



# Экономический и Социальный

Distr.  
GENERAL

E/1997/44  
16 April 1997  
RUSSIAN  
ORIGINAL: ENGLISH

Основная сессия 1997 года  
Женева, 30 июня–25 июля 1997 года  
Пункт 10 предварительной повестки дня\*

## РЕГИОНАЛЬНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

Резюме обзора экономического и социального положения  
в азиатско-тихоокеанском регионе, 1997 год

### РЕЗЮМЕ

В "Обзоре экономического и социального положения в азиатско-тихоокеанском регионе, 1997 год" рассматриваются возможности и задачи региона ЭСКАТО на пороге XXI века в свете начавшихся процессов глобализации и регионализации. В основе этих продолжающихся процессов лежит ряд факторов научно-технического и рыночного характера, изменения политики стран в сторону либерализации и deregулирования и меры международного характера, направленные на повышение транспарентности международных сделок.

О возрастшей глобализации свидетельствуют данные, характеризующие рост торговли, инвестиций и финансов. Например, объем торговли товарами и услугами вырос до 27 процентов от мирового ВВП в 1993 году по сравнению с 11 процентами в 1971 году. Объем потоков прямых иностранных инвестиций в отношении к мировому ВВП удвоился в период с 1980 по 1994 год. Возросла доля развивающихся стран региона ЭСКАТО в мировой торговле, потоках частного финансового капитала и прямых иностранных инвестициях. В то же время наблюдается активизация внутрирегиональных связей, что проявляется в укреплении внутрирегиональной торговли и инвестиционных потоков. В развивающихся странах региона ЭСКАТО в целом тенденция к более активному участию в процессах глобализации и регионализации, по всей видимости, сохранится и в двадцатом столетии.

\* E/1997/100.

Расхождения в уровне и темпах интеграции отчасти объясняются различными первоначальными условиями, которые определяются доходом на душу населения, численностью населения, темпами роста, уровнем сбережений и инвестиций, платежным балансом, инфляцией, грамотностью взрослого населения, детской смертностью, продолжительностью жизни и уровнем индекса развития человеческого потенциала. Наименее развитые, тихоокеанские островные страны и страны с переходной экономикой находятся в менее выгодном положении, поскольку такие стартовые условия отрицательно сказываются на эффективности их торговли, способности изыскивать частные источники финансирования и привлекать прямые иностранные инвестиции, а также на развитии их инфраструктуры в области транспорта и связи.

В настоящем докладе отмечается, что ввиду неодинаковых первоначальных условий и вызванного этим неравномерного распределения выгод и рисков, связанных с участием в процессах глобализации и регионализации, соответствующая политика должна разрабатываться с учетом специфических условий каждой страны. Однако могут быть сделаны некоторые общие выводы в отношении мер, требуемых на национальном, региональном/субрегиональном и международном уровнях, с тем чтобы развивающиеся страны могли извлечь из них максимальные выгоды.

На национальном уровне политика должна быть нацелена, среди прочего, на внутреннее и внешнее макроэкономическое равновесие, нормальное функционирование финансового сектора, более активную роль частного сектора наряду с созданием соответствующей нормативно-правовой базы и механизмов, предусматривающих пресечение антитонкункурентной практики, расширение охвата и повышение качественного уровня услуг в области здравоохранения и образования, большую степень гибкости на рынке труда, поддержку процесса внедрения технологических новшеств и выбор приемлемых темпов и порядка осуществления мер по либерализации наряду с созданием социальных гарантий в целях максимального облегчения тягот, вызванных структурной перестройкой.

К числу различных мер, которые могут быть приняты на региональном/ субрегиональном уровнях, относятся: активизация процесса либерализации торговли; упрощение процедур торговли; координация политики в целях достижения более высокой степени единства в отношении темпов инфляции, процентных ставок и уровней налогообложения; согласование налоговых льгот; изучение возможностей создания межнациональных рынков товарных фьючерсов и межнациональных рынков акций и облигаций; сотрудничество в области научных исследований и опытно-конструкторских разработок; и сотрудничество в целях заполнения пробелов в области транспорта и связи и согласования систем и процедур трансграничной перевозки грузов и пересечения границ транспортными средствами.

На международном уровне предлагаемые меры включают ускоренные темпы предоставления официальной финансовой и технической помощи для находящихся в неблагоприятном положении групп стран в целях улучшения их первоначальных условий; полное выполнение многосторонних торговых соглашений Уругвайского раунда и обеспечение доступа на рынки для экспортных изделий, представляющих интерес для развивающихся стран региона, например, текстиля и одежды; обеспечение того, чтобы такие вопросы, как условия труда, окружающая среда и права человека не использовались в качестве нетарифных барьеров; отказ от использования

антидемпинговой практики в качестве защитной меры; совершенствование систем мер по недопущению излишков товаров на преференциальных рынках в отношении изделий, представляющих особый интерес для находящихся в неблагоприятном положении стран, путем расширения ассортимента товаров, упрощения процедур и избежания частых изменений; и меры, принимаемые странами, для поощрения инвестиций базирующихся в них транснациональных корпораций в тех странах, которые в прошлом были неспособны привлечь подобные инвестиции.

## СОДЕРЖАНИЕ

		<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
<b>ВВЕДЕНИЕ .....</b>	5	1 - 3	
<b>I. НАРОЖДАЮЩИЕСЯ ГЛОБАЛЬНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И РЕГИОН ЭСКАТО .....</b>	5	4 - 20	
A. Внешнеторговые потоки .....	5	5 - 7	5
B. Внешнее финансирование .....	8	8 - 12	6
C. Перспективы .....	13	13 - 20	7
<b>II. ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ В РЕГИОНЕ ЭСКАТО .....</b>	21	21 - 30	8
<b>III. ТОРГОВЛЯ КАК СТИМУЛ ИНТЕГРАЦИИ И РОСТА .....</b>	31	31 - 37	14
<b>IV. ВНЕШНИЕ ФИНАНСОВЫЕ И ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПОТОКИ .....</b>	38	38 - 43	18
<b>V. ТРАНСПОРТ И СВЯЗЬ .....</b>	44	44 - 46	21
<b>VI. ВЫВОДЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ ПОЛИТИКИ .....</b>	47	47 - 85	22
A. Национальный уровень .....	48	48 - 65	22
B. Региональный/субрегиональный уровень .....	66	66 - 75	26
C. Международный уровень .....	76	76 - 85	27

Таблицы

<b>1. Отдельные показатели социально-экономического развития в регионе ЭСКАТО .....</b>	<b>10</b>
<b>2. Темпы изменения стоимостного объема экспорта и импорта товаров, рассчитанные по среднему уровню за 1990-1995 годы .....</b>	<b>16</b>
<b>3. Приток прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны региона ЭСКАТО, 1984-1995 годы .....</b>	<b>19</b>

## ВВЕДЕНИЕ

1. В "Обзоре экономического и социального положения в азиатско-тихоокеанском регионе, 1997 год" рассматриваются возможности и задачи региона ЭСКАТО на пороге XXI века в свете начавшихся процессов глобализации и регионализации. В основе этих продолжающихся процессов лежит ряд факторов научно-технического и рыночного характера, изменения политики стран в сторону либерализации и deregулирования и меры международного характера, направленные на повышение транспарентности международных сделок.

2. В последние годы процессы глобализации и регионализации активизировались, и эта тенденция, по всей видимости, сохранится и в следующем тысячелетии. Хотя более открытая политика, проводимая развивающимися странами, свидетельствует об их добровольном участии, многие из факторов, определяющих эти процессы, находятся вне контроля отдельных развивающихся стран. Они не могут не участвовать в этих процессах, так как стремление к изоляции еще дальше отодвинет их на обочину процесса развития. Таким образом, основной вопрос политики, который придется решать странам региона, заключается в определении путей наиболее оптимального использования выгод, связанных с участием в складывающемся международном разделении труда, в целях реализации задач их национального развития.

3. В этой связи "Обзор" строится по следующей схеме: в главе I дается краткое описание того, какое место развивающийся регион ЭСКАТО занимает на формирующемся в настоящее время мировой арене; в главе II приводятся отдельные макроэкономические показатели и показатели социального развития отдельных стран, мешающие их участию в процессах глобализации и регионализации; в главах III и IV анализируются выгоды и отрицательные стороны интеграции в международную и региональную экономику, прежде всего с точки зрения внешней торговли и внешнего финансирования (включая прямые иностранные инвестиции). Глава V посвящена вопросам транспорта и связи, в ней дается оценка успехов, достигнутых в странах региона и их потенциала для налаживания международных сообщений. Наконец, в главе VI приводится ряд направлений политики, которые следовало бы рассмотреть на национальном, региональном/субрегиональном и международном уровнях.

### I. НАРОЖДАЮЩИЕСЯ ГЛОБАЛЬНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И РЕГИОН ЭСКАТО

4. Тенденции, связанные с глобализацией, легче поддаются определению в количественном выражении с точки зрения данных о потоках торговли, инвестиций и финансов. Данные об этих переменных величинах явно свидетельствуют о небывалом росте за последние три десятилетия и являются проявлением растущего экономического взаимодействия и взаимозависимости.

#### A. Внешнеторговые потоки

5. Объем торговли товарами и услугами в целом достиг 27 процентов от мирового ВВП в 1993 году по сравнению с примерно 11 процентами в 1971 году. Темпы роста товарами и услугами, таким образом, опережали темпы роста мирового ВВП за указанный период. Объем торговли услугами в отношении к мировому ВВП более чем удвоился в период с 1971 года по 1993 год, в то время как объем торговли товарами возрос примерно в полтора раза. Рост торговли товарами связан с растущей долей обрабатываемых изделий в общем объеме. Эти тенденции к увеличению доли мировой продукции, поступающей в международный торговый оборот, проявляются со всей очевидностью, и довольно часто на них указывают как на признак глобализации.

