



Экономический и Социальный Совет

Distr.
LIMITED

E/ICEF/1994/AB/L.4
30 March 1994
RUSSIAN
ORIGINAL: ENGLISH

ДЕТСКИЙ ФОНД ОРГАНИЗАЦИИ
ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ
Исполнительный совет
Вторая очередная сессия 1994 года
25-29 апреля 1994 года

ДЛЯ ИНФОРМАЦИИ

ПОЗДРАВИТЕЛЬНЫЕ ОТКРЫТКИ И СВЯЗАННЫЕ С НИМИ ОПЕРАЦИИ

Предварительный доклад за период 1 мая 1993 года-30 апреля 1994 года

РЕЗЮМЕ

В настоящем документе изложены предварительные результаты деятельности Отдела поздравительных открыток и связанных с ними операций ЮНИСЕФ (ОПО) за год, закончившийся 30 апреля 1994 года.

В диаграммах I и II сопоставляются прогнозируемые объемы продаж и валовых поступлений с разбивкой по регионам сбыта в 1993 году с их фактическими объемами в 1992 году и объемами, предусмотренными в бюджете на 1993 год.

В таблице 1 сравниваются предварительные результаты финансовой деятельности в 1993 году и прогнозы, содержащиеся в бюджете на 1993 год, и фактические результаты за 1992 год.

Согласно прогнозам, объем продаж за 1993 год составит 156,5 млн. открыток (на 6,4 млн. больше по сравнению с 1992 годом), а объем валовых поступлений - 140,2 млн. долл. США (на 10,8 млн. долл. США меньше по сравнению с 1992 годом, что объясняется невыгодным валютным курсом).

По прогнозам, чистые оперативные доходы от реализации продукции ОПО составят 60 млн. долл. США, а от мобилизации средств в частном секторе -

43 млн. долл. США. Предполагается, что объем совокупных чистых оперативных доходов составит 102 млн. долл. США с учетом расходов в размере 1 млн. долл. США на Программу создания национальных комитетов в Центральной и Восточной Европе.

С учетом курсовой поправки в размере 9 млн. долл. США, необходимой для покрытия фактических и предполагаемых расходов, связанных с колебаниями валютного курса активов и пассивов, деноминированных не в долларах США, а в другой валюте (главным образом по причитающейся дебиторской задолженности), и суммы поправки за предыдущие годы в размере 2 млн. долл. США совокупный взнос ОПО в общие ресурсы ЮНИСЕФ (чистая величина сводных поступлений) исчисляется в размере 91 млн. долл. США, что на 16,2 млн. долл. США меньше по сравнению с фактическим показателем за 1992 год и на 9,6 млн. долл. США меньше бюджетного показателя за 1993 год.

СОДЕРЖАНИЕ

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
I. ВВЕДЕНИЕ	1 - 4	4
II. ПОЗДРАВИТЕЛЬНЫЕ ОТКРЫТКИ И СМЕЖНАЯ ПРОДУКЦИЯ	5 - 13	6
III. СБОР СРЕДСТВ В ЧАСТНОМ СЕКТОРЕ	14 - 17	10
IV. СОВОКУПНЫЕ ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ	18 - 20	12

Перечень таблиц

1. Смета поступлений за 1992 год, бюджет на 1993 год и предварительные результаты за 1993 год	5
2. Сбор средств в частном секторе: смета поступлений за 1992 год, бюджет на 1993 год и предварительные результаты за 1993 год	11

Перечень диаграмм

I. Объем продаж по регионам, 1993 год: предварительные результаты по сравнению с фактическими показателями за 1992 год	7
II. Объем продаж по регионам, 1993 год: предварительные результаты по сравнению с бюджетом на 1993 год	8

<u>Приложение.</u> Программа совершенствования деятельности по мобилизации средств: промежуточный доклад - 1 мая 1991 года - 31 декабря 1993 года	13
---	----

/...

I. ВВЕДЕНИЕ

1. Мандат Отдела поздравительных открыток и связанных с ними операций (ОПО) охватывает два направления приносящей доход деятельности, нацеленной на привлечение в целом от общественности максимального объема средств в общие ресурсы ЮНИСЕФ. Этими направлениями являются: а) продажа поздравительных открыток и смежной продукции; б) сбор средств в частном секторе, включая осуществление специальных мероприятий по мобилизации средств.
2. В основу предварительного доклада ОПО за период 1 мая 1993 года-30 апреля 1994 года положены данные оценок объема поступлений по каждому из шести регионов сбыта, поступившие на 31 января 1994 года от национальных комитетов содействия ЮНИСЕФ и его отделений на местах. Расходы исчисляются за 12-месячный период, закончившийся 30 апреля 1994 года.
3. В настоящем докладе результаты, достигнутые по каждому из направлений приносящей доход деятельности, представлены отдельно и обобщены в таблице 1, где предварительные показатели работы ОПО за 1993 год сравниваются с фактическими результатами за 1992 год и показателями утвержденных плана работы и бюджета на 1993 год.
4. Предположительные чистые поступления и расходы, связанные с проведением мероприятий по сбору средств в частном секторе, приводятся соответственно в таблице 2.

