



Генеральная Ассамблея

Distr.  
GENERAL

A/47/403  
21 September 1992  
RUSSIAN  
ORIGINAL: ENGLISH

Сорок седьмая сессия  
Пункт 12 повестки дня

ДОКЛАД ЭКОНОМИЧЕСКОГО И СОЦИАЛЬНОГО СОВЕТА

Воздействие эволюции отношений между Востоком и Западом  
на рост мировой экономики и развитие

Доклад Генерального секретаря

СОДЕРЖАНИЕ

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
I. ВВЕДЕНИЕ .....	1 - 2	2
II. РЕЗЮМЕ .....	3 - 11	2
III. ХОД ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ .....	12 - 33	4
IV. ПОСЛЕДНИЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ МЕЖДУ ВОСТОКОМ И ЗАПАДОМ .....	34 - 73	10
V. ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН .....	74 - 93	26
VI. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ЗАМЕЧАНИЯ .....	94 - 100	31

## I. ВВЕДЕНИЕ

1. В резолюции 46/202 Генеральной Ассамблеи от 20 декабря 1991 года содержится просьба к Генеральному секретарю рассмотреть вопрос о воздействии происходящей в последнее время эволюции отношений между Востоком и Западом на рост мировой экономики, в частности на экономический рост и развитие развивающихся стран, а также на международное экономическое сотрудничество. При выполнении этого мандата Генеральный секретарь учел положения своего доклада (E/1991/82) проведенному специальному заседанию Экономического и Социального Совета на высоком уровне по данному вопросу, которое состоялось в Женеве 4 и 5 июля 1991 года, и соответствующую часть доклада Совета, содержащую мнения государств-членов и заключительное заявление Председателя этого заседания 1/.

2. В настоящем докладе основное внимание уделяется ходу многочисленных процессов преобразований в странах, находящихся на этапе перехода к рыночным отношениям; последним тенденциям в экономических отношениях между Востоком и Западом и оценке конкретных последствий для развивающихся стран эволюции в странах Востока 2/. Он завершается некоторыми замечаниями относительно путей содействия оказанию помощи в целях облегчения бремени проблем переходного периода и уменьшения возможности отрицательных последствий переходного периода и изменений в отношениях между Востоком и Западом для развивающихся стран.

## II. РЕЗЮМЕ

3. Существовавшей на начальном этапе эйфории относительно возможностей экономических, политических и социальных перемен в восточной части Европы заметно поубавилось. Это оказалось неожиданным, учитывая тот факт, что вопросы перехода в настоящее время находятся на повестке дня политики во всех старых и новых странах восточной части Европы. Однако некоторые страны, недавно вступившие на путь экономических преобразований, включая Албанию и некоторые бывшие республики СССР и Югославии, являются, по сути дела, развивающимися странами, и оптимистические ожидания, которые мировое сообщество могло связывать со способностью находящихся на переходном этапе стран вступить на новый путь самостоятельного и устойчивого развития, не распространялись на эти страны.

4. Коренной причиной изменения в представлениях общественности о ходе исторического поворота в странах Востока являются многочисленные и в некоторых случаях, по-видимому, неразрешимые проблемы переходного периода. Появившихся к настоящему моменту трудно преодолимых препятствий весьма много. Вместе с тем проблемы, с которыми уже пришлось сталкиваться, можно подразделить на три группы: дальнейшее формирование жизнеспособной демократической политической коалиции и создание основных рыночных институтов; обеспечение устойчивой социально-политической поддержки среди широких слоев населения болезненного процесса перехода к рыночным экономическим системам; и разработка соответствующей стратегии и тактики трансформации жестких систем централизованного планирования в жизнеспособные рыночные экономические механизмы.

5. Еще не в полном объеме используются возможности международного сотрудничества и координации, которые можно задействовать для повышения уровня согласованности глобальных действий в области экономики через посредство существующих многосторонних экономических организаций. Предстоит также еще многое сделать для обеспечения таким путем максимальной поддержки в вопросах преобразований на переходном этапе, при минимизации отрицательных последствий внутренней политики и помощи находящимся на переходном этапе странам для развивающихся стран. Возникли также возможности пересмотра масштабов и глубины концептуальных основ политики региональных учреждений в Европе сейчас, когда по крайней мере некоторые из числа бывших стран с плановым ведением хозяйства вовлекаются в сферу их деятельности.

6. Еще предстоит разработать четкую стратегию наиболее оптимального пересмотра планов европейской интеграции, с тем чтобы сделать восточных партнеров полноправными членами или, по крайней мере, равноценными партнерами. Об этом свидетельствуют так называемые "европейские" договоренности об ассоциации и новые соглашения о торговле и сотрудничестве, которые были подписаны в последнее время. Об этом также свидетельствуют сохраняющиеся трудности в разработке наиболее эффективных комплексов мер по предоставлению помощи находящимся на переходном этапе странам как со стороны международных и региональных учреждений, так и со стороны правительств многих стран, которые взяли на себя обязательства по оказанию различных видов двусторонней помощи.

7. Для большинства развивающихся стран события на Востоке и изменение условий сотрудничества между Востоком и Западом пока что не имели каких-либо существенных отрицательных последствий ни в отношении усиления конкуренции в торговле, увеличении препятствий на пути миграционных потоков, ни в отношении перенаправления прямых иностранных инвестиций. Еще отсутствуют убедительные данные о каком-либо существенном перенаправлении официальной помощи на цели развития (ОПР) или более общей помощи многосторонних финансовых учреждений, ранее выделенной для развивающихся стран, в находящиеся на переходном этапе страны. Однако в будущем это положение может измениться.

8. Некоторые страны смогли завоевать новые рынки для экспорта своей продукции в странах, находящихся на переходном этапе. Это относится не только к экспортерам топлива и сырья из развивающихся стран, которые воспользовались заметным сокращением с 1989 года поставок из бывшего Советского Союза в Восточную Европу; выгоду от экспорта получили также те более динамичные развивающиеся страны, которые нашли пути приспособления к быстрым изменениям на Востоке в период существования узких мест в национальной экономике и нерешенных проблем, связанных с внешними платежами. Однако некоторые развивающиеся страны, прежде всего экспортеры руды цветных металлов и цветных металлов, столкнулись с некоторым падением цен в связи с сокращением спроса на импорт и внутреннего потребления в странах Востока.

9. Подавляющее большинство развивающихся стран вряд ли испытает на себе сколь-нибудь существенное отрицательное воздействие преобразований на Востоке по мере развития этих процессов, если только в находящимся на переходном этапе странах не произойдет нечто такое, что крайне губительно скажется на состоянии экономики. Однако привилегированный доступ на рынки западных стран, который недавно получили некоторые находящиеся на переходном этапе страны, и

расширение учреждений, которое в ближайшее время может произойти, призванных ускорить получение странами, находящимися на переходном этапе, доступа на эти рынки, могут нанести ущерб конкурентоспособности некоторых развивающихся стран.

10. Хотя большинство развивающихся стран в конечном счете смогут со временем извлечь выгоды посредством установления коммерческих и финансовых связей от преобразований в странах Востока, находящихся в данный момент на переходном этапе, этого вовсе нельзя сказать о развивающихся странах, которые поддерживали тесные экономические связи с бывшим Советом Экономической Взаимопомощи (СЭВ) или с главными членами этой региональной экономической организации. Прежде всего эти преобразования переходного периода ощутимо сказались на перспективах трех развивающихся стран (Кубы, Монголии и Вьетнама), которые были полноправными членами СЭВ; это в равной степени относится и к некоторым из восьми развивающихся стран, имевших статус партнеров СЭВ 3/. Возможности в области торговли и платежей некоторых других развивающихся стран, которые традиционно тесно сотрудничали с ведущими членами СЭВ, прежде всего с бывшим Советским Союзом, также значительно уменьшились. Некоторые из этих стран-партнеров по ряду внешнеторговых статей накопили значительное положительное сальдо, прежде всего по торговым сделкам с бывшим Советским Союзом, размеры которого и возможности погашения в настоящее время являются предметом спора 4/.

11. Хотя традиционные проблемы развития по-прежнему являются основным вопросом, интересующим международное сообщество, произошел заметный сдвиг в том, что касается перечня и степени приоритетности вопросов, требующих внимания международного сообщества. Это становится все более очевидным в отношении, например, многосторонних финансовых учреждений, которым международное сообщество поручило разработку, осуществление и контроль в этом важном компоненте своих обязательств по оказанию помощи. Показательно, что и в рамках анализа, имеющего большую академическую направленность, многообразные вопросы переходного этапа оказались в центре внимания, несколько потеснив насущные, а в некоторых случаях хронические проблемы развивающихся стран, которые ранее занимали это место.

### III. ХОД ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ

12. Странами, находящимися на переходном этапе, на данный момент являются все старые и новые страны восточной части Европы, которые в прошлом имели плановую систему ведения хозяйства. Хотя преобразования в этих странах ныне охватывают практически все стороны жизни общества, а широкомасштабные задачи задуманной перестройки общества мало чем отличаются друг от друга, этап процесса преобразований, на котором эти страны в настоящий момент находятся, и темпы осуществления ими таких преобразований являются далеко не одинаковыми по странам.

13. В то время как главной проблемой стран, находящихся на переходном этапе, до распада федеративных государств, каковыми являлись Советский Союз и Югославия, и изменения в расстановке акцентов в Албании была по существу перестройка довольно развитых промышленных стран, в настоящее время круг вопросов, которые предстоит решать международному сообществу, стал гораздо более сложным. Часть стран, например Албания и некоторые бывшие республики

Советского Союза и Югославии, фактически находятся на ранних этапах индустриализации. Уровень развития в некоторых странах настолько низок, что они могут даже претендовать на получение льготной помощи.

Суть преобразований 5/

14. Страны, находящиеся на переходном этапе, стремятся создать рыночную экономику, тесно интегрированную в мировое хозяйство. Эта стратегическая цель требует своевременного и упорядоченного осуществления длинного последовательного ряда мер в области политики, которые со временем позволят полностью преобразовать экономическую, политическую и социальную базу, унаследованную от эпохи централизованного планирования, когда в жизнь претворялись коммунистические концепции организации общества, производства и распределения. Однако перестройка экономики этих стран не ограничивается изменением отношений и общественных институтов. Она должна также охватывать экономическую политику и стимулирование. Создание жизнеспособной рыночной экономики предполагает прежде всего макроэкономическую стабилизацию с последующим быстрым осуществлением или, что более предпочтительно, с параллельным проведением широких структурных реформ. Эти шаги должны сопровождаться изменениями в характере действий субъектов экономической деятельности и в том, как частные лица ведут себя в условиях риска, проистекающего из их собственных действий, а также необходимости учета влияния поведения других.

15. Политика в области стабилизации во всех случаях была направлена преимущественно, а иногда и исключительно на регулирование спроса и связанные с ним меры. Первоначальный пакет включает ряд определенных мер в области политики, включая либерализацию цен на все товары и услуги, за некоторым исключением (например основные коммунальные услуги и стоимость аренды жилья); почти полную ликвидацию всех субсидий; укрепление государственного бюджета, в основном путем сокращения расходов; ограничение роста денежной массы, в том числе путем установления высоких реальных процентных ставок; регулирование роста заработной платы через жесткие налоговые меры; снижение обменного курса до уровня, который в последнее время наблюдался на свободном рынке, что в некоторых случаях вело к значительному занижению курса валюты в целях стимулирования экспорта; открытие экономики стран для иностранной конкуренции.

16. Ожидалось, что такие меры будут сопровождаться, возможно с задержкой от трех до девяти месяцев, мерами в области политики, призванными обеспечить решение проблем, имеющих в большей степени отношение к структурным аспектам преобразования экономики стран Востока. Ключевым моментом здесь будет создание институтов, играющих жизненно важную роль в обеспечении бесперебойного функционирования рыночной экономики и изменении статуса, поведения и формы собственности государственных предприятий.

17. Хотя задачей коммунизма было воспитание "нового человека", неудача в построении коммунистического общества свидетельствует об ошибочности политики, в основу которой положена идеология, ставящая целью коренным образом изменить поведение человека. Такая же опасность, по-видимому, и ныне угрожает усилиям, направленным на радикальное изменение ситуации, при которой ответственность за риск, связанный с действиями отдельных лиц, ранее перекладывалась на общество в целом и государство в частности. Надежды в начале переходного этапа на то,

что многие завоевания социализма в целом будут сохранены, не оправдались. Более того, от первоначальных обязательств создать разветвленную систему социальной защиты, предпочтительно при поддержке со стороны международного сообщества, под воздействием обстоятельств пришлось отказаться.

