



Distr.  
GENERAL

A/50/399  
22 September 1995  
RUSSIAN  
ORIGINAL: ENGLISH

Пятидесятая сессия  
Пункт 95f повестки дня

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ И МЕЖДУНАРОДНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:  
ЖЕНЩИНЫ В ПРОЦЕССЕ РАЗВИТИЯ

Эффективная мобилизация и вовлечение женщин в процесс развития:  
вопросы пола при разработке макроэкономической политики  
и планировании развития

Доклад Генерального секретаря

СОДЕРЖАНИЕ

|  | <u>Пункты</u> | <u>Стр.</u> |
|--|---------------|-------------|
| I. ВВЕДЕНИЕ .....  | 1 - 5         | 3           |
| II. РАЗВИТИЕ, УЧИТЫВАЮЩЕЕ ГЕНДЕРНУЮ ПРОБЛЕМАТИКУ: ЭВОЛЮЦИЯ<br>КОНЦЕПЦИИ .....            | 6 - 10        | 4           |
| III. ДОСТУП ЖЕНЩИН К ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОЙ ЗАНЯТОСТИ И<br>ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ .....           | 11 - 48       | 5           |
| A. Положение женщин на рынке рабочей силы .....  | 13 - 26       | 6           |
| B. Предпринимательство .....   | 27 - 48       | 12          |
| IV. ГЕНДЕРНЫЕ ФАКТОРЫ В ЭКОНОМИЧЕСКИХ МОДЕЛЯХ РАЗВИТИЯ ..                                | 49 - 61       | 21          |
| A. Гендерные факторы в рамках неоклассических концепций<br>экономического развития ..... | 51 - 52       | 22          |
| B. Гендерные аспекты и структуралистическая концепция<br>экономического развития .....   | 53 - 54       | 23          |

СОДЕРЖАНИЕ (продолжение)

|  | <u>Пункты</u> | <u>Стр.</u> |
|--|---------------|-------------|
| С. Гендерные факторы и развитие на основе открытой<br>экономической политики ..... | 55 - 61       | 23          |
| V. ГЕНДЕРНЫЙ АСПЕКТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ: НЕКОТОРЫЕ ПРИМЕРЫ<br>62 - 71           | 26            |             |
| VI. ВЫВОДЫ: СТРАТЕГИИ РАСШИРЕНИЯ УЧАСТИЯ ЖЕНЩИН В ЭКОНОМИЧЕСКОМ<br>РАЗВИТИИ .....  | 72 - 75       | 30          |

## І. ВВЕДЕНИЕ

1. Доклады по вопросу об эффективной мобилизации женщин в процесс развития регулярно представлялись Генеральной Ассамблее через Экономический и Социальный Совет на двухгодичной основе в течение ряда лет начиная с ее сорок второй сессии.
2. На этой сессии в своей резолюции 42/178 от 11 декабря 1987 года Генеральная Ассамблея признала значение вклада женщин в экономику в целом и рекомендовала активизировать усилия по содействию вовлечению женщин в процесс развития; кроме того, она настоятельно призвала правительства включать меры по вовлечению женщин как в качестве активных участников, так и получателей благ в планы национального развития и рассмотреть воздействие на положение женщин политики и программ в области развития. В последующих докладах подчеркивалось значение координации деятельности организаций системы Организации Объединенных Наций по таким вопросам, как роль женщин в процессе развития (А/44/290), эффективная мобилизация женщин для целей осуществления Международной стратегии развития на четвертое Десятилетие развития Организации Объединенных Наций (А/46/464), роль женщин в Повестке дня на XXI век (А/48/393).
3. В Мировом обзоре по вопросу о роли женщин в развитии за 1994 год 1/ проанализированы изменения роли женщин в процессе развития в контексте глобальной экономической перестройки с уделением особого внимания, среди прочих вопросов, воздействию политики в области развития на положение женщин. Во втором обзоре и оценке хода осуществления Найробийских перспективных стратегий в области улучшения положения женщин при анализе факторов, сказывающихся на ходе выполнения Стратегий, был рассмотрен широкий круг вопросов, связанных с макроэкономической и международной торговой политикой и ее воздействием на экономическое и социальное положение женщин.
4. Соответственно, с учетом уже проделанной работы в настоящем докладе – четвертом из двухгодичных докладов по вопросу об эффективной мобилизации и вовлечению женщин в процесс развития – основное внимание уделяется гендерным факторам в области предпринимательства, разработки макроэкономической политики и планирования развития. Выбор этой темы отражает растущее признание академическими кругами и специалистами, занимающимися вопросами развития, необходимости рассматривать гендерные вопросы как одну из переменных величин при разработке экономической политики, с тем чтобы ее осуществление приводило к такому результату, который был бы одновременно эффективным и желаемым с социальной точки зрения.
5. Необходимость четкого учета гендерных факторов при разработке экономической политики, особенно политики структурной перестройки, неоднократно подчеркивалась в контексте заседаний групп экспертов, организованных Отделом по улучшению положения женщин Департамента по координации политики и устойчивому развитию 2/ и различными международными учреждениями по вопросам развития 3/. Растущий объем данных анализов, учитывающих гендерную проблематику, дает основание для того, чтобы задать вопрос о том, отражают ли в полной мере эту важнейшую переменную современные экономические модели, лежащие в основе национальной и международной экономической политики. Под этим углом зрения в настоящем докладе рассматривается более широкий вопрос экономической политики.

## ІІ. РАЗВИТИЕ, УЧИТЫВАЮЩЕЕ ГЕНДЕРНУЮ ПРОБЛЕМАТИКУ: ЭВОЛЮЦИЯ КОНЦЕПЦИИ

6. Дискуссии последних трех десятилетий о смысле, о главных факторах развития и о политике в области развития способствовали разработке целого ряда подходов. Проблемы экономического

роста, заботившие специалистов по вопросам развития на начальном этапе, уступили место стратегиям обеспечения основных потребностей и достижения национальной самообеспеченности, поскольку развитие стало восприниматься как процесс сокращения масштабов нищеты. Уроки и опыт десятилетия структурной перестройки заставили по-новому взглянуть на само понятие развития. Теория устойчивого развития людских ресурсов выдвигает на первый план задачу расширения выбора и возможностей, имеющихся у людей; развитие рассматривается в ней как всеобъемлющий процесс, предусматривающий широкое участие населения и нацеленный на удовлетворение потребностей людей. Накопленный в области политики в целях развития за прошедшее десятилетие опыт лег в основу новой теории роста, сочетающей эффективность со справедливостью и обеспечивающей рамки для анализа внутренних источников роста. При этом, однако, следует сказать, что в течение долгого времени роль женщин в качестве самостоятельных участников экономического производства в значительной степени игнорировалось в преобладавшей парадигме. Это ограничивало усилия в области развития и ослабляло их воздействие. Экономический рост, эффективность проектов и социальная справедливость требуют нового подхода к развитию, такого подхода, который бы на систематической основе учитывал женщин.

7. На протяжении последнего десятилетия вопросы, связанные с участием женщин в процессе развития, которые ранее рассматривались как второстепенные по отношению к главной цели экономического развития, постепенно обрели более видное место в повестке дня для развития. Были предприняты предварительные усилия по введению гендерных переменных в анализы изменений вариантов возможных итогов проведения экономической политики. На смену запоздалым попыткам "добавить" женщин 4/ в уже существовавшую модель развития пришло понимание того, что успех самого развития в значительной степени зависит от полноправного участия в нем женщин. Как показали многочисленные исследования, учет интересов женщин – это не только вопрос социальной справедливости, но и неотъемлемая часть стратегии развития, ведущая к более эффективному использованию ресурсов, экономическому росту и процессу устойчивого развития. Невосприимчивость некоторых стран к экономическим реформам и вызывающие разочарование результаты, достигнутые в других странах, объяснялись, в том числе, отсутствием внимания к гендерному аспекту в рамках экономической перестройки.

8. Третье Десятилетие развития Организации Объединенных Наций завершилось осознанием необходимости всестороннего учета экономической и социальной роли женщин при планировании развития. Существовавшая прежде модель "вовлечения" женщин в процесс развития подверглась суровой критике, особенно как узкая, игнорирующая стратегические гендерные интересы женщин 5/. В результате и с учетом опыта прошлого подход, предусматривающий "роль женщин в развитии", трансформировался в подход, получивший название "гендерные отношения и развитие", которые рассматриваются с точки зрения их воздействия на экономический процесс и их эффективности в плане сокращения нищеты. Этот подход нацелен не только на вовлечение женщин в процесс развития, но и на "поиск в рамках инициатив в области развития потенциальных возможностей для преобразования неравных социальных гендерных отношений и расширения прав женщин" 6/.

9. Цель гендерного анализа, который в настоящее время широко признан в области развития в качестве аналитической основы, заключается в том, чтобы покончить с полным игнорированием вопросов пола в экономической теории и при разработке политики и сделать акцент на важности гендерного аспекта микро- и макроэкономической политики и необходимости учета вопросов пола как переменной величины при разработке экономической политики и планировании развития. Следствием гендерного подхода является отсутствие какого-либо автономного комплекса "проблем женщин". Фактически речь идет о том, чтобы провести разъединение по признаку пола на начальном этапе выработки концепции и политики, а не на поздних стадиях, когда приходится делать ссылки на женщин в анализах, которые уже сложились и по своей сути изменены быть не

могут. Это, безусловно, будет способствовать более глубокому пониманию многих вопросов, касающихся экономических преобразований, распределения ресурсов, сбережений, инвестиций, роста, формирования людского потенциала, нищеты, рынка труда, неравенства и роли государства.

10. Гендерный аспект разработки экономической политики – хотя он признается международными учреждениями по вопросам развития и академическими кругами – не используется как инструмент планирования и разработки политики, и нет "стабильного диалога между специалистами по вопросам планирования и теми специалистами по вопросам исследований, которые могли бы помочь им в проведении анализа положения женщин" 7/. Для преодоления этого разрыва необходимо приблизить инструменты экономического анализа к реальностям положения женщин, с тем чтобы можно было учитывать гендерный аспект при формулировании и анализе политики.

### III. ДОСТУП ЖЕНЩИН К ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОЙ ЗАНЯТОСТИ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ

11. Устойчивое развитие требует динамичного баланса людских и природных ресурсов. С учетом роли женщин как в производственной области, так и в области социального воспроизводства устойчивое развитие в силу своего определения является процессом, в котором женщины играют центральную роль. Во время Десятилетия женщин Организации Объединенных Наций и после принятия Найробийских перспективных стратегий центральная роль женщин в процессе развития нашла отражение во многих программах и политике, осуществляемых для целей вовлечения женщин в процесс развития правительствами и международными учреждениями в области развития и финансовыми учреждениями. Главное внимание уделялось изучению характера воздействия развития на женщин, в том числе проблеме усиления дискриминации, при этом как бы в тени оставался вопрос о неиспользуемых возможностях женщин как крупного экономического источника, что сказывается на эффективности распределения ресурсов и производства. Хотя и был достигнут значительный прогресс в том, что касается доступа к услугам в области образования и здравоохранения, успехи в других областях являются более скромными, при этом широкий доступ к образованию и возможности получения оплачиваемой работы не всегда позволяли достичь большей экономической самостоятельности и улучшить условия жизни.

12. Необходимо рассмотреть два следующих вопроса, важность которых при разработке экономической политики, учитывающей гендерную проблематику, растет: расширяющийся доступ женщин в производительной занятости, особенно в секторах, характеризующихся ростом; и растущая роль женщин как предпринимателей.

#### A. Положение женщин на рынке рабочей силы

13. Во всех странах мира женщины играют важную экономическую роль, внося существенный вклад в национальный доход и развитие. За последние 20 лет сформировались новые модели экономического участия женщин. Устойчивыми темпами растут показатели их участия и представленности на рынке рабочей силы. По некоторым оценкам, к 2000 году в большинстве промышленно развитых стран и в некоторых развивающихся странах показатели женщин в этом отношении примерно сравняются с показателями мужчин 8/.

14. За последние 20 лет значительно возрос поток женщин на рынок рабочей силы, их средняя доля среди работающих резко увеличилась во всех регионах, за исключением стран Африки, расположенных к югу от Сахары, и Центральной Азии. Везде наблюдается рост показателей экономической деятельности женщин, в то время как соответствующие показатели по мужчинам

снижаются. Большинство экономистов, занимающихся вопросами рабочей силы, согласны в том, что повышение показателей представленности женщин на рынке рабочей силы является светским по природе и международным по масштабам явлением. Хотя из упоминавшихся ранее тенденций видно, что наибольшая сосредоточенность женщин отмечается в ограниченном числе секторов или в менее высокооплачиваемых и менее стабильных специальностях, эти сектора демонстрируют наибольшую динамику в контексте глобальной структурной перестройки. Отсюда следует, что многие представления о роли женщин на рынке рабочей силы, возможно, придется пересмотреть.