/...

Таблица 1. Смета поступлений за 1992 год, бюджет на 1993 год и предварительные результаты за 1993 год

	1992 год Фактические показатели а/	1993 год Бюджет	1993 год Предварительные данные	Разница	
				Предваритель- ные данные за 1993 год по сравнению с фактическими результатами за 1992 год	-5,5
Количество проданных открытоек (в млн. штук)	150,1	162,0	156,5	6,4	-
	В млн. долл. США	% от вало- вых посту- плений	В млн. долл. США	% от вало- вых посту- плений	В млн. долл. США
Валовые поступления от сбыта продукции ОПО	151,0	100,0	140,2	100,0	-10,8
За вычетом комиссионных и прямых расходов отделений на местах	38,3	25,4	38,2	24,8	-3,1
Чистые продажи	112,7	74,6	115,8	75,2	-3,0
За вычетом общей стоимости поставленных товаров	29,5	19,5	29,5	19,2	-3,8
За вычетом оперативных расходов Сомнительная дебиторская задолженность	17,7 0,8	11,7 0,5	23,8	15,5	-8,3
Плюс прочие чистые поступления	7,3	4,8	7,8	5,1	-2,7
Чистые оперативные доходы от сбыта продукции ОПО	72,0	47,7	70,3	50,1	-21,6
Чистые оперативные доходы от сбора средств в частном секторе (таблица 2)	40,6		31,3	43,0	-11,7
Программа создания национальных комите- тов в Центральной и Восточной Европе	-1,2		-1,0	-1,0	0,0
Совокупные чистые оперативные доходы за вычетом:	111,4		100,6	102,0	-1,4
Курсовой поправки	4,3			9,0	9,0
Корректировки в предыдущие годы	-0,1			2,0	2,0
Совокупные чистые доходы	107,2		100,6	91,0	-9,6

а/ Данные за 1992 год были пересчитаны с учетом показателей бюджета на 1993 год и плана работы.

II. ПОЗДРАВИТЕЛЬНЫЕ ОТКРЫТКИ И СМЕЖНАЯ ПРОДУКЦИЯ

5. В результате торговых операций, осуществленных его партнерами, ОПО в своей кампании 1993 года предполагает увеличить объем продаваемых открыток на 6,4 млн. по сравнению с фактическим уровнем 1992 года. Однако продолжающийся глобальный спад, трудное экономическое положение в Центральной и Восточной Европе и прочное положение доллара США на валютном рынке негативно сказалось на деятельности ОПО. По подсчетам, из-за неблагоприятного валютного курса объем общих поступлений 1993 года был меньше на 17 млн. долл. США. Кроме того, показатели оперативной деятельности ОПО, изменявшиеся в зависимости от колебаний курсов валют, которые ОПО не может контролировать (см. E/ICEF/1993/AB/L. 6, пункт 18), ухудшились из-за курсовой поправки в размере 9 млн. долл. США, вводимой для покрытия предполагаемых потерь, связанных с прочным положением доллара США, и его воздействием на переоценку активов ОПО, деноминированных не в долларах США, а в другой валюте (см. пункт 19 ниже).

A. Объем продаж

6. Данные о реализации по шести регионам сбыта свидетельствуют о том, что объем продаж открыток был меньше фактических показателей за 1992 год примерно на 6,4 млн. открыток. Ниже, в диаграмме I, приводятся показатели объема продаж по регионам за 1993 год в сравнении с фактическими показателями за 1992 год (E/ICEF/1994/AB/L. 5), при этом ожидается, что они увеличатся в пяти из шести регионов .

/...

Диаграмма I. Объем продаж по регионам, 1993 год:
предварительные результаты по сравнению
с фактическими показателями за 1992 год

(В млн. штук и млн. долл. США)

Регион	1992 год Фактические показатели		1993 год Предварительные данные		Разница	
	Количе- ство про- данных открыток	Сумма	Количе- ство про- данных открыток	Сумма	Количе- ство про- данных открыток	Сумма
I. Северная Америка	14,5	13,4	15,4	13,8	0,9	0,4
II. Латинская Америка	9,3	7,8	10,8	7,9	1,5	0,1
III. Азия	10,0	7,9	10,4	9,2	0,4	1,3
IV. Тихий океан, Индия и Пакистан	7,6	3,3	8,3	3,1	0,7	(0,2)
V. Европа	103,9	113,5	106,9	102,3	3,0	(11,2)
VI. Африка и Ближний Восток	4,8	5,1	4,7	3,9	(0,1)	(1,2)
Итого все регионы	150,1	151,0	156,5	140,2	6,4	(10,8)

7. В диаграмме II ниже приводятся предварительные результаты продаж за 1993 год по шести регионам сбыта по сравнению с бюджетом на 1993 год (см. E/ICEF/1993/AB/L. 6), свидетельствующие о сокращении объема продаж на 5,7 млн. открыток.

/...

