



Экономический и Социальный

Distr.
GENERAL

E/1996/49
24 April 1996
RUSSIAN
ORIGINAL: SPANISH

Основная сессия 1996 года
24 июня–26 июля 1996 года
Пункт 7 предварительной повестки дня*

РЕГИОНАЛЬНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ, СОЦИАЛЬНОЙ И СМЕЖНЫХ ОБЛАСТЯХ

Резюме обзора экономического положения в Латинской Америке и
Карибском бассейне, 1995 год

РЕЗЮМЕ

В 1995 году экономическое положение в странах Латинской Америки и Карибского бассейна определялось тремя факторами. Первым и самым важным является финансовый кризис в Мексике в конце 1994 года, который имел значительные последствия в Аргентине. Вторым фактором является укрепление программы стабилизации в Бразилии. Оба эти события стали важными этапами в развитии этих трех крупнейших стран региона. Третий достойный примечания фактор заключается в том, что экономические показатели остальных стран региона были аналогичны показателям 1994 года.

В 1995 году как и прежде экономические показатели большинства стран региона зависели от притока внешних капиталов. Несмотря на первоначальный период утечки капитала из Мексики и Аргентины, в большинстве остальных стран приток ресурсов сохранился на уровне прошлого года, а в Бразилии существенным образом увеличился.

* E/1996/100.

В связи с внешними последствиями финансового кризиса в Мексике в конце прошлого года страны этого региона приняли различные подходы к экономической политике. В частности, определяющими факторами в разработке политики стали чистый приток внешних финансовых ресурсов и большая или меньшая степень неопределенности на внутренних рынках.

В целом можно выделить два основных подхода. С одной стороны, Аргентина, Мексика и частично Уругвай были вынуждены проводить свою экономическую политику в условиях резкого сокращения притока внешних финансовых ресурсов. В отличие от них другим странам после первого потрясения удалось преодолеть финансовые трудности и сохранить удовлетворительные темпы роста.

Несмотря на разнообразие сложившихся в регионе экономических условий, главная задача по-прежнему состояла в стабилизации внутренних цен, причем существенный рост инфляции был отмечен лишь в Мексике. Большое внимание также уделялось проблеме сбалансированности государственного бюджета. В 1995 году группе стран Латинской Америки и Карибского бассейна удалось удержать свои финансовые показатели в пределах допустимого. С другой стороны, в ряде стран произошло существенное ухудшение состояния государственного бюджета.

В результате стремления к стабилизации проводимая кредитно-денежная политика колебалась от осторожной до ограничительной. Изменения политики в отношении валютного курса произошли в Мексике, где в конце 1994 года после периода регулирования пределов отклонений валютного курса от паритета был введен плавающий курс песо; в Бразилии и Эквадоре, которые перешли к системам валютного коридора, и в Гондурасе, где был создан механизм валютных аукционов с интервенциями центрального банка. В остальных странах по сравнению с прошлым годом никаких изменений в отношении валютных систем не произошло. В целом повышение международных цен на товары оказало весьма позитивное воздействие на состояние внешнеторгового баланса.

Были отмечены различные подходы к процессам либерализации операций по счету движения капитала. Некоторые страны, в которых приток краткосрочного внешнего капитала имел тенденцию к дестабилизации реальных валютных курсов, в стремлении сдержать обесценивание национальной валюты, встали на курс принятия налоговых ограничений или регулирования банковских резервов. В других странах произошло снижение зависимости покрытия дефицита по статьям баланса текущих операций от притока краткосрочного капитала.

В ряде стран (Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Мексика, Никарагуа, Парагвай и Эквадор) возникла угроза для жизнеспособности валютно-финансовой системы, причем в Венесуэле это объяснялось последствиями кризиса прошлого года. В некоторых случаях корни проблемы носили внутренний характер. В других, резкое сокращение частного внешнего финансирования после кризиса в Мексике повлекло за собой массовое изъятие краткосрочных банковских депозитов, что явилось причиной острого дефицита наличных средств.

В 1995 году валовой внутренний продукт (ВВП) Латинской Америки и Карибского бассейна увеличился на 0,6 процента, в связи с чем приостановился период его роста, начавшийся в 1991 году. Таким образом, показатель ВВП на душу населения сократился на 1,1 процента в отличие от предыдущих четырех лет, когда отмечалось его увеличение. В результате этого региональный показатель ВВП в 1995 году лишь на 30 процентов превышал уровень 1980 года до кризиса задолженности, а ВВП на душу населения даже снизился на 1 процент по сравнению с тем уровнем. Эта негативная тенденция почти полностью объясняется резким сокращением объема экономической деятельности в Мексике и в меньшей степени в Аргентине. Без учета этих двух стран региональный показатель ВВП является совершенно иным и увеличился чуть более чем на 4 процента.

В 1995 году темпы инфляции в регионе значительным образом снизились и составили 25 процентов по сравнению с 890 процентами в 1993 году и 340 процентами в 1994 году. Кроме того, такое снижение носило всеобщий характер, поскольку в 17 из 22 рассмотренных стран снизился или остался на прежнем уровне индекс потребительских цен. Лишь в четырех наметилась неблагоприятная тенденция и только в Мексике произошло существенное повышение инфляции.

Как и в прошлом году, в большей части региона произошло улучшение условий торговли, благодаря прежде всего повышению цен на сырьевые товары. Стоимостной объем экспорта товаров увеличился на 23 процента, что явилось еще одним фактором быстрого увеличения в нынешнем десятилетии. В стоимостном выражении объем импорта региона увеличился на 12 процентов, что меньше показателя предыдущего года, и достиг рекордного уровня в 220 млрд. долл. США. Вместе с тем это увеличение значительно выше (33 процента), если исключить Аргентину и Мексику, где кризис повлек за собой значительное ограничение импорта, хотя значительная часть увеличения по региону пришлась на одну единственную страну - Бразилию. В 1995 году существенным образом сократилось отрицательное сальдо по счету текущих операций и составило 34,5 млрд. долл. США в сравнении с 50 млрд. долл. США в 1994 году.

Чистый приток капитала в страны региона в 1995 году составил 22,4 млрд. долл. США, что ниже уровня 1994 года и значительно ниже уровня двухгодичного периода 1992-1993 годов, когда этот показатель составил 65 млрд. долл. США. Эта цифра включает 18 млрд. долл. США для целей прямых инвестиций, 14 млрд. долл. США прочего долгосрочного капитала и 10 млрд. долл. США в виде оттока краткосрочного капитала и портфельных инвестиций.

СОДЕРЖАНИЕ

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
ВВЕДЕНИЕ	1 - 8	5
I. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА	9 - 17	6
II. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	18 - 27	9
III. ИНФЛЯЦИЯ	28 - 30	11
IV. ЗАНЯТОСТЬ И ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА	31 - 34	12
V. ВНЕШНИЙ СЕКТОР	35 - 58	13
A. Внешняя торговля и условия торговли	35 - 52	13
B. Сальдо по счету текущих операций и внешнее финансирование	53 - 56	16
C. Внешняя задолженность	57 - 58	17

Таблицы

1. Латинская Америка и Карибский бассейн: основные экономические показатели	18
2. Динамика экономических показателей стран Латинской Америки и Карибского бассейна в 1996 году	19
3. Латинская Америка и Карибский бассейн: динамика совокупного валового внутреннего продукта	20
4. Латинская Америка и Карибский бассейн: динамика валового внутреннего продукта на душу населения	22
5. Латинская Америка и Карибский бассейн: динамика индекса цен на потребительские товары	24
6. Латинская Америка и Карибский бассейн: экспорт товаров, ФОБ	25
7. Латинская Америка и Карибский бассейн: импорт товаров, ФОБ	26
8. Латинская Америка и Карибский бассейн: условия торговли товарами, ФОБ/ФОБ	27
9. Латинская Америка и Карибский бассейн: платежный баланс	28
10. Латинская Америка и Карибский бассейн: общий показатель погашения внешней задолженности	31

ВВЕДЕНИЕ

1. В 1995 году экономическое положение в странах Латинской Америки и Карибского бассейна определялось тремя факторами. Первым и самым важным является финансовый кризис в Мексике в конце 1994 года, который имел значительные последствия в Аргентине. Вторым фактором является укрепление программы стабилизации в Бразилии. Оба эти события стали важными этапами в развитии этих трех крупнейших стран региона. Третий достойный примечания фактор заключается в том, что экономические показатели остальных стран региона были аналогичны показателям 1994 года.

2. В этой связи в большинстве стран региона сохранилась и, по-видимому, укрепилась экономическая тенденция, характеризующаяся незначительными темпами роста в сочетании с незначительной и снижающейся инфляцией, высоким дефицитом по счетам текущих операций, покрываемым за счет внешнего капитала, а также низкими темпами увеличения внутренних накоплений. Несмотря на свою уязвимость и недостаточное количество создаваемых рабочих мест, эта тенденция является важным прогрессом в сравнении с тем застоем и нестабильностью, которыми характеризовалось положение в регионе в 80-х годах. Следует отметить, что Бразилия, где в предыдущие годы эта тенденция не проявлялась в связи с высоким уровнем инфляции и постоянным активным сальдо текущего счета в этой стране, почти вышла на этот уровень в 1995 году.

3. Экономические показатели большинства стран региона зависели от притока внешнего капитала, и, хотя в Мексике и Аргентине на начальном этапе произошел отток внешних капиталов, в большинстве остальных стран приток ресурсов сохранился на уровне прошлого года, а в Бразилии существенным образом увеличился. В случае Аргентины и в особенности Мексики чистый отток частного капитала был смягчен значительным притоком компенсационного финансирования от Международного валютного фонда, правительства Соединенных Штатов и многосторонних официальных источников финансирования. С другой стороны, зависимость от внешнего капитала смягчалась тем фактом, что в 1995 году стоимостной объем экспорта вырос более чем на 20 процентов благодаря в значительной мере тому, что второй год подряд сохранялась тенденция к повышению цен.

4. На практике финансовый кризис в Мексике не имел столь широких или долговременных последствий для остальных стран региона, каких можно было опасаться на начальном этапе. Вместе с тем те преобразования, на которые вынуждены были пойти некоторые страны в результате этого кризиса, являются предупреждением от опасности растущего дефицита торгового баланса и чрезмерной зависимости от краткосрочного иностранного капитала, а также свидетельством необходимости повышения согласованности экономической политики.

5. В связи с еще более разнородным, чем в предыдущие годы, характером экономических показателей стран Латинской Америки и Карибского бассейна в 1995 году трудно предложить какое-либо толкование на базе средних региональных показателей. Рост валового внутреннего продукта (ВВП) едва достиг 0,6 процента в сравнении с 4,6 процента в 1994 году (что с точки зрения ВВП на душу населения составляет сокращение на 1,1 процента в сравнении с увеличением на 2,7 процента в 1994 году), однако этот низкий показатель в значительной мере был обусловлен спадом в Мексике и Аргентине. Более позитивным моментом является то, что активизировалась наблюдавшаяся в предыдущие годы тенденция к снижению инфляции; снижение инфляции с уровня трехзначных показателей до 25 процентов отражает в значительной мере результаты программы стабилизации в Бразилии, которые позволили с лихвой компенсировать повышение цен в Мексике в результате девальвации песо (см. таблицу 1).