6. Следует отметить, что развивающиеся страны региона ЭСКАТО приняли активное участие в этом процессе, опередив другие развивающиеся страны. Это убедительно подтверждается тем фактом, что доля развивающихся стран в мировой торговле товарами и услугами возросла в 1,5 раза за период 1971-1994 годов, в то время как соответствующая доля развивающихся стран региона ЭСКАТО более чем удвоилась. В области торговли услугами достижения этих стран были еще более впечатляющими, так как их доля выросла за аналогичный период втрое. Увеличение доли развивающихся стран в экспорте готовых изделий объясняется прежде всего увеличением доли развивающихся стран региона ЭСКАТО.

7. Наметился также заметный рост в области внутрирегиональной торговли. Например, внутрирегиональный экспорт товаров между развивающимися странами региона увеличился с одной четверти от их общего объема торговли в 1980 году до почти двух пятых в 1995 году.

#### В. Внешнее финансирование

8. В последние годы развивающиеся страны, особенно в азиатско-тихоокеанском регионе, во все большей степени интегрируются в международные рынки финансов и капитала. За десятилетний период с середины 80-х годов по середину 90-х годов капитализация мирового рынка ценных бумаг выросла втрое с 4,7 триллиона до 15,2 триллиона долл. США. За тот же самый период капитализация на вновь возникающих рынках, куда входит ряд развивающихся стран Азии, возросла с менее 4 процентов до 13 процентов от общемирового объема капитализации. Стоимость акций, котирующихся на возникающих рынках, выросла с менее 3 процентов от общемирового объема, который составил 1,6 триллиона долл. США в 1985 году, до 17 процентов от 9,6 триллиона долл. США, в которые оценивался объем акций, котировавшихся на всех биржах мира в 1994 году. Иностранные инвесторы все более активно участвуют в этом быстром росте возникающих рынков ценных бумаг. Приток портфельных инвестиций в виде акционерного капитала на возникающие рынки возрос до 39 млрд. долл. США в 1995 году с всего лишь 100 млн. долл. США в 1985 году<sup>1</sup>. Доля развивающихся стран в международном выпуске акций увеличилась с 14 процентов в 1990 году до 35 процентов в 1995 году, что было вызвано главным образом увеличением объема акций, выпускаемых в странах Южной и Юго-Восточной Азии<sup>2</sup>.

9. Потоки прямых иностранных инвестиций в 1995 году составили 1,2 процента от мирового объема ВВП и 7,6 процента от объема мировой торговли товарами. Однако за период 1980-1994 годов эти потоки, выраженные в виде доли от мирового ВВП и мировых валовых капиталовложений в основной капитал, удвоились. Несмотря на их относительно небольшой объем, прямые иностранные инвестиции оказывают заметное влияние на мировое производство и торговлю. Добавленная стоимость в филиалах транснациональных корпораций составила примерно 6 процентов от мирового ВВП в 1991 году, увеличившись с 2 процентов в 1982 году. Внутрифирменная торговля между компаниями и их филиалами составила примерно 40 процентов от мировой торговли промышленными товарами<sup>3</sup>.

10. Развивающиеся страны региона также приняли активное участие в потоках прямых иностранных инвестиций. Их доля в общемировом потоке выросла со среднего показателя в 9 процентов в период 1984-1989 годов до 21 процента в 1995 году, а доля от общего притока в развивающиеся страны выросла с 45 процентов до 66 процентов за тот же период. Их доля в оттоке капитала выросла с 4 процентов до 13 процентов от общемирового уровня и с 68 процентов до 88 процентов от общего объема в развивающихся странах. Таким образом, возросла роль развивающихся стран региона, являющихся как получателями, так и источниками прямых иностранных инвестиций.

11. В целом чистый приток внешних ресурсов в развивающиеся страны из частных источников увеличился с 25 млрд. долл. США в 1987 году до 167 млрд. долл. США в 1995 году. Доля развивающихся стран Азии в этих потоках возросла с 19 процентов в 1987 годов до 62 процентов в 1995 году<sup>4</sup>.

12. Активное участие развивающихся стран региона в глобальных потоках сопровождалось существенным увеличением внутрирегиональных потоков. Возросла роль внутрирегиональных источников из числа развивающихся стран в потоках прямых иностранных инвестиций. Например, в Китае, Гонконге, Индонезии, Малайзии, Филиппинах, Республике Корея, Сингапуре, китайской провинции Тайвань и Таиланде доля акций, выпускаемых этими странами для обращения между ними, увеличилась с 25 процентов в 1980 году до 37 процентов в 1993 году<sup>5</sup>.

#### С. Перспективы

13. Любые прогнозы относительно перспектив на будущее всегда носят сугубо приблизительный характер. Тем не менее существует ряд факторов, которые позволяют предположить, что тенденция к активному участию развивающихся стран региона ЭСКАТО в процессах глобализации и регионализации, по всей видимости, сохранится в XXI веке.

14. Во-первых, несмотря на заметное увеличение объема внутрирегиональной торговли между развивающимися странами региона, доля их экспортных товаров, поступающих в развитые страны, остается высокой (53 процента в 1994 году). Экспортный потенциал региона, таким образом, во многом зависит от поглотительной способности рынков развитых стран, которая в свою очередь отчасти зависит от перспектив роста. Имеющиеся прогнозы свидетельствуют о том, что в XXI веке темпы роста в этих странах составят 2 процента, что намного превышает их нынешний показатель в 1,5 процента за период 1991-1995 годов.

15. Во-вторых, перспективы мировой торговли на XXI век являются весьма многообещающими. По прогнозам Всемирного банка, объем мировой торговли товарами за период с 1996 по 2005 год составит 6,3 процента ежегодно<sup>6</sup>. Международный валютный фонд прогнозирует ежегодное увеличение среднего объема мировой торговли товарами и услугами в период с 1998 по 2001 год на 7 процентов<sup>7</sup>.

16. С учетом явной способности стран азиатско-тихоокеанского региона извлекать выгоду из тенденции к росту международной торговли вышеизложенные прогнозы вполне могут оправдаться. Согласно прогнозам Всемирного банка, объем экспорта товаров и нефакторных услуг в странах Южной Азии будет увеличиваться на 7,3 процента ежегодно в период с 1996 по 2005 год, а аналогичный показатель по странам Восточной и Юго-Восточной Азии возрастет на 10,1 процента.

17. В-третьих, благоприятными представляются перспективы частных финансовых потоков. Скорее всего будут наблюдаться умеренные международные процентные ставки вследствие более низких инфляционных ожиданий и продолжающейся финансовой консолидации в промышленных странах, что приведет к снижению доходов в этих странах. Вызванное этим стремление к диверсификации портфельных инвестиций пойдет на пользу региону ЭСКАТО ввиду перспектив более высоких темпов роста и ожидаемого продолжения либерализации и deregулирования режима и политики в отношении деятельности финансового сектора.

18. В-четвертых, притоку прямых иностранных инвестиций по-прежнему должны содействовать рост доходов на душу населения в развивающихся странах опережающими по сравнению с остальными развивающимися странами темпами и обострение конкуренции как в промышленно

развитых, так и в развивающихся странах, вызванный этим перенос транснациональными компаниями своих предприятий за рубеж в стремлении к снижению производственных издержек, а также весьма возможная дальнейшая либерализации политики в области торговли и инвестиций в развивающихся странах региона.

19. Аналогичным образом, перспективы регионального сотрудничества в области торговли и инвестиций, скорее всего, сохранятся на прежнем уровне и, возможно, даже возрастут. Отчасти это будет вызвано ростом доходов и потребления на душу населения, общим ростом объема экспорта, умеренными темпами инфляции и небольшим дефицитом текущих счетов, прогнозируемыми для стран Южной, Восточной и Юго-Восточной Азии<sup>6</sup>. Вероятно, можно ожидать дальнейшей активизации регионального сотрудничества в рамках различных организационных механизмов, которые уже существуют. Уже сейчас видны сдвиги в этом направлении, в которых важную роль играют различные организации по субрегиональному сотрудничеству, такие, как Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Ассоциация регионального сотрудничества стран Южной Азии (СААРК), Организация экономического сотрудничества (ОЭС) и Организация азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС).

20. В настоящее время регион ЭСКАТО занимает 37 процентов поверхности земли и в нем проживает 62 процента населения мира. Он представляет собой обширный рынок. Согласно текущим оценкам, в регионе проживает более миллиарда человек, что существенно превосходит общую численность населения всех развитых стран мира с доходом на душу населения свыше 10 000 долл. США. Эти цифры дают представление о рыночном потенциале региона в настоящее время, а с учетом перспектив расширения в будущем, о которых говорилось выше, складываются огромные возможности укрепления внутрирегиональных экономических связей.

## **II. ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ В РЕГИОНЕ ЭСКАТО**

21. Как указывалось выше, развивающиеся страны региона ЭСКАТО как группа сумели продвинуться на пути к интеграции в мировую экономику и установить тесные региональные связи с точки зрения торговых и финансовых потоков, включая прямые иностранные инвестиции. Однако эти достижения не относятся в равной мере ко всем странам. Расхождения в уровне и темпах интеграции отчасти определяются рядом переменных величин, связанных с макроэкономическими показателями и показателями социального развития. Результаты, достигнутые в последнее время развивающимися странами региона ЭСКАТО с точки зрения некоторых ключевых показателей, представлены в таблице 1. Между достижениями страны с точки зрения этих показателей и уровнем или темпами интеграции в глобальную или региональную экономику может и не существовать взаимосвязи. Имеется ряд других показателей, относящихся к политике и структурным изменениям, которые определяют готовность и способность страны добиться такой интеграции.