Диаграмма II. Объем продаж по регионам, 1993 год: предварительные результаты по сравнению с бюджетом на 1993 год

(В млн. штук и млн. долл. США)

Регион	1993 год Бюджет		1993 год Предварительные данные		Разница	
	Количе- ство про- данных открыток	Сумма	Количе- ство про- данных открыток	Сумма	Количе- ство про- данных открыток	Сумма
I. Северная Америка	17,2	14,0	15,4	13,8	(1,8)	(0,2)
II. Латинская Америка	11,2	8,5	10,8	7,9	(0,4)	(0,6)
III. Азия	10,1	9,3	10,4	9,2	0,3	(0,1)
IV. Тихий океан, Индия и Пакистан	9,0	3,2	8,3	3,1	(0,7)	(0,1)
V. Европа	109,5	113,9	106,9	102,3	(2,6)	(11,6)
VI. Африка и Ближний Восток	5,2	5,1	4,7	3,9	(0,5)	(1,2)
Итого все регионы	162,2	154,0	156,5	140,2	(5,7)	(13,8)

/...

B. Валовые поступления

8. Предполагается, что валовые поступления за 1993 год составят 140,2 млн. долл. США, что на 10,8 млн. долл. США меньше фактических показателей в 1992 году и на 13,8 млн. долл. США меньше, чем это предусмотрено в бюджете на 1993 год. Такое уменьшение по сравнению с бюджетным показателем в основном объясняется более прочным положением доллара Соединенных Штатов (см. пункт 5 выше). По подсчетам, воздействие колебаний валютного курса на объем валовых поступлений на основных рынках составляет 17,0 млн. долл. США или 10,8 процента.

C. Комиссионные и прямые расходы в отделениях на местах

9. Согласно оценкам, комиссионные составляют 35,2 млн. долл. США, включая средства, удержаные национальными комитетами содействия ЮНИСЕФ и другими партнерами по сбыту, расходы, произведенные в отделениях на местах, и комиссионные, выплаченные консигнаторам. В процентном выражении от валовых поступлений доля комиссионных и прямых расходов в отделениях на местах оценивается в 25,1 процента, что на 0,3 процента меньше фактического показателя за 1992 год, но на 0,3 процента больше по сравнению с бюджетом на 1993 год.

D. Расходы**Стоимость поставленных товаров, расходы на фрахт, оплату пошлин/налогов и на рекламные материалы**

10. Согласно оценкам, эти расходы составят 29,5 млн. долл. США, т.е. они будут такими же как расходы, предусмотренные в бюджете на 1993 год, и фактические расходы за 1992 год. В процентном выражении от валовых поступлений доля стоимости поставленной продукции, расходов на фрахт, оплату пошлин и налогов и рекламные материалы оценивается в 21 процент, что на 1,5 процента больше фактического показателя за 1992 год и на 1,8 процента больше показателя, предусмотренного в бюджете на 1993 год. Это обусловлено уменьшением объема валовых поступлений в связи с неблагоприятным обменным курсом (17 млн. долл. США, см. пункт 5 выше).

Оперативные расходы

11. Оперативные расходы в 1993 году прогнозируются в размере 23 млн. долл. США, что на 0,8 млн. долл. США меньше по сравнению с бюджетом на 1993 год, но на 5,3 млн. долл. США больше по сравнению с фактическими показателями в 1992 году. Это главным образом объясняется затратами на проведение рыночного исследования на рынках, имеющих большой потенциал, затратами на разработку новых производственных линий и затратами, связанными с началом перехода на новую компьютерную систему.

E. Прочие поступления

12. По оценкам, прочие поступления за 1993 год, полученные главным образом за счет лицензионных платежей и доходов от сбыта продукции национальными комитетами, составляют 7,5 млн. долл. США, что на 0,3 млн. долл. США меньше по сравнению с бюджетом 1993 года и на 0,2 млн. долл. США больше фактического объема в 1992 году.

/...

F. Чистые оперативные доходы от сбыта продукции ОПО

13. По оценкам, чистые оперативные доходы от сбыта продукции ОПО в 1993 году составят 60 млн. долл. США, что на 12 млн. долл. США меньше по сравнению с 1992 годом и на 10,3 млн. долл. США меньше, чем в бюджете на 1993 год. Как объясняется в пункте 8 выше, это произошло из-за неблагоприятного валютного курса в 1993 году.

III. СБОР СРЕДСТВ В ЧАСТНОМ СЕКТОРЕ

A. Поступления

14. В соответствии с просьбой Исполнительного совета поступления от сбора средств в частном секторе и соответствующие расходы показываются отдельно от поступлений от сбыта продукции ОПО (таблица 2). Поступления от специальных мероприятий по сбору средств также показываются по статье поступлений от сбора средств в частном секторе.

15. Ожидается, что чистые оперативные доходы за 1993 год составят 54,8 млн. долл. США, что на 4,5 млн. долл. США больше по сравнению с фактическими показателями за 1992 год и на 11,7 млн. долл. США больше, чем предусмотрено в бюджете на 1993 год.