6. Не только сами экономические показатели носили разнородный характер; причины таких показателей также в значительной мере различаются в разных группах стран. В случае Мексики и Аргентины внутренний спрос (как потребительский спрос, так и спрос на инвестиции) существенным образом снизился; лишь динамичное развитие внешнего сектора в обеих странах позволило избежать еще более резкого сокращения их ВВП. Произошло значительное увеличение объема экспорта (17 процентов в Аргентине и 25 процентов в Мексике) и сокращение объема импорта (17 и 15 процентов, соответственно). В других же странах сложилась иная ситуация. Быстрыми темпами происходило расширение внутреннего спроса, которое значительно превысило увеличение ВВП таким образом, что значительную часть такого повышения спроса пришлось удовлетворять за счет импорта. Объем импорта увеличился почти на 37 процентов в Бразилии и на 14 процентов в среднем в остальных странах, тогда как экспорт в Бразилии сократился и незначительно вырос (менее 6 процентов) в остальных странах (см. таблицу 2).

7. Различия в экономических показателях различных стран и в особенности в наиболее крупных странах также снижают значимость общерегиональных показателей и в других аспектах. Например, в 1995 году в регионе впервые за нынешнее десятилетие было отмечено положительное сальдо торгового баланса. Этот промежуточный результат является следствием высоких активных сальдо в Аргентине и Мексике, к которым можно добавить также Чили, Эквадор и Венесуэлу, и которые в совокупности позволили с лихвой покрыть отрицательное сальдо во всех остальных странах. Таким образом, показатели текущего счета и сальдо счета движения капитала имеют аналогичные различия.

8. В целом сопоставление показателей Аргентины и Мексики с положением в остальных странах показывает, что и в них имелись свои трудности. Большинство из них продолжали добиваться макроэкономической стабильности и роста с переменным успехом, и во многих случаях рост оказался недостаточным для смягчения социальных проблем, накопившихся за предыдущие годы. Другими проблемами в 1995 году являлись ограниченные темпы расширения экспорта некоторых стран, с сохранением низких по всем меркам показателей накоплений, определенные недостатки в решении вопросов финансового равновесия и проявляющиеся элементы нестабильности банковской системы.

I. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА

9. В связи с внешними последствиями финансового кризиса в Мексике в конце прошлого года страны этого региона приняли различные подходы к экономической политике. В частности, определяющими факторами в разработке политики стали чистый приток внешних финансовых ресурсов и большая или меньшая степень неопределенности на внутренних рынках вследствие внешних и внутренних событий.

10. В целом можно выделить два основных подхода. С одной стороны, Аргентина, Мексика и частично Уругвай были вынуждены проводить свою экономическую политику в условиях резкого сокращения притока внешних финансовых ресурсов, значительного снижения внутреннего спроса с вытекающими отсюда отрицательными последствиями для объемов производства и финансовых поступлений. В отличие от них другим странам после первого потрясения удалось преодолеть финансовые трудности и сохранить удовлетворительные темпы роста, хотя и обеспечив при этом различный уровень контроля за своими основными макроэкономическими показателями. К концу года в значительной части региона удалось частично изжить обстановку неопределенности. Это в сочетании со снижением международных процентных ставок, вероятно, благоприятно отразится на чаяниях внутренних и внешних участников экономической деятельности.

11. Несмотря на разнообразие сложившихся в регионе экономических условий, главная задача по-прежнему состояла в стабилизации внутренних цен, причем существенный рост инфляции был отмечен лишь в Мексике. Большое внимание также уделялось проблеме сбалансированности государственного бюджета. В 1995 году группе стран Латинской Америки и Карибского бассейна удалось удержать свои финансовые показатели в пределах допустимого без ущерба для внутреннего кредита. С другой стороны, в ряде стран произошло существенное ухудшение состояния государственного бюджета. В 1994 году эта проблема уже отмечалась в Коста-Рике, Гондурасе и Венесуэле и в меньшей степени в Уругвае. В некоторых из этих стран несбалансированность показывалась главным образом за счет денежной экспансии. В 1995 году ситуация практически не изменилась, однако сюда можно добавить значительную несбалансированность текущих счетов в Бразилии, где было зафиксировано сокращение ВВП на 4,5 процента по сравнению с ростом на 1 процент в 1994 году. В Колумбии со своей стороны был отмечен дефицит государственных финансов в размере 3 процентов после предыдущих пяти лет, которые характеризовались относительной стабильностью и даже активным сальдо.

12. Таким образом, кредитно-денежная политика в группе стран выиграла от принятых мер в области финансового управления, а также в связи с повышением спроса на деньги в условиях ожиданий снижения инфляции. В другой группе стран проведение кредитно-денежной политики осложнялось растущими финансовыми проблемами. Кроме того, в некоторых странах сохранялся значительный приток внешних капиталов, что затруднило согласование интересов денежной экспансии с целями роста и снижения инфляции. Так, интересам повышения внутренних процентных ставок были противопоставлены укрепление конкурентоспособности, целевые показатели в кредитно-денежной сфере и покрытие дефицита по текущим счетам внешних расчетов.

13. В результате стремления к стабилизации проводимая кредитно-денежная политика колебалась от осторожной до ограничительной. Реальные процентные ставки в целом были благоприятными; в случае их существенного повышения в реальном выражении центральные финансовые органы вновь сталкивались с выбором между понижательными тенденциями реальных валютных курсов в результате притока капитала или же принятием мер к нейтрализации влияния притока ресурсов на денежно-кредитную систему с риском создания порочного круга, который будет стимулировать новые притоки капитала.

14. Изменения политики в отношении валютного курса произошли в Мексике, где в конце 1994 года после периода регулирования пределов отклонений валютного курса от паритета был введен плавающий курс песо; в Бразилии и Эквадоре, которые перешли к системам валютного коридора, и в Гондурасе, где был создан механизм валютных аукционов с интервенциями центрального банка. В остальных странах в сравнении с прошлым годом никаких изменений в отношении валютных систем не произошло. Были отмечены различные реальные валютные курсы. В некоторых случаях продолжалось повышение стоимости национальных валют, что способствовало принятию антиинфляционных мер, однако препятствовало повышению конкурентоспособности отечественных и импортных товаров. С другой стороны, в трех странах, затронутых внешними финансовыми потрясениями, произошло обесценивание национальной валюты в сопоставлении с их главными торговыми партнерами, прежде всего в Мексике и в меньшей степени в остальных странах, таких, как Боливия, Парагвай и Перу. В середине декабря в Венесуэле была отмечена существенная девальвация национальной валюты, стоимость которой повышалась в течение года; последствия этого явления для основных финансово-экономических показателей будут ощущаться и на протяжении значительной части 1996 года.

15. В целом повышение международных цен на товары, такие, как сырье и готовые изделия, оказало весьма позитивное воздействие на состояние внешнеторгового баланса. В странах, наиболее пострадавших от финансового кризиса, падение внутреннего спроса и повышение

конкурентоспособности на внешнем рынке способствовали увеличению физического объема экспорта и одновременно привели к замедлению темпов и даже сокращению объемов внешних закупок. С другой стороны, произошло увеличение дефицита по текущим счетам в Бразилии, Колумбии и Перу, в которых было отмечено расширение внутреннего спроса.

16. Были отмечены различные подходы к процессам либерализации операций по счету движения капитала. Некоторые страны, в которых приток краткосрочного внешнего капитала имел тенденцию к дестабилизации реальных валютных курсов, в стремлении сдержать обесценивание национальной валюты, вступили на курс принятия налоговых ограничений или регулирования банковских резервов. В других странах произошло снижение зависимости покрытия дефицита по статьям баланса текущих операций от притока краткосрочного капитала. В частности, страны, в которых был отмечен отток внешних частных ресурсов, прибегли к среднесрочным и долгосрочным государственным заемам. В этой связи определенную роль сыграла финансовая поддержка правительства Соединенных Штатов Америки и многосторонних организаций.

17. В ряде стран (Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Мексика, Никарагуа, Парагвай и Эквадор) возникла угроза для жизнеспособности валютно-финансовой системы. В некоторых случаях корни проблемы носили внутренний характер и были вызваны дефицитом ликвидных средств в крупных финансовых учреждениях; в этой связи руководящие органы кредитно-денежного регулирования создали системы безопасности и оказали финансовую поддержку в преобразовании системы. В других случаях резкое сокращение частного внешнего финансирования после кризиса в Мексике повлекло за собой массовое изъятие краткосрочных банковских депозитов, что явилось причиной острой нехватки наличных средств, существенного повышения реальных процентных ставок и увеличения числа случаев просрочки банковской задолженности. В целом такая ситуация привела к реорганизации финансовой системы путем слияний, внутрибанковских приобретений, закрытия части банковских отделений и принятия мер для решения проблемы роста задолженности. Третьей проблемой банковской системы является ограничение финансирования региональных банков центральными. Эти банки, за счет которых решались местные финансовые проблемы в условиях значительного объема сомнительной задолженности, не смогли обеспечить переучет кредитов, выданных государственным и частным учреждениям, что породило проблемы в банковской системе на региональном уровне. И наконец, в некоторых странах имели место изолированные банковские крахи в связи с просчетами в управлении.

II. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

18. В 1995 году валовой внутренний продукт (ВВП) Латинской Америки и Карибского бассейна увеличился на 0,6 процента, в связи с чем приостановился период его роста, начавшийся в 1991 году. Таким образом, показатель ВВП на душу населения сократился на 1,1 процента в отличие от предыдущих четырех лет, когда отмечалось его увеличение. В результате этого региональный показатель ВВП в 1995 году лишь на 30 процентов превышал уровень 1980 года до кризиса задолженности, а ВВП на душу населения даже снизился на 1 процент по сравнению с тем уровнем. Эта негативная тенденция почти полностью объясняется резким сокращением объема экономической деятельности в Мексике и в меньшей степени в Аргентине (см. таблицу 3). Без учета этих двух стран региональный показатель ВВП является совершенно иным и увеличился чуть более чем на 4 процента почти так же, как и в 1994 году, когда этот показатель достиг самого высокого уровня за последние 15 лет.

19. Эта неблагоприятная тенденция является следствием финансового кризиса, произошедшего в Мексике в декабре 1994 года, который повлек за собой значительную девальвацию национальной валюты этой страны, обращение вспять потоков капитала в эту страну, что также вскоре

произошло и в Аргентине. В результате в обеих странах произошло изменение показателей общего спроса на потребительские товары и инвестиции, что было частично скомпенсировано увеличением экспорта.

20. В отличие от таких неблагоприятных событий в Аргентине и Мексике почти во всех остальных странах региона наблюдались позитивные тенденции, сопровождавшиеся более высокими, чем в недавнем прошлом, темпами роста. В 1995 году рост в этих странах был обусловлен главным образом увеличением спроса, как внутреннего, так и внешнего, а также сохранением существенного притока внешних финансовых ресурсов.