15. Демографические события, экономическая необходимость и изменения в структурах занятости и новые потребности в рабочей силе стали силами, вызвавшими значительный приток женщин на формальный рынок труда. В настоящее время в развивающихся странах на долю женщин приходится 31 процент от общей численности рабочей силы (см. таблицу 1). Национальные доклады промышленно развитых стран говорят о том, что в этих странах женщины составляют приблизительно половину от общей численности рабочей силы. Особенно значительным этот рост был на протяжении последних 20 лет: например, в Португалии доля женщин от общей численности рабочей силы в период 1970–1990 годов возросла с 21,3 до 43,7 процента 9/.

Таблица 1. Показатели экономической деятельности, с разбивкой по мужчинам и женщинам: 1970–1990 годы

(В процентах)

|  | 1970 год    |             | 1980 год    |             | 1990 год    |             |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
|  | Женщин<br>ы | Мужчин<br>ы | Женщин<br>ы | Мужчин<br>ы | Женщин<br>ы | Мужчин<br>ы |
| <u>Развитые регионы</u>                      |             |             |             |             |             |             |
| Восточная Европа                             | 56          | 79          | 56          | 77          | 58          | 74          |
| Западная Европа                              | 37          | 78          | 42          | 75          | 51          | 72          |
| <u>Развивающиеся регионы</u>                 |             |             |             |             |             |             |
| Северная Африка                              | 8           | 82          | 12          | 79          | 21          | 75          |
| Страны Африки, расположенные к югу от Сахары | 57          | 90          | 54          | 89          | 53          | 83          |
| Латинская Америка и Карибский бассейн        |             |             |             |             |             |             |
| Латинская Америка                            | 22          | 85          | 25          | 82          | 34          | 82          |
| Карибский бассейн                            | 38          | 81          | 42          | 77          | 49          | 72          |
| Азия и Тихий океан                           |             |             |             |             |             |             |
| Восточная Азия                               | 57          | 86          | 58          | 83          | 56          | 80          |
| Южная Азия                                   | 25          | 88          | 24          | 85          | 44          | 78          |
| Центральная Азия                             | 55          | 76          | 56          | 77          | 58          | 79          |

|               | 1970 год |        | 1980 год |        | 1990 год |        |
|---------------|----------|--------|----------|--------|----------|--------|
|               | Женщин   | Мужчин | Женщин   | Мужчин | Женщин   | Мужчин |
|               | ы        | ы      | ы        | ы      | ы        | ы      |
| Западная Азия | 22       | 83     | 26       | 81     | 30       | 77     |
| Океания       | 47       | 88     | 46       | 86     | 48       | 76     |

Источник: "Женщины мира, 1995 год: тенденции и статистика" (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.95.XVII.2).

16. Новые возможности, заключающиеся в повышении показателей экономической деятельности, должны предоставить женщинам ресурсы, необходимые для достижения большей экономической автономии и независимости. В то же время доля женщин среди безработных большинства развивающихся стран, стран с переходной экономикой (на них приходится наибольшее число безработных) и некоторых промышленно развитых стран, по которым имеются сопоставимые статистические данные (таблица 2), зачастую превышает их долю в общей численности рабочей силы. В некоторой степени увеличение доли женщин в экономической деятельности, как, например, в Восточной Европе, может создать ошибочную картину, если такое увеличение будет принято за показатель растущей экономической автономности, поскольку большинство безработных составляют молодые женщины, оканчивающие школу и вступающие на рынок рабочей силы. В Польше в 1990 году на долю женщин приходилось почти 60 процентов от общего числа безработных выпускников школ.

Таблица 2. Доля женщин в общей численности незанятого и экономически активного населения: по отдельным странам или территориям, 1975-1991/1992 годы

(В процентах)

|                             | 1975 год         |                               | 1985 год         |                               | 1991/1992 год    |                               |
|-----------------------------|------------------|-------------------------------|------------------|-------------------------------|------------------|-------------------------------|
|                             | Безра-<br>ботные | Экономи-<br>чески<br>активные | Безра-<br>ботные | Экономи-<br>чески<br>активные | Безра-<br>ботные | Экономи-<br>чески<br>активные |
| <u>Развивающиеся страны</u> |                  |                               |                  |                               |                  |                               |
| Барбадос                    | 57,1             | 43,3                          | 59,4             | 47,2                          | 64,5             | 48,3                          |
| Бразилия                    | 28,3             | 24,4                          | 33,8             | 27,2                          | 33,2             | 35,2                          |
| Чили                        | 35,2             | 24,8                          | 30,8             | 28,0                          | 31,2             | 31,0                          |

/...

|                                    | 1975 год         |                               | 1985 год         |                               | 1991/1992 год    |                               |
|------------------------------------|------------------|-------------------------------|------------------|-------------------------------|------------------|-------------------------------|
|                                    | Безра-<br>ботные | Экономи-<br>чески<br>активные | Безра-<br>ботные | Экономи-<br>чески<br>активные | Безра-<br>ботные | Экономи-<br>чески<br>активные |
| Коста-Рика                         | 38,3             | 19,7                          | 30,1             | 21,6                          | 36,0             | 29,8                          |
| Гана                               | 21,5             | 41,9                          | 30,7             | 40,6                          | 10,0             | ..                            |
| Ямайка                             | 67,2             | 44,6                          | 66,2             | 45,8                          | 68,3             | 46,5                          |
| Панама                             | 45,6             | 25,8                          | 47,1             | 26,7                          | 50,1             | 29,2                          |
| Пуэрто-Рико                        | 25,5             | 28,3                          | 26,1             | 29,4                          | 29,6             | 37,6                          |
| Республика Корея                   | 22,5             | 33,3                          | 22,8             | 34,0                          | 29,5             | 40,0                          |
| Сирийская Арабская Республика      | 9,2              | 13,2                          | 25,5             | 16,0                          | 37,5             | 18,0                          |
| Таиланд                            | 38,5             | 47,1                          | 60,8             | 45,9                          | 51,0             | 47,1                          |
| Тринидад и Тобаго                  | 37,5             | 27,8                          | 36,3             | 29,7                          | 45,5             | 33,8                          |
| Венесуэла                          | 22,1             | 23,3                          | 25,0             | 26,7                          | 34,7             | 30,9                          |
| <u>Промышленно развитые страны</u> |                  |                               |                  |                               |                  |                               |
| Австрия                            | 54,1             | 39,6                          | 39,6             | 40,2                          | 45,1             | 41,0                          |
| Бельгия                            | 54,1             | 32,2                          | 55,9             | 33,8                          | 61,7             | 41,3                          |
| Дания                              | 31,9             | 40,0                          | 55,6             | 44,2                          | 49,4             | 46,5                          |
| Финляндия                          | 34,8             | 45,0                          | 46,6             | 46,6                          | 38,6             | 47,0                          |
| Франция                            | 56,6             | 37,7                          | 53,8             | 39,6                          | 54,1             | 43,8                          |
| Германия                           | 42,0             | 37,2                          | 44,1             | 37,7                          | 52,2             | 38,5                          |
| Греция                             | 34,6             | 25,9                          | 42,5             | 26,4                          | 61,9             | 36,8                          |
| Италия                             | 54,6             | 30,1                          | 57,4             | 31,7                          | 58,0             | 37,1                          |
| Нидерланды                         | 21,7             | 28,6                          | 34,6             | 31,0                          | 55,9             | 39,7                          |
| Норвегия                           | 47,5             | 35,0                          | 54,9             | 40,5                          | 41,1             | 45,2                          |
| Португалия                         | 44,8             | 30,9                          | 56,9             | 24,1                          | 61,1             | 42,3                          |
| Швейцария                          | 23,3             | 35,3                          | 45,9             | 36,7                          | 42,9             | 44,2                          |
| Турция                             | 11,4             | 36,5                          | 16,4             | 34,0                          | 26,9             | 31,4                          |
| Соединенное Королевство            | 18,7             | 37,1                          | 31,2             | 38,7                          | 26,2             | 43,3                          |
| Соединенные Штаты Америки          | 44,0             | 39,1                          | 45,6             | 41,5                          | 42,8             | 45,1                          |

Источник: Международное бюро труда, "Ежегодник статистики по рабочей силе", 1985 и 1990 годы.

17. Следует отметить, что многие экономически активные женщины являются занятыми неполностью. В развивающихся странах неполная занятость среди трудящихся-женщин характеризуется низкой и/или сокращающейся маргинальной продуктивностью и сезонной занятостью. Имеющая структурный характер неполная занятость женщин, унаследованная от экономических систем с централизованно планируемой экономикой, проявляется в виде безработицы среди женщин со средним и специализированным образованием и в виде отсутствия возможностей для повторного вступления на рынок рабочей силы на уровне, соответствующем их образованию и опыту. Эти явления еще более усугубляются в результате такой широко распространенной практики, как обязательная работа с неполным рабочим днем, продленный отпуск по уходу за детьми и административный отпуск и политика в области досрочного выхода на



пенсию, проводимая предприятиями, в которых осуществляется сокращение штатов и структурная перестройка.

18. Международная организация труда (МОТ) определяет лиц с неполной занятостью как лиц, которые хотели бы иметь дополнительную работу, которые работают за низкую зарплату или профессиональные навыки которых используются не в полной мере 10/. Согласно этому определению неполная занятость в настоящее время является фактором, характеризующим положение на рынке женской рабочей силы в промышленно развитых странах, где, в условиях дерегулирования рынков факторов производства и рынков продукции и вследствие растущей безработицы, деятельность по созданию рабочих мест была направлена на обеспечение работы с неполным рабочим днем, временной и случайной работы. Имеющиеся в настоящее время данные указывают на то, что, поскольку процентная доля домашних хозяйств, возглавляемых женщинами, постоянно возрастает, все большее число женщин ищут постоянную оплачиваемую работу, но находят лишь работу с неполным рабочим днем 11/ (см. таблицу 3).

Таблица 3. Доля женщин от общего числа лиц, занятых на условиях неполного рабочего дня: по отдельным странам ОЭСР, 1979-1992 годы

(В процентах)

|                           | 1979 год | 1983 год | 1990 год | 1991 год | 1992 год |
|---------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Австрия                   | 87,8     | 88,4     | 89,1     | 89,7     | ..       |
| Бельгия                   | 88,9     | 84,0     | 88,6     | 89,3     | ..       |
| Канада                    | 72,1     | 71,3     | 71,0     | 70,5     | 70,0     |
| Дания                     | 86,9     | 84,7     | 75,7     | 75,5     | ..       |
| Франция                   | 82,2     | 84,4     | 83,6     | 83,7     | 83,7     |
| Германия                  | 91,6     | 91,9     | 89,7     | 89,6     | ..       |
| Италия                    | 61,4     | 64,8     | 67,2     | 65,4     | 67,9     |
| Япония                    | 70,1     | 72,8     | 70,7     | 69,9     | 69,3     |
| Соединенное Королевство   | 92,8     | 89,8     | 86,2     | 86,1     | 85,4     |
| Соединенные Штаты Америки | 68,0     | 66,8     | 67,6     | 67,2     | 66,4     |

Источник: Организация экономического сотрудничества и развития, "Положение в области занятости", июль 1993 года.

19. Постоянно растущие показатели экономического участия не являются отражением всей степени вклада женщин в развитие, поскольку они не раскрывают в полной мере домашнюю работу и деятельность вне формальной экономики. Кроме того, получаемый женщинами доход не дает полного представления об их вкладе в экономику. За последние 40 лет удалось добиться некоторого продвижения вперед в области равенства заработной платы, однако достигнутый прогресс является неодинаковым в различных регионах и возрастных группах. Если в некоторых промышленно развитых странах доходы молодых женщин почти сравнялись с доходами мужчин того же возраста 12/, то в большинстве стран развивающегося мира доходы женщин существенно отстают от доходов мужчин 13/. Разница в оплате труда является особенно значительной в развивающихся странах и в тех промышленно развитых странах, в которых в связи с давлением в

целях успешной конкуренции на мировом рынке промышленных товаров и для привлечения иностранных инвестиций стали менее строго соблюдаться нормы, регулирующие трудовые отношения (см. таблицу 4). В сфере производства оклады женщин в большинстве стран являются более низкими. Например, в Японии заработки женщин в сфере производства, как правило, составляют лишь 40 процентов от заработков мужчин.