B. Расходы

16. По оценкам, оперативные расходы составят 4,5 млн. долл. США, а расходы на научные исследования и разработки - 1,4 млн. долл. США (как предусмотрено в бюджете). Расходы на Программу мобилизации средств в целях развития (ПМС) составят, по оценкам, 5,9 млн. долл. США, т. е. они будут такими же, как это предусмотрено в бюджете. Увеличение объема инвестиций в рамках ПМС (по сравнению с фактическим показателем за 1992 год) способствовало увеличению объема поступлений от сбора средств в частном секторе в 1993 году и обеспечило прочную основу для увеличения дохода в последующие годы (см. пункт 15 выше). Информация о ходе осуществления ПМС содержится в приложении к настоящему документу.

C. Чистые оперативные поступления

17. Смета чистых оперативных поступлений в размере 43 млн. долл. США на 2,4 млн. долл. США больше фактического объема за 1992 год и на 11,7 млн. долл. США - бюджета на 1993 год. Это увеличение обусловлено более широким участием национальных комитетов и отделений ЮНИСЕФ на местах в мероприятиях по сбору средств в частном секторе, осуществляемых при поддержке ОПО. Реализация начатой в 1991 году трехлетней ПМС привела к расширению числа доноров национальных комитетов и отделений на местах, что обусловило увеличение поступлений за период 1993/1994 годов и обеспечило прочную основу для устойчивого увеличения в предстоящие годы.

/...

Таблица 2. Сбор средств в частном секторе: смета поступлений за 1992 год, бюджет на 1993 год и предварительные результаты за 1993 год

(В тыс. долл. США)

	1992 год факти- чески	1993 год Бюджет	1993 год Предвари- тельные данные	Разница	
				Предвари- тельные данные за 1993 год по сравне- нию с фак- тическими результатами за 1992 год	Предвари- тельные данные за 1993 год по сравне- нию с бюд- жетом на 1993 год
Чистые поступления	50 252	43 050	54 757	4 505	11 707
За вычетом:					
Оперативных расходов	3 168	4 574	4 538	1 370	-36
Расходов на исследования и разработки	388	1 350	1 350	962	0
Расходов на осуществление программы совершенствования деятельности по мобилизации средств	3 575	5 851	5 851	2 276	0
Расходы на проведение производственных мероприятий и организационные расходы	2 502			-2 502	0
Всего расходы	9 633	11 775	11 739	2 106	-36
Чистые оперативные поступления	40 619 а/	31 275	43 018	2 399	11 743

а/ Данные за 1992 год были пересчитаны с учетом показателей бюджета на 1993 год.

/...

IV. СОВОКУПНЫЕ ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

A. Совокупные чистые оперативные доходы

18. С учетом расходов на Программу создания национальных комитетов в Центральной и Восточной Европе в размере 1 млн. долл. США совокупные чистые оперативные доходы ОПО в 1992 году составили 102 млн. долл. США (см. таблицу 1), что на 9,4 млн. долл. США меньше, чем фактические доходы в 1992 году, но на 1,4 млн. долл. США больше уровня, предусмотренного в бюджете на 1993 год.

B. Валютный курс и поправка в предшествующие годы

19. Поправка неблагоприятного валютного курса в размере 9 млн. долл. США вводится для покрытия предполагаемых убытков из-за прочного положения доллара США и воздействия этого на переоценку стоимости активов ОПО в валюте, помимо долларов США. Это относится главным образом к причитающейся дебиторской задолженности торговых партнеров, по которой ОПО может понести убытки в результате колебаний валютного курса. Поправка вводится также для покрытия фактических курсовых убытков дебиторской задолженности в предшествующие годы до 31 января 1994 года. Размер поправки в предшествующие годы составляет 2 млн. долл. США.

C. Совокупные чистые доходы

20. После вычета 9 млн. долл. США в виде убытков, понесенных в результате колебаний обменных курсов валют, и 2 млн. долл. США в виде корректировок за предыдущие годы из суммы чистых оперативных доходов (102 млн. долл. США) совокупные чистые доходы ОПО, по оценке, составят 91 млн. долл. США, что на 16,2 млн. долл. США меньше по сравнению с их фактическим объемом в 1992 году и на 9,6 млн. долл. США меньше, чем это предусмотрено в бюджете на 1993 год.

/...