22. Тем не менее можно предположить, что показатели, перечисленные в таблице 1, будут иметь заметное влияние. Например, уровень дохода на душу населения наряду с численностью народонаселения является одним из основных показателей объема рынка страны, что в свою очередь является важным определяющим фактором способности страны привлекать прямые иностранные инвестиции. Аналогичное замечание применимо также в отношении темпов роста ВВП, поскольку иностранные инвесторы обычно учитывают как объем рынка, так и потенциал его роста при принятии решений, касающихся размещения инвестиций. Эти соображения особенно важны для прямых иностранных инвестиций, ориентированных на внутренний рынок. Хорошо

известно, что элементы макроэкономической сбалансированности и стабильности, такие, как инфляция, дефицит бюджета и дефициты текущих счетов (которые отражают разрыв между внутренними сбережениями и инвестициями), сказываются на потоках внешней торговли и внешних финансов, в частности через воздействие на процентные ставки, обменные курсы, уровень прибыли на инвестированный капитал и кредитный рейтинг.

23. Для участия в процессах глобализации необходимо наличие здорового и образованного населения. Например, страна с недостаточно развитой системой здравоохранения вряд ли может поддерживать уровень производительности, который требуется от ее рабочей силы для того, чтобы сохранить и повысить ее конкурентоспособность в рамках глобальной экономики. Развитие, приобретение и распространение современной технологии требует наличия критической массы квалифицированных трудящихся и научно-технического, исследовательского и управленческого персонала. Таким образом, показатели, связанные со здравоохранением и образованием, являются важным элементом первоначальных условий, которые могут повлиять на способность страны интегрироваться в глобальную и региональную экономику.

24. Как следует из данных, приведенных в таблице 1, существуют заметные расхождения между странами региона. Как и следовало ожидать, наименее развитые страны характеризуются низким уровнем дохода на душу населения. В большинстве из них также невелика численность населения. Все тихоокеанские островные страны имеют невысокую численность населения. Во многих из них зафиксированный уровень дохода на душу населения может не сохраниться ввиду уменьшения объемов помощи.

Таблица 1. Отдельные показатели социально-экономического развития в регионе ЭСКАТО

Страна или район <sup>a</sup>	ВВП/ВНП на душу населения	Численность населения (в доллах СПА), 1995 год	Среднегодовые темпы роста ВВП, 1991-1995 годы	Норма населения (в процентах от ВВП), 1995 год	Норма инвестиций (в процентах от ВВП), 1995 год	Сальдо баланса трат/ВВП (в процентах от ВВП), 1991-1995 годы	Среднедневные темпы инфляции, 1991-1995 годы	Показатель взрослого населения (в процентах), 1995 год	Показатель младенческой смертности (на 1000 живорожденных), 1994 год	Средняя продолжительность жизни (в годах), 1994 год	Место по ИРЧН <sup>b</sup> , 1993 год
Япония	40 740	125,2	1,3	32,0 <sup>c</sup>	30,0 <sup>c</sup>	-0,7	1,4	95+	4	79,0	1
Сингапур	29 990	3,0	8,5	52,0	33,2	4,7	2,6	91	5	75,0	6
Гонконг	23 130	6,2	5,5	32,6	34,9	1,8	9,3	92	5	78,0	4
Австралия	19 260	18,0	2,6	19,0 <sup>c</sup>	20,0 <sup>c</sup>	-2,8	2,5	95+	6	77,0	2
Новая Зеландия	16 220	3,5	1,7	24,0 <sup>c</sup>	21,0 <sup>c</sup>	0,0	2,1	95+	7	76,0	3
Бруней-Даруссалам	15 950 <sup>c</sup>	0,3	1,5	"	"	"	2,4 <sup>d</sup>	88	8 <sup>e</sup>	75,0	7
Республика Корея	10 160	44,8	7,5	36,7	37,1	-0,3	6,2	95+	12	71,0	5
Малайзия	4 240	19,9	8,6	37,2	40,6	-0,3	4,1	83	12	71,0	10
Таиланд	2 810	59,4	8,5	36,5	43,1	2,9	4,8	94	36	69,0	9
Турция	2 670	61,9	3,4	23,0 <sup>c</sup>	22,0 <sup>c</sup>	-5,1 <sup>d</sup>	80,4	82	62	67,0	14
Российская Федерация	2 340	147,0	-10,5	29,0 <sup>c</sup>	27,0 <sup>c</sup>	-10,4 <sup>f</sup>	589,9	99 <sup>e</sup>	19	64,0	11
Фиджи	2 170	0,8	2,4	18,1 <sup>c</sup>	12,2 <sup>c</sup>	-3,6	3,9	92	23 <sup>e</sup>	72,0	8
Иран (Исламская Республика)	1 720	67,3	5,8	25,1	16,5	-1,1 <sup>d</sup>	29,0	72	47	68,0	12
Тонга	1 720	0,1	3,8	-12,8 <sup>g</sup>	17,4 <sup>g</sup>	"	5,0	"	19 <sup>h</sup>	67 <sup>h</sup>	"
Казахстан	1 560	17,1	-14,4	20 <sup>c</sup>	24 <sup>c</sup>	-2,9 <sup>g</sup>	1 068,3	98 <sup>e</sup>	27	68,3	13
Туркменистан	1 390 <sup>g</sup>	4,1	-9,9	"	"	2,4 <sup>g</sup>	1 306,8 <sup>g</sup>	98	46	66,3	17
Туваду	1 330 <sup>c</sup>	0,01	6,7	"	"	"	2,6	"	"	"	"
Папуа-Новая Гвинея	1 180	4,3	7,6	23,4 <sup>g</sup>	23,8 <sup>g</sup>	-3,8	7,3	72	65	57	31
Вануату	1 150 <sup>c</sup>	0,2	2,7	9,5 <sup>g</sup>	34,2 <sup>g</sup>	-6,0 <sup>g</sup>	3,8	65 <sup>e</sup>	47 <sup>h</sup>	60	29
Мальдивские Острова	1 070	0,2	6,5	"	"	-12,2	15,2	93	58	62	25
Филиппины	1 050	67,6	2,2	14,7	22,3	-0,6	10,5	95	40	65	20
Индонезия	1 010	195,8	7,8	35,8	37,8	-0,3	8,9	84	53	63	23
Узбекистан	970	22,8	-3,7	24 <sup>c</sup>	23 <sup>c</sup>	-10,2 <sup>g</sup>	722,8	97 <sup>e</sup>	28	69,8	19
Самоа	890	0,2	0,5	23,4	"	-24,7	5,7	98 <sup>e</sup>	64	69	15
Киргизстан	850	4,7	-12	14 <sup>c</sup>	30 <sup>c</sup>	-12,4 <sup>g</sup>	545,1	97 <sup>e</sup>	29	67,8	22
Соломоновы Острова	800 <sup>c</sup>	0,4	5	"	"	-18,9 <sup>d</sup>	11,4	62 <sup>e</sup>	42 <sup>h</sup>	62	28
Азербайджан	730	7,6	-17,1	4 <sup>c</sup>	23 <sup>c</sup>	-7,1 <sup>g</sup>	847,9	96 <sup>e</sup>	25	69,4	21
Кирбаты	730 <sup>g</sup>	0,1	2,3	"	"	"	"	"	65 <sup>h</sup>	61,0	"
При-Данка	720	18,4	5,4	15,9	25,7	-7,8	10,3	90	16	72	16
Армения	660	3,6	-13	-19 <sup>c</sup>	10 <sup>c</sup>	-23,7 <sup>g</sup>	1 579,6	99 <sup>e</sup>	15	71,1	18

Страна или район <sup>a</sup>	ВВП/ВНП на душу населения (в долл. США), 1995 год	Численность населения (млн. человек), 1991-1995 годы	Среднегодовые темпы роста ВВП, 1991-1995 годы	Норма инвестииций (в процентах от ВВП), 1995 год	Сальдо бюджета/ВВП (в процентах от ВВП), 1991-1995 годы	Среднегодовые темпы инфляции, 1991-1995 годы	Среднегодовая смертность взрослого населения (в процентах), 1995 год	Показатель средней продолжительности жизни (в годах), 1994 год	Место по ИРЧП <sup>b</sup> , 1993 год
Китай	570	****	11,3	42,3	39,5	-0,9	11,6	81	30
Таджикистан	470	6,1	-16,4	"	"	-17,2 <sup>c</sup>	789,9	97 <sup>e</sup>	41
Пакистан	450	130,7	4,9	15,7	18,7	-7,2	11,3	38	92
Монголия	380	2,4	-2,6	15,9	24,7	-6,8	127,2	82 <sup>e</sup>	53
Индия	370	935,7	4,8	25	26,6	-6,2	10,2	52	70
Лаосская Народно-Демократическая Республика	360	4,9	6,4	"	"	-4,7	11,1	57	92
Камбоджа	290	10,2	5,9	8,3	21,5	-5,3	65	35 <sup>e</sup>	115
Вьетнам	260	74,5	8,2	19	27,1	-3,4	23,5	94	37
Бангладеш	240	120,4	4,1	7,7	16,6	-5,7	4,2	38	81
Мьянма	23 <sup>f</sup>	46,5	5,9	12,2	13	-2,5	27,1	83	80
Непал	210	21,9	4,7	10,3	20,2	-5,9	11,2	27	95
Бутан	170	1,6	5,2	36	54,5	-0,5	11	42	122 <sup>g</sup>
									50,7 <sup>g</sup>

**Источники:** ESCAP, 1995 ESCAP Population Data Sheet (Bangkok, 1995); United Nations, World Population Prospects: The 1994 Revision (United Nations publication, Sales No. E.95.XIII.16); United Nations, Monthly Bulletin of Statistics, various issues; United Nations, World Urbanization Prospects: The 1994 Revision (United Nations publication Sales No. E.95.XIII.12); Программа развития Организации Объединенных Наций, "Доклад о развитии человеческого потенциала" (New York, Oxford University Press, 1996); Программа развития Организации Объединенных Наций, "Доклад о развитии человеческого потенциала" (Baltimore, Johns Hopkins University Press, 1996); Asian Development Bank, Key Indicators of Development 1996 (Baltimore, Johns Hopkins University Press, 1996); Asian Development Bank, Asian Indicators of Developing Asian and Pacific Countries 1996 (Oxford, Oxford University Press, 1996); Asian Development Bank, Asian Development Outlook (Hong Kong, Oxford University Press), various issues; Food and Agriculture Organization of the United Nations FAO Production Yearbook 1994 (Rome, 1995); International Monetary Fund (IMF), tape No. 93023F; IMF, International Financial Statistics, vol. XLIX, No. 9 (September 1996) (Washington, D.C., 1996); World Bank, World Tables 1995 (Baltimore, Johns Hopkins University Press, 1995); и Европейская экономическая комиссия "Обзор экономического положения в регионе Европы" (Нью-Йорк и Женева), различные выпуски.