18. С распадом государственных структур в этих странах изменение отношения к риску вообще и предпринимательству в частности лишь только начинает давать о себе знать. Степень укоренения ранее установленных гарантий для рабочих и служащих государственных предприятий оказывает более чем поверхностное воздействие на политику приватизации, расширение сферы распределения богатства и степень терпимости общества в целом в связи с притоком прямых иностранных инвестиций и сопутствующим приездом иностранных менеджеров и непривычными способами ведения дел и обеспечения трудовой дисциплины.

19. Несмотря на многочисленные препятствия на пути развития предпринимательства в странах, находящихся на переходном этапе, с 1989 года наблюдается резкое увеличение активности частного сектора. Хотя пока что отсутствуют надежные данные о точных размерах его вклада в совокупное производство, частный сектор растет чрезвычайно быстрыми темпами и, по крайней мере в некоторых странах, в настоящий момент на него приходится значительная доля общего объема производства. Хотя эти новые инициативы могут, несомненно, оказаться полезными для сглаживания некоторых противоречий переходного периода и действительно содействовать продвижению вперед, многие из них по сути своей вряд ли носят устойчивый характер и ведут в конечном итоге к производительным инвестициям в новые виды деятельности или осуществлению старых операций в новой форме. В конце концов именно такое предпринимательство крайне необходимо для стран, находящихся на переходном этапе б/.

20. Хотя на активности частного сектора благоприятно сказалось осуществление политики приватизации в некоторых находящихся на переходном этапе странах, особенно так называемой малой приватизации, можно утверждать, что акцент директивных органов на продажу крупных госпредприятий или распродажу акций этих предприятий в целях повышения экономической эффективности был отчасти неправильным. Как представляется, недостаточное внимание уделялось формам, которые позволяют отделить государство, а в более широком плане и политический процесс, от распределения ресурсов, например путем образования корпораций на базе госпредприятий и перевода многих из них на коммерческую основу и заключения арендных договоров и контрактов на управление 1/.

21. Ожидалось, что за раскрепощением личной инициативы должен довольно быстро последовать взрыв частнопредпринимательской активности национальных и иностранных деловых кругов, что придадо бы значительный импульс росту экономики находящихся на переходном этапе стран. Кроме того, ожидалось, что преобразования сами по себе должны были относительно быстро обеспечить возобновление и устойчивость экономического роста, стимулируемого именно активностью госпредприятий, которые самостоятельно начнут усилия по перестройке в ответ на ужесточение макроэкономической политики. Мало кто из комментаторов ожидал, что социально-экономический спад, связанный с политикой переходного этапа, будет таким глубоким и длительным, каким он до сих пор является во всех странах Востока.

22. Существует несколько других причин, объясняющих, почему переход к рыночным экономическим системам в большинстве находящихся на переходном этапе стран оказался не таким простым, как это представлялось многим руководителям и наблюдателям. Некоторые из них проистекают из ошибочных или наивных внутриполитических постулатов, обычно строившихся на предпосылке о том, что удалось сформировать работоспособную коалицию, выступающую в поддержку реформ, что такого рода консенсус будет внутренне устойчивым и что дерегулирование в отрыве от других факторов и самопроизвольно будет способствовать развитию частной инициативы, тем самым укрепляя нарождающуюся рыночную экономику изнутри. Другие причины имеют отношение к непредвиденным событиям за рубежом и неоправдавшимся ожиданиям в отношении глубины, масштабов и объемов выделенной международной помощи, включая средства для облегчения бремени обслуживания задолженности, которое в некоторых случаях ограничило возможности маневра для политиков, а также усложнило осуществление согласованной политики. В некоторых случаях обещанная помощь не поступила, и это, как правило, само по себе отрицательно повлияло на политическую волю к осуществлению экономических реформ. К третьей группе относятся взаимодействие решений в области внутренней и внешней политики и связанные с ними события. Эта взаимосвязь ощутимо сказалась на степени, в какой находящиеся на переходном этапе страны сумели переориентировать свою торговлю на рынки западных стран.

23. В области внутренней политики на первый план выдвигаются два важных фактора. Первым является скорость, степень охвата и последовательность реализации политики реформ. Вторым, в рамках этого политического курса, является критическое значение, которое имеет открытие экономики находящихся на этапе перехода стран. Помимо этого, следует упомянуть о трех внешних явлениях: 1) стремительный распад СЭВ как форума внутрирегионального сотрудничества; 2) более быстрый, чем ожидалось, отказ от расчетов в переводных рублях, отчасти по причине объединения Германии, которое само по себе привело к резкому сокращению спроса на товары из остальных стран Восточной Европы; и 3) воздействие нескольких негативных мер, принятых в новом духе международного сотрудничества в период после окончания "холодной войны", таких, как санкции против Ирака, введенные с 1991 года, и недавно введенные санкции против новообразованной Югославии 8/.

#### Внешние аспекты переходного периода в экономике

24. Преисполненные решимости неуклонно продвигаться к принятию решений с учетом рыночной конъюнктуры, все страны, находящиеся на переходном этапе, взяли на себя обязательства значительно снизить барьеры, препятствующие внешней торговле и другим формам взаимодействия с другими странами. Внутренние рынки этих стран всегда защищались нетрадиционными средствами. Эти препятствия внедрению рыночных форм взаимодействия уже заменены или заменяются более традиционными институтами и коммерческими средствами. Таким образом, количественные и другие нетарифные ограничения либо уже устранены, либо заменены стоимостными тарифами. Кроме того, эти страны в настоящее время пересматривают свои таможенные режимы, и большинство из них намерено снизить тарифы до разумного минимума. Вместе с тем еще многое предстоит сделать в тех странах, основополагающая политическая приверженность которых делу преобразований по-прежнему ставится под сомнение.

25. Широкие задачи создания плюралистических политических систем и рыночной системы принятия экономических решений в восточных странах при поддержке национальных, региональных и международных организаций таит в себе новые возможности и проблемы для мирового сообщества. Поскольку значительная часть традиционной торговли этих стран не основывалась на экономических соображениях, таких, как сопоставительный анализ выгод и издержек, радикальная структурная перестройка их экономики должна привести к столь же радикальному изменению характера их внешнеэкономических связей. По мере того как конкуренция с другими странами начнет регулировать распределение ресурсов в экономике восточных стран, должно произойти значительное расширение торговли - или по меньшей мере радикальная структурная перестройка традиционных механизмов торговли, - хотя бы потому, что существуют различия в уровнях производительности и директивные органы находящихся на переходном этапе стран полны решимости как можно скорее догнать развитые страны.

26. Либерализация экономики стран, находящихся на переходном этапе, в конечном итоге приведет к более полному слиянию экономики этих стран с глобальной экономикой. Это произойдет различными путями. Одним из них будет традиционная торговля и обмен услугами и движение факторов производства, в первую очередь приток капитала в эти страны. Другой из них будет гораздо более всеобъемлющим по своему характеру и будет предполагать участие в обычном порядке в работе всемирных экономических организаций. И наконец, из-за ликвидации СЭВ и постепенного сближения стран, находящихся на переходном этапе, прежде всего с Европейским экономическим сообществом (ЕЭС), открытие этих стран будет неизбежно связано с организационной перестройкой и переориентацией политики в рамках региональных организаций, в частности на европейском континенте.

27. С самого начала на повестке дня переходного периода стоял вопрос об упорядочении участия этих стран в работе международных экономических организаций, включая Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ), Международный валютный фонд (МВФ) и Всемирный банк. Для тех стран, которые были членами этих организаций, это проявилось в активизации их сотрудничества и участия в качестве полноправных и равноправных членов. Другие страны обратились с просьбой о приеме в члены в указанных организациях. Таким образом, все страны Восточной Европы и балтийские государства в настоящее время являются членами МВФ и Всемирного банка; другие бывшие советские республики недавно вступили в эти организации 9/.

28. За исключением Албании и Болгарии, все страны Восточной Европы в настоящее время являются договаривающимися сторонами ГАТТ и принимают активное участие в деятельности в его рамках. В последнее время активизировались переговоры о полноправном членстве Болгарии в этой организации, просьба о чем была впервые представлена в 1986 году. В июне 1992 года Албания обратилась с просьбой о предоставлении ей статуса наблюдателя 10/, а 19 июля 1992 года этот статус был ей предоставлен 11/. Те страны, которые в течение планового периода развития своей экономики не обладали статусом полноправного члена ГАТТ, такие, как Чехословакия 12/, Венгрия, Польша и Румыния, уже получили его или в настоящее время ведут по этому вопросу переговоры.



29. Бывший Советский Союз получил статус наблюдателя в начале 1990 года и до своего распада стремился присоединиться к ГАТТ в качестве полноправной договаривающейся стороны. После июня 1992 года свои просьбы представили Армения, Латвия, Литва, Республика Молдова, Туркменистан, Украина и Эстония 13/, и некоторые из них уже получили статус наблюдателя 14/. Другие бывшие советские республики еще не обратились с прямой просьбой либо о присоединении к ГАТТ, либо о предоставлении им статуса наблюдателя, но предполагается, что они вскоре обратятся с такими просьбами. Ряд этих республик уже получает помощь от ГАТТ в деле подготовки их просьб о предоставлении им статуса наблюдателя 15/.

30. Поистине почти универсальный характер вышеупомянутых организаций дает возможность международному сообществу эффективно приступить к более согласованному и последовательному решению основных экономических проблем, которые стоят перед международным сообществом. Решающую роль в этой связи должна сыграть более эффективно действующая мировая экономика, основанная на более совершенной координации и согласованных в общих чертах приоритетных задачах в области развития. Пока же далеко идущее согласование политики остается далекой целью.

#### Перспективы экономического подъема

31. Хотя в настоящее время наблюдается улучшение перспектив экономического подъема в ряде стран, экономика которых находится на переходном этапе, следует осторожно относиться к первым признакам наметившегося роста экономики некоторых центральноевропейских стран или к замедлению спада в других странах. Они, возможно, являются предвестниками более стабильного подъема, который, однако, вряд ли произойдет в ближайшие год-два. Затруднения с внешними платежами, с которыми сталкиваются почти все страны, экономика которых находится на переходном этапе, и сохраняющиеся трудности в деле сдерживания инфляции в большинстве из них свидетельствуют о том, что эти страны в целом будут и дальше придерживаться затянувшегося режима строгой экономии, удерживая потребление на сравнительно низком уровне.

32. Другим странам, однако, в том числе большинству бывших советских республик, предстоит решать гораздо более трудноразрешимые проблемы. Если говорить о перспективах на ближайшее будущее, то ожидается дальнейшее резкое снижение масштабов хозяйственной деятельности и политическая неопределенность в отношении решающих факторов программ реформ. Пока не будет достигнут и упрочен общий консенсус по вопросам преобразований, вряд ли возможен резкий поворот к лучшему в экономическом положении этих стран.

33. Хотя стоящие задачи весьма сложны, все страны, экономика которых находится на переходном этапе, заслуживают значительной международной помощи. Одна из причин состоит в том, что поворот к лучшему в экономическом положении на Востоке, а следовательно, и возобновление роста, хотя и с гораздо более низкого исходного уровня, стабилизирует политическую и социальную ситуацию в странах, экономика которых находится на переходном этапе, и в силу этого на европейском континенте в целом. Кроме того, устойчивый экономический подъем на Востоке окажет положительное воздействие на рост мировой экономики в целом и откроет новые возможности, в частности для экспорта из развивающихся стран. Поэтому существенно важно, чтобы имеющиеся в наличии ресурсы в виде помощи

выделялись на целенаправленной основе и в максимальном соответствии с согласованной политикой реформ в восточных странах. И наконец, страны, экономика которых находится на переходном этапе, которые по всем критериям являются развивающимися странами, хотя таковыми не называются, заслуживают международной помощи по тем же причинам, которые лежат в основе традиционного обоснования помощи в области развития, оказываемой более развитыми странами мира.

#### IV. ПОСЛЕДНИЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ МЕЖДУ ВОСТОКОМ И ЗАПАДОМ

34. Механизм сотрудничества между Востоком и Западом, в частности на европейском континенте, в последнее время претерпел радикальные изменения не только в связи с событиями в восточной части Европы, но и в результате не связанного с этим изменения отношения к европейской интеграции в западной части Европы, в частности применительно к созданию единого рынка к 1993 году.

##### Распад Совета Экономической Взаимопомощи и отказ от режима расчетов в переводных рублях

35. На сорок шестой сессии СЭВ, состоявшейся в Будапеште 28 июня 1991 года, было принято постановление о роспуске этой организации в течение 90 дней 16/, однако фактически СЭВ прекратил свою деятельность в начале 1990 года. Усилия, направленные на его замену другой региональной организацией, различные формы которой дискутировались на протяжении всего 1990 и в начале 1991 годов, попросту ни к чему не привели. В условиях отсутствия реалистических альтернативных режимов межрегиональный торговый оборот 17/ между европейскими членами СЭВ (без Германской Демократической Республики) резко сократился примерно с 37 млрд. долл. США в 1989 году до 29 млрд. долл. США в 1990 году и 21 млрд. долл. США в 1991 году 18/. Впрочем, причиной подобного сокращения торгового оборота были не только досадные проблемы торговли с бывшим Советским Союзом. В самом деле, текущая стоимость торгового оборота пяти указанных стран - членов СЭВ с Советским Союзом снизилась примерно с 29 млрд. долл. США в 1989 году до 17 млрд. долл. США в 1991 году, а между пятью указанными странами - с 8 млрд. долл. США в 1989 году до немногим более 3 млрд. долл. США в 1991 году.

36. Замена механизма расчетов в переводных рублях так называемой мировой рыночно-конъюнктурной системой взаимных расчетов действительно оказалась весьма сложной задачей. Эта система предполагает, в сущности, что переговоры о товарах и услугах ведутся микроэкономическими агентами по их собственному усмотрению, что цены, обеспечивающие равновесие спроса и предложения в некотором роде, учитывая, что в этих странах еще не сложились по-настоящему транспарентные рынки, можно квалифицировать как условия, на которых происходит обмен, что дисбалансы подлежат урегулированию в конвертируемой валюте на текущей или периодической основе (в случае безналичных расчетов) и что при этом необходимо довольно строго соблюдать установленные обычаями международной торговли сроки для оплаты векселей, в частности в отношении условий платежей (т.е. немедленной оплаты сырьевых материалов и топлива и отсрочки оплаты, которая в случае многих промышленных товаров предоставляется поставщиком на 90-120 дней).

37. Хотя переход к таким условиям внутригрупповой торговли делает в конечном итоге экономику стран, находящихся на переходном этапе, более рациональной в краткосрочном и среднесрочном плане, указанный переход неизбежно будет сопровождаться некоторыми негативными явлениями. Первостепенное значение имеют четыре из них. Во-первых, изменились преобладающие условия торговли. Это связано с резким ухудшением этих условий для Восточной Европы и со значительными выгодами для экспортеров топлива и сырьевых материалов, в частности бывшего Советского Союза 19/.
38. Во-вторых, вместо прежних механизмов для операций с переводным рублем необходимо будет создать новые учреждения по внешним расчетам, включая механизмы безналичного расчета, экспортные гарантии, финансирование экспорта и переучет векселей. Пока этого не будет сделано, до тех пор существующий организационный вакуум будет, по всей видимости, затруднять оперативное осуществление коммерческих операций.
39. В-третьих, изменилась динамика спроса и предложения, поскольку старые и новые независимые субъекты стали действовать в своих собственных интересах 20/; нельзя же было ожидать от них, что они будут вести себя так, как раньше вели себя министерские бюрократы. В этих условиях, в особенности в краткосрочном плане, можно было предполагать, что спрос восточноевропейских стран на товары из региона СЭВ изменится более радикальным образом, чем их предложение, учитывая различия в темпах реформ во всех этих странах, а также значительную асимметричность торговых структур Советского Союза и остальных стран Восточной Европы. Из-за расстройств советской экономики изменения в области спроса и предложения не совсем материализовались в предполагаемой форме, поскольку спрос на промышленные товары СЭВ катастрофически упал, а поставки электроэнергии и сырьевых товаров резко сократились 21/.
40. И наконец, как представляется, наиболее важным событием оказался рост спроса на конвертируемую валюту, в частности в странах, зависящих от торговли, как для производимых операций, так и в целях предосторожности. Для финансирования любых возникающих дисбалансов с новыми торговыми партнерами, необходимы соответствующие резервы. Спрос на конвертируемую валюту для совершения сделок будет также возрастать, поскольку той или иной стране целесообразно иметь резервы, эквивалентные примерно квартальной стоимости импорта; отныне необходимо финансировать операции частной торговли и связанные с этим операции в странах, экономика которых находится на переходном этапе, что ранее осуществлялось в рамках двусторонних соглашений о безналичном расчете; и из-за асимметричности экспортных структур страны, зависящие от импорта топлива и сырьевых материалов и экспорта готовой продукции машиностроения, должны предоставлять кредит как поставщики в отношении большей части своего чистого экспорта промышленных товаров, но вместе с тем должны платить наличными за свой чистый импорт топлива и большинство сырьевых материалов. Даже если удастся найти альтернативные источники финансирования, займополучатель вынужден будет в конечном счете покрывать разницу, связанную с расходами по займам.
41. Крах внутригрупповой торговли нельзя объяснить только лишь ликвидацией СЭВ, внезапным отказом от режима расчетов в переводных рублях и отсутствием серьезных усилий по разработке стратегии сотрудничества, которая содействовала

бы поддержке и развитию процессов перехода. Свою роль в этом сыграли также внешние факторы, в частности резкое ухудшение состояния советской экономики и стремительное падение спроса в Германии на промышленные товары восточных стран.

42. Распад внутренних рынков, в частности в бывшем Советском Союзе, а также и в Югославии привел к возникновению широкого круга проблем, аналогичных проблемам, которые появились с внезапным отказом от режима расчетов в переводных рублях. Хотя некоторые аспекты этой межреспубликанской торговли, в частности в бывшем Советском Союзе, пожалуй, имели определенное экономическое обоснование, в основном же она осуществлялась на командно-административной основе и в некоторых случаях сдерживалась военными, политическими и другими факторами, имеющими отношение к безопасности. Внедрение рыночных форм хозяйствования в этих новых странах связано не только с широкомасштабной структурной перестройкой их экономики и торговых связей, но и с тем, что процесс этот будет протекать в условиях почти полного отсутствия финансовой инфраструктуры.

#### Перенаправление торговли на западноевропейские рынки

43. Крах внутригрупповой торговли был лишь отчасти компенсирован впечатляющим ростом торговли со странами с рыночной экономикой, в частности с Западной Европой в 1990-1991 годах. Следует, однако, подчеркнуть, что весьма не ясно, как на самом деле обстоят дела с торговлей, поскольку статистические системы многих стран, экономика которых находится на переходном этапе, оставляют желать лучшего 22/.

44. Сокращение объема торговли в некоторых случаях было действительно весьма внушительным (см. таблицу 1), однако подобное сокращение ни в коей мере не было ограничено внутригрупповой торговлей. Фактически торговый оборот европейских стран - членов СЭВ (без Германской Демократической Республики) с развитыми странами с рыночной экономикой возрос с 97 млрд. долл. США в 1989 году до 106 млрд. долл. США в 1990 году, а затем снизился до 105 млрд. долл. США в 1991 году (в последнем случае включая торговлю всей Германией). Что же касается развивающихся стран, за исключением бывших членов СЭВ, то у них снижение объема торговли было гораздо более значительным - с 39 млрд. долл. США в 1989 году до 37 млрд. долл. США в 1990 году и 21 млрд. долл. США в 1991 году.

45. Поскольку институциональная и организационная инфраструктура управления торговлей между независимыми субъектами является все еще весьма несовершенной в странах, экономика которых находится на переходном этапе, развивающимся странам, возможно, необходимо предпринять дополнительные усилия для того, чтобы закрепиться на восточных рынках. Некоторые из более передовых развивающихся стран уже достигли успеха в этом деле. С другой стороны, развитые страны располагают необходимой институциональной инфраструктурой, например для предоставления экспортных кредитов и экспортных гарантий, и поэтому находятся в более выгодном положении для проникновения на рынки стран, экономика которых находится на переходном этапе.

Таблица 1. Восточная Европа и Советский Союз: стоимостной объем и темпы роста торговли, 1989-1991 годы

(В млрд. долл. США и в процентах)

Страна	Экспорт				Импорт			
	Стоимостной объем 1990 год	Изменение в процентах			Стоимостной объем 1990 год	Изменение в процентах		
		1989 год	1990 год	1990 год		1989 год	1990 год	1991 год
<u>Болгария</u>								
Всего	5,2	-12,0	-21,3	-34,2	5,6	-9,9	-23,8	-51,5
Восточная Европа	0,5	-16,6	-38,6	-58,3	0,6	-21,3	-28,2	-61,5
Советский Союз	2,3	-8,2	-31,0	-24,3	2,0	-15,8	-21,7	-39,9
Развитые страны	1,2	17,2	-11,1	-36,3	1,9	0,6	-25,9	-59,8
Развивающиеся страны	1,1	-35,8	9,7	-47,6	1,0	-8,7	-19,0	-54,4
<u>Чехословакия</u>								
Всего	10,7	-3,2	-10,5	1,6	11,8	-3,4	0,3	-15,6
Восточная Европа	1,6	-6,6	-33,1	-19,0	2,3	-4,1	-11,5	-46,7
Советский Союз	2,4	-13,8	-25,8	-10,1	2,2	-9,0	-26,7	41,8
Развитые страны	5,1	10,9	13,4	2,9	5,7	-1,6	28,1	-25,2
Развивающиеся страны	1,0	0,1	-10,9	-7,9	0,8	17,0	-11,9	-1,8
<u>Венгрия</u>								
Всего	9,6	-3,3	-1,3	7,1	8,6	-5,4	-2,7	32,8
Восточная Европа	1,1	-9,7	-31,4	-21,2	1,2	-13,4	-16,9	5,4
Советский Союз	1,9	-11,9	-20,7	-29,1	1,6	-16,7	-15,9	6,9
Развитые страны	5,0	5,6	20,6	28,0	4,5	7,7	3,8	53,8
Развивающиеся страны	0,9	-6,8	-0,2	7,7	0,9	-22,0	60,9	3,3
<u>Польша</u>								
Всего	18,3	0,6	24,7	-18,5	12,6	-0,4	-2,5	24,3
Восточная Европа	2,4	-3,3	-2,1	-52,2	1,3	-9,1	-39,4	-11,2
Советский Союз	3,7	-5,4	4,6	-60,6	2,9	-13,9	6,7	-31,6
Развитые страны	8,9	5,3	40,0	13,7	5,7	7,1	-4,7	71,7
Развивающиеся страны	1,4	-3,6	3,2	-15,5	0,6	-8,8	-17,1	151,0

/...