Приложение

ПРОГРАММА СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО МОБИЛИЗАЦИИ СРЕДСТВ

ПРОМЕЖУТОЧНЫЙ ДОКЛАД - 1 МАЯ 1991 ГОДА-31 ДЕКАБРЯ 1993 ГОДА

1. Программа совершенствования деятельности по мобилизации средств (ПМС) функционирует в течение 32 месяцев из предполагаемого трехлетнего срока ее реализации. Оказывается поддержка в осуществлении 34 программ в 14 странах. В настоящее время 11 национальных комитетов содействия ЮНИСЕФ и три отделения на местах пользуются результатами этой программы. Общий объем объявленных взносов составил 9,8 млн. долл. США, а выделенных - 5,1 млн. долл. США. В настоящее время в процессе осуществления находятся программы, стоимость которых составляет 4,7 млн. долл. США. В 1995 году Исполнительному совету будет представлен доклад об этом.
2. Сегодня выделение инвестиций в объеме 5,1 млн. долл. США обеспечило получение ЮНИСЕФ непосредственных поступлений в размере 11 млн. долл. США. Важно отметить также, что было привлечено свыше 220 000 новых доноров, делающих пожертвования в ЮНИСЕФ, в том числе 27 000 доноров, делающих взносы на ежемесячной основе, и значительное число доноров будет привлечено в последующие годы. По подсчетам, общий объем взносов, выделяемых привлеченными к настоящему моменту донорами, с точки зрения будущих чистых поступлений составит 36 млн. долл. США в течение пяти лет и 51 млн. долл. США в течение 10 лет.
3. Все содержащиеся в настоящем докладе цифровые данные основаны на информации, полученной от Секции поддержки мероприятий по сбору средств ОПО, национальных комитетов и отделений на местах до 31 декабря 1993 года.
4. "Собранные средства" - это доход, полученный от проведения кампании, которая непосредственно связана с инвестициями в рамках ПМС.
5. "Новые доноры" - это доноры, привлеченные из внешних источников, которые впервые стали донорами ЮНИСЕФ. Новые "доноры, вносящие взносы на ежемесячной основе" - это доноры, которые вносят взносы каждый месяц и уже были донорами ЮНИСЕФ или же недавно стали ими.
6. "Будущие чистые поступления" рассчитываются с применением прогнозов, основанных на известной информации о донорах в ряде стран, в которых ЮНИСЕФ собирает средства у общественности.

/...

Программа совершенствования деятельности по мобилизации средств:
промежуточный доклад за период с мая 1991 года по декабрь 1993 года

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно участвующие в финансировании в рамках ПМС	Непосредственно собранные средства для ПМС (в долл. США)
Австралия	Комплексная программа прямых почтовых отправлений.	15/11/91	Расширить имеющийся список адресатов с 17 000 до по меньшей мере 50 000 к 1995 году. Обновить новые или имеющиеся адреса с указанием основных доноров и доноров, являющихся взносами на ежемесячной основе. Увеличить ежегодный объем поступлений от прямых почтовых отправлений с 250 000 долл. США до 1,5 млн. долл. США в год.	451 000	157 806	Первоначальные задачи были пересмотрены по причине кадровых изменений. В ходе проведенных в 1992 году компаний было собрано 159 000 долл. США и привлечено 4928 новых доноров. В настоящее время проводятся кампании 1993-1994 годов.	159 000	4 928
Бельгия	Кампания по привлечению основных доноров с помощью прямых почтовых отправлений.	20/8/92	Расширить список адресатов национального комитета до 12 000 доноров. В срочном порядке обеспечить чистый объем поступлений в размере 1,9 млн. бельгийских франков (60 000 долл. США).	220 000	220 000	Общий объем поступлений составил 533 000 долл. США, 57 процентов из которых было выделено для ПМС.	305 000	15 886

...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно участвующие в финансировании в рамках ПМС (в долл. США)
Бразилия	Кампания ЭКО-92 по привлечению доноров с помощью прямых почтовых отправлений.	20/8/92	Расширить имеющийся список адресатов с 40 000 до 55 000. Обеспечить общий объем поступлений от прямых почтовых отправлений в размере 300 000 долл. США в 1992 году.	135 000	135 000	В результате проведения кампании получен значительный чистый доход и привлечено 11 000 доноров.	238 000
Бразилия	Кампания по привлечению основных доноров с помощью прямых почтовых отправлений.	20/8/92	Расширить имеющийся список адресатов до 75 000. Создать базу для разработки ежемесячной программы объявления взносов донорами в 1993 году. Обеспечить, чтобы объем валовых поступлений от прямых почтовых отправлений в 1992 году составил 450 000 долл. США.	175 000	175 000	Цели кампании выполнены. Получен значительный доход и привлечены новые доноры.	978 000
Бразилия	Увеличение числа доноров с помощью прямых почтовых отправлений.	5/10/93	Расширить список адресатов до 120 000. Обеспечить объем чистых поступлений в размере 940 000 долл. США в текущем году.		178 000	Кампания находится на стадии проведения.	