(Сноски к таблице 2 см. на следующей стр.)

(Сноски к таблице 2)

---

<sup>a</sup> Расположены в соответствии с уровнем дохода на душу населения в порядке его уменьшения.

<sup>b</sup> Место определяется в соответствии с индексом развития человеческого потенциала (ИРЧП), рассчитанным в документе ПРООН "Доклад о развитии человеческого потенциала, 1996 год".

<sup>c</sup> 1994 год.

<sup>d</sup> 1991–1994 годы.

<sup>e</sup> 1993 год.

<sup>f</sup> 1992–1995 годы.

<sup>g</sup> 1992 год.

<sup>h</sup> Самые последние оценки за период с 1989 по 1994 год.

<sup>i</sup> 1991–1993 годы.

<sup>j</sup> 1990–1995 годы.

25. Во многих странах Восточной и Юго-Восточной Азии отмечаются высокие темпы экономического роста. Их достижения принесли региону репутацию наиболее динамичного в мире. Их быстрый рост связан с высокими нормами внутренних сбережений и инвестиций, более уравновешенным платежным балансом и в целом более эффективно регулируемыми валютно-финансовыми режимами для обеспечения внутренней и внешней стабильности, что проявляется в низком уровне внутренней инфляции и меньшем разрыве между сбережениями и инвестициями. Эти страны характеризуются также высоким уровнем участия в международной торговле, что отражается соотношением между импортом и экспортом к ВВП. Их социально-экономические достижения привели к такому повышению их международной кредитоспособности, которое способствовало весьма заметному притоку частных инвестиций и финансов. Страны этой группы, которые все еще отстают от других, такие, как Филиппины, и даже наименее развитые из них, такие, как Камбоджа и Лаосская Народно-Демократическая Республика, недавно улучшили свои показатели.

26. В Южной и Юго-Восточной Азии темпы экономического роста в целом возросли ввиду недавно проведенных макроэкономических и структурных реформ, хотя четкая тенденция пока еще не установилась. Правительства большинства этих стран планируют дальнейшие реформы и либерализацию политики в различных областях с целью достижения, среди прочего, стимулирования внутренних сбережений, инвестиций и экспорта, обеспечения более уравновешенного платежного баланса и сдерживания инфляции. Высокие темпы инфляции являются одной из серьезных проблем, особенно в Исламской Республике Иран и Турции. В Индии, Пакистане и Шри-Ланке темпы инфляции остаются достаточно высокими, несмотря на некоторое их снижение в последние годы.

27. В наименее развитых и малых островных странах Тихого океана темпы роста за некоторыми исключениями остаются низкими. Общий прогресс с точки зрения проведения структурных изменений и укрепления инфраструктурной и организационной базы по-прежнему остается неудовлетворительным.

28. Проблемы, с которыми сталкиваются страны, находящиеся на переходном этапе от централизованного планирования к рыночной экономике, по-прежнему огромны, несмотря на некоторые достигнутые в последнее время успехи с точки зрения сдерживания инфляции и преодоления негативных темпов роста. Этим странам еще предстоит разработать эффективные организационные структуры, отвечающие потребностям нормально функционирующей рыночной экономики. В течение всего периода 1991-1995 годов во всех этих странах наблюдалось серьезное сокращение общего объема доходов и доходов на душу населения в условиях гиперинфляции. Лишь в последние два года в некоторых из этих стран отмечаются признаки положительных темпов роста и умеренной инфляции.

29. Приведенные в таблице 1 данные свидетельствуют о том, что такие показатели социального развития, как грамотность взрослого населения, детская смертность и продолжительность жизни, тесно связаны с доходом на душу населения. Эта зависимость также проявляется при сопоставлении уровня дохода на душу населения в той или иной стране с ее местом в соответствии с индексом развития человеческого потенциала (ИРЧП), сводного показателя, который Программа развития Организации Объединенных Наций рассчитывает в течение последних нескольких лет. Исключениями являются бывшие социалистические страны, где наблюдается достигнутый в прошлом относительно высокий уровень здравоохранения и образования. Однако эти показатели трудно сохранять ввиду неустойчивых темпов роста.

30. Таким образом, проблемы, с которыми сталкиваются различные группы стран в регионе, являются весьма неодинаковыми по своим масштабам, а в некоторых случаях различны по своему

характеру. Отстающие страны, особенно наименее развитые, тихоокеанские островные страны и страны с переходной экономикой, должны многое наверстать для того, чтобы влиться в основной поток стран региона и интегрироваться в глобальную экономику. От этих стран потребуются колоссальные национальные усилия, однако их успех будет также во многом зависеть от особой поддержки со стороны международного сообщества.

### **III. ТОРГОВЛЯ КАК СТИМУЛ ИНТЕГРАЦИИ И РОСТА**

31. Интеграция отдельных стран в международную и региональную экономику расширяет возможности для их национального развития, но также влечет за собой некоторые риски. Эти выгоды и издержки неодинаковы для всех стран региона, особенно в силу заметных различий в первоначальных условиях, о которых кратко говорилось в разделе выше. Тем не менее можно сделать некоторые выводы общего порядка.

32. Применительно к вопросу о выгодах в литературе по проблемам развития до недавнего времени внимание уделялось преимущественно международной торговле. Связанные с торговлей статичные выгоды обусловлены прежде всего более высокой степенью специализации, повышением эффективности за счет распределения ресурсов, более широким доступом к производственным факторам (например, капитальному оборудованию) и к промежуточным и потребительским товарам при более низких ценах и более широкими возможностями использования экономии масштабов. Все чаще признается тот факт, что динамичные преимущества являются не менее важными. Они связаны, среди прочего, с возросшей конкуренцией, ускорившимся технологическим обновлением, более активным приобретением знаний путем импорта или освоения соответствующих навыков в процессе работы и сокращением видов деятельности, направленных на получение ренты. Все эти преимущества способствуют ускоренным темпам роста.

33. Торговля стимулирует экономический рост и некоторыми другими путями. Зачастую существует позитивная взаимосвязь между интенсивностью торговли той или иной страны и ее привлекательностью для иностранных инвесторов. Торговля требует развития сетей транспорта и связи, которые ускоряют рост объема продукции, не являющейся предметом торговли. Кроме того, более активное участие в торговле обуславливает стремление к макроэкономической стабильности и совершенствованию экономического управления, что все чаще признают в качестве основных предпосылок роста.

34. Аналогичные замечания применимы и в отношении внутрирегиональной торговли, которая обладает тем дополнительным преимуществом, что "физическое расстояние" между странами, расположенными в одном регионе, меньше, в частности из-за сходства культур, правовых норм, этнических связей и систем распределения. Благодаря этому могут создаваться новые возможности для торговли. Кроме того, региональное сотрудничество может способствовать ускорению либерализации торговой политики.

35. Тот факт, что участие в международной торговле стало важным фактором, способствующим ускоренному росту ряда стран в азиатско-тихоокеанском регионе, особенно в Восточной и Юго-Восточной Азии, не вызывает сомнений. Уместно отметить, что Китай, Гонконг, Малайзия, Сингапур, Таиланд и Вьетнам неуклонно добивались темпов роста экспорта, превышающих среднемировые, в период с 1980 по 1995 год (см. таблицу 2). С точки зрения взаимосвязи между торговлей и ростом особую озабоченность вызывают показатели, достигнутые наименее развитыми странами и тихоокеанскими островными странами, многие из которых демонстрируют низкие или даже отрицательные темпы роста экспорта. В некоторых случаях кажущиеся высокими темпы роста объясняются низким стартовым уровнем.

36. Хотя повсеместно признается позитивное воздействие торговли на темпы роста, мнения в отношении ее влияния на социальное равенство расходятся. Тем не менее существует определенная степень согласия относительно того, что торговля может способствовать сокращению абсолютной нищеты благодаря быстрому расширению производства и занятости в трудоемких экспортных отраслях промышленности и в связанных с ними видах деятельности и увеличению реальных доходов трудящихся, которые являются основным источником существования для бедных домашних хозяйств. Успех ряда стран Восточной и Юго-Восточной Азии с точки зрения значительного сокращения абсолютной нищеты во многом объясняется их достижениями в области торговли.