21. В четырех странах (Чили, Колумбия, Сальвадор и Перу) темпы роста превысили 5 процентов, что является продолжением благоприятной тенденции предыдущих лет. В Чили темпы роста составили 8 процентов, что значительно превышает показатель 1994 года и является продолжением 12-летнего периода беспрерывного роста. В Перу, в свою очередь, также были зарегистрированы высокие темпы роста на уровне приблизительно 7,5 процента, что, однако, ниже показателя 1994 года, когда темпы роста достигли почти 13 процентов. В Сальвадоре вновь были зафиксированы высокие показатели (6,5 процента), что является результатом подъема в сельском хозяйстве и активного развития промышленного производства и строительства. В Колумбии же, где в течение многих лет отмечались позитивные темпы роста, этот показатель в 1995 году составил чуть более 5 процентов.

22. С другой стороны, в десяти странах – Барбадос, Боливия, Бразилия, Гватемала, Доминиканская Республика, Коста-Рика, Панама, Парагвай, Тринидад и Тобаго и Эквадор – имело место незначительное увеличение ВВП. В Бразилии ВВП увеличился на 4 процента, что значительно ниже показателя предыдущего года. Вместе с тем в течение 1995 года наблюдались существенные различия в экономических показателях, причем в этой стране были отмечены существенные изменения в краткосрочных тенденциях, определяющих уровень экономической деятельности. В первом квартале сохранялось действие темпов роста последних месяцев 1994 года, которые определили значительное повышение в 10 процентов по сравнению с тем же периодом прошлого года, однако во втором квартале темпы роста безусловно замедлились. В Боливии темпы экономического роста составили 3,5 процента, что объяснялось невысокими показателями сельского хозяйства в результате климатических проблем. В Эквадоре произошло сокращение темпов роста ВВП в связи с сокращением капитальных расходов и общественного потребления вследствие вооруженного конфликта. В отличие от этого в сфере экспортного производства был зарегистрирован динамичный рост. В Парагвае ВВП увеличился на 4 процента благодаря подъему в сельском хозяйстве по его двум основным культурам (соя и хлопок). В Коста-Рике сокращение притока внешних ресурсов в первые месяцы 1995 года, значительное повышение процентных ставок и осуществление программы преобразований привели к замедлению темпов экономического роста, в связи с чем ВВП увеличился лишь на 2,5 процента. Экономический рост в Гватемале составил 4,5 процента, в связи с чем этот показатель девятый год подряд превышает темпы роста населения. Увеличение совокупного спроса объясняется, в частности, расширением экспорта товаров. Темпы роста в Панаме (3 процента) несколько превысили показатель 1994 года, в связи с чем в этой стране окончился трехлетний период спада. В Доминиканской Республике ВВП увеличился приблизительно на 5 процентов. Это повышение объясняется главным образом доходами от туризма, переводов средств родственникам из-за рубежа и свободных экономических зон. Темпы роста в Барбадосе и Тринидаде и Тобаго составили 2 процента и 3 процента, соответственно, что ниже показателя 1994 года, тогда как в Ямайке темпы роста были незначительными.

23. В других четырех странах (Венесуэла, Гаити, Гондурас и Никарагуа) был отмечен определенный подъем после низких результатов прошлого периода. В Венесуэле было зафиксировано увеличение ВВП, несмотря на относительный застой в объемах производства

ненефтехимической промышленности, что удалось с лихвой компенсировать за счет показателей нефтехимической промышленности. В Гондурасе удалось преодолеть основные трудности, которые переживала экономика страны в прошлом году, что позволило добиться темпов роста в 3,5 процента. В Никарагуа второй год подряд отмечаются удовлетворительные темпы роста. Гаити также удалось преодолеть существенные потери прошлых лет благодаря отмене международного эмбарго.

24. В 1995 году лишь в трех странах было отмечено снижение уровня экономической деятельности. Помимо уже упомянутого спада в Аргентине и Мексике сокращение объема ВВП произошло также и в Уругвае, хотя и в меньшей степени. В Аргентине в 1995 году впервые с начала десятилетия отмечено сокращение объемов экономической деятельности. На этом приостановился период активного роста, который продолжался в течение ряда лет. Снижение внутреннего спроса и совокупных объемов производства в 1995 году совпало со снижением притока капитала. Чрезвычайная экономическая программа, предпринятая в Мексике в результате финансового кризиса, привела к резкому спаду внутреннего спроса, что удалось скомпенсировать за счет расширения экспорта, в результате чего ВВП в 1995 году удалось удержать от падения ниже 7-процентного уровня. В Уругвае резкое снижение внутреннего спроса в результате финансовых преобразований и значительного снижения спроса в Аргентине привело к сокращению ВВП приблизительно на 1,5 процента.

25. На Кубе имело место повышение уровня экономической деятельности, однако эта страна по-прежнему в течение ряда лет переживает глубокий кризис. Рост ВВП в 1995 году объясняется увеличением объемов промышленного производства, доходами от обслуживания туристов, электротехнической промышленности, горнодобывающего сектора, сельского хозяйства, помимо производства сахара и строительства.

26. Несмотря на относительно высокие темпы прироста населения во многих странах, показатели ВВП на душу населения были большей частью позитивными. В четырех странах (Чили, Колумбия, Сальвадор и Перу) этот показатель благосостояния увеличился на 3 процента или более, а в другой группе (девять стран – Барбадос, Боливия, Бразилия, Гватемала, Гаити, Панама, Парагвай, Доминиканская Республика и Тринидад и Тобаго) это увеличение составило от 1 процента до чуть менее 3 процентов. Еще в одной группе стран (четыре страны – Коста-Рика, Эквадор, Гондурас и Никарагуа) увеличение было незначительным, а в Венесуэле положение практически не изменилось. В остальных четырех странах (Аргентина, Ямайка, Мексика и Уругвай) имело место сокращение ВВП на душу населения.

27. С учетом низких экономических показателей в регионе за прошлое десятилетие в 1995 году лишь в восьми странах был отмечен ВВП на душу населения выше уровня 1980 года: Чили (45 процентов), Колумбия (34 процента), Ямайка (24 процента), Уругвай (13 процентов), Панама (12 процентов), Доминиканская Республика (11 процентов), Коста-Рика (4 процента) и Барбадос (1 процент), тогда как в Бразилии, Эквадоре и Парагвае показатели остались приблизительно на уровне 1980 года, а в Аргентине произошло незначительное снижение (2,5 процента). Разительным отличием являются наиболее серьезные случаи снижения ВВП на душу населения, которые произошли в Гаити (-47 процентов), Никарагуа (-41 процент), Перу (-15 процентов), Гватемале (-13 процентов), Боливии (-12 процентов), Мексике (-10 процентов), Гондурасе (-7 процентов) и Сальвадоре (-6 процентов) (см. таблицу 4).

III. ИНФЛЯЦИЯ

28. В 1995 году темпы инфляции в регионе значительным образом снизились и составили 25 процентов по сравнению с 890 процентами в 1993 году и 340 процентами в 1994 году.

Кроме того, такое снижение носило всеобщий характер, поскольку в 17 из 22 рассмотренных стран снизился или остался на прежнем уровне индекс потребительских цен. Лишь в четырех странах наметилась неблагоприятная тенденция и только в Мексике произошло существенное повышение инфляции, которая, однако, не достигла уровня 80-х и начала 90-х годов (см. таблицу 5). С другой стороны, инфляция была практически нулевой (т.е. менее 2 процентов в год) в трех странах (Аргентина, Барбадос и Панама) и еще в трех странах произошло ее повышение, выражаемое единичным показателем (Чили, Гватемала и Тринидад и Тобаго). В большой группе стран (Боливия, Сальвадор, Ямайка, Никарагуа, Парагвай, Перу и Доминиканская Республика) произошло увеличение инфляции на 11-16 процентов. Еще в шести странах (Бразилия, Колумбия, Коста-Рика, Эквадор, Гаити и Гондурас) увеличение цен составило от 20 до 30 процентов. И наконец, лишь в трех странах (Мексика, Уругвай и Венесуэла) темпы роста инфляции составили порядка 40-50 процентов в год.

29. После резкого снижения инфляции в Бразилии можно считать, что в регионе была ликвидирована ситуация почти гиперинфляции, которая сохранялась в течение последних 15 лет. В Бразилии отмечено незначительное повышение цен с 1986 года, тогда как в Аргентине с 1992 года удалось добиться существенных успехов в борьбе с инфляцией и в ноябре 1995 года за период в 12 месяцев была отмечена инфляция менее 2 процентов, что является невиданным для этой страны показателем. В Перу продолжалось снижение инфляции, которая сократилась с 15 процентов в 1994 году до 10 процентов в 1995 году, что позволило укрепить тенденцию незначительного повышения цен в этой стране после периода крайне высоких темпов повышения в 1988-1990 годах. В Никарагуа ежегодные темпы инфляции резко сократились с 1992 года и в 1995 году составили 11 процентов. Это резко контрастирует с показателями, которые существовали до 1991 года, когда в 1988 году они достигли почти 34 000 процентов.

30. В других странах, в которых в прошлом отмечались высокие темпы инфляции, хотя и значительно ниже, чем в указанных странах, в 1995 году также произошло снижение цен, как, например, в Эквадоре и Уругвае. В Эквадоре этот показатель продолжал снижаться, хотя и незначительно, и в 1995 году составил 22 процента по сравнению с 25 процентами в 1994 году. В Уругвае же темпы роста инфляции впервые с 1983 года составили менее 40 процентов.

IV. ЗАНЯТОСТЬ И ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА

31. На региональном уровне сокращение темпов экономического роста имело существенные последствия для рынков труда, что усугубило проблемы занятости. В связи с резким увеличением безработицы в некоторых странах региональный показатель явной безработицы, взвешенный с учетом численности населения стран увеличился с 6,4 процента до 7,4 процента, что является невиданным скачком с начала 80-х годов. Также приостановилась тенденция к повышению заработной платы на базе резкого повышения производительности, которая господствовала в регионе в целом в начале десятилетия.

32. В частности, в некоторых крупнейших странах региона низкие экономические показатели привели к существенному увеличению явной безработицы (Аргентина, Мексика, Венесуэла). Также в других странах, таких, как Эквадор, Панама и Уругвай средние или отрицательные темпы роста отразились на уровне занятости, хотя в целом и не в столь серьезной мере, как в первых странах. В некоторых случаях в 1995 году последствия кризиса ощущались на рынках труда, на которых и так сложилось трудное положение в связи с процессами перестройки производственного и государственного секторов. В отличие от этого в тех странах, где отмечались более высокие темпы роста, таких, как Бразилия, Чили, Колумбия, Гватемала, Гондурас, Никарагуа и Перу, темпы роста безработицы снизились. Такое снижение в целом было

незначительным по причине средних темпов роста или вследствие того, что этот рост основывался в большей мере на повышении производительности, чем на более широком привлечении трудовых ресурсов.

33. Различная динамика показателей безработицы отразилась на заработной плате. Тогда как в 1994 году реальная средняя заработка в формальном секторе увеличилась во всех странах, по которым имеется информация, в 1995 году лишь в некоторых странах произошло существенное повышение заработной платы.

