепили бы транспарентность и открытость этих процессов для населения.

С. Смягчение имманентных недостатков, присущих островным развивающимся странам

53. В условиях все большей конкуренции в мире островные развивающиеся страны находятся в серьезном неблагоприятном положении ввиду внутренне присущих их экономике слабостей, что является результатом целого ряда негативных факторов, обсуждавшихся выше. В связи с этим островным развивающимся странам следует при поддержке международного сообщества отдавать приоритет нижеследующим мерам в области политики.

Развитие людских ресурсов и институциональное развитие

54. Следует укрепить программы в области развития людских ресурсов и институциональной инфраструктуры. Особое внимание следует уделить развитию адекватных баз статистических данных и специализированных пакетов программ для ЭВМ и стимулам для привлечения квалифицированных возвращающихся мигрантов. Имеется необходимость в специальных программах "Образование в интересах устойчивого развития", в которых особый акцент делается на изменениях взглядов и ценностей и на культивировании характерной для островов культуры, которая учитывает новые социально-экономические вызовы.

55. Ввиду возрастающей потребности в умелом ведении переговоров островными развивающимися странами на международных форумах и с иностранными инвесторами следует организовать при поддержке международного сообщества специальные программы подготовки для устранения этих конкретных узких мест.

56. Необходимо приложить усилия по активному содействию местным предпринимателям. Обладающие предпринимательскими навыками и капиталом возвращающиеся мигранты должны обеспечиваться соответствующими условиями для внесения вклада в этой сфере.

57. Следует решительно поощрять меры по укреплению социально-политической стабильности, органов управления и разумной макроэкономической политики, которая способствует частному иностранному и местному инвестированию.

Передача технологий

58. Островным развивающимся странам следует определить соответствующие технологии для поощрения учитывающей экологические интересы диверсификации производства и торговли и для помощи в адаптации к изменяющимся рыночным условиям и в участии в конкурентной борьбе на международной арене.

Природные ресурсы

59. Им следует стремиться в рамках устойчивости в полной мере использовать свой сельскохозяйственный потенциал и морские ресурсы в исключительных экономических зонах путем повышения соответствующих навыков и проведения специализированных исследований по сохранению, освоению и мониторингу вышеупомянутых ресурсов. Следует поощрять соответствующие сбытовые структуры и децентрализованные и доступные механизмы кредитования.

Услуги

60. Следует поощрять сектор услуг, в частности туризм и офшорные услуги. При развитии туризма следует прилагать усилия по поощрению ориентированных вперед и назад связей в других секторах экономики. Надо содействовать правильному управлению экологическими активами, что существенно важно для устойчивости туризма. Экологические соображения следует учитывать при развитии туризма путем поощрения новых видов туризма, таких, как экотуризм и культурный туризм, основывающихся на экологических активах или связанных с ними, а потому подразумевающих необходимость деятельности по охране окружающей среды.

Транспорт и связь

61. Следует содействовать выработке нестандартных подходов к развитию транспорта и связи, которые способствуют недорогому доступу к таким услугам, что особенно касается малых удаленных островных развивающихся стран и архипелажных стран. Ввиду того, что многие проекты по совершенствованию не только связей с главными торговыми партнерами, но и межостровных снабженческих услуг не отвечают обычным коммерческим критериям, они должны пользоваться особым вниманием со стороны доноров. Островным развивающимся странам потребуется международная помощь в целях совершенствования их информационной структуры и повышения их торговых возможностей на основе применения телематических механизмов, таких, как Интернет.

Проблемы глобального характера

62. Необходимо ввести национальные нормы для борьбы с незаконным использованием офшорных финансовых механизмов; меры по предотвращению торговли наркотиками следует укрепить с помощью региональных и международных соглашений о сотрудничестве.

63. Необходимо укрепить потенциал в плане готовности к стихийным бедствиям и предупреждения о них, а меры по ослаблению последствий стихийных бедствий следует включать в долгосрочные стратегии и планы в области торговли.

64. Меры по ослаблению последствий глобального потепления и повышения уровня моря должны быть центральным элементом планирования природопользования.