37. С учетом вышеизложенного нам представляется, что торговля могла бы способствовать более быстрым темпам роста и снижению острой проблемы нищеты. Это также подтверждается опытом развития ряда стран региона. Однако необходимо должным образом учитывать некоторые риски, связанные с международной торговлей. Один из таких рисков заключается в том, что нестабильность в той или иной стране может усугубиться, особенно в ситуациях, когда экспорт сосредоточен на нескольких изделиях или странах. Более широкое участие в торговле также неизбежно влечет за собой рост либерализации режима торговой политики, следствием чего являются временные издержки, связанные с перестройкой и корректировкой экономики. Еще одна проблема заключается в том, что участие в международной торговле потребует соблюдения международных норм, особенно тех, которые предусмотрены в рамках Уругвайского раунда. Это предусматривает определенное ограничение вариантов национальной политики. В мире постоянно меняющихся сравнительных преимуществ та или иная страна может оказаться привязанной к тем областям торговли, которые в долгосрочном плане не приведут к быстрым темпам роста. В отношении торговли, развиваемой в рамках региональных инициатив по сотрудничеству, существует дополнительный риск потерь, вызванных диверсификацией торговли.

Таблица 2. Темпы изменения стоимостного объема экспорта и импорта товаров, рассчитанные по среднему уровню за 1990-1995 годы

	Экспорт, фоб			Импорт, сиф		
	1980-1984 годы	1985-1989 годы	1990-1995 годы	1980-1984 годы	1985-1989 годы	1990-1995 годы
<u>Все страны мира</u>	-0,9	9,3	6,8 <sup>a</sup>	-0,7	9,4	6,4 <sup>a</sup>
<u>Развивающиеся страны – члены ЭСКАТО</u>	5,9	13,7	14,6	5,2	13,4	15,0
Маршалловы Острова	29,2	-3,3	69,7	-7,495	-3,33	43,2
Камбоджа	6,9	37,9	60,4	17,86	1,446	41,08
Лаосская Народно-Демократическая Республика	14,48	7,784	34,5	6,785	11,79	23,25
Мьянма	-10,24	-5,184	27	Малайзия Лаосская Народно-Демократическая Республика Вьетнам	15,3 7,8	3,369 8,4
Малайзия	7	9,78	19,77	3,835	22,6	18,59
Вьетнам	3,484	31,25	19,21	8,627	20,54	17,86
Китай	8,597	16,31	19,2	-5,79	13,27	17,15
Таиланд	3,741	22,96	18,88	7,854	4,982	17,01
Сингапур	5,658	14,23	17,85	5,205	12,86	16,69
Французская Полинезия	2,412	27,79	16,86	-1,25	16,42	16,03
Бангладеш	6,773	7,648	16,33	Непал	5,516	7,857
Шри-Ланка	9,513	1,992	16,08	Мальдивские Острова Бруней-Даруссалам	17,79 3,1	15,8 15,77
Соломоновы Острова	8,797	-3,111	16,02	Шри-Ланка Китай Республика Корея	-2,033 7,841 8,745	3,835 19,5 15,58
Гонконг	9,9	21,3	15,6	Тайвань	2,1	14,6
Непал	20,21	6,011	15,49	Киррибати	4,3	13 <sup>a</sup>
Филиппины	-2,041	8,801	14,86	Тайвань Киррибати Бангладеш	3,06 2,731 11,65	20,43 6,43 5,838
Острова Кука	2,083	2,762	14,17	Индия	3,06 2,731 11,65	12,15 6,43 10,9
Папуа-Новая Гвинея	-2,9	8,4	13,9	Индия	3,06 2,731 11,65	12,15 6,43 10,9
Республика Корея	13,94	17,11	12,7	Пакистан	0,925	6,207
Индонезия	-2,12	0,899	12,75	Тонга	9,573	9,899
Индия	4,494	10,57	11,76	Китайская провинция Тайвань	2,412	9,712
Пакистан	1,192	13,29	9,602	Киррибати	4,358	8,768
Тонга	17,32	4,278	9,5	Фиджи	-4,748	7,8
Китайская провинция Тайвань	11,69	19,49	9,294			
Киррибати	74,22	7,636	8,552			

/ . . .

	Экспорт, фоб			Импорт, сиФ		
	1980-1984 годы	1985-1989 годы	1990-1995 годы	1980-1984 годы	1985-1989 годы	1990-1995 годы
Иран (Исламская Республика)	9,4 -7,7	0,6 8,7	7,8 <sup>a</sup> 5,9	Соломоновы Острова Тонга Вануату Бутан Самоа Французская Полинезия	1,191 2,2 -0,4 10,82 -5,415 -0,534	9,745 6,0 1,3 9,341 9,467 8,979
Фиджи				Папуа-Новая Гвинея Новая Кaledония Иран (Исламская Республика)	-1,289 -8,875	7,466 20,7
Вануату	10,1 -8,191	-9,543 -8,177	5,16 4,857 <sup>a</sup>			0,9
Бруней-Даруссалам	8,115	-6,098	4,594			0,868
Самоа	23,2	20,4	3,517			
Мальдивские Острова						
Бутан	2,316	41,65	0,367 <sup>a</sup>			
Монголия	8,068 -12,02	5,897 34,18	-0,502 -4,967	Монголия Нидээ	9,6 -3,2	-1,7 9,7
Новая Кaledония	38,3	1,0	-8,3 <sup>a</sup>	Науру Микронезия (Федеративные Штаты)	-8,3 -3,2	0,7 <sup>a</sup> ..
Тувалу						
Афганистан	-1,2 16,27	-16,7 9,177	..			-4,424
Американское Самоа	-8,8	4,7	..			..
Науру						
Гуам	17,29	0,795	..	Гуам Американское Самоа Афганистан	0,4 16,88 42,67	16 -1 5,999
						..
Другие страны – члены ЭСКАТО в азиатско-тихоокеанском регионе	6,711	10,17	10,79	Другие страны – члены ЭСКАТО в азиатско-тихоокеанском регионе	0,51	9,778 10,19
Российская Федерация	..	..	11,9	Турция Новая Зеландия Япония Австралия	8,21 3,539 -0,748 5,004	8,451 7,825 9,598 12,13
Турция	27,01	11,21	11,03	Российская Федерация	..	5,51 8,602 8,483 5,6 6,1
Япония	7,289	10,21	8,371			
Новая Зеландия	0,476	10,55	7,683			
Австралия	1,599	10,44	6,228			

Источники: Расчеты секретариата ЭСКАТО на основе публикаций Организации Объединенных Наций Monthly Bulletin of Statistics, vol. L, No. 9 (September 1996); Международного валютного фонда International Financial Statistics Yearbook 1995 и International Financial Statistics, vol. XLIX, No. 11 (November 1996) (Washington, D.C.); Азиатского банка развития Key Indicators of Developing Asian and Pacific countries 1996.

<sup>a</sup> 1990-1994 годы.

/...

#### **IV. ВНЕШНИЕ ФИНАНСОВЫЕ И ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПОТОКИ**

38. Международные финансовые потоки и потоки капитала являются одной из основ процессов глобализации и регионализации. Очевидно, что доступ к этим потокам помогает странам преодолеть нехватку иностранной валюты и тем самым расширяет их возможности в плане импорта. В большинстве развивающихся стран возможности по производству промежуточных товаров и товаров производственного назначения являются относительно ограниченными. По этой причине уровень национальных инвестиций и производства во многом зависит от экспортных возможностей. Одной из серьезных проблем, связанных с такими потоками, является их неустойчивость, что в свою очередь может приводить к нестабильности в таких макроэкономических параметрах, как обменные курсы, уровень цен и процентные ставки. Таким образом, преимущества, связанные с доступом к международным финансовым потокам, во многом определяются способностью той или иной страны преодолеть такие негативные последствия.

39. Большинство развивающихся стран, в том числе и в регионе ЭСКАТО, явно демонстрируют значительно более позитивный подход к прямым иностранным инвестициям. Данные о притоке прямых иностранных инвестиций в отдельные страны приводятся в таблице 3. Эти данные убедительно свидетельствуют о том, что наименее развитые, тихоокеанские островные и центральноазиатские страны в целом не сумели привлечь значительный объем прямых иностранных инвестиций.

40. Прямые иностранные инвестиции способствуют увеличению объема капиталов в стране и ее производственных возможностей; растет также понимание того, что не менее важным преимуществом прямых иностранных инвестиций является их потенциальная способность ускорять темпы роста благодаря побочным эффектам. Иностранные инвесторы обычно используют современные производственные технологии. Более жесткие условия конкуренции могут побудить национальных производителей применять аналогичные технологические стандарты. Более эффективные методы управления, обычно применяемые иностранными инвесторами, также могут копироваться национальными производителями. Кроме того, иностранные инвесторы зачастую располагают более развитыми рыночными связями либо через внутрифирменные каналы, либо на личной основе. Тем самым они могут способствовать развитию экспорта страны путем разработки и маркетинга новых экспортных изделий, а также расширения экспорта традиционной продукции.

41. В нескольких странах Восточной и Юго-Восточной Азии прямые иностранные инвестиции являются важным фактором содействия развитию экспорта и ускорения темпов роста. В таких странах, как Малайзия, Сингапур и Таиланд, иностранные инвесторы играют важную, а порой и доминирующую роль в экспорте готовых изделий либо через полностью принадлежащие им объекты капиталовложений, либо через совместные предприятия. Китай, который стал крупнейшим получателем прямых иностранных инвестиций среди развивающихся стран, также немало выиграл за счет их притока.

42. В зависимости от объема экономики прямые иностранные инвестиции могут вносить существенный вклад в обеспечение занятости. Все более важной характерной чертой прямых иностранных инвестиций является перенос производства трудоемких компонентов в цепочке приращения добавленной стоимости в развивающиеся страны. Приводя к чистому увеличению занятости неквалифицированных и полуквалифицированных трудящихся, прямые иностранные инвестиции вносят позитивный вклад в дело борьбы с нищетой.