34. Так, в Мексике до июля было зарегистрировано падение реальной заработной платы приблизительно на 13 процентов. В Аргентине, где низкая инфляция не давала возможности существенно снизить заработную плату путем номинальных корректировок, не превышающих повышение индекса потребительских цен, основные меры по сокращению издержек на рабочую силу помимо увольнений заключались в ликвидации сверхурочных и сокращении рабочего дня. Реальная заработка в промышленности сократилась лишь на 1 процент. В Коста-Рике и Уругвае также произошло снижение реальной заработной платы. В отличие от них в Чили как средняя, так и минимальная заработка выросли в реальном выражении приблизительно на 4 процента в условиях благоприятных тенденций в сфере производительности труда. В Бразилии в течение года реальная заработка неуклонно повышалась после спада во втором полугодии 1994 года. Таким образом, в июле совокупный средний показатель достиг среднего уровня 1994 года, а к концу года среднегодовой показатель может превысить этот уровень. В Колумбии заработка в промышленности в реальном выражении осталась на прежнем уровне.

V. ВНЕШНИЙ СЕКТОР

A. Внешняя торговля и условия торговли

35. Учитывая определяющий характер экономики основных стран в совокупном региональном показателе, общие показатели сектора внешней торговли отражают прежде всего последствия экстремальных событий в Мексике и Аргентине, с одной стороны, и Бразилии – с другой. Влияние этих стран оказывает противоположное воздействие.

36. Прежде всего кризис в Мексике оказал решающее воздействие на показатели внешнеторгового сектора региона в целом, хотя это воздействие нашло свое отражение прежде всего в Аргентине и Мексике, в которых счета по внешним расчетам, как и в Уругвае, отразили преобразование экономики этих стран. В условиях резкого сокращения притока капитала эти страны были вынуждены предпринять колоссальные усилия по сокращению своего дефицита текущего счета, который существенно увеличился за нынешнее десятилетие, путем сокращения расходов и увеличения экспорта. В остальных странах процесс преобразований в условиях сокращения притока капитала проходил в благоприятных условиях позитивной международной экономической ситуации, которая проявилась в улучшении условий торговли и значительным образом способствовала общему повышению экспортных поступлений и сохранению повышательной тенденции в сфере импорта.

37. Другим фактором, важным для понимания общерегиональных показателей, является резкое повышение спроса в Бразилии вследствие успешного осуществления плана стабилизации. Это повышение привело к значительному увеличению импорта с последующим ухудшением баланса текущего счета, которое было скомпенсировано увеличением чистого притока капитала в три раза.

38. Кроме того, расширение межрегиональной торговли по-прежнему являлось элементом, стимулирующим внешнюю торговлю региона. В 1995 году торговый оборот между странами –

членами Латиноамериканской ассоциации интеграции (ЛАИ) продолжал увеличиваться больше, чем объемы торговли ее членов с остальными странами мира. Обращает на себя внимание развитие торговли в рамках общего рынка стран Южного конуса (МЕРКОСУР), где, несмотря на трудности, затронувшие счета по внешним расчетам двух его основных членов, торговля в рамках этого объединения составила 22 процента общего объема товарооборота его членов по сравнению с 19 процентами в 1994 году. В Андской группе этот показатель вырос с 10 процентов до почти 12 процентов благодаря быстрому росту (42 процента) торговли между ее членами.

39. Как и в прошлом году, в большей части региона имело место улучшение условий торговли, благодаря прежде всего повышению цен на сырьевые товары (основная статья экспорта). В числе латиноамериканских стран наиболее выиграли от этого явления Чили, Колумбия и Перу, где высокие экономические показатели в 1995 году объясняются таким повышением цен. В Сальвадоре, Гондурасе и Доминиканской Республике в 1995 году также имело место повышение на 10 процентов (см. таблицу 8). В отличие от этого в двух основных странах, экспортующих главным образом промышленные товары, условия торговли или не улучшались (Бразилия) или ухудшились (Мексика). То же самое произошло и в Боливии, Эквадоре, Панаме и Уругвае.

40. Стоимостной объем экспорта увеличился на 23 процента, что явилось еще одним фактором, способствовавшим быстрому росту в нынешнем десятилетии. Аналогичного повышения не отмечалось с 1980 года, причем этот показатель за последнее десятилетие был превышен лишь в 70-х годах, когда резко возросли цены на нефть. Таким образом, в 1995 году объем внешней торговли стран региона значительно превысил 220 млрд. долл. США (см. таблицу 6). Этот чрезвычайно высокий показатель был в значительной мере определен кризисом в Мексике. Действительно, 60 процентов такого повышения пришлось на две страны (Мексика и Аргентина), которые были вынуждены в результате кризиса пойти на решительные сокращения.

41. Если исключить Аргентину и Мексику, общие высокие показатели в значительной мере объясняются благоприятной международной экономической ситуацией, поскольку для большинства стран увеличение объема поступлений было прежде всего связано с повышением цен на экспортные товары.

42. Во всех странах региона вырос объем экспорта товаров в долларовом выражении и имело место повышение удельной стоимости. Средние модели показателей экспорта можно проследить на примере группы стран (Венесуэла, Гондурас, Доминиканская Республика, Колумбия, Коста-Рика, Перу и Эквадор). Эта тенденция характеризовалась повышением стоимости экспорта в пределах от 10 до 30 процентов при положительных и, как правило, незначительных повышениях объема экспорта, причем увеличение объема в стоимостном выражении зависело главным образом от повышения удельной стоимости.

43. В двух весьма различных группах стран были отмечены отклонения от этой тенденции. К одной из групп относятся страны, в которых увеличение экспорта составило свыше 30 процентов, а к другой - страны, где рост не превысил 10 процентов.

44. В первую группу, в которой рост экспорта значительно превышал средний показатель, входят латиноамериканские страны, относящиеся к двум диаметрально противоположным категориям по росту ВВП, а также ряд стран Центральной Америки и Карибского бассейна. К ним относятся Аргентина, Гаити, Гватемала, Мексика, Никарагуа, Сальвадор и Чили. Почти всем таким странам удалось расширить объем экспорта значительно выше среднего показателя. Однако в Чили, где весьма высокие показатели торговли сопровождались столь же высокими экономическими показателями в целом, увеличение удельной стоимости составило значительную часть ее экспортных поступлений, так же как это произошло в упомянутых странах Центральной

Америки. В Аргентине, Мексике и Гаити, с другой стороны, весьма высокие показатели экспорта объясняются прежде всего расширением его физического объема. В двух первых это является следствием радикальных программ преобразований, тогда как в Гаити это стало возможным вследствие оживления торговли после ряда лет чрезвычайного положения в политике, торгового эмбарго и дезорганизации экономики.

45. К другой группе относятся пять стран, в которых рост экспорта выражается более скромными показателями (Боливия, Бразилия, Панама, Парагвай и Уругвай). Это объясняется различными причинами. В случае Бразилии причиной является существенное повышение стоимости местной валюты; в Панаме это объясняется снижением спроса на промышленные товары, экспортруемые из зоны свободной торговли в Колоне; в случае же Парагвая причина кроется в расширении производства соевых бобов в Бразилии, что повлекло за собой снижение спроса в этой стране на соевые бобы из Парагвая и породило трудности в их транспортировке через эту страну; в Уругвае это является следствием спада в Аргентине. Этот фактор также способствовал низким показателям торговли в Боливии.

46. Таким образом, благоприятное положение с ценами на экспортные товары и физическим объемом экспорта дало возможность увеличить объем импорта в регионе, что позволило частично смягчить негативные последствия экономического спада и сокращения притоков капитала, явившегося причиной нехватки валюты. Что касается стоимостного объема, то импорт региона увеличился на 12 процентов, что меньше показателя предыдущего года, и достиг рекордного уровня в 220 млрд. долл. США. Вместе с тем это увеличение значительно выше (33 процента), если исключить Аргентину и Мексику, где кризис повлек за собой существенное ограничение импорта, хотя значительная часть увеличения по региону пришлась на одну единственную страну – Бразилию (см. таблицу 7).

47. Стоимостные показатели импорта в значительной мере различаются в разных странах, что объясняется различными факторами, повлиявшими на физический объем импорта. С другой стороны, имели место незначительные отклонения цен на импортные товары, что прежде всего является отражением повышения цен на промышленные товары.

48. Таким образом, широкий разброс показателей импорта объясняется прежде всего различиями в его объемах. Средние показатели отмечены в тех странах, где увеличение импорта было связано с некоторым повышением внутреннего спроса, который привел к повышению ВВП и передался внешним партнерам. Такое повышение не превышало сколь-либо значительно 10 процентов по показателям физического объема и 20 процентов в стоимостном выражении.

49. В отличие от этой средней ситуации крайние показатели отмечены в тех странах, где наблюдался весьма динамичный рост внутреннего спроса и имелись достаточные запасы иностранной валюты и где имело место увеличение и ВВП и импорта, или же в странах, где произошло реальное повышение стоимости национальной валюты. Оба эти условия существовали и в Чили и в Перу. В Доминиканской Республике значительное расширение импорта объяснялось промышленным бумом в свободных экономических зонах. В Бразилии импорт стимулировался повышением валютного курса, и то же самое произошло в Венесуэле, где рост импорта происходил в условиях фиксированного и контролируемого валютного курса и ожиданий девальвации, несмотря на низкий уровень экономической активности в стране и нехватку иностранной валюты. Во всех указанных странах было зафиксировано 30-процентное или более повышение их импорта в стоимостном выражении. Нетипичным примером на этом фоне является Гаити, где с началом процесса политической и экономической нормализации имело место резкое расширение импорта.

50. Другим крайним случаем являются страны, в которых снижение спроса привело к общему сокращению объемов производства, в особенности в Аргентине, Мексике и Уругвае. В этих странах сокращение физического объема импорта было столь значительным, что это позволило смягчить последствия высоких цен на импортируемые товары. Физический объем импорта также сократился или остался без изменений в Боливии, Коста-Рике, Никарагуа, Панаме и Парагвае.

51. В результате существенного расширения экспорта его объем превысил импорт, который увеличивался более медленными темпами. Таким образом, баланс региональной торговли товарами впервые с 1991 года из отрицательного стал положительным и даже достиг незначительного активного сальдо в 2,3 млрд. долл. США. В данном случае решающее значение имело значительное положительное сальдо торгового баланса в Аргентине и Мексике, что является разительным изменением по сравнению с положением предыдущего года. В совокупности это активное сальдо позволило с лихвой перекрыть обратную тенденцию в другой крупной стране – Бразилии, где в 1995 году был зафиксирован дефицит в 3 млрд. долл. США в сравнении с положительным сальдо в 10 млрд. долл. США в прошлом году. Следует также отметить, что в Чили более чем удвоилось положительное сальдо. Остальные страны оказались приблизительно посередине между теми, где баланс торговли улучшился, и теми, где этот показатель ухудшился.

52. В дополнение к благоприятным тенденциям в области торговли товарами имело место значительное сокращение дефицита региональной торговли услугами. Это объясняется прежде всего существенным сокращением задолженности Аргентины и Мексики по торговле услугами в сочетании с сокращением импорта этих стран, что позволило в значительной мере перекрыть увеличение отрицательного сальдо по этому счету во всех странах Южной Америки и в ряде стран Центральной Америки. Таким образом, отрицательное сальдо по торговле товарами и услугами значительно сократилось с почти 27 млрд. долл. США в 1994 году до приблизительно 6 млрд. долл. США в 1995 году.