Таблица 4. Оплата труда женщин в процентном выражении от оплаты труда мужчин: по регионам, 1970–1990 годы

|  | Сельское хозяйство |          |          | Не связанные с сельским хозяйством отрасли |          |          | Производство |          |          |
|--|--------------------|----------|----------|--|----------|----------|--------------|----------|----------|
|  | 1970 год           | 1980 год | 1990 год | 1970 год                                   | 1980 год | 1990 год | 1970 год     | 1980 год | 1990 год |
| <b>Африка</b>                                |                    |          |          |  |          |          |              |          |          |
| средн.                                       | 70,00              | 58,51    | 69,21    | 61,46                                      | 81,79    | 89,43    | 63,50        | 60,00    | 73,25    |
| макс.  | 75,00              | 67,52    | 83,63    | 61,46                                      | 114,00   | 113,50   | 63,50        | 62,00    | 97,00    |
| мин.   | 65,00              | 49,00    | 55,00    | 61,46                                      | 64,30    | 73,00    | 63,50        | 55,00    | 49,00    |
| <b>Латинская Америка и Карибский бассейн</b> |                    |          |          |  |          |          |              |          |          |
| средн.                                       | 77,00              | 67,55    | 87,58    | ..   | 74,52    | 68,86    | 82,00        | 70,25    | 74,75    |
| макс.  | 83,00              | 78,11    | 98,21    | ..   | 81,24    | 75,97    | 82,00        | 81,00    | 94,00    |
| мин.   | 70,00              | 52,16    | 74,81    | ..   | 69,97    | 64,62    | 82,00        | 51,00    | 65,00    |
| <b>Западная Европа и другие страны</b>       |                    |          |          |  |          |          |              |          |          |
| средн.                                       | 81,70              | 80,31    | 85,17    | 68,84                                      | 77,16    | 78,35    | 66,04        | 75,00    | 74,64    |
| макс.  | 111,00             | 98,00    | 98,55    | 86,93                                      | 87,43    | 90,80    | 80,00        | 90,00    | 89,00    |
| мин.   | 56,00              | 63,12    | 64,45    | 57,53                                      | 64,69    | 65,15    | 55,00        | 61,00    | 59,00    |
| <b>Азия и Тихий океан</b>                    |                    |          |          |  |          |          |              |          |          |
| средн.                                       | 74,00              | 78,57    | 79,31    | 91,51                                      | 69,78    | 68,22    | 60,00        | 44,00    | 41,00    |
| макс.  | 90,00              | 91,55    | 92,20    | 91,51                                      | 101,53   | 89,80    | 84,00        | 86,00    | 97,00    |
| мин.   | 48,00              | 57,15    | 60,76    | 91,51                                      | 44,40    | 49,61    | 60,00        | 44,00    | 41,00    |
| <b>Восточная Европа</b>                      |                    |          |          |  |          |          |              |          |          |
| средн.                                       | 73,00              | ..       | 74,00    | 69,18                                      | 70,40    | 75,39    | 68,80        | 69,67    | 72,75    |
| макс.  | 73,00              | ..       | 74,00    | 69,18                                      | 72,39    | 82,00    | 69,60        | 73,00    | 78,00    |
| мин.   | 73,00              | ..       | 74,00    | 69,18                                      | 68,41    | 71,00    | 68,00        | 68,00    | 68,00    |

Источник: Women's Indication and Statistics Database (Wistat), version 3, CD-ROM (United Nations publication, Sales No. E.95.XVII.6).

20. Эмпирические исследования показывают, что от 40 до 80 процентов разницы в средней почасовой оплате труда мужчин и женщин во многих развивающихся и отдельных развитых странах может объясняться дискриминацией, в то время как на остальную часть разницы приходится характерные особенности, связанные с производительностью труда и отличиями в людском потенциале. В то же время дискриминация в доходах является, возможно, менее важным аспектом общей дискриминации женщин на рынке рабочей силы, гораздо важнее – иметь доступ к рынкам и участвовать в них. Исследования по вопросам развития сельских районов в Африке показывают, что женщины порой сталкиваются с крайними формами дискриминации, когда речь идет о доступе к не связанной с сельским хозяйством оплачиваемой работе, где решающими факторами являются образование, размер получаемой зарплаты и пол работника. Если

шансы на трудоустройство имеющих среднее образование мужчин составляют 0,75 процента, то имеющие такое же образование и относящиеся к той же возрастной группе женщины имеют в два раза меньшую вероятность получения работы 14/. Перспективы в отношении трудоустройства для женщин, имеющих начальное или меньшее образование, во много раз уступают перспективам мужчин, на основании чего можно сделать предположение о том, что дискриминация проявляется по-разному при различных уровнях образования 15/.

21. В рамках распределения женской рабочей силы продолжает прослеживаться высокая концентрация в том или ином секторе, в то время как мужская рабочая сила распределяется более равномерно 16/. За исключением стран Африки, расположенных к югу от Сахары, и Южной Азии, где женщины в основном работают в сельском хозяйстве, большая часть рабочих мест, занимаемых женщинами, как правило, приходится на сферу обслуживания. В большинстве стран сектор услуг "феминизировался". Женщины в основном работают в коммунальном хозяйстве, преподают, работают в административных и коммерческих структурах, занимаются обслуживанием домашних хозяйств, где на их долю приходится до 90 процентов от общего числа занятых. Промышленность по-прежнему является слабым источником трудоустройства для женщин, за исключением некоторых стран Восточной Европы и Южной и Восточной Азии, где женщины доминируют в экспортных отраслях промышленности.

22. За последнее десятилетие по мере того, как в некоторых странах женщины начали занимать профессиональные должности более высокого уровня, наметились тенденции к уменьшению производственной сегрегации по принципу пола. Однако в то же время возросла доля женщин, занятых на "феминизированной" работе, увеличивая тем самым гендерные различия по секторам занятости на нижнем уровне рынка труда 17/. В некоторой степени отмеченная тенденция к расширению сферы услуг, на которую в настоящее время приходится около 65 процентов от ВВП и от 50 до 70 процентов от общего числа рабочих мест в промышленно развитых странах, способствовала повышению важности трудоустройства женщин, поскольку в настоящее время на долю женщин приходится 55-80 процентов от общего числа рабочих мест в секторе услуг. В странах с переходной экономикой, где гендерная сегрегация на рынке рабочей силы является более наглядной, чем в других промышленно развитых странах, структурные изменения в экономике и приватизация вызвали перераспределение работающих женщин, занятых обслуживанием, из секторов, которые в настоящее время стали более престижными в том, что касается оплаты и статуса, как, например, страхование и банковское дело, в сектора, в которых концентрация работающих женщин и без того уже была высокой и в которых их труд дает низкую отдачу, как-то: преподавание, уход за больными и социальное обслуживание.

23. В странах с развивающейся экономикой сегрегация женской рабочей силы происходит в том же направлении, что и в промышленно развитых странах, и женщины недопредставлены в более высоко оплачиваемых профессиях и на более высоко оплачиваемых должностях и перепредставлены на низко оплачиваемых и непрестижных должностях. Имеющие место на протяжении последнего десятилетия ограничения в области рабочей силы в государственном секторе, связанные с проведением структурной перестройки, в некоторой степени способствовали укреплению этой сегрегационной модели, поскольку ставшая избыточной женская рабочая сила устремилась в и без того уже переполненные сектора, обладающие гибкими условиями найма, такие, как неформальный сектор и сфера услуг, в то время как в отношении мужчин этого не произошло.

24. К числу других тенденций в области трудоустройства женщин в развивающихся странах относится расширение масштабов занятости женщин в промышленности в связи с развитием ориентированного на экспорт производства и частичным обратным изменением связанной с трудоустройством миграционной модели 70-х годов, так как политика в области ограничения спроса и либерализации торговли резко сократила число имеющихся рабочих мест в городских

районах и уменьшила реальные доходы. Несмотря на повышение цен на сельскохозяйственную продукцию и уровня оплаты труда в сельском хозяйстве, женщины в развивающихся странах не смогли в полной мере воспользоваться результатами этого по причине ограничений, касающихся перераспределения их рабочей силы, и сохраняющихся факторов, препятствующих доступу к земле, кредитам и информационным услугам.

25. В настоящее время во всем мире в секторах, влияющих на экономический рост и способствующих нововведениям и социальным преобразованиям, занято больше женщин, чем мужчин. Налицо позитивная связь между важностью этого сектора, в том что касается его доли в ВВП, и сконцентрированностью женской рабочей силы. Это же относится и к возможностям для роста того или иного сектора и представленности женщин в рамках его рабочей силы, т.е. женщины сконцентрированы в наиболее быстро растущих секторах экономики и в наиболее быстро развивающихся специальностях. Из 20 специальностей, в которых к 2005 году будет создано наибольшее число новых рабочих мест, большинство приходится на услуги и принадлежит к весьма "феминизированной" категории 18/. Тенденции в области представленности женщин в рамках рабочей силы совместно с моделями глобальной экономической структурной перестройки и трансформации позволяют предположить, что в будущем больше женщин будут рабочими и предпринимателями. "То, чего женщины хотят получить от своей работы, лучше увязывается с потребностями рынка, чем то, чего хотят мужчины. Перспектива их успеха должна вселить во всех больший оптимизм в отношении экономического развития" 19/.

26. Учет этой новой тенденции в глобальной экономике, как представляется, имеет большое значение при разработке политики в области создания рабочих мест в целях обеспечения максимального развития.

#### В. Предпринимательство

27. В последние годы произошло коренное изменение наметившейся в прошлом тенденции к уменьшению масштабов самостоятельной занятости среди женщин. По имеющимся данным, к концу 80-х годов темпы роста числа самостоятельно работающих женщин превысили общие темпы роста занятости 20/. Цифры, взятые из базы статистических данных и показателей, касающихся женщин (ВИСТАТ), свидетельствуют о том, что за последние 20 лет показатель отношения числа женщин к числу мужчин-предпринимателей и самостоятельных хозяев увеличился практически во всех регионах.

28. По мере того, как женщины завоевывают для себя все большее пространство на рынке труда и расширяют свой доступ к производительным ресурсам, все более неуместным и нереалистичным становится дальнейшее применение построенного на принципе маргинализации подхода в качестве посылки при анализе участия женщин в развитии. Согласно "1994 World Survey on the Role of Women in Development" ("Обзор о роли женщин в развитии, 1994 год"), на предприятия, принадлежащие женщинам, приходится значительная часть - в некоторых случаях целых 40 процентов - от общего числа создаваемых предприятий. В Соединенных Штатах в период 1982-1987 годов темпы увеличения числа предприятий, владельцами которых являются женщины, в четыре раза превышали темпы увеличения числа новых предприятий (см. таблицу 5). Согласно последним оценкам Национального фонда женщин-владельцев предприятий, в Соединенных Штатах таковыми являются по крайней мере 6,5 млн. женщин. В 1992 году на предприятиях, принадлежащих женщинам, было занято больше людей, чем на всех вместе взятых компаниях, входящих в список "Форчун 500" 21/.

Таблица 5. Предприятия, владельцами которых являются женщины, в процентах от общего числа фирм, и их доля в объеме поступлений в

Соединенных Штатах, 1987 год

|  | Доля фирм, владельцами которых являются женщины, 1987 год | Изменение в процентах, 1982-1987 годы | Доля поступлений фирм, владельцами которых являются женщины |
|--|---|---------------------------------------|---|
| Все отрасли                                  | 30,4  | 57,5                                  | 13,94   |
| Сельскохозяйственные услуги                  | 13,44   | 146,2                                 | 9,39  |
| Горная промышленность                        | 21,82   | 33,3                                  | 12,82   |
| Строительство                                | 5,71  | 63,0                                  | 8,74  |
| Обрабатывающая промышленность                | 21,70   | 109,4                                 | 13,63   |
| Транспорт, связь и коммунальное обслуживание | 13,46   | 105,1                                 | 14,32   |
| Оптовая торговля                             | 18,79   | 157,0                                 | 14,32   |
| Розничная торговля                           | 35,63   | 26,50                                 | 15,68   |
| Финансы, страхование и недвижимость          | 35,64   | 77,50                                 | 14,42   |
| Услуги                                       | 38,21   | 76,60                                 | 14,65   |
| Неклассифицированные отрасли                 | 26,58   | -21,60                                | 12,43   |

Источник: Министерство торговли США, "1987 Economic Censuses: Women-Owned Business (Bureau of the Census, 1990).

Женщины-предприниматели являются новой, чрезвычайно перспективной с точки зрения развития силой. Характер их воздействия на экономику определяется той ролью, которую предпринимательство играет в долгосрочном экономическом развитии, и участием мелких и средних предприятий и неорганизованного сектора (где сконцентрированы предприятия женщин) в экономическом развитии. Те крупные социальные выгоды, которые ассоциируются с широкой экономической автономией, доступом на рынки и возможностью самостоятельно принимать решения, неразрывно связаны с доступностью ресурсов для женщин и способностью распоряжаться ими.