Таблица 3. Приток прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны региона ЭСКАТО, 1984-1995 годы

(В млн. долл. США)

	Среднегодовой показатель					1995 год				
	1984-1989	1990-1994	годы	1990 год	1991 год	1992 год	1993 год	1994 год	оценка	
<u>Наименее развитые страны Азии</u>										
Бангладеш	1	7	3	1	4	14	11	11	125	
Камбоджа	..	31	..	..	33	54	69	69	80	
Лаосская Народно-Демократическая Республика	1	29	6	8	9	60	60	60	75	
Мальдивские Острова	3	7	6	7	7	7	8	8	9	
Мьянма	1	3,2	5	..	3	4	4	4	10	
Непал	1	5	6	2	4	6	7	7	8	
<u>Восточная Азия</u>										
Китай	2 282	16 062,2	3 487	4 366	11 156	27 515	33 787	37 500		
Гонконг	1 422	1 596,8	1 728	538	2 051	1 667	2 000	2 100		
Республика Корея	592	818,4	788	1 180	727	588	809	809	1 500	
<u>Юго-Восточная Азия</u>										
Бруней-Даруссалам	..	5,6	3	1	4	14	14	14	6	7
Индонезия	406	1 693	1 093	1 482	1 777	2 004	2 109	2 109	4 500	
Малайзия	798	4 173,6	2 333	3 998	5 183	5 006	4 348	5 800		
Филиппины	326	756,8	530	544	228	1 025	1 457	1 500		
Сингапур	2 239	4 681,8	5 575	4 879	2 351	5 016	5 588	5 302		
Таиланд	676	1 788	2 444	2 014	2 116	1 726	640	640	2 300	
Вьетнам	2	39,4	16	32	24	25	100	100	150	
<u>Южная и Юго-Западная Азия</u>										
Индия	133	269,4	162	141	151	273	620	1 750		
Иран (Исламская Республика)	-62	-113,8	-362	23	-170	-50	-10	-30		
Пакистан	136	322,4	244	257	335	354	422	639		
Шри-Ланка	36	115	43	48	123	195	166	195		
Турция	245	716,4	684	810	844	636	608	608	1 037	

.../

	Среднегодовой показатель					1995 год (оценка)
	1984-1989 годы	1990 годы	1990 год	1991 год	1992 год	
<u>Северная и Центральная Азия</u>						
Армения	..	1,6	..	..	..	8
Азербайджан	..	0	..	..	..	10
Казахстан	..	87	..	100	150	110
Кыргызстан	..	2	..	..	..	284
Монголия	..	5,6	..	2	8	15
Таджикистан	..	2	..	..	..	10
Узбекистан	..	27	..	..	40	10
					45	15
					50	115
<u>Тихоокеанские острова</u>						
Фиджи	17	45,8	80	15	50	49
Новая Кaledония	2	16,2	31	3	17	20
Папуа-Новая Гвинея	123	130,8	155	203	291	1
Самоа	..	4,6	7	3	5	4
Соломоновы Острова	5	14,2	10	15	14	15
Тонга	..	1	..	..	1	2
Вануату	8	24,2	13	25	26	27
					30	25

Источник: United Nations Conference on Trade and Development, World Investment Report 1996: Investment, Trade and International Policy Arrangements (United Nations publication, Sales No. E.96.II.A.14).

43. Как и торговые операции, прямые иностранные инвестиции связаны с определенными рисками. Они вызывают отток прибыли и других платежей и тем самым могут усугубить проблемы с нехваткой иностранной валюты, особенно в тех ситуациях, когда иностранные инвестиции направляются не в ориентированные на экспорт сектора. В некоторых ситуациях иностранные инвестиции носят замкнутый характер, практически не связанны с сырьевой базой или производством готовых изделий и, таким образом, не дают никакого внешнего эффекта. Кроме того, неограниченный доступ к прямым иностранным инвестициям может поставить внутренних производителей в условия преждевременной конкуренции. Может также иметь место уклонение от налогов в стране базирования путем использования механизма трансфертных цен.

#### **v. ТРАНСПОРТ И СВЯЗЬ**

44. Тот факт, что инфраструктура, особенно в области транспорта и связи, играет важную роль в обеспечении устойчивого экономического роста, получает все большее признание. Подобная точка зрения подтверждается и возрастающей озабоченностью в связи с тем, что темпы роста в некоторых быстро развивающихся странах региона могут замедлиться из-за узких мест, связанных с инфраструктурой. В том что касается степени развитости различных видов транспорта и связи, в странах региона наблюдаются значительные различия. Наименее развитые, тихоокеанские островные страны и страны с переходной экономикой и здесь находятся в наименее выгодном положении. Наблюдаются также существенные пробелы в области автодорожного и железнодорожного сообщения, которые необходимо срочно восполнить, с тем чтобы содействовать региональной интеграции.

45. Транспорт и связь способствуют росту в качестве факторов, поощряющих развитие торговли и инвестиций, как внутренних, так и внешних. Транспортные издержки уже давно рассматриваются в качестве естественного препятствия для торговли. Улучшение доступа к транспортным средствам и снижение транспортных издержек во многом способствовало бы устранению этого барьера и положительным образом сказалось бы на торговле. Иностранные инвесторы учитывают развитость транспортных средств в качестве основного элемента в своих решениях, касающихся размещения инвестиций. Этот фактор становится все более важным по мере растущей ориентации транснациональных корпораций на торговлю. Аналогичным образом, наличие надежных средств связи по доступным ценам приобретает все большее значение в качестве определяющего фактора конкурентоспособности той или иной страны. Скорость, с которой информация об объеме производства, качестве изделий и возможностях поставщика может быть передана перспективным покупателям за рубежом, является критически важным элементом при заключении торговых сделок. Иностранные инвесторы нуждаются в средствах связи для поддержания тесных контактов со своими отделениями в других странах или со своими головными компаниями. Инвестиции в транспорт и связь приводят к росту в нетоварных секторах за счет большей гибкости в структуре производства, распределения и потребления товаров и услуг в рамках национальной экономики, а также установления прямых и обратных связей между различными секторами.

46. Очевидно, что инвестиции в транспорт и связь непосредственно влияют на создание новых рабочих мест в процессе строительства, а также дальнейшей эксплуатации. Речь идет о создании рабочих мест главным образом для неквалифицированных и полуквалифицированных трудящихся. Создаются также дополнительные возможности в плане занятости благодаря воздействию транспорта и связи на темпы роста. Это может способствовать смягчению проблем нищеты.

#### **vi. ВЫВОДЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ ПОЛИТИКИ**

47. Как отмечалось выше, выгоды и риски, связанные с глобализацией и регионализацией, неодинаковы для всех стран, особенно в силу различных стартовых условий. В то же самое время любые попытки изолироваться от этого процесса, скорее всего, чреваты опасностью еще большей маргинализации. Таким образом, конкретные меры в области политики должны разрабатываться с учетом специфических условий каждой страны. Поэтому в настоящем разделе сделаны лишь некоторые общие выводы в отношении возможных мер для рассмотрения на национальном, региональном/субрегиональном и международном уровнях, с тем чтобы развивающиеся страны могли извлечь из них максимум выгоды.

#### A. Национальный уровень

48. Эффективное участие в процессе глобализации требует стабильности основных макроэкономических параметров: уровня цен, обменного курса и процентных ставок. Хорошо известно, что высокие и колеблющиеся темпы инфляции сдерживают экономический рост и обостряют неравенство в распределении. Они такжеказываются на способности страны участвовать в международной торговле или привлекать прямые иностранные инвестиции. Например, высокие темпы инфляции могут привести к увеличению производственных издержек. Это отрицательно скажется на конкурентных возможностях страны и подорвет стимулы к экспорту. Аналогичным образом широкие колебания в обменных курсах отрицательноказываются на экспорте. Неустойчивость финансовых потоков зачастую усугубляется колебаниями внутренних процентных ставок. Макроэкономическая нестабильность порождает неуверенность в отношении доходов от инвестиций и, таким образом, отрицательноказывается как на внутренних, так и на внешних инвестициях.

49. В то же самое время задача макроэкономического управления еще больше осложняется с выходом в глобальную экономику. Например, рост процентных ставок для сдерживания инфляции может повлечь за собой значительный приток краткосрочных средств, что приведет к увеличению обменного курса с отрицательными последствиями для экспорта. Далее, эти потоки могут усугубить инфляционные процессы, ради сдерживания которых процентные ставки и были первоначально увеличены. Таким образом, контроль за поведением макроэкономических параметров и отлаживанием инструментов валютной, денежно-кредитной и обменной политики становится все более важным. Порой необходимо даже прибегнуть к административным мерам, по крайней мере временного характера, не подрывая при этом доверия к магистральному курсу на проведение открытой политики.

50. Одним из основных источников макроэкономической нестабильности зачастую является бюджетный дефицит. Здесь развивающиеся страны региона сталкиваются с дилеммой. С одной стороны, они должны сократить налоговые ставки, особенно на доходы предпринимателей и импорт, с тем чтобы повысить их конкурентоспособность. С другой стороны, требуются крупные государственные инвестиции для производства товаров и предоставления услуг, которые характеризуются внешними отрицательными эффектами или другими проявлениями неэффективности рыночного механизма. К их числу относятся услуги в области здравоохранения, образования и инфраструктуры. Для решения этой дилеммы упомянутым странам придется уделять больше внимания повышению эффективности сбора налогов и совершенствованию налоговой администрации. Это будет необходимо для расширения налоговой базы, особенно за счет налогов на потребление. Многие страны региона приняли меры в этом направлении путем проведения реформ в области налоговой администрации и установления налогов на добавленную стоимость<sup>8</sup>. В этой связи следует обратить внимание на необходимость проведения реформы государственных предприятий, которые во многих странах являются одним из главных источников бюджетных утечек. В некоторых случаях может потребоваться ускоренная приватизация таких предприятий. Потребуется применять более строгие критерии социальной нормы отдачи в отношении

правительственных расходов, в том числе расходов на оборону, которые заметно возросли в нескольких странах.