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно участвующие в финансировании в рамках ПМС
							Непосредственно собранные средства для ПМС (в долл. США)
Франция	Кампания с использованием различных телевизионных и печатных средств информации.	15/11/91	Добавить новых доноров в список адресатов на основе проведения комплекса мероприятий, включаяющих в себя призы, отправляемые при помощи прямых почтовых отправлений, телевизионных передач и реклам во время трансляции телевизионных программ.	60 000	60 000	Средства ПМС использовались в качестве капиталаложения для subsidирования основной кампании, с помощью которой было привлечено свыше 100 000 новых доноров для французского Комитета.	168 000
Германия	Программа привлечения доноров, делающих взносы на ежемесячной основе, с помощью прямых почтовых отправлений.	15/11/91	Охватить 500 000 домашних хозяйств. Добавить 7500 новых доноров, при этом валовой доход от поступлений новых доноров за четырехлетний период должен составить 1 871 000 долл. США.	298 000	301 205	С помощью кампании из списка адресатов было привлечено 7160 новых доноров.	316 000

/...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, нео-средст-венно участ-вующие в финансово-сирова-нии в рамках ПМС	Непосред-ственно собранные средства для ПМС (в долл. США)
Германия	Кампания по рассылке ежегодного отчета с помощью прямых почтовых отправлений.	15/11/91	Повышение степени достоверности/предотвращение сокращения числа доноров в списке адресатов. Рассылка 160 000 экземпляров самым недешевым донорам и прощление увеличения объема предоставляемых взносов.	21 000	20 482	Средства ПМС использовались в качестве капиталаложений для субсидирования кампании по рассылке годового отчета (20 процентов).		175 000
Германия	Кампания по привлечению доноров для выпуска карманного дневника на 1993 год.	26/10/92	Расширить список адресатов национального комитета на 90 000 или более доноров. Обеспечить чистый объем поступлений в размере 550 000 долл. США, превышающий затраты на проведение кампании.	963 000	866 227	Средства ПМС использовались для субсидирования кампании по привлечению новых доноров, на которую было выделено 3 млн. долл. США, в результате чего значительно расширился рассыпочный перечень Комитета.		1 455 000

/...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно участвующие в финансировании в рамках ПМС (в долл. США)
Германия	Кампания по рассылке проспектов карманного дневника на 1994 год.	29/7/93	Расширить список адресатов Комитета с 980 000 до 1 036 000. Обеспечить объем чистых поступлений в размере 142 000 долл. США.	1 000 000		Кампания находится на стадии проведения.	
Гонконг	Кампания по привлечению основных доноров с помощью прямых почтовых отправлений.	20/8/92	Включить в список адресатов дополнительно 10 000 адресатов.	176 660	176 660	Цели кампании выполнены. Ее результатом стало существенное увеличение доходов, привлечение новых доноров и получение ценной информации об имеющихся рассылочных перечнях.	922 000
Гонконг	Неделя детей Китая.	9/12/93	Собрать средства для ликвидации полюминелита в Китае к концу 1995 года. Повысить осведомленность общественности о долговременных потребностях детей Китая. Увеличить число доноров в первичные адресатов с 30 000 до 33 750.	171 546		Кампания находится на стадии проведения.	

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно участвующие в финансировании в рамках ПМС	
							Непосредственно собранные средства для ПМС (в долл. США)	
Япония	Кампания по привлечению основных доноров с помощью прямых почтовых отправлений.	26/10/92	Включить в список адресатов еще 2750 доноров без дополнительных затрат. Проверить относительную эффективность карманных дневников и других комплексов для использования в качестве ежегодной программы для привлечения доноров в Японии.	150 000	125 536	Цели кампании выполнены, ее результатом стало получение значительного дохода, привлечение новых доноров и получение информации о прямых почтовых отправлениях в Японии.	670 000	6 600
Япония	Кампания 1994 года по привлечению новых доноров.	9/12/93	Привлечь 65 000 новых индивидуальных доноров, с тем чтобы расширить список адресатов до 200 000, 500 новых коллективных доноров, 10 000 новых доноров и обеспечить поступление 500 000 долл. США в качестве дополнительного дохода от рекламы в основных газетах.	900 000	320 300	Кампания находится на стадии проведения.		

...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непо- средст- венно участ- вующие Непосред- ственно собранные средства для ПМС (в долл. США)	Новые доноры, непо- средст- венно участ- вующие в финан- сирова- нии в рамках ПМС
							Полученная сумма (в долл. США)	Замечания
Мексика	Кампания по привлечению основных доноров с помощью прямых почтовых отправлений.	26/10/92	Включить в список адресатов еще 2250 доноров без дополнительных затрат. Провести проверку многих имеющихся в продаже рассыльных переносных с использованием карманного дневника ЮНИСЕФ в качестве одного из средств для ежегодного привлечения доноров.	100 000	107 850	Задача кампании выполнена и привлечено 2000 новых доноров. Представлена ценная информация о потенциале прямых почтовых отправлений.	102 000	2 052
Мексика	Увеличение числа доноров с помощью прямых почтовых отправлений.	5/10/93	Увеличить число адресатов с 800 до 3000. Обеспечить чистый доход в размере 63 000 долл. США.	70 000	80 754	Кампания находится на стадии проведения.		