29. Сравнительный анализ экономического развития дает основания для вывода, что по мере индустриализации возрастает важность экономического предпринимательства и новаторства в пропорциональном отношении к значению капитала и труда. Предпринимательская деятельность повышает эффективность распределения ресурсов и уменьшает "X-неэффективность" 22/. Она содействует международной передаче технологий, тем самым ускоряя экономический рост, перестройку и развитие. Кроме того, предпринимательство рассматривается как четвертый фактор производства, который играет особенно важное значение для долгосрочного роста и развития: исследования долгосрочного роста показывают, что на тот остаток, который нельзя объяснить изменением в количественной величине капитала и труда, приходится около 50 процентов расхождений показателей экономического роста 23/. Этот "остаточный" рост обусловлен внедрением новых форм объединения средств производства и технологического прогресса, при этом как те, так и другие могут быть связаны непосредственно с предпринимательством.

30. Накопленный за прошедшее десятилетие опыт в области развития показывает, что стратегии в области развития, опирающиеся прежде всего на замещение импорта и методы централизованного планирования, вызвали у правительств и учреждений, занимающихся вопросами международного развития, интерес к мелкомасштабной экономической деятельности и опирающемуся на участие широких слоев населения процессу экономического развития. В связи с важностью доходов женщин как для производительности труда в национальном масштабе, так и для личного и семейного благосостояния, а также учитывая роль неорганизованного сектора в вопросах уменьшения масштабов нищеты, правительства и учреждения-доноры финансируют все большее число программ в развивающихся странах, которые ориентированы на мелких предпринимателей из числа женщин 24/. Цель таких программ - уменьшить уязвимость женщин в неорганизованном секторе путем обеспечения им доступа к кредитам, улучшения условий труда и расширения доступа к соответствующей технологии, знаниям и инфраструктурной поддержке, а также содействия им в сбыте продукции 25/.

31. В странах, находящихся на этапе структурных преобразований и перехода к новым формам экономического хозяйствования, предпринимательство с его растущим женским компонентом играет важную роль в обеспечении успешности реформ в области политики, направленных на создание основ долгосрочного устойчивого роста. Хотя ориентированная на ограничение спроса стабилизационная политика имеет целью остановить падение ключевых экономических показателей и является чрезвычайно важной для возобновления роста, долгосрочное экономическое развитие требует совершенствования производственных возможностей экономики, чего можно достичь только путем осуществления активной политики в отношении предложения. Такая политика направлена на переориентацию цен, обеспечение конкурентоспособности обменного курса и либерализацию торговли и рынков. Вместе с тем совсем не обязательно, что такая политика вызовет соответствующую реакцию в форме изменения предложения, необходимого для структурных преобразований. Однако она создает условия для формирования производительного предпринимательства, которое является конечным фактором, обеспечивающим внедрение нового "ноу-хау" и повышение распределительной и организационной эффективности рынков. В развитых и развивающихся странах центром предпринимательства является, как правило, деятельность мелких и средних предприятий в организованном секторе, хотя для развивающихся стран речь идет о неорганизованном секторе.

32. В развивающихся странах предприятия организованного сектора представляют лишь небольшую часть всех мелких предприятий. Подавляющая часть мелкомасштабного производства приходится, по-видимому, на предприятия неорганизованного сектора с менее чем десятью работниками. Так, в Сьерра-Леоне средняя численность работников предприятия составляет 1,9 человека; в Бангладеш она менее 3 человек. Трудно переоценить значение неорганизованного сектора, особенно в странах Африки к югу от Сахары, где находится большая часть наименее развитых стран. По оценкам, в 90-е годы свыше 90 процентов новых рабочих мест в городских районах этого региона будет создано именно в этом секторе. Проведенная в Эквадоре оценка микропредприятий неорганизованного сектора показала, что они играют ведущую роль в расширении городской занятости и что на сектор микропредприятий приходится около двух третей рабочей силы, занятой в частном секторе 26/.

33. За пределами сельскохозяйственного сектора предпринимательство женщин в развивающихся странах имеет, как правило, форму мелких и средних предприятий, зачастую в неорганизованном секторе, который быстрыми темпами развивался в этих странах в 70-х и 80-х годах в результате ускоренной урбанизации и, в определенной степени, отвлечения ресурсов из организованного сектора, вызванного острыми экономическими диспропорциями и чрезмерным государственным регулированием. В целом предприятия неорганизованного сектора создаются для удовлетворения непокрытого спроса на товары и услуги, которые не в достаточной степени производятся

современным организованным сектором. В Латинской Америке и в странах Африки к югу от Сахары доля женщин в неорганизованном секторе превышает долю в общей численности рабочей силы и экономически активные женщины скорее оказываются занятыми в этом секторе, чем мужчины 27/. Поступившие из ряда источников сведения показывают, что женщины владеют и/или управляют примерно третью всех предприятий неорганизованного сектора 28/. В качестве мелких предпринимателей женщины руководят предприятиями в таких отраслях, как ремесленное производство, производство ковров, глиняной посуды, обработка продуктов питания и пивоварение, а также уличная и иная торговля. Однако данные дают основание предполагать, что женщины оказываются в неорганизованном секторе чаще, чем мужчины, в связи с ограниченными возможностями или другими препятствиями, в том что касается работы за плату.

34. Увеличение числа мелких и средних предприятий за последнее десятилетие можно связать с перестройкой мировой экономики, глобализацией и повышением гибкости производства и, соответственно, развитием промышленного производства вне предприятий, увеличением числа субконтрактов и ростом объема производства на дому. Хотя их роль в качестве владельцев предприятий организованного сектора в развивающихся странах зачастую минимальна, женщины владеют 43 процентами мелких предприятий в Египте, 49 процентами – на Ямайке, 37 процентами – в Таиланде и 61 процентом в Гондурасе. В Замбии 60 процентов несельскохозяйственных предприятий в сельской местности находится в собственности женщин, а в Зимбабве женщины владеют 62 процентами несельскохозяйственных предприятий в сельской местности и 77 процентами несельскохозяйственных предприятий в городах 29/. Однако рост самодельности среди женщин в развивающихся странах и в странах с переходной экономикой в значительной степени вызван предложением, в основе которого нередко лежит необходимость выживания и экономические факторы, а не привлекательность рыночных возможностей. Женщинам также меньше платят, чем мужчинам: "собранные данные по Латинской Америке и Африке показывают, что для предприятий женщин в неорганизованном секторе характерны более низкие доходы, меньшие активы и меньшая прибыльность, чем для предприятий мужчин; так, в Перу стоимость предпринимательских активов женщин составляет только половину от стоимости активов мужчин" 30/.

35. С точки зрения характеристик сектора, находящиеся во владении женщин мелкие предприятия являются неотъемлемым компонентом успешной экономической перестройки и преобразований. Они – важный источник повышения эффективности, развития и экономической и политической децентрализации, которые содействуют экономическому благосостоянию и прогрессу. Кроме того, они представляют собой мощный рычаг низкзатратного создания рабочих мест, что имеет особенно большое значение в периоды стабилизации и структурной перестройки и как компонент стратегии развития в странах, располагающих относительно многочисленной рабочей силой. Помимо создания рабочих мест мелкие и средние предприятия формируют благоприятные общеэкономические внешние условия путем организации обучения на рабочих местах для полуквалифицированных рабочих, многие из которых – женщины. Повышение интереса к экологической устойчивости развития также выдвигает мелкие предприятия на первый план как один из вариантов решения проблемы, так как их масштабы производства и используемые ими трудоемкие технологии создают меньшие нагрузки для окружающей среды.

36. В литературе по предпринимательству проводятся различия между производительным, непроизводительным и разрушительным предпринимательством и между предпринимательской деятельностью и деятельностью, направленной на получение рентных платежей, ценность которой для общества в целом является сомнительной. Исследования показывают, что на благосостоянии общества скорее всего скажутся направления, по которым развивается предпринимательская деятельность, чем число занятых в ней лиц. В этом смысле можно сказать, что общественный предельный продукт, производство которого связывается с предприятиями, находящимися в

собственности и/или управлении женщин, превышает по стоимости частный предельный продукт в связи с внешними факторами, обусловленными экономическими возможностями женщин, и в связи с тенденцией к производительной занятости, а не к получению рентных платежей или выигрыша за счет изменения стоимости, так как женщины-предприниматели сталкиваются с более жесткими налоговыми ограничениями и располагают меньшими возможностями в обществе для получения политической поддержки.

37. Женщины, особенно в развивающихся странах и странах с переходной экономикой, зачастую обращаются к предпринимательству из-за ухудшения экономических условий. Нередко можно слышать утверждения, что их предприятия не являются классическими в том смысле, который вкладывал в концепцию предпринимательства Шумпетер, что они – всего лишь средство заработать на жизнь. В этой связи можно сделать несколько замечаний. Новаторское предпринимательство требует сложной инфраструктуры и развитых рынков, которые вряд ли существуют в развивающихся странах или в большинстве стран с переходной экономикой. В связи с этим концепция новаторского предпринимательства является слишком узким критерием для разделения индивидуальной экономической активности женщин на предпринимательскую категорию и просто на категорию деятельности, направленной на получение доходов. Предприятия женщин в развивающихся странах выполняют важную функцию создателей рынка, зачастую функционируя там, где рынков либо нет вообще, либо их мало и работают они плохо. Предпринимательские навыки в этом случае воздействуют на эффективность рынков и повышают рациональность распределения ресурсов.

38. Между очень широким и очень узким толкованием предпринимательства по-прежнему имеется значительное пространство, которое включает в себя не только новаторство в области использования и комбинирования имеющихся ресурсов, но и факторы управления, руководства и маркетинга. С точки зрения руководства управляемые женщинами предприятия носят по существу предпринимательский характер, поскольку стиль управления женщин качественно отличается от стиля мужчин, а деятельность управляемых ими предприятий начинает изменяться с учетом методов управления производственными учреждениями 31/. Они также ставят под сомнение социально-общественное отношение и представление о поведении мужчин и женщин, которые определяют параметры их участия в процессе выработки экономических и политических решений. Происходящие в результате этого изменения в гендерной системе – то, каким образом наша культура определяет, что такое "мужчины" и что такое "женщины", – способствуют как повышению эффективности экономики, так и обеспечению большего равенства в процессе развития.

39. Результаты исследований показывают, что предпринимательская деятельность способствует предоставлению женщинам соответствующих социальных и экономических возможностей. По мере увеличения доходов женщин усиливается их контроль над производственными ресурсами, в том числе их собственным трудом. Они приобретают больший вес в процессе выработки решений на всех уровнях начиная с домашних хозяйств и кончая экономической и политической сферами. Другие преимущества включают сокращение числа случаев недоедания и заболеваний в их семьях и повышение уровня образования их детей, а также уменьшение насилия в отношении женщин.

40. В промышленно развитых странах с рыночной экономикой женщины все чаще упоминают в качестве причин для начала своего собственного дела стремление получить экономическую независимость и избежать давления со стороны мужчин. В развивающихся странах женщины-микрпредприниматели вступают на путь самостоятельной экономической деятельности ввиду незначительных препятствий, стоящих на пути мелкого предпринимательства и связанных с их доступом к рынку труда. Как в развитых, так и в развивающихся странах ограниченный доступ к источникам кредитования относится к числу наиболее часто упоминаемых трудностей, мешающих



созданию и расширению производственных предприятий, принадлежащих женщинам. Хотя формальные рынки капитала юридически открыты для женщин, в силу многих факторов, связанных с традициями и развитием общества, они в основном не имеют возможности пользоваться финансовыми ресурсами. Факторы, ограничивающие доступ женщин к формальным кредитным рынкам, связаны с организационными требованиями, культурными и социальными нормами и тем видом производственной деятельности, в рамках которой действуют в основном женские предприятия.

41. Для мелких предпринимателей, и в частности для женщин, кредиты либо недоступны, либо очень ограничены ввиду того, что они обычно не имеют реализуемых прав на землю, а следовательно залоговых средств. С точки зрения коммерческих кредитно-финансовых учреждений развивающихся стран кредитование мелких предприятий является не очень привлекательным вариантом для диверсификации их кредитных портфелей, на что имеются веские основания. В развивающихся странах, характеризующихся высокими темпами инфляции, распределение кредитов и фиксированные процентные ставки рассчитаны прежде всего на крупные займы ввиду низких административных затрат. В результате этого формальные кредитно-финансовые учреждения предпочитают работать с крупными и менее подверженными риску клиентами. Женщины-микропредприниматели зачастую не располагают реальными активами и кредитоспособностью надежного заемщика и не знакомы с бухгалтерской практикой, требуемой коммерческими банками. Например, в Кении банки по-прежнему требуют представления наряду с заявками о получении кредита земельных сертификатов 32/. Кроме того, в некоторых странах финансовые учреждения разрешают лишь один заем на домашнее хозяйство. В результате этого участие женщин в формальных программах кредитования небольших предприятий редко превышает 20 процентов и может составлять не более 16 процентов 33/.