В. Сальдо по счету текущих операций и внешнее финансирование

53. Отрицательное сальдо по текущему счету значительно снизилось в 1995 году и достигло дефицита в 34,5 млрд. долл. США после того, как в 1994 году этот показатель составил приблизительно 50 млрд. долл. США. Такое сокращение целиком и полностью объясняется улучшением показателей торговли товарами и услугами, поскольку увеличение по счету прибылей и убытков и процентных поступлений составило почти 20 процентов. Во всех странах региона было зафиксировано отрицательное сальдо, за исключением Доминиканской Республики и Венесуэлы (см. таблицу 9).

54. Наиболее существенные изменения были аналогичны тем, которые отмечались в отношении баланса торговли товарами и услугами, и включают сокращение высокого дефицита в Мексике, значительный спад в Аргентине и резкое повышение отрицательного сальдо в Бразилии. Кроме того, в Венесуэле значительное положительное сальдо, зафиксированное в предыдущем году, сократилось по крайней мере наполовину.

55. Чистый приток капитала в страны региона в 1995 году составил 22,4 млрд. долл. США, что ниже уровня 1994 года и значительно ниже уровня двухгодичного периода 1992–1993 годов, когда этот показатель составил 65 млрд. долл. США (см. таблицу 9). Эта цифра включает 18 млрд. долл. США для целей прямых инвестиций, 14 млрд. долл. США прочего долгосрочного капитала и 10 млрд. долл. США в виде оттока краткосрочного капитала и портфельных инвестиций. Следует отметить, что в 1995 году показатели притока капитала в регион в значительной мере снизились в результате чистого оттока капиталов из Мексики и

Венесуэлы. Если исключить случаи этих двух стран, то сальдо счета движения капитала остальных стран составляет 43 млрд. долл. США.

56. Итоги 1995 года зависели от событий 1994 года в Мексике, где после периода девальвации в декабре этого года произошли финансовые неурядицы, оказавшие в той или иной мере воздействие на основные страны региона. Действительно, в первые месяцы 1995 года был зафиксирован отток краткосрочного капитала в ряде латиноамериканских стран, а частное финансирование практически прекратилось. В этой связи важнейшую роль сыграли Международный валютный фонд и другие многосторонние организации, предоставившие компенсационные ресурсы, благодаря которым Мексике удалось выполнить свои многочисленные краткосрочные обязательства и вместе с Аргентиной восстановить доступ к международным финансовым рынкам.

С. Внешняя задолженность

57. В 1995 году общая внешняя задолженность стран Латинской Америки приблизилась к 574 млрд. долл. США, т.е. в номинальном выражении увеличилась на 8 процентов по сравнению с 1994 годом (см. таблицу 10). Соотношение между внешней задолженностью и экспортом товаров и услуг региона вновь сократилось благодаря значительному расширению экспорта и незначительному увеличению задолженности. Таким образом, это соотношение снизилось с 250 процентов до 220 процентов, что является самым низким показателем с 1980 года. Также сократилось, хотя и незначительно, соотношение между выплатой процентов по задолженности и экспортом товаров и услуг.

58. В 1995 году удалось добиться значительных успехов в деле пересмотра условий внешней задолженности большинства стран, обладающих наиболее крупной в регионе задолженностью. Панама в октябре 1995 года подписала в рамках плана Брейди соглашение о пересмотре структуры задолженности по внешней торговле, которое предусматривает 3,5 млрд. долл. США в счет просроченной оплаты основной суммы и процентов по задолженности. В Перу было объявлено, что также в рамках плана Брейди она добилась предварительного соглашения о пересмотре структуры своей задолженности коммерческим банкам, которая включает 4,4 млрд. долл. США по основной сумме и 3,5 млрд. долл. США по просроченным процентным платежам. Никарагуа, со своей стороны, выкупила свои долговые обязательства коммерческим банкам на сумму 1,37 млрд. долл. США по 7 процентам их номинальной стоимости; для этого были привлечены средства Межамериканского банка развития, Всемирного банка и правительств некоторых стран Европы. Боливия, Никарагуа и Гаити подписали в 1995 году соглашение о пересмотре структуры своей двусторонней задолженности со странами – членами Парижского клуба, а Гондурас ведет переговоры о пересмотре условий своей задолженности. Эти переговоры несколько улучшили положение большинства стран, обладающих наиболее крупной задолженностью в регионе, однако их задолженность по-прежнему является высокой.

Таблица 1

Латинская Америка и Карибский бассейн: основные экономические показатели

	1991 г од	1992 г од	1993 год	1994 год	1995 год <u>а/</u>
<u>Ежегодные темпы прироста</u>					
Экономическая деятельность и цены					
Валовой внутренний продукт	3,3	2,8	3,0	4,6	0,6
Валовой внутренний продукт на душу населения	1,4	0,9	1,1	2,7	-1,1
Розничные цены	199,7	418,9	887,6	337,3	25,0
Условия торговли товарами, фоб/фоб	-6,5	-3,9	-0,3	2,7	1,8
<u>В млрд. долл. США</u>					
Внешнеторговый сектор					
Экспорт товаров	136,8	146,0	156,4	182,0	223,4
Импорт товаров	124,0	151,6	166,5	197,2	221,1
Баланс по торговле товарами	12,8	-5,6	-10,1	-15,2	2,3
Сальдо по текущему счету	18,8	-36,9	-46,1	-50,0	-34,5
Сальдо по счету движения капитала	37,9	61,6	66,9	44,9	22,4
Совокупный показатель погашения внешней задолженности	449,1	466,0	507,4	533,4	573,7

Источник: Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК) на основе официальных данных.

а/ Предварительные данные.

Таблица 2

Динамика экономических показателей стран Латинской Америки
и Карибского бассейна в 1996 году

(В процентах)

	1994 год	1995 год <u>a/</u>				
		Латинская Америка	Латинская Америка	Аргентина	Мексика	Бразилия
Валовой внутренний продукт	4,6	0,6	-2,5	-7,0	4,0	4,5
Потребление	4,0	0,2	-5,5	-17,6	10,0	6,6
Валовое накопление капитала	9,7	-5,8	-14,0	-30,0	10,9	7,0
Внутренний спрос	5,0	-1,0	-7,4	-20,3	10,2	6,7
Экспорт товаров и услуг (физический объем)	9,2	10,5	17,1	24,5	-2,8	5,6
Импорт товаров и услуг (физический объем)	14,3	2,8	-17,4	-14,9	36,7	14,4
Чистые капитальные поступления (млрд. долл. США)	44,9	22,4 <u>b/</u>	-0,4 <u>b/</u>	-16,9 <u>b/</u>	28,0	10,7

Источник: ЭКЛАК на основе официальных данных, пересчитанных в доллары США по ценам 1980 года.

a/ Предварительные данные.

b/ Без учета чрезвычайных мер для покрытия дефицита платежного баланса.

Таблица 3

Латинская Америка и Карибский бассейн: динамика совокупного валового
 внутреннего продукта

(В процентах на базе цен 1980 года)

	Годовые темпы прироста							Совокупные темпы прироста	
	1989 год	1990 год	1991 год	1992 год	1993 год	1994 год	1995 год <i>a/</i>	1981- 1990 годы	1991-1995 годы <i>a/</i>
Латинская Америка и Карибский бассейн	0,9	0,3	3,3	2,8	3,0	4,6	0,6	13,0	14,9
Страны Южной Америки	-0,1	-1,1	3,7	3,0	4,2	5,1	2,9	10,9	20,3
Аргентина	-6,2	-0,1	8,9	8,7	6,1	7,4	-2,5	-8,7	31,4
Боливия	3,5	4,7	5,1	1,2	4,1	4,2	3,5	1,4	19,7
Бразилия	3,1	-4,4	0,3	-0,9	4,2	5,8	4,0	16,8	14,1
Чили	9,7	3,3	6,8	10,6	5,9	4,1	8,0	32,1	40,7
Колумбия	3,5	4,0	1,8	3,8	4,7	5,6	5,5	43,6	23,0
Эквадор	0,2	2,0	4,9	3,4	2,2	4,2	2,5	20,4	18,4
Гайана	-4,5	-2,8	5,4	7,5	7,6	8,4	3,5	-24,4	36,8
Парагвай	5,9	3,1	2,3	1,7	3,9	3,0	4,0	36,6	15,9
Перу	-11,5	-5,6	2,6	-1,2	5,8	12,8	7,5	-11,4	30,1
Суринам	4,4	0,1	3,5	5,8	-4,5	-0,8	...	5,0	3,7 <i>b/</i>
Уругвай	1,3	0,9	3,2	7,9	2,5	5,1	-1,5	4,7	18,2
Венесуэла	-7,8	6,8	9,7	5,8	-0,2	-2,9	2,0	4,2	14,8
Мексика	3,3	4,4	3,6	2,8	0,6	3,5	-7,0	17,9	3,2
Страны Центральной Америки и Карибского бассейна	2,4	0,3	-1,3	0,2	-0,8	2,5	3,4	17,6	3,9
Багамские Острова	2,0	4,8	-3,2	1,0	2,4	0,0	1,5	31,2	1,6
Барбадос	3,7	-3,2	-4,2	-5,8	1,1	4,2	2,0	9,5	-3,1
Белиз	13,1	10,3	3,0	11,3	3,5	1,6	...	56,0	20,5 <i>b/</i>
Коста-Рика	5,5	3,4	2,1	7,3	6,1	4,3	2,5	25,1	24,2
Куба	0,7	-3,0	-10,7	-11,6	-14,9	0,7	2,5	39,5	-30,6
Сальвадор	0,4	4,4	2,3	7,2	6,3	4,3	6,5	-7,2	29,4
Гватемала	3,7	2,9	3,5	4,9	3,8	3,8	4,5	8,8	22,2
Гаити	1,0	-0,2	-0,8	-14,3	-5,1	-12,2	3,5	-3,8	-26,7
Гондурас	4,7	-0,4	2,3	6,1	6,7	-2,0	3,5	25,5	17,7
Ямайка	6,3	6,2	1,2	2,0	1,6	2,5	0,5	31,8	7,9
Никарагуа	-1,7	0,0	-0,2	0,4	-0,4	3,2	4,0	-12,7	7,2
Панама	-0,1	6,3	8,6	6,1	4,2	1,8	3,0	20,1	25,7
Доминиканская Республика	4,8	-5,3	0,5	6,8	2,3	4,3	5,0	27,5	20,1
Тринидад и Тобаго	-0,4	1,9	1,7	-2,3	-2,8	5,1	3,5	-19,9	5,0

/ . . .