/...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно участующие в финансировании в рамках ПМС	Непосредственно собранные средства для ПМС (в долл. США)
Нидерланды	Семь телевизионных программ по привлечению спонсоров для мероприятия "Шанс для ребенка".	15/11/91	Привлечь порядка 10 000-20 000 новых доноров, вносящих ежемесячные взносы, и довести размеры ежегодного валового взноса приблизительно до 750 000-1,5 млн. долл. США.	1 000 000	781 285	В рамках ПМС финансировалось 50 процентов мероприятий программы по привлечению доноров, в ходе которой было привлечено 46 679 новых доноров, и к настоящему моменту ЮНИСЕФ переведено 7425 мин. долл. США.	3 713 000	23 239
Нидерланды	Сбор взносов для программы "Шанс для ребенка".	18/11/93	См. выше.		54 814	Дополнительные средства для компенсации колебаний валютных курсов в кампании 001.	54 814	
Новая Зеландия	Кампания по привлечению основных доноров с помощью прямых почтовых отправлений.	25/8/92	Внести в рассыпочный перечень дополнительно 3500 доноров. Расширить программу прямых почтовых отправлений, с тем чтобы одним из ее ежегодных элементов была кампания по распространению карманных дневников.	65 000	59 574	В ходе проведения этой кампании Комитет извлек богатый опыт. Была получена ценная информация о прямых почтовых отправлениях и создан мощный потенциал для проведения будущих кампаний.	26 000	1 893

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непо- средст- венно участ- вующие в финан- сирова- нии в рамках ГМС
							Непосред- ственно собранные средства для ГМС (в долл. США)
Республика Корея	Кампания по привлечению доноров с помощью прямых почтовых отправлений в рамках Дня детей.	30/3/92	Включение корейских доноров в список адресатов ЮНИСЕФ. Проверка эффективности прямых почтовых отправлений при том понимании, что внесение пожертвований ЮНИСЕФ является надлежащим способом для того, чтобы отметить День детей. Включить 5000 или более новых адресатов в список адресатов.	95 000	95 171	В результате проведения этой кампании были привлечены новые доноры, а также была накоплена ценная информация о рассыльных перечнях в Республике Корея.	119 000 4 700

/...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно участвующие в финансово-собранные средства в рамках ПМС	Непосредственно в финансово-собранные средства для ПМС (в долл. США)
Республика Корея	Кампания по привлечению доноров с помощью прямых почтовых марок	20/8/92	Включить в список адресатов дополнительного 5000 новых доноров. Обеспечить доход, превышающий затраты на проведение кампании. Провести проверку менее дорогостоящего и менее сложного комплекса мероприятий в рамках кампаний по празднованию Дня благодарения. Провести проверку еще 20 000 адресатов для подготовки к рождественской кампании.	140 000	133 399	Цели кампании выполнены и получена ценная информация о сбое средств с помощью прямых почтовых отравлений в Республике Корея.	190 000	7 414

/...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно участвующие в финансировании в рамках ПМС
Республика Корея	Кампания по привлечению основных доноров с помощью прямых почтовых отправлений.	26/10/92	Обратиться с призывом при помощи прямых почтовых отправлений к 500 000 потенциальным донорам или приблизительно к 11 000 известным донорам, зарегистрированным в списке адресатов. Включить в список адресатов 8750 новых доноров. Обеспечить безуточность проведения кампании.	336 000	343 409	Цели кампании выполнены. Привлечены новые доноры и получена ценная информация о собре средств с помощью прямых почтовых отправлений в Республике Корея.	464 000
Республика Корея	Кампания по распространению карманных дневников к Рождеству 1993 года.	18/11/93	Расширить список ЮНИСЕФ до 1,4 млн. Привлечь 25 000 новых доноров.	560 000	26 875	Кампания находится на стадии проведения.	

/...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно участвующие в финансировании в Финансово-собранные средства для ПМС (в долларах США)
							Непосредственно для ПМС (в долларах США)
Швейцария	Ежегодный обзор призываов, направляемых с помощью прямых почтовых отправлений.	15/11/91	Повысить степень достоверности/предотвращение сокращения числа доноров в списке адресатов. Разослать наиболее надежным донорам 550 000 экземпляров ежегодного доклада о качестве оказываемых услуг и поощрять увеличение объема взносов. Сократить расходы на ежегодный обзор на основе глобализации производства.	60 000	54 420	Средства ПМС покрыты около 20 процентов расходов на проведение кампании.	178 000
Соединенное Королевство	Кампания "Перемены к лучшему", проводимая "Бритиш эйрэйз".	18/11/93	Провести кампанию "Перемены к лучшему" в масштабах "Бритиш эйрэйз" в январе 1994 года после экспериментального этапа в ноябре-декабре 1993 года.	373 500		Кампания находится на стадии проведения.	