42. Фактические данные, представляемые банками, которые ссужают средства бедным слоям населения и женщинам-предпринимателям с низким доходом, свидетельствуют о том, что большие удельные издержки в случае мелких кредитов не могут препятствовать коммерческому кредитованию микропредприятий в случае достаточного развития и диверсификации финансовой инфраструктуры. Так, на основе долгосрочных социальных затрат возможно использование фактора развития детской промышленности для субсидирования новаторских кредитных программ в интересах женских предприятий, при этом детская промышленность будет рассматриваться в качестве источника финансовых услуг. Однако в последнее время утверждается, что высокосубсидированные процентные ставки на займы бедноте являются нефункциональными, вследствие чего программы кредитования все больше носят самообеспечивающий характер в соответствии с концепцией оборотных средств, в рамках которой на постоянной основе обеспечиваются мобилизация депозитных средств и распределение фондов среди участников по рыночным процентным ставкам 34/. Несмотря на то, что уровень погашения займов женщинами-предпринимателями составляет 95-97 процентов (см. таблицу 6), их доступ к источникам кредитования по-прежнему ограничен и, по-видимому, даже в некоторых странах уменьшается 35/.

Таблица 6. Коммерческие кредиты, предоставляемые женщинам, 1993 год

| Виды учреждений  | Женщины-клиенты<br>(в процентах от<br>общего числа) | Уровень погашения<br>кредитов<br>(в процентах) |
|--|---|--|
| <u>Программы коммерческих банков</u>                     |   |  |
| Программа индонезийского банка "Ракият"<br>(БРИ)/КУПЕДЕС | 23  | 98   |

| Виды учреждений  | Женщины-клиенты<br>(в процентах от<br>общего числа) | Уровень погашения<br>кредитов<br>(в процентах) |
|--|---|--|
| Программа банка "Пембангуран даера" (БПД)/<br>"Бадан кредит кекаматан", Индонезия                            | 60  | 80   |
| <u>Банки, предоставляющие ссуды бедноте</u>  |   |  |
| "Грамин банк", Бангладеш   | 94  | 87   |
| Кооперативный банк Ассоциации самостоятельно<br>занятых женщин (АСЗЖ), Индия                                 | 100   | 97   |
| Коммерческий банк Боливии "Банко солидарио"<br>(Банкосол)  | 7   | 98   |
| <u>Национальные советы</u>   |   |  |
| Национальный совет мелких предпринимателей,<br>Гана: кредитно-финансовая программа для мелких<br>предприятий | 43  | 72   |
| Расширение возможностей для женщин в процессе<br>развития (РВЖПР)  | 100   | 95   |
| <u>Неправительственные организации</u>   |   |  |
| Доминиканская ассоциация развития женщин<br>(АДОПЕМ), Доминиканская Республика                               | 100   | 95   |
| Программа сельских предприятий Кении (КРЕП)  | 63  | 95   |
| Ассоциация кредитных союзов, Гана  | 30  | ..   |
| <u>Смежные учреждения</u>  |   |  |
| Международная организация ФИНКА, Вашингтон,<br>О.К.  | 96  | 97   |
| Международная организация АКСИОН,<br>Вашингтон, О.К.   | 54  | 95   |
| Организация "Друзья Всемирной женской<br>банковской организации/Индия"                                       | 100   | 95   |
| Всемирная женская банковская организация Ганы,<br>лтд.   | ..  | 88   |
| Всемирная женская банковская организация,<br>Нью-Йорк  | 97  | 96   |

Источник: "Женщины мира, 1995 год"; национальный доклад Ганы, 1994 год.

43. Данные, используемые часто в литературе о женщинах-микропредпринимателях для иллюстрации финансовых трудностей, с которыми сталкиваются принадлежащие им предприятия, зачастую с легкостью толкуются в качестве проблемы предложения займов, при этом из виду упускается возможность того, что наблюдаемое слабое участие женщин в деятельности формальных

рынков кредитования может быть обусловлено отсутствием спроса на кредиты или возможным доступом к неформальным источникам кредита, даже если большинство женщин-микропредпринимателей и заявляют о своей потребности в кредитах 36/. Исследования показали, что для большинства женщин в развивающихся странах официальные кредитно-финансовые учреждения могут быть неудовлетворительным

источником финансовых ресурсов ввиду высоких затрат, связанных с подачей заявки на кредит, и больших издержек на осуществление сделки, с которыми они сталкиваются на кредитном рынке. К числу других факторов, которые также препятствуют спросу на кредиты со стороны женщин-предпринимателей с низким доходом, относятся удаленность финансовых учреждений, сложность процедур подачи заявок о предоставлении кредитов и непонимание финансовых правил и положений.

44. В последнее время особо выделяется тот факт, что нынешние модели спроса на кредиты со стороны женщин-предпринимателей не отражают опасности задолженности 37/. Отмечается также, что высокие процентные ставки лишают большинства женщин каких-либо возможностей. И, по их мнению, принадлежащие им небольшие предприятия не в состоянии обеспечить погашение задолженности, а это может поставить под угрозу безопасность их детей и семей 38/. Женщины-фермеры с низким доходом в странах Африки, расположенных к югу от Сахары, экономика которых до недавнего времени строилась на принципах натурального хозяйства, не желают пользоваться более широкими возможностями получения кредитов ввиду низких доходов и общего неприятия риска. В этой связи отмечалось, что более широкое наличие кредитов для сельских женщин-фермеров не должно рассматриваться в качестве идеальной замены для субсидирования производственных факторов при разработке программ, направленных на повышение производительности труда сельских женщин 39/.

45. Однако обследование эквадорских микропредприятий показало, что женщины-предприниматели подают заявки на получение займов так же, как и их коллеги мужчины: в статистической выработке, использовавшейся в ходе обследования, женщины составляли большую часть предпринимателей, подавших заявки на получение кредитов 40/. Обследование показало, что заемщики из числа женщин подвергались рациированию размеров займа, т.е. им выдавали ссуды на меньшие суммы, чем они просили. Дискриминация женщин-предпринимателей с точки зрения размеров, а не числа предоставленных ссуд предполагает, что для успешного получения ссуды женщины-предприниматели должны обладать соответствующей кредитоспособностью, с тем чтобы предоставить необходимую информацию, отсутствие которой позволяет кредиторам прибегать к неценовым механизмам рациирования кредитов.

46. С учетом проблемы неадекватной информации, связанной с выработкой решений в сфере распределения кредитов, перераспределение общественных кредитов в пользу женщин как целевой группы является лишь частичным решением вопроса, связанного с недостаточным их доступом к заемным средствам. Для того чтобы финансовые ресурсы были более доступны для женщин, важно способствовать и содействовать их большей зависимости от рынка сбережений. Более широкий доступ женщин к рынку сбережений способствует развитию предпринимательства среди женщин в нескольких направлениях. За счет сбережений возможно финансирование долгосрочных инвестиций в секторах, в которых доминируют женские предприятия, исправляя тем самым нынешнее положение, связанное с неправильным распределением капитала, и увеличивая совокупный объем сбережений. Кроме того, накопление средств расширяет доступ к формальным источникам кредитования и повышает кредитоспособность. По уже упомянутым причинам кредитный рынок является по своей сути сферой деятельности мужчин, в то время как доминирующая роль женщин на неформальном рынке сбережений предполагает, что он будет, по всей вероятности, носить нейтральный в гендерном отношении характер 41/. Однако потребуются повышение эффективности финансовых систем в области обеспечения небольших сделок и оказания женщинам-предпринимателям содействия в развитии долгосрочных рабочих отношений с финансовыми учреждениями.

47. Уделение в прошлом главным образом внимания кредитной, а не сберегательной стороне рынка в контексте программ, рассчитанных на женщин-предпринимателей, не обеспечивало

достаточного развития сберегательных учреждений и делало их недоступными для женщин. Из национальных докладов видно, что объем и структура сбережений среди мужчин и женщин сильно отличаются друг от друга. Проведенный в одном из сельских районов Намибии обзор 42/ показал, что только 45 процентов домашних хозяйств, во главе которых стоят женщины, имеют сбережения по сравнению с 73 процентами домашних хозяйств, руководимых мужчинами. Ежегодный объем сбережений женщин составлял лишь 23 процента от суммы сбережений, аккумулированных мужчинами, при этом, как правило, они хранили свои сбережения дома. Поэтому разработка привлекательных для женщин программ сбережения средств должна быть одним из приоритетов в области подготовки программ, призванных содействовать расширению доступа женщин к источникам финансовых ресурсов.

48. К числу других препятствий на пути развития предприятий, принадлежащих женщинам, относятся неблагоприятное экономическое положение и нерациональная система регулирования, неадекватная физическая инфраструктура и система сбыта, недостаточный доступ к источникам новой технологии и отсутствие профессиональной и управленческой подготовки. Жесткие социальные и культурные нормы и отсутствие распределения домашних обязанностей еще более усугубляют проблемы, с которыми сталкиваются женщины при управлении предприятиями.

#### IV. ГЕНДЕРНЫЕ ФАКТОРЫ В ЭКОНОМИЧЕСКИХ МОДЕЛЯХ РАЗВИТИЯ

49. В настоящее время в контексте теории развития сложился широкий консенсус относительно важности повышения внимания к вопросу о положении женщин для искоренения абсолютной нищеты и обеспечения устойчивого экономического роста. Как показывают научные исследования, инвестиции в улучшение положения женщин способствуют экономическому росту и эффективности, приводят к сокращению нищеты, обеспечивают более благоприятные перспективы для будущих поколений и стимулируют развитие. Приведенный в предыдущем разделе анализ двух гендерных аспектов экономического роста свидетельствует о необходимости учета гендерных факторов при разработке политики. И тем не менее обсуждению гендерной проблематики по-прежнему отводится второстепенная роль при разработке экономической политики и политики в области развития как с точки зрения сферы сосредоточения усилий, так и с точки зрения организационных рамок, в которых проводится этот анализ. В докладах об участии женщин в процессе развития основное внимание по-прежнему сосредоточено на социальных последствиях политики в области развития для положения женщин, и не уделяется или почти не уделяется внимание вопросу о воздействии гендерных отношений на результаты экономической политики. Вопросы, касающиеся участия женщин в процессе развития и в последнее время роли гендерных факторов в процессе развития, не только не рассматриваются на систематической основе при разработке политики и программ структурной перестройки, но и по-прежнему остаются на заднем плане, не выходя за рамки специальных докладов и специальных программных инициатив. В настоящем докладе утверждается, что без подробного рассмотрения вопроса о роли гендерных факторов в разработке политики некоторые значительные издержки, порождаемые неэффективностью экономики и нерациональным распределением ресурсов, по-видимому, сохранятся, что будет, соответственно, приводить к снижению темпов роста и нарушению социальной справедливости.

50. Между гендерными факторами и процессом развития существует двусторонняя взаимосвязь: стратегии развития и экономическая политика, проводимая в контексте этих стратегий, отражаются на положении женщин; а гендерные различия в отношении доступа к производственным ресурсам и рынкам факторов производства, а также в отношении доходов и их распределения сказываются на эффективности экономической политики и устойчивости ее результатов. Причем, если вопрос о воздействии политики в области развития на положение женщин хорошо документирован и подробно рассматривался в литературе, посвященной женщинам и развитию, значению гендерных

факторов с точки зрения разработки экономической политики до сих пор уделялось значительно меньше внимания. Экономический анализ с учетом гендерных факторов может помочь добиться более глубокого понимания процесса развития и облегчить разработку такой политики, которая необходима для обеспечения устойчивости этого процесса.

А. Гендерные факторы в рамках неоклассических концепций  
экономического развития

51. В ранней литературе по вопросу об участии женщин в развитии нередко содержались утверждения о маргинализации женщин в связи с тем, что в процессе развития нетоварная производительная деятельность в рамках домашних хозяйств постепенно вытесняется преобладающей экономической деятельностью, построенной на рыночных принципах. Экономическая маргинализация порождает своего рода "порочный круг несправедливости", который заключается в том, что ввиду того, что женщины не участвуют в процессе развития, они не получают равную долю создаваемых в результате развития благ, а это, в свою очередь, снижает их конкурентоспособность на рынке труда. Согласно этому подходу, экономическое развитие является "вредным" для женщин, поскольку оно обостряет неравенство между женщинами и мужчинами и приводит к увеличению ложащегося на женщин бремени неоплачиваемого и непризнанного труда. Стандартный подход к решению этой проблемы заключался в увеличении капиталовложений в человеческий потенциал женщин в целях постепенного преодоления дискриминации, с которой женщины сталкиваются на рынке труда.