Эффективность импортных режимов

65. Необходимо оказывать содействие малым и удаленным островным развивающимся странам, отличающимся значительной зависимостью от импорта, в поиске путей снижения стоимости их импорта. Это может включать, в частности, расширение доступа к конкурентоспособным источникам сырья, упорядочение импортных процедур, создание баз данных о международных ценах и качестве импортной продукции. Таким странам следует также предпринимать меры по ограничению импорта определенных видов товаров, опасных для их хрупких экосистем.

D. Либерализация, глобализация и устойчивое развитие

66. Устойчивое экономическое развитие островных развивающихся стран во многом зависит от специализации в секторах, которые не только жизнеспособны в экономическом отношении, но и не загрязняют окружающую среду (экологически безопасные/благоприятные), или в секторах, основанных на использовании свойств окружающей среды (например, экотуризм). Вопрос о специализации в процессе достижения устойчивого экономического развития имеет особое значение. Необходимо продолжить анализ последствий либерализации и глобализации торговли для специализации в целях использования новых возможностей в торговле с максимальной выгодой.

E. Повышение эффективности использования нынешних возможностей в торговле

67. Необходимо расширить имеющиеся у островных развивающихся стран возможности в плане более эффективного использования действующих торговых преференций. Несмотря на то, что пределы преференций размыты, обобщенные системы преференций (ОСП), как ожидается, будут по-прежнему играть важную роль в содействии участию островных развивающихся стран в международной торговле. Правила о критериях происхождения должны иметь гибкие формулировки применительно к странам, находящимся в наиболее неблагоприятных условиях. Необходимо поощрять страны, предоставляющие преференции, к тому, чтобы они принимали относительно более высокую долю участия третьих стран в производстве товаров на экспорт и вводили упрощенные требования к документации и перевозке. Другие меры по повышению эффективности режимов ОСП должны включать расширение номенклатуры охваченных режимом товаров, представляющих интерес для островных развивающихся стран как статьи экспорта (например, за счет включения продукции тропического происхождения, изделий из кожи, текстиля и одежды), и согласование странами, предоставляющими преференции, правил происхождения в рамках ОСП.

F. Использование новых возможностей в торговле

68. Островным развивающимся странам следует прилагать усилия по анализу их схемы специализации, поиску новых возможностей в торговле товарами и услугами и разработке национальных стратегий для будущей диверсификации. Такая поддержка должна включать для стран, стремящихся к совершенствованию специализации, проведение подробных национальных исследований по изучению их нынешней специализации (факторов, структуры и т.д.), возможностей в плане изменения специализации и новых возможностей в торговле товарами или услугами (включая рыночные ниши) в условиях региональной и международной торговли. После этого могут быть вынесены рекомендации по успешной диверсификации в этих странах.

69. Важное значение для островных развивающихся стран имеет выработка умения выявлять новые возможности в торговле. Этого можно было бы достичь благодаря систематическому анализу на национальном уровне значения изменений в доступе островного экспорта на рынки с учетом существующих моделей торговли и потенциала для диверсификации. В этой связи следует активно вести работу по развитию возможностей в области торговой информации через глобальные коммуникационные механизмы. В целом потребуется в большей мере оказывать техническую помощь выявлению новых торговых возможностей и распространению полученной информации.

70. Исключительно важное значение имеет также знание новых прав и обязательств островных развивающихся стран, которые являются или станут членами ВТО, и обеспечение такого понимания будет означать необходимость продолжать оказывать техническую помощь для содействия осуществлению обязательств, касающихся доступа на рынки, и для предоставления им возможности производить законодательные и регламентационные изменения в связи с нетарифной политикой и новыми вопросами (в частности, ТИМ и ТИС).

Г. Содействие благоприятной обстановке для дальнейшего развития специализации

71. В целях развития своей специализации или, когда это необходимо, "перепрофилирования" островные развивающиеся страны нуждаются в создании "благоприятствующей" обстановки для инвестирования, диверсификации и расширения торговли. Полезным вкладом в это послужила бы подготовка директивного документа, касающегося сфер деятельности, которые следует учитывать для развития специализации такой страны (инвестирование, технология, торговля, развитие людских ресурсов). После этого отдельным островным развивающимся странам можно было бы дать детальные рекомендации в области политики в отношении инвестирования, технологии и "благоприятствующей" экономической инфраструктуры для развития торговли, включая местные вспомогательные услуги; а также в отношении торговли, включая адаптацию национальной торговой политики к новым многосторонним торговым рамкам. Людским ресурсам для привлечения инвестиций, технологическому развитию и расширению торговли следует также уделить особое внимание с точки зрения перепрофилирования в отдельных островных развивающихся странах.