51. Реформы и либерализация, связанные с процессами глобализации и регионализации, могут обострить дефицит по текущим статьям. Либерализация политики в области импорта облегчает доступ для импортируемых потребительских товаров и приводит к снижению их относительных цен. Вследствие этого могут возрасти расходы на импорт. Такая либерализация может привести к увеличению общей склонности к потреблению и замедлению темпов накопления внутренних сбережений. За счет более свободного доступа к иностранным сбережениям можно временно финансировать возникший разрыв между сбережениями и инвестициями, который зеркально отражается в дефиците по текущим статьям, однако растущий дефицит по текущим статьям может не сохраниться на таком уровне в долгосрочном плане. Поэтому важно принять компенсационные меры, с тем чтобы не допустить отрицательного воздействия на внутренние сбережения. Такая возможность, судя по всему, вызывает озабоченность в некоторых странах региона. Например, в Таиланде правительство недавно объявило о создании пенсионного фонда для сотрудников гражданской службы и резервных фондов на государственных предприятиях в целях увеличения внутренних сбережений.

52. В условиях глобальной экономики эффективность и стабильность финансового сектора играет решающую роль для эффективного посредничества в международных финансовых делах. Таким образом, обеспечение здоровой финансовой системы становится все более важной задачей. В частности, необходимо укрепить банковскую систему на основе соблюдения требований о достаточности банковского капитала, введения резервов на покрытие потерь по займам и установления более эффективного административного регулирования. Эта задача становится более настоятельной, поскольку в условиях либеральной политики в финансовом секторе коммерческие банки могут стать более уязвимыми по ряду причин, в частности вследствие возрастания роли рыночных ценных бумаг в их портфелях, более легкого доступа на рынок для новых банков и большей свободы для банков в определении процентных ставок и выборе своих клиентов.

53. Необходимо коренным образом пересмотреть взаимосвязь между частным и государственным секторами. В условиях открытой и либеральной политики роль правительства сводится главным образом к созданию условий, способствующих тому, чтобы частный сектор играл ведущую роль в производстве и сбыте. В некоторых случаях правительства могут принимать меры, способствующие развитию частного сектора. Поэтому необходимо установить новые организационно-правовые взаимоотношения между частным и государственным секторами. Частному сектору должна быть отведена более заметная роль в разработке политики, однако при этом ему не следует передавать регулирующие функции правительства в ущерб интересам общества.

54. Правительствам придется уделять больше внимания повышению эффективности и транспарентности административно-организационной структуры в целях обеспечения действенного экономического управления. Необходимо разработать соответствующие правовые нормы и механизмы для обеспечения их выполнения, с тем чтобы противодействовать хищнической практике и антконкурентной политике со стороны как национальных, так и зарубежных производителей. В то же время необходимо обеспечить, чтобы инициативы частного сектора не были задушены в лабиринте бюрократических проволочек и ограничительных норм.

55. Для эффективного участия в процессе интеграции требуется здоровая и образованная рабочая сила. Возникает потребность в укомплектовании кадрами самых различных новых учреждений. Таким образом, необходимо будет уделять повышенное внимание развитию людских ресурсов. Все более важную роль будет играть повышение качества услуг в области здравоохранения и образования, а также расширение их объема. В странах с низким уровнем численности учащихся

в начальных школах и большим количеством неграмотных среди взрослого населения, например, в Южной Азии, необходимо уделять первостепенное внимание расширению качественного базового образования. В других случаях, когда базовое образование уже в целом доступно, больше внимания следует уделять среднему, высшему, профессиональному и профессионально-техническому обучению. С учетом бюджетных последствий расширения объема государственных ассигнований на развитие людских ресурсов необходимо изучить пути и средства возмещения этих расходов в тех случаях, когда это возможно.

56. Для того чтобы предприниматели реагировали на меняющиеся условия торговли и инвестиций, требуется большая степень гибкости на рынках труда. Однако при обеспечении такой гибкости возникает дилемма. Более широкий доступ к информации повышает спрос на гарантированную занятость, более высокую заработную плату и другие стандарты в области условий труда. По этой причине странам придется изыскивать пути достижения равновесия между потребностью в гибкости и отсутствием трудовых споров, которые могут быть вызваны политикой по внедрению такой гибкости. Одной из мер, которая могла бы смягчить потенциальные споры, является создание надлежащей системы социальных гарантий.

57. Сохранение конкурентоспособности в торговле требует постоянного контроля за международной ситуацией в области торговли и поиска ниш для разработки новых изделий. Она также требует применения современной технологии для сокращения издержек производства и повышения качества производимых экспортных изделий. Поэтому существует необходимость в подготовке и переподготовке работников, проведении научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок и укреплении организационных возможностей в рамках правительенного механизма по разработке и реализации системы стимулов, с тем чтобы побудить частный сектор реагировать на возникающие изменения.

58. Как указывалось выше, участие в процессе глобализации неизбежно предусматривает большую степень либерализацию режимов торговли, что несет в себе потенциальную угрозу нанесения ущерба национальной промышленности. Темпы и порядок осуществления мер по либерализации, охватывающие как тарифные, так и нетарифные механизмы, необходимо тщательно определять с учетом специфических условий в отдельных странах, не нарушая при этом международных обязательств.

59. Выбор соответствующих темпов и порядка осуществления этих мер может способствовать более плавному переходу. Тем не менее реформы и либерализация, связанные с процессами глобализации и регионализации, скорее всего, создадут частичную безработицу и перемещение трудовых ресурсов, по крайней мере, в краткосрочном плане. Более того, изменения в относительных ценах могут серьезным образом сказаться на некоторых группах населения. Например, отмена дотаций на сырьевые ресурсы и снятие ограничений на цены на готовую продукцию в сельскохозяйственном секторе могут привести к повышению цен на продовольствие и усугубить абсолютную нищету. По этой причине необходимо будет принять целевые меры по созданию системы социальных гарантий.

60. Многие развивающиеся страны традиционно прибегают к таким мерам, как субсидии, налоговые льготы, поддержка в области научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок, целевые кредиты и тарифные и нетарифные меры защиты в целях диверсификации своего экспорта. Обязательства в рамках Уругвайского раунда в определенной мере ограничивают применение некоторых из таких мер. Поэтому важно полностью осознавать последствия Уругвайского раунда в целях определения характера и степени гибкости, которой располагают национальные правительства, и соответствующим образом устанавливать режимы торговой политики.

61. Еще одним важным требованием является расширение и углубление рынков финансового капитала. В этой связи уместно отметить, что рынки ценных бумаг в регионе остаются крайне неразвитыми. Хотя некоторые страны добились быстрых темпов роста биржевых рынков, многие из этих рынков не располагают достаточной глубиной и масштабами. Их небольшие размеры в сочетании с заметным иностранным участием делают их более уязвимыми в случае колебаний международных финансовых потоков. Поэтому необходимо уделять внимание расширению и углублению этих рынков, обеспечивая при этом сохранение доверия к ним путем использования соответствующих мер регулирования и механизмов по их обеспечению.

62. Одним из рисков, связанных с прямыми иностранными инвестициями, является то, что они предусматривают будущие платежные обязательства пред внешними субъектами, что создает проблемы для платежного баланса. Поэтому необходимо проводить политику, которая поощряла бы реинвестирование прибылей и инвестиции в сектора, ориентированные на экспорт. В этой связи определенную роль может сыграть сохранение макроэкономической стабильности и разработка системы стимулов в соответствии с международными обязательствами. Кроме того, эти соображения могли бы быть включены в соглашения с транснациональными корпорациями, особенно применительно к крупным проектам. Осуществление таких проектов обычно сопряжено с продолжительными переговорами между странами базирования и транснациональными корпорациями.

63. Странам базирования необходимо проводить политику, которая бы поощряла прямые и обратные связи между прямыми иностранными инвестициями и другими секторами экономики в целях максимального использования возникающих в связи с ними выгод, включая передачу технологии. Необходимо тщательно изучить все разнообразные требования в отношении стимулов и показателей, которые обычно используют многие развивающиеся страны для достижения этой цели с учетом обстановки на международной арене, особенно в связи с коммерческими аспектами прав интеллектуальной собственности (КАПИС) и инвестиционными мерами в области торговли (ИМТ). Соответствующую корректировку необходимо будет провести таким образом, чтобы в максимальной степени использовать возникающие выгоды без нарушения обязательств в рамках Всемирной торговой организации (ВТО) или создания препятствий для притока прямых иностранных инвестиций. Для преодоления некоторых других отрицательных последствий прямых иностранных инвестиций, о которых говорилось выше, необходимо создать или укрепить соответствующую нормативно-правовую базу в отношении таких вопросов, как конкуренция, техника безопасности, экологические стандарты и трансфертное ценообразование. Применительно к инвестициям в тех секторах, где имеется тенденция к созданию естественных монополий, может потребоваться сохранение мер регулирования объема и качества продукции, а также решений об установлении цен. Одновременно с этим необходимо укреплять механизмы по обеспечению соблюдения.

64. Расширение, содержание и технологическое обновление инфраструктуры транспорта и связи столь необходимой для интеграции в международную и региональную экономику, потребуют значительных ресурсов. Поэтому странам региона необходимо будет принять альтернативные стратегии финансирования, поскольку традиционная зависимость от финансирования государственного сектора уже не будет отвечать новым требованиям. Эти стратегии должны предусматривать участие частного сектора в строительстве соответствующих объектов на основе таких механизмов, как строительство - эксплуатация - передача (СЭП) и строительство - владение - передача (СВП). Некоторые страны региона уже добились заметных успехов в этой области.