Таблица 1 (продолжение)

Страна	Экспорт				Импорт			
	Стои- мост- ной объем 1990 год	Изменение в процентах			Стои- мост- ной объем 1990 год	Изменение в процентах		
		1989 год	1990 год	1991 год		1989 год	1990 год	1991 год
<u>Румыния</u>								
Всего	4,6	-10,0	-43,4	-7,1	6,9	8,8	18,1	-17,6
Восточная Европа	0,4	-14,9	-56,9	-8,8	0,9	-8,1	-1,8	-28,7
Советский Союз	0,7	-11,1	-37,3	30,7	1,1	2,0	-18,7	-8,8
Развитые страны	2,4	-3,9	-38,4	-22,8	2,2	1,7	116,7	-9,4
Развивающиеся страны	0,9	-15,2	-51,0	-11,9	2,5	29,0	10,1	-32,2
<u>Советский Союз</u>								
Всего	59,1	0,4	-5,2	-24,6	65,0	12,0	-0,0	-35,9
Бывшие страны с плановым веде- нием хозяйства	15,3	-8,7	-24,3	-35,0	19,1	-4,5	-10,6	-43,4
Восточная Европа	11,1	-11,1	-26,9	-40,8	15,0	-5,7	-12,1	-51,6
Развитые страны	29,2	7,7	12,3	-16,2	34,4	21,1	5,6	-31,0
Развивающиеся страны	14,5	2,0	-9,5	-29,0	11,5	26,0	3,8	-35,8
<u>Восточная Европа</u>								
Всего	48,4	-4,5	-5,2	-9,6	45,5	-2,7	-2,6	-0,2
Восточная Европа	5,9	-8,4	-26,5	-25,7	6,3	-9,8	-20,8	-28,3
Советский Союз	11,0	-9,8	-19,2	-31,9	9,9	-12,0	-14,9	-8,3
Развитые страны	22,5	5,3	11,8	8,1	20,0	3,8	8,8	17,9
Развивающиеся страны	5,4	-14,1	-14,8	-16,3	5,9	5,6	1,7	-6,1
<u>Восточная Европа и Советский Союз</u>								
Всего	124,0	-1,5	-6,7	-18,0	130,1	4,5	1,3	-22,0
Бывшие страны с плановым веде- нием хозяйства	42,1	-8,6	-23,2	-32,9	43,1	-7,4	-14,2	-34,7
Развитые страны	61,1	7,1	-3,9	-5,6	69,0	13,0	2,5	-12,9
Развивающиеся страны	20,8	-3,0	-35,0	-24,2	18,0	17,6	-20,7	-22,6

(Источник см. на след. стр.)

/...

Источник: Все данные взяты из общей базы данных Европейской экономической комиссии (ЕЭК), которая основывается на национальных статистических изданиях, прямых сообщениях, полученных секретариатом ЕЭК от национальных статистических управлений и (за 1991 год) частично на данных торговых партнеров. Стоимость экспорта и импорта выражена в ценах фоб, за исключением импорта Венгрии, который в присланных этой страной документах учитывается по ценам сиф. Темпы роста рассчитаны на основе стоимостных показателей в долларах США. Торговля с Востоком, включающая большую часть торговли с Восточной Европой и Советским Союзом, до 1991 года оценивалась на основе скорректированных цен в долларах, отражающих твердый перекрестный обменный курс рубля и доллара. Все показатели торговли за 1991 год были пересчитаны в доллары с использованием соответствующего коэффициента пересчета национальной валюты (обычно коммерческого курса национальных банков). Группирование стран-партнеров осуществляется в соответствии с практикой, которой до недавнего времени следовали при обработке данных в национальных статистических источниках и которая отличается от разбивки, обычно используемой в изданиях Организации Объединенных Наций. Данные по Германской Демократической Республике включены в показатели за 1989-1990 годы, но не за 1991 год, и не используются при сравнении данных за 1990 и 1991 годы.

Таблица 2. Восточная Европа и Советский Союз: географическое распределение торговли, 1989-1991 годы

(В процентах)

Страны	Экспорт			Импорт		
	1989 год	1990 год	1991 год	1989 год	1990 год	1991 год
<b><u>Болгария</u></b>						
Восточная Европа	12,9	10,1	5,2	12,0	11,3	5,7
Советский Союз	49,3	43,3	49,8	34,0	34,9	43,2
Развитые страны	19,6	22,1	23,3	35,4	34,5	32,0
Развивающиеся страны	15,8	22,0	17,5	16,4	17,4	16,4
<b><u>Чехословакия</u></b>						
Восточная Европа	20,1	15,0	13,2	21,9	19,3	7,7
Советский Союз	26,5	22,0	19,4	25,9	18,9	31,8
Развитые страны	37,6	47,0	52,0	37,6	48,1	48,9
Развивающиеся страны	9,7	9,6	8,7	8,0	7,0	8,2
<b><u>Венгрия</u></b>						
Восточная Европа	15,8	11,0	5,8	17,1	14,7	6,9
Советский Союз	25,1	20,2	13,4	22,1	19,1	15,3
Развитые страны	43,1	52,7	66,7	49,3	52,6	67,8
Развивающиеся страны	9,6	9,7	9,7	6,4	10,5	8,2
<b><u>Польша</u></b>						
Восточная Европа	16,4	12,9	5,8	16,6	10,3	4,9
Советский Союз	24,4	20,5	11,0	21,4	23,5	14,1
Развитые страны	43,2	48,5	73,8	46,5	45,4	68,9
Развивающиеся страны	9,0	7,5	7,5	6,0	5,1	10,4
<b><u>Румыния</u></b>						
Восточная Европа	10,2	7,7	5,7	14,9	12,4	6,9
Советский Союз	14,5	16,1	22,6	22,5	15,5	17,1
Развитые страны	47,7	51,9	44,7	17,2	31,6	39,6
Развивающиеся страны	23,1	20,1	19,0	39,3	36,7	30,2
<b><u>Восточная Европа</u></b>						
Восточная Европа	15,7	12,2	7,6	17,1	13,9	6,3
Советский Союз	26,7	22,8	17,8	24,8	21,7	20,4
Развитые страны	39,5	46,6	59,9	39,4	44,0	58,4
Развивающиеся страны	12,4	11,1	10,5	12,4	12,9	12,2

/...



Таблица 2 (продолжение)

Страны	Экспорт			Импорт		
	1989 год	1990 год	1991 год	1989 год	1990 год	1991 год
<u>Советский Союз</u>						
Восточная Европа	24,4	18,8	19,8	26,4	23,2	19,3
Развитые страны	41,8	49,5	56,5	50,1	52,9	58,1
Развивающиеся страны	25,8	24,6	13,6	17,1	17,7	10,4

Источник: см. таблицу 1.

46. Судя по данным о торговле, представленным этими странами, в географической ориентации торговли произошли изменения, причем в некоторых случаях весьма существенные (см. таблицу 2). Совершенно очевидно, что доля бывших партнеров СЭВ значительно уменьшилась, в то время как объем торговли с развитыми странами с рыночной экономикой резко возрос и в настоящее время составляет порядка 58 процентов от общего объема торговли. Во многих случаях доля развивающихся стран уменьшилась, обычно в большей степени в отношении экспорта из восточных стран, нежели в отношении импорта в эти страны.

Возможности торговли с развивающимися странами

47. Торговля между странами с централизованно планируемой экономикой и развивающимися странами была традиционно в значительной степени асимметричной 23/. Прежде всего, торговля велась в основном с несколькими пользовавшимися особым расположением развивающимися странами. Поставки товаров, которые ранее осуществлялись исходя из внешнеэкономических соображений, будут отныне прекращены или заменены торговым обменом с партнерами, которым в прежние времена не придавалось должного значения. Этот сдвиг в последнее время в наибольшей степени затронул торговлю с бывшими членами СЭВ за пределами Европы и развивающимися странами, имевшими статус партнеров СЭВ. В таблице 3 приведены оценки последних изменений в стоимостном объеме экспорта в различные важные в аналитическом отношении группы развивающихся стран и импорта из этих стран 24/: три полноправных члена СЭВ, восемь стран-партнеров, восемь стран, поддерживавших активные связи с основными бывшими членами СЭВ 25/, и группа новых индустриальных развивающихся стран 26/.

48. Экспорт из стран Восточной Европы в эти четыре группы развивающихся стран в текущих ценах в долларовом исчислении снизился на 26,2 процента, а импорт - на 10,8 процента; соответствующие данные по бывшему Советскому Союзу составляют 41,9 процента по экспорту и 43,2 процента по импорту. Поскольку изменения условий торговли были значительными в отношениях между некоторыми из этих стран, объемы торговли, по-видимому, также резко уменьшились, а в некоторых случаях практически упали до нуля.

Таблица 3: Восточная Европа и Советский Союз: торговля с отдельными группами развивающихся стран, 1990-1991 годы

(В млн. долл. США и в процентах)

Страна	Экспорт			Импорт		
	1990 год	1991 год	Прирост	1990 год	1991 год	Прирост
<b>Болгария</b>						
СЭВ (3 страны)	169,1	6,2	-96,3	180,0	8,2	-95,5
Страны-партнеры	72,2	13,0	-82,0	274,9	0,6	-99,8
Сотрудничающие страны	243,7	238,1	-2,3	197,0	155,0	-21,3
НИС	89,5	137,8	53,9	95,2	61,5	-35,4
<b>Чехословакия</b>						
СЭВ (3 страны)	109,4	18,0	-83,5	79,1	30,3	-61,7
Страны-партнеры	...	...	...	...	...	...
Сотрудничающие страны	225,9	210,3	-6,9	208,6	79,8	-61,7
НИС	226,9	113,8	-49,8	185,4	207,8	12,1
<b>Венгрия</b>						
СЭВ (3 страны)	54,9	29,0	-47,1	17,7	8,4	-52,8
Страны-партнеры	19,6	19,0	-2,8	37,9	35,7	-5,9
Сотрудничающие страны	376,9	442,9	17,5	240,5	275,1	14,4
НИС	237,5	253,9	6,9	341,1	387,6	13,6
<b>Польша</b>						
СЭВ (3 страны)	17,8	4,3	-76,1	13,7	14,5	5,3
Страны-партнеры	96,3	39,6	-58,9	94,5	13,3	-85,9
Сотрудничающие страны	351,1	268,5	-23,5	327,5	516,3	57,6
НИС	545,0	408,2	-25,1	166,8	728,1	336,6
<b>Румыния</b>						
СЭВ (3 страны)	71,8	1,0	-98,6	71,2	3,4	-95,3
Страны-партнеры	52,5	2,8	-94,7	173,9	4,9	-97,2
Сотрудничающие страны	285,1	199,7	-29,9	991,0	734,1	-25,9
НИС	238,7	165,0	-30,9	133,5	151,4	13,3
<b>Советский Союз</b>						
СЭВ (3 страны)	3 673,8	1 453,2	-60,4	4 933,6	2 380,6	-51,7
Страны-партнеры	1 411,0	473,0	-66,5	977,1	82,0	-91,6

/...

Таблица 3 (продолжение)

Страна	Экспорт			Импорт		
	1990 год	1991 год	Прирост	1990 год	1991 год	Прирост
<u>Сотрудничающие страны</u>	1 485,0	1 197,1	-19,4	2 219,5	1 753,2	-21,0
НИС	1 497,5	1 563,8	4,4	1 496,2	1 255,5	-16,1
<u>Восточная Европа</u>						
СЭВ (3 страны)	423,0	58,5	-86,2	361,7	64,8	-82,1
Страны-партнеры	240,6	74,4	-69,1	581,2	54,5	-90,6
<u>Сотрудничающие страны</u>	1 482,7	1 359,5	-8,3	1 964,6	1 760,3	-10,4
НИС	1 337,6	1 078,7	-19,4	922,0	1 536,4	66,6
<u>Восточная Европа и Советский Союз</u>						
СЭВ (3 страны)	4 096,8	1 511,7	-63,1	5 295,3	2 445,4	-53,8
Страны-партнеры	1 651,6	547,4	-66,9	1 558,3	136,5	-91,2
<u>Сотрудничающие страны</u>	2 967,7	2 556,6	-13,9	4 184,1	3 513,5	-16,0
НИС	2 835,1	2 642,5	-6,8	2 418,2	2 791,9	15,5

**Источник:** Все данные взяты из общей базы данных ЕЭК, как поясняется в таблице 1. По некоторым респондентам, прежде всего Чехословакии и Румынии, имеются лишь частичные данные по всем группам, за исключением группы трех стран - членов СЭВ. Пересчет стоимости в текущих ценах был выполнен с использованием существовавших обменных курсов, за исключением бывшего Советского Союза, для показателей которого за 1990 год использовался коммерческий обменный курс. Это привело к неизбежному завышению показателя сокращения торговли, особенно для Болгарии и Румынии, прежде всего в торговле с партнерами по СЭВ в связи с проблемой пересчета переводных рублей в доллары; для других стран масштабы завышения определяются тем, каким образом обменный курс был определен в том или ином соглашении о клиринговых расчетах.

**Примечания:** СЭВ (3 страны) относится к Вьетнаму, Кубе и Монголии.

Странами-партнерами являются Ангола, Афганистан, Ирак, Мексика, Мозамбик, Демократический Йемен (ныне объединился с Йеменом; данные за 1990 год по Демократическому Йемену и Йемену агрегированы), Никарагуа и Эфиопия.

Сотрудничающими странами являются Алжир, Египет, Индия, Иран (Исламская Республика), Камбоджа, Марокко, Пакистан и Сирийская Арабская Республика.

