



联合国
贸易和发展会议

Distr.
LIMITED

TD/B/CN.4/L.19
16 November 1995
CHINESE
Original: ENGLISH

贸易和发展理事会
发展服务部门--促进发展中国家
具有竞争力的服务部门常设委
员会：保险
第三届会议
1995年11月13日，日内瓦
议程项目3、4、5

审查保险立法、管理和监督方面的关键领域

发展中国家和转型期国家在灾害保险方面所面对的问题

结合《卡塔赫纳承诺》第76段，审查工作方案取得的进展

议定结论草案

1. 1995年11月13日至17日举行的发展服务部门--促进发展中国家具有竞争力的服务部门常设委员会(保险)第三届会议审查了第一届会议确定的全面工作方案之下取得的成就，对贸发会议秘书处做的工作以及所提交文件的质量表示赞许。会议注意到专家和私营部门代表的参与使讨论受益很大。

2. 贸发会议是处理保险问题的唯一联合国论坛。常设委员会认识到它对发展中国家和转型期国家经济的重要性，根据《卡塔赫纳承诺》第76段并在不影响第九

届贸发大会或贸易和发展理事会可能作出的任何决定的前提下，一致认为贸易服务领域的工作应当继续开展，今后的工作除其他外应注重下列问题：

A. 为竞争型市场的运作建立适当的框架

3. 应当认识到，为成功地实现保险市场的自由化，应当既具备符合一国当地条件和政治及管理环境和情况的保险规章和监督，又具备一个具体侧重于保障型措施和消费者保护措施的法律和监督框架。

4. 应在有关国家提出请求的情况下为之提供指导和援助，使之能为有效的竞争创造法律、监督和市场环境。这就需要在各级采取行动：

- (一) 政府一级的行动包括需通过立法措施促成可靠、稳定的财政环境。这些措施应包括改善信息透明度和提供情况以及监测保险公司的清偿能力和市场行为。为进行有效的监测，需要提高监督部门工作人员的能力和水平。应处理有关对各国国内市场的新的参与及其有效管制的问题。在这方面，应研究各国监督部门之间的合作。
- (二) 在公司一级，为增强保险公司的竞争力，要采取的行动包括提高保险部门职工的技术能力，为此要在公司管理、合同谈判、保险业务、准备金业务和投资做法等方面开展培训。还应考虑采取行动解决改进销售、分销和信息收集系统和预防损失的措施的需要。
- (三) 在公众一级，为使保险的贡献惠及国家和个人的福利，需采取行动提高公众对保险的用途及其相关好处的认识和理解。在这方面可考虑求助于互助会和合作社等基层组织并与之建立合作关系以及设立信息和咨询办事处。还应建立保护保险消费者利益的机制，特别是受理保险客户投诉的机制。
- (四) 应当研究保险对社会发展和经济发展的全面贡献，特别是人寿保险和长期保险的作用，以及保险业的发展与银行业和投资市场等其他金融服务之间的联系。
需要评价和分析发展中国家和转型期国家保险市场实行自由贸易的影响。

- (五) 具体而言,由于它们对发展中国家贸易和投资增长的直接影响,应当进一步探索与出口信贷和信贷保险有关的各种可能性。

B. 巨灾保险

5. 认识到需要有巨灾保险以应付许多国家面临的人为和自然灾害带来的严重危险:

- (一) 应当采取措施发展保险公司、再保险公司和国家之间的伙伴关系以解决巨灾保险问题;
- (二) 应当在巨灾预防和控制培训方面提供帮助。还应当考虑通过共同合作建立统计资料网和订立基本的巨灾保险计划;
- (三) 应当研订一种方法,据以制定有关发展中国家和转型期国家在巨灾保险方面具体的市场规模、保险密度和全国资产概算等方面的可保险性标准;
- (四) 应当按照规模和频繁程度对承受风险和危险的情况划分险别,并且应当考虑在特定的险别内扩大当地保险公司直接或通过合伙经营参与其中的方法,但这样做不应当与自由贸易和合同谈判相抵触。

C. 发展中国家的特殊需要

6. 常设委员会赞赏迄今为止由贸发会议保险方案所做的工作,鉴于贸发会议的帮助对发展中国家改善竞争力所具有的重要意义,它呼吁贸发会议协助这些国家制订有助于推进其经济发展的保险计划,特别是农业保险和人寿保险计划。贸发会议应当进一步帮助这些国家发展全面的保险培训和教育方案,包括训练师资和经营保险业及其监督机构的专业人员。

D. 信息和技术援助

7. 鉴于交流有关涉及保险市场的立法发展变化信息的重要性,请贸发会议秘书处通过出版业务通讯和使用电子手段进一步改进已有资料的传播。具体而言,应

当利用电子数据库进行统计普查以进一步加强分析发展中国家保险部门趋势和进展情况的能力。

8. 鉴于为在上述领域尤其是在农业保险计划方面落实研究结果以及为扩大现有的或建立新的培训计划开展技术援助活动很重要,在考虑到财政方面困难的前提下,常设委员会恳请潜在的捐助方对这类项目提供支持并建议贸易和发展理事会考虑为具体任务设立信托基金。

XX XX XX XX XX