	Годовые темпы прироста							Совокупные темпы прироста	
	1989 год	1990 год	1991 год	1992 год	1993 год	1994 год	1995 год <u>a/</u>	1981- 1990 годы	1991-1995 годы <u>a/</u>
Страны ОВКГ <u>c/</u>	6,1	4,7	3,3	3,9	2,1	3,0	2,8	78,7	16,3
Антигуа и Барбуда	6,3	3,5	4,3	1,7	3,4	5,3	...	86,5	15,4 <u>b/</u>
Доминика	-1,1	6,4	2,3	2,9	2,6	1,9	-2,0	53,6	8,0
Гренада	5,8	5,2	3,6	1,1	-1,3	2,3	...	61,8	5,8 <u>b/</u>
Сент-Китс и Невис	6,7	3,0	3,8	3,6	4,0	4,1	...	75,0	16,4 <u>b/</u>
Санта-Люсия	8,5	4,4	2,3	7,1	2,3	2,8	4,0	93,5	19,8
Сент-Винсент и Гренадины	7,2	7,0	3,1	6,5	1,4	0,4	4,0	87,0	16,3

Источник: ЭКЛАК, на основе официальных данных, пересчитанных в доллары США по неизменным ценам 1980 года.

Примечание: В итоговые и общие показатели, в соответствующих случаях, не включены страны, по которым отсутствуют данные.

a/ Предварительные данные могут пересматриваться. Данные за 1995 год округлены до нуля или пяти.

b/ За период 1991-1994 годов.

c/ ОВКР - Организация восточнокарибских государств.

Таблица 4

Латинская Америка и Карибский бассейн: динамика валового
 внутреннего продукта на душу населения

(В процентах на базе цен 1980 года)

	Годовые темпы прироста							Совокупные темпы прироста	
	1989 год	1990 год	1991 год	1992 год	1993 год	1994 год	1995 год а/	1981-1990 го ды	1991-1995 годы а/
Латинская Америка и Карибский бассейн	-1,0	-1,6	1,4	0,9	1,1	2,7	-1,1	-7,5	5,1
Страны Южной Америки	-1,9	-2,9	1,8	1,2	2,4	3,3	1,2	-9,1	10,4
Аргентина	-7,5	-1,4	7,5	7,3	4,8	6,1	-3,6	-21,1	23,6
Боливия	1,3	2,4	2,7	-1,2	1,6	1,7	1,2	-17,4	6,1
Бразилия	1,2	-6,1	-1,4	-2,6	2,4	4,0	2,4	-4,6	4,8
Чили	7,8	1,6	5,0	8,8	4,2	2,4	6,4	12,4	29,7
Колумбия	1,7	2,2	0,1	2,0	3,0	3,9	3,6	17,9	13,2
Эквадор	-2,2	-0,3	2,5	1,1	0,0	2,0	0,4	-6,6	6,0
Гайана	-4,8	-2,9	4,4	6,3	6,6	7,2	2,5	-27,7	30,0
Парагвай	2,7	0,1	-0,6	-1,1	1,1	0,2	1,3	-0,8	0,9
Перу	-13,2	-7,4	0,7	-2,9	4,0	10,9	5,7	-28,9	19,3
Суринам	3,2	-1,2	2,3	4,6	-5,6	-1,9	...	-6,8	-0,8 б/
Уругвай	0,7	0,3	2,6	7,2	1,9	4,5	-2,1	-1,4	14,8
Венесуэла	-10,2	4,2	7,1	3,4	-2,4	-5,1	-0,1	-19,4	2,5
Мексика	1,4	2,5	1,7	0,9	-1,2	1,7	-8,6	-4,3	-5,8
Страны Центральной Америки и Карибского бассейна	0,4	-1,7	-3,3	-1,9	-2,9	0,4	1,4	-3,4	-6,3
Багамские Острова	0,4	2,8	-4,8	-0,4	0,9	-1,5	0,0	7,7	-5,7
Барбадос	3,0	-3,2	-4,6	-6,2	0,7	3,8	1,6	6,1	-4,9
Белиз	10,3	7,4	0,4	8,5	0,9	-1,0	...	20,5	8,7 б/
Коста-Рика	2,6	0,7	-0,4	4,6	3,5	1,9	0,2	-5,8	10,1
Куба	-0,3	-3,8	-11,5	-12,3	-15,6	-0,1	1,7	27,8	-33,4
Сальвадор	-1,5	2,4	0,3	4,9	4,0	2,0	4,0	-18,8	16,0
Гватемала	0,8	0,0	0,6	1,9	0,8	0,9	1,6	-18,2	5,8
Гаити	-1,0	-2,2	-2,8	-16,0	-7,0	-14,0	1,4	-20,6	-33,7
Гондурас	1,6	-3,4	-0,7	3,0	3,6	-4,8	0,7	-8,2	1,6
Ямайка	5,8	5,7	0,5	1,3	0,9	1,8	-0,4	18,9	4,3
Никарагуа	-4,3	-3,0	-3,6	-3,4	-4,3	-0,7	0,4	-33,5	-11,1
Панама	-2,1	4,3	6,6	4,1	2,2	0,0	1,0	-2,4	14,6

	Годовые темпы прироста							Совокупные темпы прироста	
	1989 год	1990 год	1991 год	1992 год	1993 год	1994 год	1995 год <u>a/</u>	1981-1990 го- ды	1991-1995 годы <u>a/</u>
Доминиканская Республика	2,5	-7,2	-1,5	4,7	0,4	2,4	2,9	2,1	9,2
Тринидад и Тобаго	-1,2	0,2	0,6	-3,4	-3,8	3,9	2,4	-29,9	-0,6
Страны ОВКГ <u>c/</u>	5,3	4,3	2,6	3,2	1,6	2,4	1,9	70,2	11,2
Антигуа и Барбуда	5,6	2,8	3,7	1,0	2,8	4,7	...	77,8	12,6 <u>b/</u>
Доминика	-2,0	7,9	2,3	2,9	2,6	1,9	-1,8	60,0	8,0
Гренада	4,9	5,7	3,4	0,9	-1,5	2,1	...	58,3	4,9 <u>b/</u>
Сент-Китс и Невис	8,7	3,5	3,8	3,6	6,5	4,1	...	95,8	19,2 <u>b/</u>
Сент-Люсия	7,1	2,9	1,0	5,7	0,9	1,5	2,6	67,3	12,2
Сент-Винсент и Гренадины	6,2	5,9	2,2	5,6	0,4	-0,5	3,1	71,3	11,1

Источник: ЭКЛАК, на основе официальных данных, пересчитанных в доллары США по неизменным ценам 1980 года.

Примечание: В итоговые и общие показатели, в соответствующих случаях, не включены страны, по которым отсутствуют данные.

a/ Предварительные данные могут пересматриваться.

b/ За период 1991-1994 годов.

c/ ОВКР - Организация восточнокарибских государств.

Таблица 5

Латинская Америка и Карибский бассейн: динамика индекса цен
на потребительские товары

(За период с декабря по декабрь)

	1987 год	1988 год	1989 год	1990 год	1991 год	1992 год	1993 год	1994 год	1995 год а/
Латинская Аме- рика и Кариб-ский бассейн	209,2	776,8	1 212,5	1 191,3	199,7	418,9	887,6	337,3	25,0
Аргентина	174,8	387,7	4 923,3	1 343,9	84,0	17,6	7,4	3,9	1,8 б/
Барбадос	6,3	4,4	6,6	3,4	8,1	3,4	-1,0	0,5	0,4 с/
Боливия	10,7	21,5	16,6	18,0	14,5	10,5	9,3	8,5	10,7 б/
Бразилия	394,6	993,3	1 863,6	1 584,6	475,8	1 149,1	2 489,1	929,3	22,0 б/
Чили	21,4	12,7	21,4	27,3	18,7	12,7	12,2	8,9	8,3 б/
Колумбия	24,0	28,2	26,1	32,4	26,8	25,2	22,6	22,6	20,0 б/
Коста-Рика	16,4	25,3	10,0	27,3	25,3	17,0	9,0	19,9	24,9 б/
Эквадор	32,5	85,7	54,3	49,5	49,0	60,2	31,0	25,4	22,2 б/
Сальвадор	19,6	18,2	23,5	19,3	9,8	20,0	12,1	8,9	11,4 б/
Гватемала	9,3	12,3	20,2	59,6	10,2	14,2	11,6	11,6	8,6 б/
Гаити	-4,1	8,6	10,9	26,1	6,6	18,0	39,3	52,1 е/	25,0 д/
Гондурас	2,9	6,6	11,4	36,4	21,4	6,5	13,1	28,8	28,6 е/
Ямайка	8,4	8,9	17,2	29,7	80,2	40,2	30,1	26,9	15,8 ф/
Мексика	159,2	51,7	19,7	29,9	18,9	11,9	8,0	7,1	48,5 б/
Никарагуа	1 347,2	33 547,6	1 689,1	13 490,2	775,4	3,5	19,5	12,5	10,8 д/
Панама	0,9	0,3	-0,2	0,8	1,1	1,6	0,9	1,4	0,8 д/
Парaguay	32,0	16,9	28,5	44,1	11,8	17,8	20,4	18,3	10,4 б/
Перу	114,5	1 722,6	2 775,3	7 649,6	139,2	56,7	39,5	15,4	10,4 б/
Доминиканская Республика	22,7	55,8	34,6	79,9	7,9	5,2	2,8	14,3	12,1 б/
Тринидад и Тобаго	8,3	12,1	9,3	9,5	2,3	8,5	13,5	5,5	5,6 ф/
Уругвай	57,3	69,0	89,2	129,0	81,3	59,0	52,9	44,1	36,8 б/
Венесуэла	40,3	35,5	81,0	36,5	31,0	31,9	45,9	70,8	52,9 б/

Источник: Информация, представленная странами.

а/ Данные о динамике цен за последний 12-месячный период, оканчивающийся месяцем, указанным для каждой страны.

б/ Соответствуют разнице между ноябрем 1994 года и ноябрем 1995 года.

с/ Соответствуют разнице между июнем 1994 года и июнем 1995 года.

д/ Финансовый год, закончившийся в сентябре.

е/ Соответствуют разнице между октябрем 1994 года и октябрем 1995 года.

ф/ Соответствуют разнице между июлем 1994 года и июлем 1995 года.