65. Для секторов транспорта и связи зачастую характерно воздействие внешних экономических факторов и эффект масштаба, что благоприятствует созданию монополий. По этой причине правительству потребуется укреплять свои возможности в области регулирования для достижения таких целей, как более широкий охват, повышение качества и установление разумных цен.

в. Региональный/субрегиональный уровень

66. Меры, требуемые на национальном уровне, необходимо будет дополнять самыми различными действиями на региональном/субрегиональном уровне, которые изложены ниже.

67. В рамках других организаций по региональному сотрудничеству, помимо АСЕАН, судя по всему, не было достигнуто заметного прогресса в области либерализации торговли. Усилия в этом направлении необходимо еще больше активизировать, обеспечивая при этом, чтобы принимаемые меры приводили к чистому увеличению объема торговли. Кроме того, инициативы в области регионального сотрудничества должны быть нацелены на достижение разумной степени равенства в распределении выгод между участвующими странами для достижения единого уровня между странами-партнерами.

68. В целях дополнения усилий по либерализации торговли необходимо уделять больше внимания упрощению процедур торговли на основе таких мер, как согласование таможенных классификаций, требования в отношении документации, стандарты на изделия и правила и нормы в области охраны окружающей среды и здравоохранения.

69. Соглашения о сотрудничестве на региональной/субрегиональной основе должны рассматривать соответствующие регионы/субрегионы в качестве единого рыночного пространства для инвестиций. Наряду с мерами по либерализации торговли и упрощению торговых процедур это потребует большей степени согласованности между участвующими странами применительно к уровню инфляции, процентным ставкам и уровням налогообложения. Такому согласованию мог бы способствовать более частый диалог между министерствами финансов и центральными банками.

70. Предоставление льгот в целях привлечения иностранных инвестиций является распространенной практикой в развивающихся странах региона. Порой они принимают форму "выпрашивания милости". Более тесное сотрудничество между странами на региональном/субрегиональном уровне могло бы способствовать избежанию потерь в доходах и других потерь благодаря более согласованной системе стимулов.

71. Можно было бы добиться более тесного сотрудничества в обеспечении покрытия рисков при проведении сделок с иностранной валютой, а также для взаимной защиты в случае возникновения проблем с обменным курсом той или иной участвующей страны. Инициатива в этом направлении была недавно предпринята некоторыми центральными банками стран Центральной и Юго-Восточной Азии после мексиканского кризиса.

72. По мере все большей интеграции стран в глобальную и региональную экономику возникает необходимость в частых поездках перспективных покупателей, продавцов, инвесторов, партнеров по совместным предприятиям и других лиц в связи с вопросами торговли и инвестиций. Следовательно, необходимо принимать меры по упрощению визовых формальностей для деловых поездок.

73. Можно было бы более серьезно рассмотреть вопрос о возможности создания межнациональных рынков товарных фьючерсов, а также о межнациональных биржах, соглашениях об экспортных кредитах и системах страховых гарантий.

74. Для научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок во все большей степени характерен эффект масштаба, поэтому в этой области существует необходимость в более тесном региональном/субрегиональном сотрудничестве путем объединения финансовых, людских и

технических ресурсов в целях разработки и внедрения продуктов, представляющих интерес для участвующих стран в качестве как экспортных, так и импортных изделий.

75. В рамках региональных/субрегиональных соглашений должны изучаться пути восполнения пробелов в области транспорта и связи. Они также должны предусматривать инициативы по согласованию систем и процедур трансграничной перевозки грузов и пересечения границы транспортными средствами.

#### С. Международный уровень

76. Международному сообществу необходимо будет сохранять и улучшать условия для эффективного участия развивающихся стран в процессах глобализации и регионализации. Ниже предлагаются некоторые пути достижения этого.

77. Большинство наименее развитых и тихоокеанских островных стран, а также стран с переходной экономикой все еще не в состоянии принимать действенное участие в процессах глобализации/регионализации. Это отчасти вызвано минимальным уровнем развитости, который требуется от страны, прежде чем она сможет принимать активное участие в международной торговле или потоках капитала. Первоначальные условия в этих странах, характеризующиеся низким уровнем доходов на душу населения, национальных сбережений и инвестиций, не позволяют им самостоятельно достичь этого уровня и воспользоваться выгодами, связанными с глобализацией/регионализацией. Им по-прежнему необходима будет серьезная поддержка в виде официальной помощи в целях развития (ОПР) еще в течение какого-то времени. Необходимо в срочном порядке изменить тенденцию к уменьшению объема ОПР.

78. Вышеупомянутым группам стран, а также некоторым другим развивающимся странам потребуется значительная техническая помощь в плане подготовки кадров, создания механизмов регулирования и разработки организационных рамок. Таким образом, существует значительная потребность в увеличении технической помощи этим странам, включая помощь от тех развивающихся стран, которые в состоянии оказывать ее.

79. Одним из основных путей оказания помощи развивающимся странам со стороны международного сообщества является обеспечение полного выполнения соглашений Уругвайского раунда и обеспечения доступа на рынки для экспортных товаров этих стран. В этой связи необходимо особо отметить текстиль и одежду. На долю азиатско-тихоокеанского региона приходится более 40 процентов мирового экспорта одежды, а для многих отдельных стран региона текстиль и одежда составляют не менее четверти всех готовых экспортных изделий. Другой проблемой, вызывающей озабоченность некоторых развивающихся стран региона, является тот факт, что либерализация торговли сельскохозяйственной продукцией в результате Уругвайского раунда, скорее всего, будет минимальной.

80. Наблюдается все более заметная тенденция увязывать такие проблемы, как условия труда, окружающая среда и права человека, с политикой в области торговли. Эта тенденция породила значительную неуверенность в условиях торговли. Важно обеспечить, чтобы такие проблемы не использовались в качестве нетарифных барьеров против развивающихся стран.

81. Ряд стран Азии, таких, как Китай, Индия, Индонезия, Малайзия, Республика Корея и Таиланд, в то или иное время становились объектами антидемпинговых мер, принимаемых развитыми странами. Хотя в соглашения Уругвайского раунда включено несколько положений о сокращении протекционистских элементов антидемпинговых мер, они были разбавлены другими положениями. Необходимо решительно противостоять использованию антидемпинговых мер в

качестве средства защиты, особенно ввиду того, что многие развивающиеся страны вряд ли смогут обратиться за помощью, поскольку процедуры урегулирования споров являются дорогостоящими. В некоторых случаях отдельные развитые страны используют свое национальное законодательство для того, чтобы на деле практиковать регулирование торговли в целях обеспечения двустороннего торгового баланса. Подобной практики следует избегать.

82. Осуществление соглашений Уругвайского раунда может привести к размыванию сферы охвата преференций в рамках глобальной системы преференций (ГСП), Ломейской конвенции и других соглашений. Это вновь подтверждает необходимость избегать любых не связанных с ценами ограничений на доступ к рынкам для экспортных товаров развивающихся стран.

83. В то же время необходимо рассмотреть вопрос об усовершенствовании ГСП и других преференциальных систем доступа к рынкам для товаров, представляющих особый интерес для наименее развитых, тихоокеанских островных стран и стран с переходной экономикой, путем расширения ассортимента товаров, упрощения процедур и избежания частых изменений в системах.

84. Будучи озабоченной проблемами, с которыми сталкиваются наименее развитые страны, Конференция министров ВТО, проходившая 9-13 декабря 1996 года в Сингапуре, приняла План действий ВТО в интересах наименее развитых стран. В Плане отмечается необходимость диверсификации экспорта наименее развитых стран и предусматривается, в частности, беспошлинный доступ для экспорта на автономной основе. Положения Плана действий необходимо как можно скорее претворить в жизнь.

85. Страны базирования транснациональных корпораций могли бы сыграть свою роль в плане поощрения иностранных инвестиций в развивающиеся страны, особенно в те из них, которые в прошлом были неспособны привлечь такие инвестиции. Они могли бы, например, способствовать устранению ошибочных представлений путем распространения информации об основных экономических условиях в странах базирования, организовывать инвестиционные форумы и торговые ярмарки и обеспечивать страхование некоммерческих рисков. Они также могли бы оказывать помощь путем активного заключения двусторонних договоров и соглашений об инвестициях, с тем чтобы избегать двойного налогообложения.

#### Примечания

<sup>1</sup> Asli Demirguc-Kunt and Ross Levine, "Stock markets, corporate finance, and economic growth: an overview", The World Bank Economic Review, vol. 10, No. 2 (May 1996), p. 223.

<sup>2</sup> Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию, Доклад о торговле и развитии, 1996 год (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.96.II.D.6).

<sup>3</sup> United Nations Conference on Trade and Development, World Investment Report 1996, Investment, Trade and International Policy Arrangements: Overview (UNCTAD/DTCI/32 (Overview) (New York and Geneva, 1996).

<sup>4</sup> World Bank, World Debt Tables, 1994-1995, vol. I; and World Debt Tables, 1996 (Washington, D.C., 1994 and 1996).

<sup>5</sup> Based on United Nations Conference on Trade and Development, World Investment Report 1995 (New York and Geneva, 1995).

<sup>6</sup> World Bank, Global Economic Prospects and the Developing Countries (Washington, D.C., 1996).

<sup>7</sup> International Monetary Fund, World Economic Outlook (Washington, D.C., October 1996).

<sup>8</sup> Более подробное рассмотрение изменений в налоговой политике и усилий, направленных на совершенствование системы налоговой администрации, см. в документе ESCAP, Issues and Experiences in Tax System Reforms in Selected Countries of the ESCAP Region (ST/ESCAP/1564).

-----