52. Что касается экономических теорий развития, то гендерные факторы не учитываются в макроэкономических моделях развития и их рассмотрение нередко сводится к немногочисленным поверхностным упоминаниям того, что развитие оказывает определенное воздействие на положение женщин. По мнению лауреата Нобелевской премии У. Артура Люиса, автора широко известной модели структурной перестройки, экономический рост приносит женщинам даже больше пользы, чем мужчинам: "Женщины освобождаются от тяжелого труда, от одиночества, связанного с ведением домашнего хозяйства, и получают, наконец, возможность стать полноправными людьми и, наравне с мужчинами, развивать свой ум и свои способности" 43/. В рамках моделей структурной перестройки при проведении анализа перераспределения рабочей силы из сектора нетоварного производства с нулевым или сокращающимся показателем предельного продукта труда в современный высокопроизводительный сектор промышленного производства роль гендерных факторов полностью игнорируется. В соответствии с этими моделями предложение труда является бесконечным, а перераспределение избытка рабочей силы происходит беспрепятственно, не испытывая на себе сдерживающего влияния таких факторов, как разделение труда между женщинами и мужчинами и социальная практика. В реальной жизни, однако, производительность, различия в оплате труда и изменения относительных цен не всегда служат достаточным стимулом для межсекторального перераспределения рабочей силы, составляющей по меньшей мере 50 процентов самостоятельного населения.

В. Гендерные аспекты и структуралистическая концепция  
экономического развития

53. Хотя сторонники структурализма расходятся с экономистами неоклассической школы по вопросу о том, в какой степени изменение относительных цен может вызывать резкое изменение предложения в развивающихся странах, они не относят гендерные факторы к числу сдерживающих факторов, которые могут препятствовать подобному изменению предложения. Согласно структуралистическому подходу к вопросу о стратегиях экономической стабилизации, в частности перераспределение доходов между трудом и капиталом представляет собой скрытый фактор, способствующий установлению равновесия между предложением и спросом, однако при этом не

учитывается, что рабочая сила является неоднородной в гендерном отношении и что такое распределение дохода происходит по признаку пола, в результате чего женщины в конечном счете остаются в худшем положении, нежели мужчины, о чем свидетельствуют многочисленные исследования по вопросу о распределении доходов и структуре расходов домашних хозяйств. В качестве фактора, способствующего восстановлению равновесия, в данном случае выступает имплицитное предположение о бесконечной эластичности факторов женской рабочей силы и дохода женщин, способной смягчать "удары" экономической стабилизации и компенсировать любое сокращение размеров доходов домашних хозяйств 44/.

54. Другим объектом критики неоклассических экономических теорий сторонниками структурализма является посылка о бесконечной эластичности предложения экспортной сельскохозяйственной и сырьевой продукции применительно к изменению относительных цен в результате девальвации. При этом, несмотря на то, что сторонники структурализма скептически относятся к этой посылке, они считают, что разделение труда по признаку пола в сельскохозяйственном секторе не является фактором, ограничивающим эластичность предложения. Тем не менее в литературе, посвященной структурной перестройке и положению сельских женщин, приводится множество примеров того, как нежелание и/или неспособность женщин жертвовать своим временем и использовать свою землю для производства товарных культур вместо традиционных продовольственных культур приводит к снижению эластичности предложения по фактору цены. Кроме того, также высказывалась мысль о том, что ограниченные возможности для замещения мужской рабочей силы женской ограничивают способность мужчин перераспределять свое участие в трудовой деятельности в соответствии с изменениями рыночной конъюнктуры 45/. Это имеет важные последствия с точки зрения благополучия домашних хозяйств и экономических результатов перестройки. Так, игнорирование гендерных аспектов перераспределения ресурсов в результате изменения цен может приводить к снижению эффективности политики и усилению несправедливости в отношениях между женщинами и мужчинами, что, в свою очередь, ставит под угрозу устойчивость экономических реформ.

### С. Гендерные факторы и развитие на основе открытой экономической политики

55. Между экономистами, принадлежащими к основным школам, в целом существует взаимопонимание относительно того, что главным фактором, обеспечившим быстрое экономическое развитие и сокращение неравенства в новых промышленных странах первого и второго поколений и в других развивающихся странах, в течение последнего десятилетия принявших меры по либерализации своей экономики, была внешняя ориентация их экономического развития. Политика либерализации торговли приводит к тому, что внутреннее распределение ресурсов начинает приближаться к оптимальным мировым вмененным издержкам и приводит к тому, что структура производства этих стран изменяется в соответствии с их сравнительными преимуществами. Внешняя ориентация политики в области развития устраняет необходимость вмешательства правительств в решение торговых и экономических вопросов, предусматривая вместо такого вмешательства проведение политики рационального управления, которая была признана в качестве наиболее эффективной политики, способствующей экономическому росту, экономической стабильности и сокращению масштабов проблемы нищеты. Если посмотреть на этот вопрос с гендерной точки зрения, то целый ряд отмеченных преимуществ внешней ориентации можно было бы дополнить тем, что она имеет положительные последствия с точки зрения участия женщин в экономической деятельности. Во многих странах, хотя и не во всех, развитие торговли имело несомненно положительные последствия в плане расширения доступа женщин к оплачиваемой трудовой деятельности. Однако в контексте происходящей глобализации и внедрения новых технологий и постоянно происходящих изменений в организации производства выгоды, которые женщины до сих пор получали в результате либерализации торговли, могут быть утрачены, если развитие техники

не будет сопровождаться повышением квалификации и улучшением образования трудящихся женщин.

56. Даже беглое изучение тенденций в области занятости, темпов экономического роста и показателей увеличения доли экспорта в ВВП дает основание говорить о наличии взаимосвязи между этими тремя факторами. Эмпирический анализ подтверждает, что между расширением занятости женщин, в особенности в трудоемких отраслях легкой промышленности, и моделями и темпами развития экспорта существует сильная причинно-следственная взаимосвязь. В тех развивающихся странах, в экспорте которых увеличивается доля продукции обрабатывающей промышленности, поставляемой в страны Севера, наблюдается тенденция к повышению доли женского труда в обрабатывающих секторах. Так, результаты регрессивного анализа, проведенного в целях исследования воздействия, оказываемого торговым режимом, введенным 15 странами Азии, показывают, что увеличение доли экспорта в ВВП на 1 процент приводит к повышению занятости женщин в несельскохозяйственных секторах на 0,2 процента 46/. Производство экспортной продукции в этих развивающихся странах, осуществляющих стратегии развития на основе стимулирования экспорта, можно охарактеризовать как экспортное производство с интенсивным использованием женского труда, причем экономический рост в этих странах происходил в равной мере как под воздействием экспорта, так и под воздействием использования женского труда.

57. Внешняя ориентация развития позволила многим развивающимся странам, открывшим свою экономику для международной конкуренции и приведшим свою структуру производства в соответствие со своими сравнительными преимуществами, добиться повышения эффективности использования своих ресурсов. Женский труд являлся недостаточно широко используемым и недооцененным ресурсом, применение которого обходилось дешевле, чем мужской труд. Дифференциация оплаты труда женщин и мужчин способствовала повышению рентабельности экспорта продукции трудоемких отраслей обрабатывающей промышленности в страны с более высокой стоимостью рабочей силы, что создавало условия для ускоренного развития стран, ориентирующихся на развитие экспорта. Вопросы о том, имели ли женщины возможность получать от развития торговли какие-либо другие выгоды, кроме расширения доступа к оплачиваемой трудовой деятельности, и являются ли такие выгоды долгосрочными, широко обсуждались в специальной литературе, однако сделанные выводы были не вполне оптимистичными.

58. Один из аргументов, нередко выдвигаемых в контексте этого обсуждения, заключается в том, что появление возможностей в отношении получения самостоятельного дохода, по-видимому, приводит к расширению прав женщин в отношении принятия решений в семье, что положительно сказывается на обращении с девочками в семье и помогает разорвать порочный круг феминизации нищеты в рамках одного поколения. Так, экспортное производство отвечает интересам женщин в связи с тем, что оно способствует расширению возможностей для трудоустройства женщин. Если же смотреть на этот вопрос с точки зрения утверждения равноправных гендерных отношений, то расширение занятости в результате развития торговли не привело к какому-либо улучшению качественного состава женских профессий. Большинство таких профессий по-прежнему предполагает низкий уровень оплаты труда, причем сохраняется и гендерная дифференциация его оплаты 47/. В плане профессионального и секторального распределения женских трудовых ресурсов в настоящее время отмечается значительное увеличение занятости женщин в сфере обслуживания торговли, где они имеют больше шансов получить более высокое вознаграждение.

59. Что касается перспектив на будущее в отношении занятости женщин в экспортных отраслях тех стран, в которых в течение последних двух десятилетий происходило экономическое развитие, обусловленное увеличением объема экспорта, то потребность в повышении технической



квалификации диктует необходимость формирования профессиональных навыков и обеспечения более эффективного обучения и профессиональной подготовки трудящихся женщин. Без этого все блага, которые женщины до сих пор получали от процесса экономического развития, стимулируемого увеличением объема экспорта, по мере экономического роста могут оказаться сведенными на нет. Согласно последним данным, доля женского труда в отраслях хозяйства, ориентированных на экспорт, сокращается по мере изменения потребностей в квалифицированной рабочей силе под воздействием изменения сравнительных преимуществ. Так, это обстоятельство наряду с данными, свидетельствующими о том, что женщины имеют весьма ограниченные возможности пройти переподготовку, говорит о том, что успехи в плане расширения занятости женщин, достигнутые в результате развития экспортных отраслей хозяйства, возможно, недолговечны.

60. Несмотря на прогнозы, согласно которым развитие международной торговли в условиях учета сравнительных преимуществ обязательно должно положительно отразиться на положении одних стран и отрицательно – на положении других, предположения о том, что конкуренция со стороны развивающихся стран будет иметь негативные последствия для занятости женщин в промышленно развитых странах, не оправдались – во всяком случае в том, что касается общих показателей занятости. Развитие международной торговли, наоборот, по-видимому, создало более благоприятные возможности для деятельности женщин-предпринимателей в развитых странах. Например, обследование предприятий в Соединенных Штатах показывает, что для предприятий, принадлежащих женщинам, нередко бывает характерна большая склонность к участию в экспортно-импортных операциях, чем для других предприятий. В результате обследования, проведенного в 1992 году, было установлено, что среди мелких предприятий, принадлежащих женщинам, доля предприятий, выпускающих продукцию на экспорт, выше, чем среди мелких предприятий в целом. Согласно последним данным Департамента по проведению переписи населения, 7,5 процента предприятий, принадлежащих женщинам, сообщают о том, что они получают определенную долю доходов от экспорта, по сравнению с 6,1 процента применительно к предприятиям, принадлежащим мужчинам. Примерно 22 процента членов Национальной ассоциации женщин-предпринимателей заявили, что они рассматривают возможность своего участия в международной торговле 48/.

61. Анализ предприятий, принадлежащих женщинам и участвующих в международной торговле, показывает, что женщины, возможно, проявляют склонность к экспорту по той причине, что у них другой стиль управления, чем у мужчин, и что они уделяют больше внимания установлению долгосрочных деловых отношений. Более прагматичное объяснение этого явления заключается в том, что предприятия, принадлежащие женщинам, нередко создаются в периоды экономического спада, для которых характерны низкие темпы роста отраслей промышленности, работающих на внутреннее потребление, т.е. в условиях, вынуждающих предпринимателей искать более благоприятные возможности для развития коммерческой деятельности за границей 49/.

#### v. ГЕНДЕРНЫЙ АСПЕКТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ: НЕКОТОРЫЕ ПРИМЕРЫ

62. В микроэкономической теории, в которой доминируют парадигма предельной полезности и стремление к достижению равновесия, вопросы экономики, имеющие особое значение для женщин, заслуживают лишь случайного упоминания. На макроуровне этим вопросам уделяется еще меньше внимания; в тех случаях, когда в макроэкономических показателях приводятся различия, обусловленные гендерными факторами, они не сопровождаются никакими макроэкономическими пояснениями. Модели, используемые при обсуждении экономики домашнего хозяйства и вопросов, касающихся гендерных аспектов, основываются на предположениях, в которых часто прослеживаются предубеждения в отношении женщин. В качестве примера можно привести

основную предпосылку неоклассического подхода – представление о личности, характеризуемой четко определенной преимущественной функцией, что не соответствует гендерной дифференциации субъектов экономической деятельности, поскольку во многих случаях женщины лишены возможности контролировать производственные активы и принимать самостоятельные решения 50/. Политические рекомендации, разрабатываемые на основе этих моделей, облекаются в нейтральные в гендерном отношении формулировки, однако эти рекомендации часто приводят к результатам, имеющим разное значение для мужчин и женщин, чего не замечают те, кто определяет экономическую политику, из-за отсутствия методологических и статистических инструментов решения этой проблемы. В результате в настоящее время в экономической теории и при определении экономической политики гендерные вопросы "заслоняются невидимой рукой" 51/.