НИС (новыми индустриальными странами) являются Бразилия, Гонконг, Малайзия, Республика Корея, Сингапур, Таиланд, Тайвань, провинция Китая, Тунис и Турция.

49. Наибольшее уменьшение объема произошло в торговле с тремя бывшими членами СЭВ, в частности в Восточной Европе, и восемью странами, сотрудничавшими с СЭВ, особенно в случае Советского Союза (см. таблицу 3); значительное уменьшение объемов торговли со странами, сотрудничавшими с СЭВ, особенно в случае с Болгарией и Румынией, было вызвано введением эмбарго на торговлю с Ираком. Сокращение торговли было гораздо меньшим применительно к странам, которые поддерживали весьма тесные отношения с ключевыми членами СЭВ – как в отношении Восточной Европы, так и Советского Союза. В то время как экспорт в группу новых индустриальных стран в целом уменьшился, импорт стран Восточной Европы значительно возрос.

50. Имеющиеся данные указывают на прямую взаимосвязь между этапом перехода и освоением новых рынков. Динамика этого взаимодействия не может быть в полной мере охвачена теми совокупными данными, которые приводились выше. В этой связи было бы полезно в качестве иллюстрации рассмотреть одну страну. Польша в 1991 году увеличила свой экспорт в долларовом исчислении в пять динамично развивающихся азиатских стран (Гонконг, Республику Корея, Сингапур, Тайвань – провинцию Китая и Таиланд) на 4,3 процента, однако ее импорт из стран этой группы возрос более чем в 13 раз, хотя и с низкого исходного уровня 27/.

51. Перед некоторыми развивающимися странами будут также открываться новые возможности. Например, некоторые из них теперь смогут выйти на эти восточные рынки, в частности посредством конкурентных торгов на право реализации проектов, финансируемых по линии того или иного международного учреждения, в частности Всемирного банка. Тем не менее отсутствие финансовой инфраструктуры и механизмов обеспечения торговли в странах, экономика которых находится на переходном этапе, может осложнить этот переход в краткосрочном плане и фактически вызвать уменьшение объема торговли, которое будет продолжаться до тех пор, пока не будет создана институциональная база поддержки более устойчивого и гибкого финансирования торговли.

52. В прошлом в структуре торговли преобладали промышленные товары из восточной части Европы в обмен на сырьевые материалы из развивающихся стран. Как ни парадоксально, в краткосрочном и среднесрочном плане указанная тенденция может усилиться, поскольку многие импортеры топлива на Востоке вынуждены будут искать новые источники поставок для компенсации значительного уменьшения объемов экспорта из бывшего Советского Союза. Со временем должны произойти значительные изменения, направленные на учет ранее не использовавшихся относительных преимуществ, включая те, которые постепенно создают новые индустриальные страны.

53. Структурная перестройка внешних связей на основе экономических критериев неизбежно приведет к ухудшению условий торговли развивающихся стран, которые получали косвенную помощь на цели развития в виде особого режима цен. Это должно быть выгодно развивающимся странам, которые до настоящего времени были не в состоянии проникнуть на рынки Востока, используя свои относительные преимущества.

54. Тем не менее следует отметить, что в краткосрочном плане некоторым экспортерам сырьевых товаров, включая цветные руды и металлы, пришлось действовать в условиях ужесточения конкуренции, поскольку мощности на Востоке можно было поддерживать только лишь за счет увеличения объемов экспорта, что

повлекло за собой снижение мировых цен. Однако величина снижения цен была незначительной, пока дополнительные объемы обеспечивались за счет менее крупных восточных стран.

#### Хронические трудности с расчетами

55. Текущие счета стран, находящихся на переходном этапе, по-прежнему нестабильны, что частично объясняется наличием долговых обязательств, которые у некоторых стран значительны, и высокой склонностью к импорту, причем преимущественно потребительских товаров. Тем не менее Чехословакия и Польша пока удается сохранять ограниченную внутреннюю конвертируемость своих валют, а Венгрия по-прежнему добивается успехов в своей политике либерализации торговли и валютного режима. Некоторые из бывших советских республик, в частности Эстония и Российская Федерация, в настоящее время осуществляют программные меры, которые со временем также должны позволить им воспользоваться ограниченной внутренней конвертируемостью валюты. А это, в свою очередь, должно облегчить доступ к рынкам этих стран для всех "аутсайдеров", включая развивающиеся страны.

56. В марте 1991 года Польша достигла договоренности о частичном облегчении бремени задолженности с членами Парижского клуба, однако пока не достигла аналогичной договоренности с членами Лондонского клуба. В любом случае, условия, на которых была предоставлена эта уступка, выполнены не были, и поэтому нельзя с определенностью сказать, сможет ли Польша в конечном счете воспользоваться льготами, предоставленными в 1991 году. Ряд других восточноевропейских стран технически являются несостоятельными должниками, в связи с чем одни в той или иной форме произвели реструктуризацию долга (как в случае с Болгарией), а другие пользуются молчаливым согласием, предполагающим, что вопрос о задолженности не будет подниматься ни официальными, ни коммерческими кредиторами. Тем не менее без значительного облегчения бремени задолженности этим вопросом необходимо будет заняться весьма скоро. Ряду стран просто не приходится рассчитывать на то, что они смогут обслуживать свой долг за счет текущих поступлений от экспорта в краткосрочном-среднесрочном плане.

#### Организационные изменения и общемировое экономическое сотрудничество

57. Происходящие по принципу возвратно-поступательного движения перемены в восточной части Европы и связанные с ними сдвиги в атмосфере для отношений между Востоком и Западом, как было отмечено, открыли ряд возможностей для поиска более оптимальных путей и средств улучшения функционирования мировой экономики. Благодаря тому, что страны, переживающие переходный период, стали более открытыми и более активно включаются во все формы международных экономических отношений, можно легче обеспечить более эффективную координацию в рамках мировой экономики с помощью уже существующих механизмов. Это также может создать достаточно благоприятный климат для изменения ключевых аспектов общемировой экономической структуры, с тем чтобы ее организационная структура была в большей степени нацелена на решение нынешних и будущих программных задач. Многие развивающиеся страны выиграли бы от такой более точной ориентации и согласованности действий на общемировом уровне.

Организационные изменения и региональное сотрудничество

58. С конца 1991 года были предприняты определенные усилия в направлении возрождения свободных организационных форм регионального сотрудничества, в том числе в рамках так называемого "Вишеградского механизма", призванного стимулировать экономическое и другое сотрудничество между Чехословакией, Венгрией и Польшей. Несмотря на то, что было принято решение открыть здесь начиная с середины 1992 года зону свободной торговли, обязательства, взятые сторонами в конце 1991 года, пока не выполнены. Во всяком случае, их главная цель заключалась в том, чтобы избежать ситуации, когда эти находящиеся на этапе перехода страны сохраняли бы в отношении друг друга дискриминационные барьеры, совершенно отличающиеся от тех, которые существуют сегодня в рамках ЕЭС, или договоренностей, заключаемых с членами Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ).

59. С самого начала страны, находящиеся на переходном этапе, стремились к официальному сближению с ЕЭС и ЕАСТ. В случае с балтийскими странами, странами Восточной Европы, некоторыми другими бывшими республиками Советского Союза и Югославии и ее бывшими республиками цель заключалась в том, чтобы стать полноправными членами ЕЭС в не столь отдаленном будущем. Сообщество воздерживалось от каких-либо твердых обязательств в отношении переговоров об ускоренной процедуре приема, руководствуясь своими собственными соображениями, и вместо этого предложила разработать так называемые "европейские договоренности", которые обеспечивают странам Восточной Европы особый статус ассоциированных членов.

60. Достигнутые на сегодняшний день договоренности предполагают дифференцированную либерализацию торговли, распространяющуюся на большинство товаров обрабатывающей промышленности, на которые ЕЭС постепенно отменит свои пошлины на импорт, что обычно занимает пять лет, начиная с 1992 года. Восточноевропейские стороны должны будут принять встречные меры, что, как правило, занимает аналогичный период времени, однако при этом снижение тарифных ставок переносится на вторую половину 90-х годов. Это означает, что восточноевропейские стороны получают относительное преимущество перед производителями из стран ЕЭС, а также перед другими внешними конкурентами, на которых не распространяются подобные выгодные тарифные режимы. Чехословакия, Венгрия и Польша уже получили этот статус. Они занимаются разработкой подобного соглашения с членами ЕАСТ, однако пока заключено только соглашение с Чехословакией 28/; соглашения с Венгрией и Польшей, по-видимому, столкнулись с серьезными препятствиями, обусловленными главным образом разногласиями по вопросу о либерализации торговли продукцией сельского хозяйства, что, по существу, выходит за пределы сферы компетенции ЕАСТ 29/. Ведутся переговоры между ЕЭС и некоторыми другими странами, находящимися на переходном этапе, например Болгарией. Ведущаяся работа по налаживанию свободной торговли между странами ЕАСТ и балтийскими странами, Болгарией и Румынией, как ожидается, завершится к концу 1992 года 30/.

61. Вместе с тем экономическую выгоду от этих соглашений, в противоположность политическим и моральным выгодам, которые они могут дать, не следует преувеличивать. В самом деле, "ключевые" товары, включая продукцию сельского хозяйства и рыболовства, равно как и определенные товары обрабатывающей промышленности, рассматриваются отдельно в приложениях к "европейским

договоренностям" 31/. Хотя ЕЭС обязалось в принципе со временем ослабить введенные им ограничения на импорт и в отношении этих товаров, причем это обязательство является твердым в отношении товаров из железа и стали, в других случаях это обязательство больше похоже на осторожное обещание, чем на твердое решение обеспечить место для этих товаров с Востока на рынках стран ЕЭС.

62. Расширение доступа на рынки развитых стран является залогом успешного перехода, особенно в небольших восточных странах. Это - самая важная форма помощи, которую могут оказать развитые страны восточным странам. Снижение тарифных барьеров и устранение некоторых количественных ограничений являются, несомненно, полезными программными мерами. Вместе с тем для ряда ключевых товаров доступ на рынки, в том числе рынки ЕЭС и ЕАСТ, по-прежнему регулируется мерами количественного контроля, хотя существует вероятность того, что в среднесрочной перспективе они будут носить менее жесткий характер. На эти ключевые товары (включая продукцию сельского хозяйства и рыболовства, текстиль и одежду, продукцию из стали, обувь и некоторые химикаты) приходится значительная доля экспорта восточных стран в страны ЕЭС 32/, и они же, по крайней мере на сегодняшний день, являются той категорией товаров, в которой восточные страны имеют явное сравнительное преимущество и за счет которых они могли бы быстро увеличить физический объем своего экспорта на устойчивой основе 33/.

63. Для некоторых бывших советских республик, возможно, нереально даже надеяться на получение особого статуса ассоциированного члена в ЕЭС или ЕАСТ, в связи с чем эти страны заключили специальные соглашения о торговле и сотрудничестве, в частности с ЕЭС, или ведут переговоры в этой связи. Соглашения о торговле и сотрудничестве в коммерческой и экономической сферах (так называемые соглашения "первого" или "второго" поколения, в противоположность "Европейским договоренностям", которые относятся к "третьему поколению") были подписаны 11 мая 1992 года с Албанией и тремя балтийскими странами 34/. Три последние соглашения, по существу, означали признание того факта, что старое соглашение между ЕЭС и СССР утратило силу. Все четыре соглашения предполагают заключение в конечном итоге соглашений о присоединении к "Европейским договоренностям", когда будут выполнены соответствующие условия.

64. Эти различные договоренности повлекут за собой некоторую переориентацию торговли в пользу восточных партнеров, главным образом в форме допуска новых экспортных товаров на западноевропейские рынки за счет введения специальных дискриминационных механизмов.