/...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно участвующие в финансировании в рамках ПМС (в долл. США)	Непосредственно собранные средства для ПМС (в долл. США)
Соединенные Штаты	Кампания с использованием видеоД и телекоммуникационных средств.	15/11/91	Обеспечить значительное увеличение числа гризывов относительно включения в перечень 1850 основных доноров. Провести проверку гризывов к донорам о внесении взносов в размере 100-999 долл. США в целях определения того, возможно ли существенное увеличение объема этих взносов.	100 000	100 000	Кампания была проведена успешно, поскольку ее результатом было увеличение числа ответов более чем на 40 процентов и увеличение среднего размера пожертвования на 100 долл. США. Самым заметным было увеличение числа доноров, представляющих небольшие взносы (250 долл. США или менее); однако размер взносов был значительно ниже.	375 000	

...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно собранные средства участников в финансировании в рамках ПМС (в долл. США)
Соединенные Штаты	Кампания по сбору средств среди школьников "Пробег для ЮНИСЕФ"	6/3/92	Провести экспериментальную программу в целях привлечения 100 учащихся начальных школ для участия в "Пробеге для ЮНИСЕФ". Увеличить средний размер пожертвований одной школы с 200 долл. США до 1000 долларов США.	35 637		Проведение кампании перенесено на 1994 год. Комитет Соединенных Штатов пришел к выводу о том, что при помощи организации пробегов можно провести сбор средств, и в настоящее время он проводит проверку подходов, с тем чтобы найти эффективный с точки зрения затрат способ привлечения школ.	

/...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно участвующие в финансировании в рамках ПМС	Непосредственно собранные средства для ПМС (в долл. США)
Соединенные Штаты	Кампания по сбору средств в рамках национального дня ЮНИСЕФ (новый этап)	10/7/92	Увеличить число участников и объем пожертвований доноров в рамках кампаний по подготовке к празднику "Канун для всех святых". Увеличить число участников и размер инвестиций, выделенных для проведения кампаний по привлечению новых доноров. Увеличить средний размер пожертвований от новых и старых доноров.	96 765	79 831	Новые подходы к прямым почтовым отправлениям показали, что наиболее рентабельным является метод проведения традиционной кампании. Однако использование средств телекоммуникации представляется весьма многообещающим, если они, будут использоваться сотрудниками на местах и добровольцами Комитета Соединенных Штатов.		

/...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, непосредственно вносящие в финансированные средства ПМС (в рамках ПМС)
Соединенные Штаты	Запланированные пожертвования.	26/10/92	Обеспечить успешное проведение программы запланированных пожертвований в Комитете Соединенных Штатов, с тем чтобы укрепить потенциал связь доноров по предоставлению запланированных пожертвований и увеличить размер фактически получаемых пожертвований. Расширить масштабы распространения программ по запланированным пожертвованиям. Провести всестороннее исследование основных доноров.	68 000	68 000	Остаток средств, выделенных на создание клубов основных доноров, перенесен на счет 1994 года. Результаты: 8 случаев передачи в постоянное владение объектов на общую сумму 117 623 долл. США; 300 новых запросов о предоставлении пожертвований, что на 290 больше, чем за предыдущий 5-летний период; и 50 уведомлений о включении ЮНИСЕФ в завещания о наследстве.	

/...

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Nовые доноры, непосредственно участвующие в финансировании в рамках ПМС (в долл. США)
							Непосредственно собранные средства для ПМС (в долл. США)
Соединенные Штаты	Кампания по привлечению доноров с помощью прямых почтовых отправлений в рамках чрезвычайной операции в Сомали.	26/10/94	Принять меры в связи с чрезвычайным призывом ЮНИСЕФ в связи с положением в Сомали на основе расширения в январе 1993 года кампании по почтовой рассылке проспектов, увеличив количество этих проспектов еще на 2 млн. экземпляров.	404 000	404 000	В ходе кампании были привлечены новые доноры, а доход увеличился приблизительно так, как планировалось.	472 000
Соединенные Штаты	Кампания по ликвидации заболеваний юодистой недостаточности при участии "Киванис интернейшнл".	16/12/92	Собрать средства для ликвидации заболеваний юодистой недостаточности к 2000 году. К июню 1994 года: а) чистая сумма в размере 2 млн. долл. США, а также получить 3-5 млн. долл. США в форме объявленных взносов от "Киванис клубс" в пяти районах, три из которых находятся в Соединенных Штатах; и б) обеспечить активное участие 800 клубов.	248 300	131 600	Кампания находится на стадии проведения.	17 556

Страна	Программа	Дата утверждения	Утвержденные задачи	Объявленная сумма (в долл. США)	Полученная сумма (в долл. США)	Замечания	Новые доноры, нено-средст-венно участ-вующие в финан-сирова-нии в рамках ПМС	Непосред-ственно собранные средства для ПМС (в долл. США)
Соединенные Штаты	Чрезвычайный призыв в связи с положением в Боснии и Судане.	11/6/93	Расширить донорскую базу Комитета Соединенных Штатов приблизительно на 39 600 долларов. Принять ответные меры на чрезвычайный призыв ЮНИСЕФ в связи с положением в Боснии и Судане.	828 000			Кампания находится на стадии проведения.	
Соединенные Штаты	Программа рассылки проспектов при помощи прямых почтовых отправлений.	18/1/93	Расширить донорскую базу Комитета Соединенных Штатов приблизительно на 9480 долларов.	250 000			Кампания находится на стадии проведения.	
Итого					9 788 222 а/	5 079 198 а/		11 024 000 223 691

а/ На стадии проведения находятся кампании, затраты на которые составляют 4 709 024 долл. США.