Таблица 6Латинская Америка и Карибский бассейн: экспорт товаров, ФОБ

(Индексы 1980 года = 100, годовые изменения ≤ n)

	Стоимость				Удельная стоимость				Физический объем			
	Индекс 1 995 года	Темпы прироста			Индекс 1995 года	Темпы прироста			Индекс 1995 года	Темпы прироста		
		1993 год	1994 год	1995 г од		1993 г од	1994 год	1995 г од		1993 год	1994 год	1995 год
Латинская Америка	252	7,0	16,4	22,7	88	-0,2	6,6	11,1	286	7,3	9,2	10,5
Страны Южной Америки	197	4,3	16,0	17,5	92	-3,7	7,5	13,4	214	8,1	7,9	3,6
Аргентина	257	7,2	20,8	30,1	94	2,0	2,0	11,0	274	5,1	18,4	17,1
Боливия	109	17,6	37,7	4,6	63	-6,6	13,2	6,0	175	25,9	21,6	-1,3
Бразилия	233	8,4	12,3	7,9	89	-2,0	6,4	11,0	261	10,6	5,5	-2,8
Чили	338	-8,1	25,4	37,8	113	-10,7	15,5	22,5	300	2,9	8,6	12,5
Колумбия	269	2,3	17,9	22,5	115	-4,4	17,0	21,5	233	7,0	0,7	0,8
Эквадор	170	1,8	21,4	15,4	61	-3,9	11,0	5,5	280	5,9	9,3	9,4
Парaguay	489	52,8	7,7	9,8	135	4,0	9,0	11,5	363	47,0	-1,0	-1,5
Перу	140	-0,6	31,5	20,3	119	-8,0	14,0	20,0	117	8,0	15,4	0,3
Уругвай	195	-3,9	10,5	8,2	106	-5,1	7,5	11,0	185	1,3	2,8	-2,6
Венесуэла	96	0,1	10,4	16,5	65	-6,2	1,5	10,5	149	6,7	8,8	5,4
Мексика	523	12,3	17,3	33,2	82	6,2	5,0	7,0	639	5,8	11,8	24,5
Страны Центральной Америки и Карибского бассейна	179	6,8	14,8	17,0	131	-0,2	6,4	13,7	137	7,1	7,9	2,9
Коста-Рика	247	11,8	7,7	18,1	98	1,2	8,0	14,5	253	10,5	-0,3	3,2
Сальвадор	157	22,4	70,7	35,3	123	1,5	21,0	25,0	128	19,4	41,4	8,2
Гватемала	137	6,2	13,7	34,8	112	2,5	10,0	17,5	122	3,6	3,4	14,7
Гаити	46	7,9	-36,3	92,3	75	2,1	10,0	10,5	61	5,7	-42,1	73,7
Гондурас	134	1,7	8,1	23,6	117	2,3	8,0	18,5	115	-0,5	0,1	4,4
Никарагуа	109	19,7	31,5	39,6	88	15,0	21,0	18,5	123	4,1	8,7	17,9
Панама	271	5,5	10,0	3,9	161	-3,0	0,0	6,5	168	8,8	9,8	-2,4
Доминиканская Республика	85	-9,1	25,9	27,3	88	-5,3	11,7	23,5	97	-3,9	12,6	3,2

Источник: ЭКЛАК на основе официальных данных.а/ Предварительные данные.Таблица 7

Латинская Америка и Карибский бассейн: импорт товаров, ФОБ

(Индексы 1980 года = 100, годовые изменения ≤ n)

	Стоимость				Удельная стоимость				Физический объем			
	Индекс1 995 года <u>a/</u>	Темпы прироста			Индекс 1995 года <u>a/</u>	Темпы прироста			Индекс 1995 года <u>a/</u>	Темпы прироста		
		1993 год	1994 год	1995 г од <u>a/</u>		1993 г од	1994 год	1995 г од <u>a/</u>		1993 год	1994 од	1995 г од <u>a/</u>
Латинская Америка и Карибский бассейн	243	9,7	18,5	12,1	120	-0,1	3,6	9,1	201	9,9	14,3	2,8
Страны Южной Америки	200	14,7	17,3	27,3	112	-2,8	3,3	9,7	183	18,0	13,5	16,0
Аргентина	191	13,6	27,9	-10,0	146	-1,5	3,0	9,0	129	15,3	24,1	-17,4
Боливия	211	6,8	0,9	7,8	115	1,2	4,4	7,0	183	5,5	-3,3	0,8
Бразилия	218	25,1	28,8	51,0	100	-3,7	3,0	10,5	218	29,9	24,9	36,7
Чили	264	10,2	6,8	32,7	120	-2,2	3,6	9,5	220	12,7	3,1	21,1
Колумбия	309	50,7	21,5	20,0	111	-1,2	3,0	9,5	273	52,4	18,0	9,7
Эквадор	175	18,8	32,3	19,7	86	-1,5	4,3	9,0	202	20,7	26,7	9,8
Парaguay	490	37,0	31,0	-5,6	85	-1,0	2,9	7,0	574	38,3	27,5	-11,8
Перу	246	-0,2	40,0	34,3	143	-0,1	2,3	9,0	172	-0,1	36,9	23,1
Уругвай	153	10,1	22,0	-1,5	106	-6,9	2,8	10,5	144	18,3	18,7	-10,9
Венесуэла	106	-12,6	-31,5	49,3	105	-1,6	4,1	9,0	100	-11,1	-34,1	37,0
Мексика	379	5,2	21,3	-7,7	132	4,5	3,5	8,5	287	0,7	17,3	-14,9
Страны Центральной Америки и Карибского бассейна	214	4,7	13,1	15,9	131	0,5	4,7	8,0	164	4,1	8,1	7,4
Коста-Рика	221	18,1	6,9	9,0	99	-0,7	4,2	9,0	223	18,9	2,5	0,0
Сальвадор	341	13,3	36,3	26,9	162	-2,1	4,4	8,0	210	15,8	30,5	17,5
Гватемала	208	2,4	6,8	20,3	113	0,4	4,5	9,0	185	2,0	2,2	10,4
Гонти	125	24,5	-47,1	183,7	117	-0,8	8,4	6,5	107	25,6	-51,2	166,0
Гондурас	157	-4,6	43,1	11,1	93	1,7	4,3	6,5	169	-6,3	37,2	4,3
Никарагуа	107	-14,5	19,0	9,6	135	5,6	3,4	10,5	80	-19,0	15,1	-0,8
Панама	243	4,5	10,9	6,6	164	2,7	5,0	8,0	148	1,7	5,7	-1,3
Доминиканская Республика	195	-2,6	7,4	30,1	136	-1,1	3,8	8,0	143	-1,5	3,6	20,4

Источник: ЭКЛАК на основе официальных данных.

a/ Предварительные данные.

Латинская Америка и Карибский бассейн: условия торговли товарами, ФОБ/ФОБ

(Индексы 1980 года = 100, годовые изменения)

	Индексы				Годовые темпы прироста				Совокупный прирост		
	1992 год	1993 год	1994 год	1995 год <u>a/</u>	1992 год	1993 год	1994 год	1995 год <u>a/</u>	1981- 1992 годы	1993- 1995 годы <u>a/</u>	
Латинская Аме-рика и Кариб-ский бассейн	70	70	71	73	-3,9	-0,3	2,7	1,8	-30,2	4,5	
Страны Южной Америки	75	74	79	82	-5,4	-1,0	7,0	3,4	-25,3	10,6	
Аргентина	61	63	63	64	-0,3	3,4	-0,1	1,4	-39,2	1,2	
Боливия	55	51	55	54	-20,5	-7,7	8,3	-0,8	-45,2	7,4	
Бразилия	85	86	89	90	-2,3	1,8	3,7	0,4	-15,2	4,1	
Чили	82	76	84	94	-6,5	-8,7	11,6	11,8	-17,6	24,7	
Колумбия	83	81	92	102	-11,4	-3,2	13,5	11,1	-16,6	26,1	
Эквадор	70	69	73	71	-1,1	-2,4	6,4	-3,2	-29,8	3,1	
Парагвай	136	143	152	158	-3,8	5,0	5,9	4,2	36,3	10,4	
Перу	74	68	76	84	-1,6	-7,8	11,3	10,1	-26,1	22,6	
Уругвай	93	95	99	100	-0,5	1,9	4,6	0,4	-6,8	5,0	
Венесуэла	65	62	60	61	-4,0	-4,8	-2,4	1,5	-35,0	-1,0	
Мексика	61	62	63	62	-1,5	1,8	1,5	-1,4	-39,1	0,0	
Страны Централь-ной Америки и Карибского бассейна	90	90	95	100	-1,1	-0,8	5,9	5,3	-9,7	11,5	
Коста-Рика	89	91	94	99	-1,7	1,8	3,8	5,0	-11,0	9,0	
Сальвадор	54	57	66	76	-5,4	4,8	15,9	15,7	-46,0	34,1	
Гватемала	86	88	93	100	-7,1	2,2	5,2	7,8	-13,8	13,4	
Гаити	59	61	62	64	-6,0	3,0	1,5	3,7	-40,6	5,2	
Гондурас	108	109	113	125	-2,6	0,6	3,5	11,2	8,1	15,1	
Никарагуа	48	52	61	66	-30,9	8,8	17,0	7,3	-51,9	25,6	
Панама	111	105	100	98	-0,5	-5,6	-4,7	-1,5	10,8	-6,1	
Доминиканская Республика	55	52	56	65	-8,7	-4,3	7,6	14,4	-45,2	23,2	

Источник: ЭКЛАК, на основе официальных данных.a/ Предварительные данные.

Таблица 9

Латинская Америка и Карибский бассейн: платежный баланс

(В миллионах долларов США)

	Экспорт товаров						Импорт товаров						Городской баланс						Баланс по транс-услугам											
	1993 год		1994 год		1995 год		1993 год		1994 год		1995 год		1993 год		1994 год		1995 год		1993 год		1994 год		1995 год							
	Страны Южной Америки	Страны Южной Америки	Страны Южной Америки	Страны Южной Америки	Страны Южной Америки																									
Латинская Америка и Карибский бассейн	156	393	181	988	223	375	166	468	197	222	221	095	-10	075	-15	234	2	280	-11	479	-11	421	-8	140	-21	554	-26	655	-5	860
Страны Южной Америки	93	369	108	322	127	330	84	199	98	752	125	665	9	170	9	570	1	665	-11	132	-11	331	-12	370	-1	962	-1	761	-10	705
Аргентина	13	117	15	839	20	600	15	545	19	880	17	900	-2	428	-4	041	2	700	-2	481	-2	891	-1	800	-4	909	-6	932	900	
Боливия	716	985	1	030	1	112	1	122	1	210	-396	-137	-180	-145	-113	-175	-541	-250	-355											
Бразилия	38	783	43	545	47	000	25	711	33	105	50	000	13	072	10	440	-3	000	-5	922	-6	100	8	068	4	518	-9	100		
Чили	9	199	11	537	15	900	10	181	10	878	14	430	-982	659	1	470	5	19	-25	-977	678	1	445							
Колумбия	7	429	8	756	10	725	9	086	11	040	13	250	-1	657	-2	284	-2	525	-21	-323	-370	-1	678	-2	607	-2	895			
Эквадор	3	062	3	717	4	290	2	474	3	272	3	915	588	445	375	-340	-387	-475	248	58	-100									
Парaguay	1	653	1	780	1	955	2	672	3	500	3	305	-1	019	-1	720	-1	350	458	550	500	-561	-1	170	-850					
Перу	3	463	4	555	5	480	4	043	5	661	7	600	-580	-1	106	-2	120	-656	-519	-810	-1	236	-1	625	-2	930				
Уругвай	1	732	1	913	2	070	2	118	2	585	2	545	-386	-672	-475	282	429	315	-104	-243	-160									
Венесуэла	14	215	15	695	18	280	11	257	7	709	11	510	2	958	7	986	6	770	-3	230	-2	174	-3	430	3	340				
Мексика	51	885	60	882	81	090	65	366	79	347	73	275	-13	481	-18	465	7	815	-2	529	-2	589	1	050	-16	010	-21	054	8	865
Страны Центральной Америки и Карибского бассейна	11	139	12	784	14	955	16	903	19	123	22	155	-5	764	-6	339	-7	200	2	182	2	499	3	180	-3	582	-3	840	-4	020
Коста-Рика с/	1	945	2	094	2	475	2	610	2	789	3	040	-665	-695	-565	244	274	295	-421	-421	-270									
Сальвадор с/	732	1	249	1	690	1	766	2	407	3	055	-1	034	-1	158	-1	365	26	-53	-110	-1	008	-1	211	-1	475				
Гондурас с/	1	363	1	550	2	090	2	384	2	547	3	065	-1	021	-997	-975	108	-61	95	-913	-913	-1	058	-880						
Гватемала с/	82	52	100	267	141	400	-185	-89	-300	-56	-38	-175	-241	-127	-475															
Гондурас с/	853	922	1	140	944	1	351	1	500	-91	-429	-360	17	83	100	-74	-346	-260												
Никарагуа	267	351	490	659	785	860	-392	-434	-370	-56	-71	-55	-448	-505	-425															
Панама	5	386	5	922	6	150	6	155	6	827	7	275	-769	-905	-1	125	637	778	1	060	-132	-127	-65							
Доминиканская Республика с/д/	511	644	820	2	118	2	276	2	960	-1	607	-1	632	-2	140	1	262	1	587	1	970	-345	-45	-170						