63. Неравенство в положении мужчин и женщин в плане доступа к рынкам и участия в рыночной деятельности ведет к тому, что рынки оказываются не в состоянии эффективно размещать ресурсы. Рынки факторов производства имеют особо важное значение, поскольку их неэффективность может сдерживать рост и/или ухудшать положение дел с распределением поступлений. Гендерная дискриминация на этих рынках не позволяет размещать ресурсы оптимальным образом, что влечет за собой долгосрочные вмененные издержки социального характера, создавая таким образом основания для субсидирования новаторских схем кредитования, предназначенных для предоставления кредитов производителям и предпринимателям с невысоким уровнем дохода. Относительная неподвижность женской рабочей силы, проявляющаяся в ее реагировании на сигналы рынка, препятствует повышению распределительной эффективности на рынке труда, а тот факт, что женская рабочая сила по-прежнему используется в основном на нерыночных видах работ, ведет к неправильному размещению ресурсов, а утрата эффективности – к социальным вмененным издержкам. С другой стороны, работа женщин вне рыночной сферы имеет позитивный внешний эффект, который можно рассматривать в плане производства общественных благ, поэтому здесь имеются основания для вмешательства в нее со стороны институтов государственной политики.

64. Каких-то 20 лет назад большинство экономистов почти не обращали внимания на домашнее хозяйство. В связи с этим в экономической теории поведение домашнего хозяйства, как правило, моделировалось на основе поведения отдельных субъектов экономической деятельности: в рамках макроэкономического анализа домашнее хозяйство рассматривается в плане вводимых факторов производства, накоплений и потребления, в том время как в микроэкономическом анализе в первую очередь рассматривается роль домашнего хозяйства как потребителя. Такие понятия микроэкономической теории, как "сравнительное преимущество", "достижение максимальной полезности" и "предпочтительные функции", применяются в отношении домашнего хозяйства точно таким же образом, как и в отношении отдельных субъектов экономической деятельности. Домашнее хозяйство рассматривается в качестве единицы, которая максимально повышает общую полезность ее членов. Несмотря на аналитические недостатки метода сведения усилий отдельных членов семьи в единую общую функцию полезности, авторы микроэкономической модели домашнего хозяйства утверждают, что оно ведет себя как единое образование, повышающее свою общую полезность и благополучие. В данном случае гендерный нейтралитет представляется малозначимым, но положительным фактором.

65. Концептуальные рамки, составляющие основу экономического анализа, и значительная часть усилий по определению политики в области развития основываются на том представлении, что домашнее хозяйство является своего рода альтруистским коллективом, в котором имеющиеся в наличии ресурсы объединяются и эффективно распределяются между его членами с учетом необходимости обеспечения благополучия каждого из них. Несмотря на тот факт, что эта модель не оправдывает отношения к домашнему хозяйству как единому образованию (см. вставку) и,

исправляя этот недостаток, просто предполагает, что для семьи характерен альтруизм, эта модель широко использовалась для анализа и разработки проектов и политики в области развития.

66. Если равенство результатов подразумевает равенство доступа к ресурсам, то в таком случае имеются весомые гендерные аргументы в пользу направления ресурсов женщинам как отдельным личностям, с тем чтобы не допустить утечки этих ресурсов на уровне домашнего хозяйства. Вполне правы те, кто утверждает, что образование, здравоохранение, кредиты и продовольствие не являются "общественными благами домашнего хозяйства" 52/; они являются индивидуальными благами, потребление которых связано с соперничеством и исключительностью. Результаты исследований свидетельствуют о том, что отсутствие учета гендерной диспропорции в деле распределения ресурсов в рамках домашнего хозяйства ослабляет проекты в области развития. Политика, направленная на повышение производительности сельскохозяйственного сектора или развитие предпринимательства, не достигает желаемых результатов, если она не учитывает тот факт, что в рамках одного домашнего хозяйства существуют отдельные единицы экономической отчетности, а структура трудоустройства и распределение ресурсов между ними отражают различия в позициях его членов в плане возможности отстаивать свои интересы, что, в свою очередь, зависит от их прав. Считается, что женщины наделены меньшими правами, в связи с чем их позиции в плане защиты их интересов являются более слабыми. В этом отношении модель конфликтного сотрудничества является более подходящим инструментом для определения политики в области развития, поскольку эта модель дает основания для использования внутрисемейного подхода к разработке политики. Однако в настоящее время модель конфликтного сотрудничества – хотя она и широко обсуждается в литературе по проблемам развития людских ресурсов и структуралистских перспективах определения макроэкономической политики – является в большей степени отклонением от единого неоклассического подхода, нежели активным инструментом планирования в области развития.

## МОДЕЛИ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ

### 1. Новая экономика домашнего хозяйства: модель повышения уровня общего благополучия

Эта модель распространяет макроэкономические рамки максимизации поведения на анализ домашнего хозяйства. Для решения проблемы сведения индивидуальных предпочтений в функцию общего благополучия в модели используется предположение в отношении того, что "поскольку семейные узы важны . . . , то предпочтения разных членов [домашнего хозяйства] взаимосвязаны "функцией социального благополучия", которая учитывает заслуженность или этическую стоимость уровня потребления каждого из членов. Семья действует так, как будто стремится довести функцию своего общего благополучия до максимальной величины" a/. Эта модель также предполагает, что максимизация поведения, устойчивые предпочтения и равновесие на подразумеваемых или явных рынках обеспечат систематический анализ домашнего хозяйства. Проблемы, которые могли бы препятствовать достижению максимизации, такие, как сопоставление полезности и общая максимизация полезности, решаются посредством использования предположения о наличии подразумеваемых рынков и альтруистического поведения главы домашнего хозяйства b/.

### 2. Новая институциональная экономика: подразумеваемые контракты и модель отстаивания своих интересов членами домашнего хозяйства – модель конфликтного сотрудничества c/

В центре внимания новой институциональной экономики находится эволюция социальных институтов, создающих тот контекст, в котором принимаются отдельные решения. В рамках этой экономики домашние хозяйства рассматриваются как организованный способ производства и обмена. Домашнее хозяйство рассматривается в качестве своего рода организационного ответа на основные потребности, основанные на долгосрочных отношениях, существующих между лицами, связанными родством или браком. Процесс принятия решений в домашнем хозяйстве отражает контрактные права и обязательства, а также экономические стимулы. Институциональная экономика отвергает предположение об альтруизме, обосновывая различия в плане внутренней торговли функцией относительных рыночных позиций участников. Используя формат заключения сделок институциональной экономики, модель конфликтного сотрудничества обращается к гендерным вопросам и вопросам власти в рамках домашнего хозяйства. Эта модель предполагает, что члены домашнего хозяйства сотрудничают друг с другом до тех пор, пока результаты этого сотрудничества представляются более предпочтительными, чем результаты отсутствия сотрудничества. В этом предположении она отступает от идеи максимизации полезности, полагая, что члены домашнего хозяйства не заключают свои сделки, руководствуясь лишь своими собственными интересами, т.е. "полезностью". Вместо этого их стратегия в заключении таких сделок зависит от их собственных представлений в отношении того, на что они могут

претендовать. Размер этих претензий зависит от предполагаемых вкладов, поскольку вклад женщин во многом является "невидимым", то независимо от того, сколько времени и энергии они затрачивают, считается, что они имеют право претендовать на меньшее.

---

a/ P. Samuelson "Social indifference curves", *Quarterly Journal of Economics*, vol. LXX, No. 1 (1956), p. 10.

b/ G. Becker, *A Treatise on the Family* (Cambridge, Mass., Harvard University Press, 1991).

c/ A.K. Sen, "Gender and cooperative conflicts", in I. Tinker, ed., *Persistent Inequalities* (Oxford, Oxford University Press, 1990), pp. 123-149.

67. Экономический рост, инфляция и кредитно-денежная и фискальная политика могут, каждый в отдельности, оказывать различное воздействие на положение женщин. Однако при рассмотрении агрегированных показателей макроэкономика совершенно упускает из виду гендерные вопросы. Этот недостаток макроэкономики обусловлен игнорированием целой сферы продуктивной деятельности - неоплачиваемого воспроизводства людских ресурсов. Выполняемый женщинами труд по воспроизводству и сохранению людских ресурсов не отражается в национальных счетах, вследствие чего нет возможности проследить взаимосвязь между оплачиваемым и неоплачиваемым секторами экономики. Это имеет важные практические последствия. При разработке макроэкономической политики не учитываются гендерные аспекты последствий изменения рыночных показателей и перераспределения ресурсов. Такой подход имплицитно означает, что способность женщин компенсировать на уровне домашних хозяйств сокращение объема производства и изменения в структуре и объеме совокупного спроса является чрезвычайно эластичной, вследствие чего затушевываются последствия макроэкономической политики для людских ресурсов как одного из факторов экономической деятельности. Это, в свою очередь, может негативно сказываться на международной экономической конкурентоспособности, платежном балансе и экономическом росте, так как нехватка квалифицированных трудовых ресурсов, обусловленная негативным воздействием

макроэкономической политики, остается неучтенной и не компенсируется планированием надлежащих вспомогательных мер и ресурсов, что делает такую политику неустойчивой.

68. Вялые финансовые рынки и рacionamento кредитов поощряют капиталоемкость и могут способствовать сохранению дискриминации. Небольшие предприятия, включая большое число предприятий, принадлежащих женщинам, вынуждены искать кредиты на черном рынке, где им приходится платить проценты, в несколько раз превышающие процентные ставки, существующие в официальном финансовом секторе. В той мере, в какой вялые финансовые рынки дестимулируют развитие мелких предприятий, они негативно сказываются на участии женщин в экономическом развитии. Регулирование кредитов оказывает косвенное негативное воздействие на положение женщин, препятствуя эффективному распределению ресурсов и сдерживая экономический рост.

69. Как свидетельствует опыт, политика либерализации торговли и открытой экономики наряду со вспомогательной макроэкономической политикой, предусматривающей регулирование обменного курса и сохранение международной конкурентоспособности, благотворно влияет на положение женщин с точки зрения улучшения их экономического положения и повышения их авторитета в семье. Утрата конкурентоспособности и повышение реального обменного курса, с другой стороны, как правило, гораздо в большей степени сказываются на положении женщин, чем на положении мужчин, так как работодатели по-прежнему считают возможным ущемлять права женщин.

70. Взаимосвязь между налоговой политикой и занятостью, структурными преобразованиями и экономическим ростом будет понятней, если рассматривать гендерные аспекты налогообложения на раннем этапе формирования политики. К основным вопросам налогообложения, имеющим гендерные последствия, относятся объект налогообложения, степень прогрессивности налогообложения, соотношение между прямым и косвенным налогообложением и предоставление налоговых льгот в связи со статусом иждивенца или уходом за детьми. Значение этих вопросов зависит от уровня экономического развития: в промышленно развитых странах вопросы личного налогообложения для женщин более актуальны, в то время как в развивающихся странах, где размер дохода женщин часто меньше нижней границы доходов, облагаемых налогом, особую актуальность для занятости женщин и их доступа к производственным ресурсам приобретают соотношение между прямым и косвенным налогообложением, секторальная налоговая политика и прогрессивность шкалы налоговых ставок.

71. Большая степень прогрессивности шкал ставок личного налогообложения, выбор совместного или индивидуального дохода как объекта налогообложения и меньшая зависимость от регрессивного налогообложения будут, как правило, позитивно влиять на положение женщин и стимулировать их к поиску оплачиваемой работы. Для содействия расширению участия женщин в экономическом развитии желательно также предоставлять налоговые льготы в отношении таких расходов, как расходы по уходу за детьми. Налогобложение, которое дестимулирует экспорт и сельскохозяйственный сектор, обычно ухудшает экономическое положение женщин.