#### Возможности для прямых иностранных инвестиций на Востоке

65. В связи с либерализацией торговли восточные страны принимают меры, обеспечивающие гораздо более легкий доступ иностранного капитала на их рынки, в том числе усилия по приватизации значительной доли государственных активов. Страны, находящиеся на переходном этапе, предлагают выгодные условия для прямых иностранных инвестиций, в том числе с точки зрения местонахождения, низкой заработной платы и высокой квалификации кадров. В результате этого темпы прямых иностранных инвестиций в отдельные страны, находящиеся на переходном этапе, в частности Чехословакию и Венгрию, в последнее время ускорились, увеличившись с порядка 2,5 млрд. долл. США в 1989 году до порядка 7 млрд. долл. США в 1990 году и, предположительно, до 10 млрд. долл. США в

1991 году 35/. Вместе с тем выплаты по-прежнему оставались достаточно скромными: почти без сомнения, менее 1 млрд. долл. США в 1990 году и около 2,5 млрд. долл. США в 1992 году 36/. Потоки других средств из-за рубежа в целом ограничивались отдельными выпусками и размещением облигаций, небольшими кредитами коммерческих банков и официальной передачей средств в рамках международной помощи странам, находящимся на переходном этапе, включая чрезвычайную помощь.

66. Однако общий приток частного капитала по-прежнему достаточно скромен как в сравнении с общемировыми потоками капитала, так и с потоками, предназначенными для развивающихся стран, и особенно в сравнении с тем объемом ресурсов, который потребуется для оживления и стимулирования роста экономики находящихся на переходном этапе стран. До тех пор пока будет сохраняться значительная неопределенность в отношении экономических и политических перспектив происходящих на Востоке перемен, иностранные инвесторы едва ли будут полностью осуществлять крупномасштабное размещение производственных мощностей в этих странах в отличие от эксплуатации некоторых видов природных ресурсов. Это может произойти в будущем, когда будет восстановлена экономическая, политическая и социальная стабильность, произойдет основательное переоснащение базовой инфраструктуры (телекоммуникации, дороги, система коммерческих банков и права собственности) и начнут устраняться другие факторы, препятствующие переходу.

67. Вскоре после начала политических революций на Востоке правительства различных развитых и некоторых развивающихся стран, а также ряд региональных и международных организаций, в том числе в первую очередь многосторонние финансовые учреждения, заявили о своей готовности оказать помощь странам, находящимся на переходном этапе, используя различные средства, включая чрезвычайную помощь, техническое содействие и приток капитала. Похоже, точный учет того, сколько было обещано и переведено в восточные страны, не велся. Общий объем обязательств Группы 24 и региональных и международных учреждений в плане оказания помощи восточным странам, исключая бывший Советский Союз, на конец 1991 года составлял порядка 42 млрд. ЭКЮ (или 52 млрд. долл. США) 37/, куда не входит списание и перенос сроков погашения задолженности 38/. С тех пор, вероятно, произошло некоторое увеличение, главным образом за счет некоторых балканских стран. На данный момент этот общий объем составляет, предположительно, около 55 млрд. долл. США, включая новые переносы сроков погашения задолженности или списание ее. Что касается фактического притока, то предположительно порядка 10 млрд. долл. США было направлено в находящиеся на этапе перехода страны в 1990 году и, пожалуй, в два раза больше в 1991 году, в частности с учетом притока частного капитала и переноса сроков погашения задолженности 39/.

68. Среди многосторонних учреждений особенно активную помощь восточным странам на условиях рынка оказывали МВФ, Всемирный банк, Европейский инвестиционный банк (ЕИБ) и Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), который был создан специально для оказания помощи странам, находящимся на переходном этапе. На конец 1991 года общий объем обязательств Всемирного банка составил, предположительно, порядка 5,5 млрд. долл. США, ЕБРР - около 0,5 млрд. долл. США, а ЕИБ - менее 1 млрд. долл. США. Общая сумма выплат, произведенных МВФ на конец мая 1992 года, составила, предположительно, около 5,1 млрд. долл. США.



69. Осуществление выплат в счет объявленной помощи оказалось делом гораздо более сложным, чем это предполагалось, частично в силу отсутствия четкого представления о характере необходимой помощи и о том, каким конкретным целям она должна служить, а также по причине слабой координации и отсутствия полной готовности к получению соответствующей помощи у самих стран, находящихся на переходном этапе.

70. В последнее время бывшему Советскому Союзу уделяется гораздо больше внимания, чем это было до конца 1991 года, что частично объясняется механизмом Вашингтонской конференции, функционирующим отдельно от Группы 24, об усилиях которой говорилось выше. К концу 1991 года объем объявленной финансовой помощи составил около 79 млрд. долл. США, исключая перенос сроков погашения задолженности, которые будут выплачены в течение периода от трех до четырех лет. В 1991 году фактический объем выплат, как представляется, составил порядка 30 млрд. долл. США, однако официальная помощь не компенсировала отток частного капитала, в результате чего чистый отток составил порядка 10 млрд. долл. США.

71. В течение ближайших нескольких лет объем выплаты странам, находящимся на переходном этапе, во-видимому, резко возрастет. Кроме того, существует вероятность резкого увеличения объема новых обязательств, особенно в отношении бывших республик Советского Союза. Хотя прогнозировать общий объем предполагаемых потоков нельзя, международные экономические учреждения дали свои оценки в отношении дефицита конвертируемой валюты, который необходимо будет покрывать за счет международных потоков, с тем чтобы эти страны не сошли с согласованного пути преобразований. По оценкам Международного валютного фонда, в 1992 году для одной лишь России потребуется порядка 24 млрд. долл. США (включая запланированный стабилизационный фонд в размере 6 млрд. долл. США) и, возможно, 44 млрд. долл. США для всех бывших советских республик и порядка 120-160 млрд. долл. США в 1992-1995 годах, из которых сам МВФ готов предоставить порядка 25 млрд. долл. США 40/. Европейский банк реконструкции и развития готов выделить порядка 3,5-4 млрд. ЭКЮ (4,4-5 млрд. долл. США) в течение 1992-1995 годов и предполагает увеличить эту сумму за счет мобилизации еще более крупных сумм в рамках механизма совместного финансирования 41/. Всемирный банк изъявил готовность увеличить объем предоставляемых им кредитов на значительную сумму - предположительно в размере 25 млрд. долл. США - к 1994 году 42/. Тем не менее средств, предоставленных многосторонними учреждениями, будет недостаточно для ликвидации дефицита финансовых ресурсов стран, находящихся на переходном этапе.

72. Хотя объявленные на сегодняшний день суммы ни в коем случае нельзя назвать незначительными, они по-прежнему относительно невелики в сравнении с потребностями в капитале стран, находящихся на переходном этапе, или в сопоставлении с той помощью, которая была оказана Западной Европе после второй мировой войны. Кроме того, значительная часть помощи, оказанной на данный момент странам, находящимся на переходном этапе, была предоставлена в виде новых создающих задолженность кредитов на рыночных условиях, а не оказывалась в форме льготных или безвозмездных переводов средств. Если эти кредиты будут направлены на реализацию эффективных преобразований и укрепят экспортный потенциал стран, находящихся на переходном этапе, такая помощь принесет немалую пользу. Вместе с тем существует опасность того, что переходный этап будет гораздо более продолжительным, а его успех гораздо менее

гарантированным, чем это первоначально предполагалось. В таком случае увеличение внешней задолженности может стать для руководителей предметом постоянной озабоченности, как это было во многих странах в 80-х годах.

73. Одним из потоков в направлении Запад-Восток, который быстро увеличился, является "поток" интеллектуальной энергии, т.е. то огромное внимание, которое уделяется проблематике перехода. Это проявилось не только в поведении региональных и международных организаций и всплеске интереса научных кругов к решению острых проблем стран, находящихся на переходном этапе, но и в заметном расширении с 1990 года класса консультантов и коммерческих банковских экспертов, чьи консультативные услуги играют значительную роль в обеспечении стабильности движения прямых иностранных инвестиций во всем мире. Аналогичным образом деловые люди высокого ранга и стратеги крупных транснациональных корпораций в последнее время стали уделять большое внимание изучению возможностей расширения своей деятельности в странах, находящихся на переходном этапе.

#### V. ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН

74. Предполагалось, что решимость отказаться от социалистического планирования и переключиться на рыночную систему отношений на Востоке сузит реальные возможности для торговли, финансирования и помощи в области развития в рамках сотрудничества между Востоком и Югом. Предполагалось, что последствия будут весьма отрицательными, в частности для развивающихся стран, отношения которых с СЭВ или его отдельными членами, в частности бывшим Советским Союзом, базировались на внеэкономических факторах. Новые потребности, возникающие в находящихся на переходном этапе странах, будут в первую очередь использованы к выгоде не этой группы стран, а скорее более развитых развивающихся стран и западных стран с рыночной экономикой. С другой стороны, предполагалось, что усиление конкуренции между самими восточными странами, в частности в краткосрочной перспективе, сузит возможности успешной конкуренции со стороны большинства развивающихся стран. При этом предполагалось также, что страны, находящиеся на переходном этапе, будут гораздо более активно вести конкурентную борьбу, в первую очередь на западноевропейских рынках, тем самым, возможно, уменьшая явные сравнительные преимущества ряда развивающихся стран.

75. Можно было ожидать, что динамично развивающиеся страны, находящиеся на переходном этапе, займут более активную позицию и будут играть в международных усилиях по оказанию помощи иную роль, а не ту, которую играли в прошлом страны с плановой экономикой. Тем не менее до сих пор страны, находящиеся на переходном этапе, избегали создания новых институтов и проведения новой политики вместо тех, которые были внезапно ликвидированы после политических революций в этом регионе и разрыва традиционных связей с развивающимися странами.

76. Вскоре после политических революций был ликвидирован внушительный потенциал, который имелся у стран, находящихся на переходном этапе, в области, например, оказания технической помощи развивающимся странам. Потребовались бы относительно небольшие усилия, которые можно было бы предпринять через международное сообщество, для мобилизации этих ресурсов и продолжения

осуществления экономически перспективных проектов, в частности в небольшой группе развивающихся стран, которые получали помощь в рамках политики в проводимой предыдущими коммунистическими режимами, или для осуществления проектов в развивающихся странах, которые легко можно было бы обосновать по обычным экономическим критериям выбора, независимо от политических и стратегических приоритетов находящихся у власти правительств.

77. В настоящее время широко признается, что широкомасштабного перенаправления ресурсов в страны, находящиеся на переходном этапе, еще не произошло отчасти в силу причин, изложенных в докладе Генерального секретаря Специальному совещанию высокого уровня в 1991 году (E/1991/82) и в других соответствующих документах 43/.

78. Международное сообщество до настоящего времени следовало принципу "дополнительности", согласно которому ресурсы, обычно предназначенные для ОПР, не могут направляться в страны, находящиеся на переходном этапе. В течение последних примерно трех лет было отмечено лишь несколько случаев, когда делалась такая уступка. Финансирование правительствами во исполнение своих обязательств в отношении Востока осуществлялось либо за счет сделанных в прошлом капиталовложений, таких, как поставки накопленных резервов продовольствия; путем предоставления кредитных гарантий, связанные с которыми потенциальные расходы не отражены в текущих статьях расходов и доходов бюджета; либо путем ассигнования средств из других статей, но не за счет ОПР. Сюда относятся выплаченные взносы в ЕБРР, который начиная со второй половины 1991 года предоставляет займы на цели поддержки политики преобразований на Востоке. Многосторонние финансовые учреждения также пока что могли оказывать широкомасштабную помощь странам Востока за счет существующих ресурсов. Региональные организации, прежде всего ЕЭС, выделили дополнительные ресурсы, которые будут направлены странам Востока. При этом не следует забывать, что выплата средств по обязательствам значительно отстает от первоначально обещанной.

79. Хотя до настоящего времени принцип дополнительности в целом соблюдался, есть все основания полагать, что с течением времени директивные органы в основных странах-донорах захотят объединить бюджеты помощи, оказываемой развивающимся странам и странам, находящимся на переходном этапе. Это могло бы рассматриваться *prima facie* как случай прямого компромисса. Пока что неясно, каким образом можно избежать такого слияния.

80. Международное сообщество должно также следить за тем, чтобы не произошло какого-либо перенаправления многосторонней помощи на цели развития, в частности из МВФ и Всемирного банка, в страны, находящиеся на переходном этапе. При наличии надлежащих стратегий в области кредитования, для чего уже созданы соответствующие финансовые учреждения, Всемирный банк сможет в широких масштабах активизировать свои усилия в области кредитования на Востоке, не трогая ресурсы, предназначенные для оказания помощи развивающимся странам. Впрочем, в случае Международной ассоциации развития и МВФ ситуация может быть иной. Если в рамках десятого пополнения ресурсов МАР не удастся обеспечить дополнительные средства для оказания помощи некоторым бывшим советским республикам, пострадают традиционные получатели помощи. Кроме того, необходимо как можно скорее ратифицировать результаты девятого пересмотра квот МВФ, с тем чтобы иметь адекватные ресурсы для удовлетворения дополнительных

просьб о предоставлении займов, в частности со стороны более крупных бывших советских республик, не трогая средства, на которые могут претендовать развивающиеся страны.