	Слияние по счетам послужившим проявлено в/ год/				Односторонние чистые переводы средств 1993 год/				Баланс по текущему счету 1993 год/				Баланс по счету движения капитала £/ 1993 год/				Совокупный баланс* 1993 год/			
	1993 год	1994 год	1995 год	1995 год/	1993 год	1994 год	1995 год/	1995 год/	1993 год	1994 год	1995 год/	1995 год/	1993 год	1994 год	1995 год/	1995 год/	1993 год	1994 год	1995 год/	1995 год/
Латинская Америка и Карибский бассейн	-32 951	-33 419	-39 850	8 395	10 052	11 220	-46 110	-50 022	-34 490	66 928	44 891	22 435	20 818	-5 131	-12 055					
Страны Южной Америки	-20 363	-20 259	-25 340	3 140	4 074	4 860	-19 185	-17 946	-31 185	32 652	30 722	35 705	13 467	12 776	4 520					
Аргентина	-2 989	-3 626	-4 500	535	315	300	-7 363	-10 243	-3 300	9 911	10 867	-400	2 548	624	-3 700					
Боливия	-201	-193	-210	26	24	20	-716	-419	-545	646	414	425	-70	-5	-120					
Бразилия	-10 358	-8 821	-12 000	1 682	2 588	3 200	-608	-1 715	-17 900	9 821	9 001	28 000	9 213	7 286	10 100					
Чили	-1 505	-1 775	-1 770	61	52	55	-2 421	-1 045	-270	2 841	4 177	310	420	3 132	40					
Колумбия	-1 541	-1 296	-2 030	1 138	1 055	1 110	-2 081	-2 848	-3 815	2 062	3 015	4 180	-19	167	365					
Эквадор	-908	-1 000	-965	0	0	0	-660	-942	-1 065	1 188	1 410	970	528	468	-95					
Парaguay	-84	-80	-80	5	0	0	-640	-1 250	-930	727	1 580	930	87	330	0					
Перу	-981	-1 575	-1 855	0	0	0	-2 217	-3 200	-4 785	2 662	4 668	4 610	445	1 468	-175					
Уругвай	-192	-206	-170	32	33	30	-264	-416	-300	458	506	340	194	90	40					
Венесуэла	-1 604	-1 687	-1 760	-339	7	145	-2 215	4 132	1 725	2 336	-4 916	-3 660	121	-784	-1 935					
Мексика	-11 030	-11 745	-13 030	3 544	3 921	3 950	-23 496	-28 878	-215	30 728	11 212	-16 900	7 232	-17 666	-17 115					
Страны Центральной Америки и Карибского бассейна	-1 558	-1 415	-1 480	1 711	2 057	2 410	-3 429	-3 198	-3 090	3 548	2 957	3 630	119	-241	540					
Коста-Рика	-201	-183	-215	86	89	95	-536	-515	-390	478	489	465	-58	-26	75					
Сальвадор	-114	-92	-80	790	1 001	1 150	-332	-302	-405	444	446	545	112	144	140					
Гватемала	-152	-104	-120	362	384	480	-703	-778	-520	855	777	430	152	-1	-90					
Гаити	-11	-9	-25	73	43	80	-178	-93	-420	197	56	600	19	-37	180					
Гондурас	-316	-263	-270	29	93	105	-361	-516	-425	255	533	480	-106	17	55					
Никарагуа	-429	-466	-500	25	30	75	-853	-941	-850	774	994	890	-79	53	40					
Панама	-77	53	-50	-16	-22	-25	-225	-96	-140	215	170	180	-10	74	40					
Доминиканская Республика	-258	-351	-220	362	439	450	-241	43	60	330	-508	40	89	-465	100					

Источник: ЭКЛАК, на основе информации, предоставленной Международным валютным фондом и официальными национальными учреждениями.

(Сноски к таблице 9 см. на след. стр.)

...

(Сноски к таблице 9)

- a/ Без учета чистых платежей по счетам прибыли и процентов.
 - b/ Предварительные оценки ЭКЛАК. Данные округлены до нуля или пяти.
 - c/ В баланс услуг не включено сальдо экспорта и импорта муки.
 - d/ Предварительные оценки по товарам для переработки (мука) в 1995 году по экспорту составляют 1873 млрд. долл. США и импорту - до 1539 млрд. долл. США.
 - e/ Без учета задолженности по процентным платежам.
 - f/ С учетом краткосрочного автономного капитала, односторонних официальных переводов, ошибок и упущений и без учета чрезвычайных мер по финансированию.
 - g/ В настоящее время официальные данные по платежному балансу представляются в двух форматах. Принятый в данной таблице формат объясняется интересами единства и считается временным. Этот формат основан на методологических критериях, которые ранее использовались центральным банком в его оценках. Второй формат (основывающийся на методологии, используемой в публикациях "Argentina en crecimiento") отличается, в частности, иной оценкой полученных поступлений и зачетом портфельных операций по месту жительства агентов. Эти изменения на сегодняшний день не отражены в статистических подборках, которые готовит МВФ.
 - h/ В сальдо по счету поступлений и процентов на 1994 и 1995 годы включены полученные и неполученные процентные платежи по краткосрочной и долгосрочной государственной и частной задолженности.
- * Операции с целью корректировки или финансирования общего баланса включают резервные активы, использование кредитов и займов МВФ и чрезвычайного финансирования и имеют особое значение в 1995 году для Мексики и Аргентины, где это финансирование составляло порядка 25 млрд. долл. США и 2 млрд. долл. США, соответственно.

Таблица 10

Латинская Америка и Карибский бассейн: общий показатель погашения внешней задолженности а/

(В миллиардах долларов США, показатели изменения)

	Салдо по состоянию на конец года										Годовые темпы прироста			
	1988 год	1989 год	1990 год	1991 год	1992 год	1993 год	1994 год	1995 год	1979- 1981 год	1982- 1983 год	1984- 1993 год	1994 год	1995 год	%
Латинская Америка	413 446	417 936	439 775	449 090	465 991	507 373	533 436	573 690	22,9	11,3	3,8	5,1	7,5	
Страны Южной Америки	278 511	285 523	299 511	296 904	314 340	342 056	359 409	383 295	20,9	10,6	3,9	5,1	6,6	
Аргентина	58 473	63 314	60 973	63 700	65 000	74 500	82 000	84 000	41,9	12,4	5,2	10,1	2,4	
Боливия <u>с/</u>	4 043	3 492	3 768	3 582	3 784	3 777	4 216	4 425	14,3	9,4	1,7	11,6	5,0	
Бразилия	113 469	115 096	123 439	123 811	135 949	145 660	148 295	169 000	14,4	10,6	4,0	1,8	14,0	
Чили	18 960	17 520	18 576	17 319	18 964	19 665	21 888	20 900	30,5	7,6	0,9	11,3	-4,5	
Колумбия	17 960	17 604	17 848	17 312	16 862	18 867	21 813	23 200	28,0	16,0	4,8	15,6	6,4	
Эквадор	10 581	11 322	11 856	12 271	12 212	13 630	14 589	13 910	21,0	18,3	6,3	7,0	-4,7	
Гайана	1 778	1 801	1 812	1 856	1 871	1 906	1 950	2 020	28,1	17,8	7,1	2,3	3,6	
Парaguay	2 002	2 027	1 695	1 666	1 279	1 254	1 272	1 335	12,3	24,5	-1,6	1,4	5,0	
Перу	16 493	18 536	19 996	20 787	21 409	23 998	25 460	26 555 <u>д/</u>	1,0	13,8	6,8	6,1	4,3	
Уругвай	3 166	3 245	2 933	2 437	2 426	2 395	2 741	2 750	35,9	38,5	-0,5	14,4	0,3	
Венесуэла <u>с/</u>	31 586	31 566	36 615	32 163	34 674	36 404	35 185	35 200	24,7	4,0	1,4	-3,3	-	
Мексика <u>£/</u>	100 900	95 100	101 900	114 900	114 000	127 600	135 500	152 700	30,2	11,9	3,1	6,2	12,7	
Страны Центральной Америки и Карибского бассейна	34 055	37 313	38 364	37 286	37 651	37 717	38 527	37 695	18,8	15,3	4,4	2,1	-2,2	
Коста-Рика	4 470	4 488	3 930	4 015	4 050	4 046	4 200	4 450	12,8	14,7	1,4	3,8	6,0	
Сальвадор <u>с/</u>	1 769	2 017	2 076	2 102	2 338	1 988	2 027	2 145	17,7	3,0	1,5	2,0	5,8	
Гватемала <u>с/</u>	2 340	2 457	2 387	2 254	2 246	2 086	2 157	2 150	19,0	20,4	0,4	3,4	-0,3	
Гондурас	778	803	841	809	819	864	884	900	21,0	21,7	4,6	2,3	1,8	
Ямайка	3 810	3 374	3 547	3 174	3 538	3 948	4 069	4 200	17,5	16,7	6,2	3,1	3,2	
Никарагуа <u>с/</u>	4 002	4 038	4 152	3 874	3 678	3 647	3 660	3 700	22,6	14,9	2,2	0,4	1,1	
Панама <u>с/</u>	7 220	9 741	10 616	10 312	10 806	10 987	11 695	10 400	27,1	21,5	11,2	6,4	-11,1	
Доминиканская Республика	3 771	3 814	3 795	3 699	3 548	3 494	3 663	3 850	9,0	13,8	1,1	4,8	5,1	
Тринидад и Тобаго	2 012	2 400	2 520	2 433	2 215	2 098	2 250	2 400	29,3	16,3	4,0	7,2	6,7	

(Сноски к таблице 10 см. на след. стр.)

(Сноски к таблице 10)

Источник: ЭКЛАК, на основе официальных данных.

a/ Включает задолженность Международному валютному фонду.

b/ Предварительные данные.

c/ Государственная задолженность.

d/ Оценочные данные за 1995 год, подготовленные на основе данных по сентябрь. В данных по всему статистическому ряду учитывается государственная задолженность по торговле услугами Парижскому клубу и Японско-перуанской нефтяной компании (ХАПЕКО).

e/ Данные представлены центральным банком Венесуэлы.

f/ В государственной задолженности не учитываются инвестиции в государственные ценные бумаги, сделанные нерезидентами. Данные по частной задолженности в период 1991-1993 годов скорректированы с учетом процесса приватизации и ликвидации системы контроля за валютными операциями.