## VI. ВЫВОДЫ: СТРАТЕГИИ РАСШИРЕНИЯ УЧАСТИЯ ЖЕНЩИН В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ

72. Экономическая политика и стратегии развития влияют на положение всех женщин и часто в большей степени, чем на положение мужчин. Некоторые из них могут способствовать проявлению способностей женщин и увеличению их вклада в экономическое развитие, в то время как другие способствуют созданию условий, препятствующих этому. Анализ в различных странах доступа женщин к продуктивной занятости и предпринимательской деятельности показывает, что стратегия роста, основанная на протекционизме и капиталоемкости, отнюдь не способствует

обеспечению равного доступа мужчин и женщин к рынкам. Этот анализ также показывает, что макроэкономическая политика, направленная на устранение диспропорций в распределении ресурсов, часто приводила к ухудшению положения женщин по отношению к мужчинам. Однако следует учитывать, что "негативные последствия" политики структурной перестройки для женщин были прежде всего обусловлены негибкостью их социально предписанной роли и их ограниченным доступом к производственным ресурсам, причем оба эти фактора существовали еще до начала осуществления экономической реформы. Другой причиной, по которой экономическая политика иногда по-разному влияет на положение мужчин и женщин, является то, что гендерные аспекты по-прежнему остаются за рамками формулирования экономической политики. Здесь вопрос не ограничивается неодинаковыми для женщин и мужчин результатами макроэкономической политики: если гендерные аспекты будут оставаться за рамками макроэкономического планирования развития, под сомнением окажутся эффективность и устойчивость этой политики.

73. В 90-е годы в стратегиях вовлечения женщин в процесс развития основное внимание приходилось уделять учету гендерной проблематики на каждом этапе разработки макроэкономической политики и планирования развития. Обеспечение увязки механизма макроэкономической политики с конечной целью развития – уменьшением масштабов нищеты – требует четкого формулирования гендерных аспектов всей экономической деятельности как в теории, так и в практике макроэкономического развития. Гендерный анализ должен быть неотъемлемой частью разработки политики и программ, направленных на стимулирование экономического роста, укрепление стабильности и уменьшение масштабов нищеты.

74. Учет гендерных аспектов в стратегиях развития требует пересмотра основных исходных посылок в отношении развития. Такой пересмотр должен предусматривать сочетание факторов эффективности и равенства при концептуальной разработке и осуществлении стратегии развития. Устранение гендерных диспропорций при распределении ресурсов должно рассматриваться как фактор, способствующий эффективности, а не наоборот. Кроме того, если равенство результатов процесса развития для мужчин и женщин предполагает равенство возможностей, то тогда к нему следует подходить скорее на основе признания сходства, чем различий между женщинами и мужчинами. Например, дополнительные расходы нанимателей, связанные с предоставлением женщинам отпуска по беременности и родам и уходу за ребенком, не должны становиться налогом на наем женщин.

75. Один из основных выводов настоящего анализа заключается в том, что все вопросы экономической политики на национальном или международном уровнях следует рассматривать с точки зрения их гендерных аспектов. Пристальное внимание к этому процессу может способствовать тому, чтобы эффективное вовлечение женщин в процесс развития было одним из основных элементов стратегий развития, планирования и программ развития. Дальнейшим шагом могло бы стать начало разработки теоретических и эконометрических моделей, которые позволили бы учитывать гендерные вопросы и таким образом способствовать оптимизации решений по вопросам экономической политики.

#### Примечания

1/ United Nations publication, Sales No. E.95.IV.1.

2/ См., например, доклады Генерального секретаря: об отрицательных последствиях международной экономической обстановки для улучшения положения женщин (E/CN.6/1990/3); вовлечении женщин в процесс развития (E/CN.6/1992/8) и женщинах, находящихся в условиях

крайней нищеты: учет проблем женщин при национальном планировании развития (E/CN.6/1993/3).

3/ "Engendering adjustment for the 1990s"; report of a Commonwealth expert group on women and structural adjustment (1989); and "Women's economic potential to overcome poverty"; advance report of the findings and recommendations of the International Round Table on Women's Economic Potential to Overcome Poverty, Bonn/Königswinter, 27-30 November 1994.

4/ Diane Elson, "Gender issues in development strategies"; paper prepared for the United Nations Seminar on the Intergation of Women in Development, Vienna, 9-11 December 1991.

5/ Двухэтажная модель "гендерного планирования", разработанная Мозер, проводит различия - как с точки зрения политики, так и с оперативной точки зрения - между практическими или нынешними интересами женщин (например, существующее неравенство в условиях жизни и труда женщин) и стратегическими потребностями, которые нацелены на достижение более эгалитарных отношений между мужчинами и женщинами либо путем сужения основы для неблагоприятного экономического положения женщин, либо путем изменения гендерного разделения труда, с тем чтобы он не ограничивал потенциала женщин получать доходы. (C. Moser, Gender Planning and Development: Theory, Practice and Training (New York, Routhledge, 1993).

6/ Rosi Braidotti and others, Women, the Environment and Sustainable Development: Towards a Theoretical Synthesis (London, Zed Books, 1994), p. 82.

7/ Susan Bullock, Women and Work (London, Zed Books, 1994), p. 30.

8/ World Labour Report, 1994 (Geneva, International Labour Office, 1994).

9/ United Nations Population Fund, National Perspectives on Population and Development: synthesis of 168 national reports prepared for the International Conference on Population and Development, 1994, p. 30.

10/ See Shirley Nuss and others, "Women in the world of work: statistical analysis and projections to the year 2000", Women, Work and Development, No. 18 (Geneva, International Labour Office, 1989).

11/ Economic Commission for Europe, "Regional review and appraisal of the Nairobi Forward-looking Strategies: report by the secretariat" (E/ECE/RW/HLM/1), 15 August 1994 .

12/ "Экономист", 5 марта 1994 год.

13/ International Institute of Labour Studies, "Women workers in a changing global environment: framework for discussion"; paper prepared for the International Forum on Equality for Women in the World of Work: Challenges for Future, Geneva, 1-3 June 1994.

14/ See P. Collier, "Women in development: defining the issues", Policy, Planning and Research Working Paper (World Bank, 1988).

15/ Ibid.

16/ "Женщины мира, 1995 год: тенденции и статистика" (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.95.XVII.2), стр. 113.

17/ See Economic Commission for Europe, "Women's access to employment and entrepreneurship" (E/ECE/RW/HLM/4), 1994.

18/ К числу специальностей, которые, как предполагается, должны создать наибольшее число новых рабочих мест в период 1990–2005 годов, относятся: продавцы (розничная торговля); медсестры; кассиры; конторские служащие общего назначения; водители грузовых автомашин; начальники и высшее руководство; санитарные работники и уборщицы, включая прислугу и домработниц; няни по уходу, уборщицы и сиделки; работники сферы общественного питания; официанты и официантки; учителя (начальная и средняя школа); работники регистратур и пунктов информации; системные аналитики и специалисты в компьютерной области; повара; работники детских садов и ясель; садовники/работники по уходу за территорией; бухгалтеры и ревизоры; программисты компьютеров; охранники; из этого перечня 13 специальностей относятся к списку специальностей с очень высокой степенью концентрации женщин (see The World's Women, 1995; and Economic Commission for Europe, E/ECE/RW/HLM/1 and 2, 1994).

19/ "Экономист", 23 августа 1986 года, стр. 13.

20/ S. Washington, "Women at work", OECD Observer, No. 176 (1992).

21/ National Association for Female Executives, Women in the American Workforce and Power Structure: A Contemporary Snapshot (June 1993).

22/ "X-неэффективность" – это понятие, означающее, что отдельные фирмы – и экономика страны в целом – склонны функционировать, не достигая показателей на кривой производственных возможностей, так как производители не всегда предпринимают достаточные усилия для максимизации производства, в результате чего существует разрыв между фактическими и минимально возможными расходами в рамках предложения. Эта концепция предполагает, что расходы по повышению производства равняются нулю и что объем производства, таким образом, в условиях существования "X-неэффективности" может возрасти без соответствующего увеличения факторов производства.

23/ Angus Maddison, Phases of Capitalist Development (New York, Oxford University Press, 1982).

24/ В литературе отсутствует консенсус в отношении определения микропредприятий, о которых обычно говорят в связи с числом занятых на них работников. Сотрудники Технологического института штата Джорджия обнаружили 50 различных определений, используемых в 75 странах (World Bank, "Employment and development of small enterprises", Sector Policy Paper (Washington, D.C., 1987)). В основу определений могут быть положены размеры инвестируемого капитала, число работников или другие критерии. Согласно МОТ, мелкие предприятия включают "... современные промышленные фирмы с числом работников до 50, семейные объединения из трех или четырех человек, деревенские предприятия, ассоциации, компании, кооперативы, предприятия, в которых владелец является работником, мини-фирмы и самостоятельно занятых лиц в неорганизованном секторе экономики". Хотя отсутствуют ограничения в отношении минимальных размеров "мелкого предприятия", определение его максимальных размеров обычно зависит от интересов соответствующего лица или органа и от



конкретного экономического сектора, для которого предполагается использовать это определение. С точки зрения управления, к мелким предприятиям можно отнести такое предприятие, на котором оперативные и административные решения принимаются одним или двумя лицами, однако при рассмотрении мелких предприятий с точки зрения финансистов, сотрудников по вопросам труда, продавцов, обслуживающего персонала или характера производимой продукции их определения весьма различаются. В документе по секторальной политике Всемирного банка, посвященном мелким предприятиям, предлагается относить к "мелким" предприятиям предприятия с основными фондами не более 250 000 долл. США, однако какой-либо нижний предел не устанавливается. Независимо от используемых определений и несмотря на расхождение в терминологии (мелкие предприятия, мелкие и средние предприятия, микропредприятия, мини-фирмы и т.д.), по-видимому, можно считать, что предприятия женщин являются, как правило, самыми небольшими в секторе.

25/ UNCTAD secretariat, "Women as entrepreneurs and decision makers in the least developed countries"; документ, подготовленный для совещания группы экспертов по теме: "Женщины и процесс принятия экономических решений", Нью-Йорк, 7-11 ноября 1994 года.

26/ M. Baydas, "Discrimination against women in formal credit markets: reality or rhetoric?", World Development, vol. 22, No. 7 (1994), p. 1075.

27/ S. Joeques and A. Weston, Women and the New Trade Agenda (United Nations Development Fund for Women (UNIFEM), 1994), p. 67.

28/ M. Berger, "Giving women credit: the strengths and limitations of credit as a tool for alleviating poverty", World Development, vol. 17, No. 7 (July 1989), p. 1021.

29/ S. Joeques and A. Weston, op. cit., p. 66.

30/ C. Grown and J. Sebstad, "Introduction: towards a wider perspective on women's employment", World Development, vol. 17, No. 7 (July 1989), p. 937.

31/ Women in a Changing Global Economy: 1994 World Survey on the Role of Women in Development (United Nations publication, Sales No. E.95.IV.1), p. 85.

32/ Национальный доклад Кении, 1994 год.

33/ M. Berger, loc. cit., pp. 1019-1020.

34/ Совещание группы экспертов ЮНКТАД по вопросу о роли женщин в процессе развития в наименее развитых странах, состоявшееся в Ниамее 24 января 1995 года.

35/ Национальный доклад Ганы, 1994 год.

36/ M. Baydas, loc. cit., p. 1074.

37/ D. Adams and J. von Pischke, "Microenterprise credit programs: Déjà vu", World Development, vol. 20, No. 10 (1992).

38/ Национальный доклад Ганы, 1994 год.

39/ C. Gladwin, ed., Structural Adjustment and African Women Farmers (Gainesville, University of Florida Press, 1991).

40/ M. Baydas, loc. cit.

41/ P. Collier, op. cit.

42/ Национальный доклад Намибии, 1994 год.

43/ W.A. Lewis, The Theory of Economic Growth (London, Allen and Unwin, 1955). Cited in D. Elson, "Gender issues in development strategies"; paper prepared for the seminar on integration of women in development, Vienna, 9-11 December 1991.

44/ D. Elson, "Gender-aware analysis and development economics", Journal of International Development, vol. 5, No. 2 (1993), pp. 237-247.

45/ C. Blackden and E. Morris-Hughes, Paradigm Postponed: Gender and Economic Adjustment in Sub-Saharan Africa. Human Resources and Poverty Division, Technical Note No. 13 (World Bank, August 1993), p. 8.

46/ F. Perkins, "Are women benefiting from economic development?" IPA Review, vol. 46, No. 4 (1994), pp. 45-49.

47/ S. Joeques and A. Weston, op. cit., p. 59.

48/ B. Norton, "Why women's businesses are getting ahead in exporting", Working Woman, vol. 19, No. 7 (July 1994).

49/ Ibid.

50/ D. Elson, loc. cit., p. 240.

51/ S. Feiner and B. Roberts, "Hidden by the invisible hand: neoclassical economic theory and textbook treatment of race and gender", Gender and Society, vol. 4, No. 2 (June 1990), pp. 159-181.

52/ I. Palmer, "Social and gender issues in macro-economic policy advice"; paper presented at the International Round Table on Women's Economic Potential to Overcome Poverty, Bonn/Königswinter, 27-30 November 1994.

-----