81. Если бы в развитых странах с рыночной экономикой наблюдался экономический рост, а не спад, как это произошло в Северной Америке в 1990 году, в Европе в 1991 году и по всей очевидности произойдет в Японии в 1992 году, особенно если бы ускорились выплаты, тогда потребности Востока в средствах (в том числе, разумеется, удовлетворяемые косвенным путем с помощью займов, предоставляемых международными организациями) могли бы оказать давление в сторону повышения на процентные ставки. В этом отношении внимания заслуживает опыт Германии. Вялый спрос на займы и явные тенденции в политике основных развитых стран к снижению и удержанию инфляции на допустимом уровне, сохранению фиксированных обменных курсов в Европе и снижению краткосрочных, а, возможно, и долгосрочных процентных ставок, хотя в последнем случае это сделать сложнее, обусловили, что воздействие возросшего спроса на капитал в странах, находящихся на переходном этапе, на глобальные процентные ставки оставалось ограниченным, за исключением разве что краткосрочных ставок в Германии и, как следствие, на основных европейских валютных рынках. Причиной этого в значительной степени были крупномасштабные переводы средств, общая сумма которых за период с середины 1990 года составила сотни миллиардов долларов США, из западных земель Германии в бывшую Германскую Демократическую Республику.

82. Однако устойчивый подъем в развитых странах, а также любое резкое увеличение финансовых потребностей, особенно дефицита бюджета Германии 44/, вполне может повлечь за собой подобное увеличение процентных ставок не только по краткосрочным, но и долгосрочным кредитам. Это могло бы только сделать более тяжелым бремя задолженности развивающихся стран.

83. Хотя за тенденцией, выражающейся в давлении в сторону повышения на процентные ставки, необходимо пристально следить, было бы ошибочным предполагать, что дополнительные потребности Востока в капиталовложениях необходимо удовлетворять исключительно за счет международных сбережений. Структурные аспекты поведения в целях сбережения средств в глобальной экономике и характер видоизменения этого поведения под воздействием различных взаимосвязанных обстоятельств еще не до конца осмыслены; еще в меньшей степени поддаются объяснению факторы, влияющие на поведение, направленное на экономию средств в странах, находящихся на переходном этапе. Опыт прошедших примерно трех лет уже показал, что значительная часть потребностей в капитале стран, находящихся на переходном этапе, будет и может быть удовлетворена за счет внутренних сбережений. Нет оснований предполагать, что структура поведения, направленного на сбережение средств, в других странах является неизменной и что поэтому только лишь изменение спроса на инвестиционные средства сказывается на процентных ставках.

84. Открытие доступа в страны, находящиеся на переходном этапе, создает торговые и другие экономические возможности также и для развивающихся стран. Хотя некоторым из них новая политика восточных стран уже принесла пользу, главным образом благодаря расширению товарного экспорта, подавляющее большинство развивающихся стран еще не воспользовались этой возможностью. В некоторой степени это результат значительного снижения уровней потребления, а значит и потребностей в импорте, в странах, находящихся на переходном этапе.

Это также является следствием внезапного разрушения традиционных торговых и финансовых механизмов, происшедшего после провозглашения политики перехода к рыночной экономике. В некотором смысле это также следствие того простого факта, что ряд развивающихся стран не располагает ресурсами, необходимыми для выхода на новые рынки, для сбыта продукции своего экспорта, не говоря уже о других, более сложных формах экономического сотрудничества. Международное сообщество может счесть целесообразным предоставление целенаправленной технической помощи в этой связи заинтересованным развивающимся странам.

85. Из-за экономического спада на Востоке и, несомненно, из-за сохраняющейся неопределенности экономической, политической и социальной ситуации коммерческое кредитование большинства восточных стран в последнее время не имело сколько-нибудь значительного размаха. В 1991 году одним из заметных исключений в этом отношении была Венгрия. Коммерческие же банки, напротив, в первую очередь обеспокоены получением обратно своих средств по займам, предоставленным нескольким странам, находящимся на переходном этапе, включая Болгарию, Польшу, Румынию и бывший Советский Союз. Хотя некоторые находящиеся на переходном этапе страны, не имевшие в прошлом сколько-нибудь значительной задолженности, могли бы, вероятно, претендовать на такое финансирование, руководство этих стран в целом решило избегать притока такого капитала. В ближайшем будущем не предвидится каких-либо крупных изменений в этом отношении.

86. В значительной степени из-за неопределенности ситуации в странах, находящихся на переходном этапе, и крайней неразвитости финансовых рынков в этих странах, если таковые вообще существуют, портфельные инвестиции в страны Востока представляют собой источник средств, который лишь со временем сможет играть какую-либо существенную роль. Это не тот фактор, на который, исходя из сегодняшних перспектив, можно рассчитывать в краткосрочном и среднесрочном плане.

87. Другое дело, однако, когда речь идет о возможностях конкуренции между развивающимися странами и странами, находящимися на переходном этапе, в привлечении прямых иностранных инвестиций. Хотя приток прямых иностранных инвестиций значительно возрос, в особенности в страны Центральной Европы, необходимо учитывать два фактора. Во-первых, величина притока капитала в страны Востока в общем объеме инвестиций в развивающиеся страны ничтожно мала и составляла, вероятно, в общей сложности менее 1 млрд. долл. США в 1990 и около 2,5 млрд. долл. США в 1992 году 45/. Во-вторых, объем прямых иностранных инвестиций в любое данное время не является неизменным. Он скорее зависит от привлекательности инвестиционных проектов, во многом определяемой транснациональными корпорациями. Средства для адекватного финансирования экономически перспективных проектов всегда найдутся, особенно в период, когда в мировой экономике имеется огромный незадействованный потенциал и происходит падение процентных ставок.

88. Хотя миграция населения между Востоком и Западом значительно возросла по сравнению с уровнями, которые наблюдались, скажем, в конце 80-х годов, нет достаточных доказательств того, что занятость на западных рынках нашла сколько-нибудь значительная часть рабочей силы из стран Востока. Происшедшее к настоящему времени расширение миграционных потоков главным образом обусловлено ростом туризма, поскольку в нынешних условиях частные лица из стран Востока имеют возможность совершать поездки за границу; торговыми и дипломатическими .

или квазидипломатическими связями; и обменом студентами, учеными или техническими специалистами между Востоком и Западом. Разумеется, некоторые специалисты нашли работу в западных странах, однако их число остается незначительным. По крайней мере на сегодняшний день опасения, что находящиеся на Западе рабочие-мигранты из развивающихся стран будут вытеснены выходцами из стран Востока, не подтвердились и вряд ли подтвердятся в ближайшем будущем. Это не говорит о том, что трудности, связанные с эмиграцией на Запад, в особенности в ЕЭС, не возросли, а означает, что развитие определяется в первую очередь не какими-либо мерами в отношении размещения рабочей силы из стран Востока, а иными факторами. В действительности свободное передвижение людей является одной из "четырёх свобод", которые будут предметом переговоров между ЕЭС и восточными странами - участницами соглашений по Европе когда-нибудь в будущем. Пока это положение является неотъемлемой частью протоколов к этим соглашениям.

89. Хотя двусторонние и многосторонние доноры, а также другие учреждения предоставили большую помощь, часть которой была доставлена по назначению, суммы, о которых идет речь, являются довольно малыми, как отмечается в разделе IV. Даже с увеличением в предстоящие годы выплат и принятием новых обязательств в отношении стран, находящихся на переходном этапе, прогнозируемый вероятный приток капитала не позволит ликвидировать огромные пробелы в финансовых потребностях многих стран, находящихся на переходном этапе, которые придется заполнять за счет средств из частных источников, главным образом прямых иностранных инвестиций.

90. Иными словами, исходя из нынешних тенденций в предоставлении средств Востоку, возможности перенаправления средств, предназначенных развитым странам, и ведения с ними конкурентной борьбы на западных рынках являются не весьма большими, но заметное ухудшение социально-экономического положения в странах Востока может повлечь за собой усиление финансового, демографического и иного давления, которое можно будет предотвратить только лишь с помощью значительно более обширной международной помощи. Если это случится, то, учитывая нежелание избирателей в основных странах-донорах существенным образом увеличивать бюджетные средства по статье помощи, трудно предугадать, каким образом можно будет избежать отвлечения средств, которые изначально предназначались на оказание традиционной помощи в области развития.

91. Краткого комментария заслуживают еще два вопроса. Один из них касается воздействия преобразований на возможности восточных стран обслуживать свою внешнюю задолженность. Ряд стран, находящихся на переходном этапе, включая Болгарию, Венгрию, Польшу и бывший Советский Союз, встали на путь преобразований, когда их возможности обслуживания своей внешней задолженности сократились. Из числа стран, имеющих большую задолженность, только Венгрия продолжает обслуживать свой долг. Только Польша смогла в марте 1991 года путем переговоров добиться списания значительной части задолженности. Другие страны, находящиеся на переходном этапе, либо уже почти полностью прекратили платежи по задолженности, либо вели переговоры о предоставлении специальных льгот в отношении погашения капитальной суммы долга и выплат по процентам.

92. Другой из них связан с вниманием, которое уделяется вопросам перехода к рыночной экономике, и игнорированием при этом многих хронических проблем развития. Неясно, в какой степени бедственное положение стран, находящихся

на переходном этапе, повлияло каким бы то ни было образом на оценку международным сообществом проблем, с которыми сталкиваются страны, имеющие значительные обязательства в отношении задолженности. Положение на Востоке, возможно, послужило причиной более терпимого отношения международного сообщества в последние месяцы к проблемам задолженности, хотя прямых доказательств такой связи нет.

93. То внимание, которое ранее уделялось вопросам развития, теперь в значительной мере уделяется беспрецедентным по своему характеру вопросам перехода к рыночной экономике. Можно спорить о том, является ли это переключение интеллектуальных усилий с проблем развивающихся стран отрицательной чертой перехода восточных стран к рыночной экономике, и для кого. Хотя усилия огромной армии консультантов и непосредственных советников, сосредоточенные в настоящее время на Востоке, могут в перспективе оказаться благом для многих развивающихся стран, отвлечение внимания в теоретической и практической деятельности от вопросов развития в нескольких международных и региональных организациях может иметь более пагубные последствия для развивающихся стран.

#### VI. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ЗАМЕЧАНИЯ

94. Существует широкий консенсус относительно того, что происходящие в экономике стран Востока изменения являются беспрецедентными и имеют большое значение для международного сообщества. Только по одной этой причине усилия по осуществлению далеко идущих структурных изменений в экономике стран Востока заслуживают всемерного содействия со стороны международного сообщества. Однако содействие это необходимо обеспечивать таким образом, чтобы оно было в максимальной степени ориентировано на оказание позитивного воздействия на переход и при этом позволяло предотвращать любые отрицательные последствия для других стран, включая развивающиеся страны. Помощь следует рассматривать не только в качестве средства удовлетворения чрезвычайных гуманитарных потребностей, но и в большой мере в качестве катализатора как укрепления доверия к процессам преобразований в странах, находящихся на переходном этапе, так и создания основ мобилизации частной инициативы, включая привлечение прямых иностранных инвестиций и, возможно на более позднем этапе, портфельных инвестиций.

95. Намеченные на настоящий момент преобразования значительно различаются по масштабам, глубине и охвату, но и сейчас широко признается, что сроки осуществления даже наиболее скромных планов желательных преобразований простираются далеко в будущее. Они, вероятно, будут гораздо более длительными для большинства бывших советских республик, чем, скажем, для стран Центральной Европы. Хотя последним странам еще предстоит решить многие трудные задачи, они, тем не менее, уже сейчас предприняли важные шаги в направлении макроэкономической стабилизации, организационного строительства и некоторых ключевых инициатив, которые со временем приведут к значительным структурным изменениям. Однако еще предстоит многое сделать, для того чтобы все эти страны смогли встать на надежный путь внутренне устойчивого экономического развития. С тем большим основанием можно утверждать, что перед теми странами,

в которых политика переходного этапа по-прежнему является предметом острых социально-политических дискуссий, как это, например, имеет место во многих бывших советских республиках, стоят еще более сложные задачи.