Н. Развитие секторальной информационной базы

72. Следует также принять меры по повышению уровня понимания возможностей для развития товарной специализации или специализации в области услуг, которые представляют особый интерес для островных развивающихся стран, с уделением особого внимания условиям для достижения успеха и ожидаемым выгодам. Это могло бы потребовать формирования базы данных о секторальной специализации в этих странах; установления перечня секторальных видов деятельности и связанных с ними торговых возможностей, представляющих потенциальный интерес для островных развивающихся стран, которые стремятся к дальнейшему развитию своей специализации; и проведения специальных углубленных исследований отдельных секторов производства товаров и услуг для развития специализации в этих странах с особым упором на условиях для достижения успеха и на ожидаемых выгодах.

И. Меры региональной и международной поддержки

73. От сообщества доноров требуется оказание островным развивающимся странам необходимой финансовой и технической помощи в поддержку их собственных усилий во всех критически важных областях, о которых говорилось выше. Учитывая особенно острые трудности с ресурсами и нестабильность экспортных поступлений в большинстве островных развивающихся стран, следует

продолжать оказывать международную помощь на весьма льготных условиях и на долгосрочной основе. Другие условия оказания такой помощи, включая процедуры предоставления помощи, должны быть гибкими и упрощенными, с тем чтобы учесть уязвимость этих стран.

74. Ввиду трудностей, испытываемых многими островными развивающимися странами в связи с их малыми размерами, следует приложить особые усилия по содействию механизмам регионального сотрудничества, которые обеспечивают жизнеспособные рамки для достижения экономии эффекта масштаба в различных видах экономической деятельности, в частности в деятельности, связанной с освоением ресурсов, защитой и наблюдением за прибрежными линиями и исключительными экономическими зонами, охраной окружающей среды, торговлей, развитием и совместным использованием людских ресурсов, расширением межостровных услуг в сфере снабжения, развитием туризма и обменом информацией об успехах и неудачах в различных областях развития.

75. Субрегиональные, региональные и международные организации, занимающиеся вопросами, связанными с торговлей, должны быть готовы предоставить необходимую техническую помощь, призванную повысить эффективность внешних секторов островных развивающихся стран, включая помощь в расширении их возможностей в плане ведения переговоров на международных форумах и с зарубежными партнерами, такими, как частные инвесторы. Необходимо еще больше усилить роль Альянса малых островных государств (АОСИС) в этой области и следует поощрять аналогичные инициативы со стороны других учреждений.

Г. Роль ЮНКТАД

76. ЮНКТАД, действуя в пределах своей сферы компетенции и в сотрудничестве с соответствующими региональными и международными организациями, должна быть готова предоставить им помощь по линии технического сотрудничества с разработкой стратегий устойчивого экономического развития. Проект в области технического сотрудничества для островных развивающихся стран должен разрабатываться в соответствии с этими принципами и предусматривать, в частности, анализ возможностей этих стран в плане повышения их конкурентоспособности на международных рынках и специализации по определенным новым товарам или услугам, представляющим особый интерес для этих стран. ЮНКТАД следует проводить исследования с целью выработки стратегии специализации на национальном уровне, с тем чтобы помочь этим странам использовать новые возможности в торговле и совершенствовать их специализацию. Следует охватывать области, связанные, в частности, с инвестициями, торговлей, технологиями и развитием людских ресурсов.

77. ЮНКТАД рекомендуется организовать к середине 1997 года вторую встречу островных развивающихся стран и стран-доноров, подобную встрече, созванной в 1990 году в соответствии с резолюцией 43/189 Генеральной Ассамблеи, с тем чтобы оценить, в частности, прогресс в осуществлении рекомендаций настоящей группы, и провести обзор мероприятий, осуществленных в рамках упомянутого выше проекта в области технического сотрудничества.