96. Часть помощи находящимся на переходном этапе странам будет состоять в более активном вовлечении этих стран в международное сообщество. Это необходимо рассматривать в совокупности с возможностями повышения координации политики основных составляющих мировой экономики в целях обеспечения согласованности в мировых делах в интересах всех компонентов мировой экономики. Для достижения такого этапа, когда находящиеся на переходном этапе страны смогут играть в полной мере конструктивную роль, в интересах международного сообщества оказывать на временной основе техническую и финансовую помощь для смягчения наиболее отрицательных аспектов политики преобразований для населения этих стран. Их молчаливое или прямое одобрение политики переходного этапа является обязательным условием успешной перестройки восточной части Европы.

97. Успех в деле перехода к рынку зависит прежде всего от способности стран Востока выйти на мировые рынки в качестве конкурентоспособных участников. Это частично зависит от экономической перестройки, идущей на Востоке, а также от того, в какой степени мировые рынки останутся открытыми для конкуренции. В этом отношении предстоит еще многое сделать. Были предприняты определенные усилия для снятия ограничений на преференциальной основе, в частности ЕЭС и ЕАСТ. Еще более важным было бы использование возможности, возникшей благодаря историческому повороту на Востоке, для восстановления и укрепления основных элементов мировой системы многосторонней торговли при минимальных нетарифных ограничениях.

98. Формирующаяся новая основа экономического сотрудничества Восток-Запад дает возможность пересмотреть стиль управления в контексте существующих экономических, финансовых, кредитно-денежных и торговых режимов, теперь уже при полном участии стран Востока. Необходимо принять другие меры, чтобы обеспечить защиту интересов развивающихся стран в условиях, когда внимание и ресурсы устремлены в страны, находящиеся на переходном этапе.

99. Хотя пока что в целом принцип дополнительности в обязательствах по оказанию помощи странам Востока со стороны как национальных правительств, так и многосторонних финансовых учреждений соблюдается, отсутствуют гарантии, что эта позиция когда-либо не изменится. В настоящий момент существуют реальные перспективы, что Восток будет нуждаться в международной помощи в течение продолжительного периода времени и в гораздо большем объеме, чем это первоначально предполагалось. Внутриполитическая повестка дня в крупнейших странах-донорах может сделать неизбежным объединение бюджетов помощи в среднесрочном плане. По мере возможности, этого следует избегать, так как оказание помощи большинству стран Востока никак не связано с обязательством мирового сообщества содействовать процессу развития менее обеспеченных стран мира.

100. Некоторым находящимся на переходном этапе странам были предоставлены льготы, облегчившие доступ на рынки западных стран, в частности ЕЭС. В принципе, это может нанести ущерб интересам развивающихся стран, независимо от того, имеют ли они какой-либо особый статус, например в форме различного рода



ассоциации с ЕЭС. Более открытая и либеральная политика в области торговли будет иметь чрезвычайно важное значение для большинства стран, находящихся на переходном этапе, и в долгосрочном плане должна привести к значительному увеличению объема торговли с развивающимися странами. Хотя бы по этим причинам важно восстановить систему многосторонней торговли и постоянно ее совершенствовать, в том числе путем успешного завершения в кратчайшие сроки Уругвайского раунда.

#### Примечания

1/ Официальные отчеты Генеральной Ассамблеи, сорок шестая сессия, Дополнение № 3 (A/46/3/Rev.1), глава II.

2/ Слова "Восток" и "восточный" используются здесь исключительно для обозначения группы стран, включающей Албанию, страны Восточной Европы и бывший Советский Союз и Югославию (и, в соответствующих случаях, возникшие на их месте республики). Аналогичным образом, понятие "Восточная Европа" используется здесь в основном для удобства обозначения группы, объединяющей Болгарию, Венгрию, Германскую Демократическую Республику (до конца 1990 года), Польшу, Румынию и Чехословакию. Данные о торговле до 1990 года включают, как правило, данные по Германской Демократической Республике, как это указано в таблице 1.

3/ Ангола, Афганистан, Ирак, Мексика, Мозамбик, Демократический Йемен (ныне объединился с Йеменом), Никарагуа и Эфиопия. Соглашение о всеобъемлющем сотрудничестве было подписано также Финляндией, которая поддерживала тесные связи с Востоком, однако положение этой страны чрезвычайно отличается от положения сотрудничавших с ней развивающихся стран. Мексика так и не осуществила серьезную переориентацию своей торговли на страны СЭВ, в связи с чем события на Востоке ее практически не затронули.

4/ Так, например, активное сальдо Индии по кредитам в части текущих операций с бывшим Советским Союзом, достигшее внушительного размера, обусловлено в основном невыполнением Советским Союзом экспортных поставок и оплатой импорта по заключенным контрактам за счет средств на клиринговых счетах в неконвертируемых рупиях, использовавшихся в качестве основного механизма расчетов в торговле между Советским Союзом и Индией на протяжении более трех десятилетий. Общая сумма по ним составляет около 32 млрд. рупий (1,2 млрд. долл. США). Одновременно с этим Индия должна бывшему Советскому Союзу около 8-10 млрд. рублей (13-15 млрд. долл. США по официальному обменному курсу, зафиксированному в советско-индийском соглашении от 1978 года) за кредиты, которые в основном были потрачены на приобретение вооружений и промышленного оборудования. Более подробно см. "The Economist", 16 мая 1992 года, стр. 42; "Economic and Political Weekly", 4-11 января 1992 года, стр. 3; и "Financial Times", 18 октября 1991 года и 7 февраля 1992 года.

5/ Более полный анализ этих многоплановых проблем переходного периода в восточной части Европы см. "Economic Survey of Europe in 1989-1990" (United Nations publication, Sales No. E.90.II.E.1), pp. 5ff.; "Economic Survey of

Europe in 1990-1991" (United Nations publication, Sales No. E.91.II.E.1), pp. 123-191; и "Economic Survey of Europe in 1991-1992" (United Nations publication, Sales No. E.92.II.E.1), pp. 39-172.

6/ Этот вопрос довольно подробно обсуждался в главе VII "Обзора мирового экономического положения, 1992 год" (издание Организации Объединенных Наций в продаже под № E.92.II.C.1), стр. 139-180 англ. текста.

7/ Эти варианты более подробно рассмотрены в "Economic Survey of Europe in 1991-1992", pp. 191-256.

8/ Некоторые страны, затронутые этими санкциями, воспользовались своим правом провести консультации о последствиях мер Совета Безопасности. Некоторые из них ожидали получения компенсации за отрицательные последствия таких мер. Однако фактический объем специальной помощи, оказанной для ликвидации последствий войны в Заливе, оказался ничтожно малым.

9/ В конце апреля 1992 года все бывшие советские республики, кроме Азербайджана, были приняты в МВФ; Азербайджан вступил в него в начале мая. В то же время в конце апреля все бывшие советские республики, за исключением Азербайджана и Туркменистана, были приняты во Всемирный банк; указанные две республики вступили в него соответственно в начале и в середине мая. Ратификационные процедуры, естественно, занимают некоторое время, так что они могут полностью вступить в свои права лишь в ближайшем будущем; например, Российская Федерация добилась этого только лишь в июле 1992 года. Аналогичным образом обстоит дело с выплатой своей доли членских взносов в конвертируемой валюте. Следует обратить внимание на то обстоятельство, что в некоторых случаях развитые страны предоставили требуемые средства, с тем чтобы дать возможность стране, экономика которой находится на переходном этапе, получить резервный кредит, равный или превышающий по сумме размер установленного членского взноса в конвертируемой валюте. Швейцария в настоящее время рассматривает вопрос о предоставлении денежных средств из бюджетных ресурсов на цели помощи Востоку нескольким бывшим советским республикам, намеревающимся присоединиться к "швейцарской группе участников голосования" как в МВФ, так и во Всемирном банке (см. "Neue Zürcher Zeitung", 12 августа 1992 года, стр. 17).

10/ Документ ГАТТ L/7024.

11/ Документ ГАТТ C/M/257, стр. 3.

12/ Чехословакия является по уставу Договаривающейся Стороной в ГАТТ, однако ее статус фактически изменился после коммунистического переворота в феврале 1948 года, после чего ее стали квалифицировать как "страну с системой государственной торговли", как и другие страны с плановой экономикой. До недавнего времени статус Чехословакии в ГАТТ оставался неопределенным с юридической точки зрения.

13/ См. документы ГАТТ L/7026 по Молдове, L/7027 по Туркменистану, L/7030 по Эстонии, L/7033 по Армении, L/7045 по Украине, L/7046 по Литве и L/7050 по Латвии.

14/ 19 июня 1992 года Совет представителей ГАТТ на своем заседании постановил распространить правила, согласованные в мае 1990 года, когда рассматривался вопрос о просьбе Советского Союза предоставить ему статус наблюдателя, на другие республики, а также на Албанию. Было также принято решение о предоставлении Албании, Эстонии, Молдове и Туркменистану статуса наблюдателя (см. документ ГАТТ С/М/257 от 10 июля 1992 года, стр. 3 англ. текста). Эта позиция была еще раз подтверждена на заседании, состоявшемся 14 июля 1992 года, когда статус наблюдателя был предоставлен Армении и Украине (см. документ ГАТТ С/М/258 от 4 августа 1992 года).

15/ См. пресс-коммюнике ГАТТ/1541 от 25 мая 1992 года, озаглавленное "ГАТТ создает специальные учебные курсы по оказанию консультативных услуг странам, осуществляющим реформы".

16/ До урегулирования некоторых нерешенных проблем, таких, как передача прав собственности на штаб-квартиру организации в Москве. Тем не менее этот вопрос еще необходимо надлежащим образом решить, поэтому официально СЭВ все еще находится в стадии ликвидации.

17/ В целях преодоления серьезных проблем, связанных с данными, торговый оборот определяется в качестве половины экспорта и импорта, о которых сообщают все партнеры.

18/ Все приводимые здесь данные о торговле представляют собой данные, подготовленные Европейской экономической комиссией (ЕЭК) по временной методологии, используемой в попытке решить колоссальной трудности задачу комбинирования данных о стоимостном объеме торговли в долларах и переводных рублях в условиях стремительно меняющихся обменных курсов и кросс-курсов доллара и переводного рубля, как это объясняется в таблице 1 и детализируется в издании "Economic Bulletin for Europe", vol. 42 (1990) (United Nations publication, Sales No. E.90.II.E.37), pp. 29-32, и "Economic Bulletin for Europe", vol. 43 (1991) (United Nations publication, Sales No. E.91.II.E.39), pp. 58-62.

19/ Из-за больших колебаний обменных курсов, цен и ценовых режимов в 1990-1991 годах на Востоке практически невозможно измерить воздействие условий торговли. Польша сообщила об ухудшении в 1991 году условий торговли с бывшими членами СЭВ, которое в числовом выражении составило 29,8 процента, при этом цены на экспорт увеличились на 59,6 процента, а цены на импорт - на 127,5 процента ("Handel Zagraniczny", Styczeń-Grudzień 1991, dane ostateczne (Warsaw, Główny Urząd Statystyczny, March 1992), pp. 2, 42), однако полные данные о методологии расчета отсутствуют. Исходя из этой информации, можно предположить, что потери Восточной Европы, вызванные ухудшением условий торговли, составили порядка 25-40 процентов, при соответствующих выгодах для бывшего Советского Союза.

20/ Например, на долю частных фирм в 1991 году пришлось около половины польского импорта.

21/ Экспорт нефти и нефтепродуктов из бывшего Советского Союза в пять восточноевропейских стран снизился с 56,4 млн. тонн в 1989 году до 43,4 млн. тонн в 1990 году и, по-видимому, до 26 млн. тонн в 1991 году. Хотя

спад в Восточной Европе затронул и спрос на нефть, эти страны тем не менее были вынуждены обеспечивать необходимые поставки из других стран, главным образом из развивающихся стран - экспортеров нефти.

22/ Серьезные проблемы, связанные с надлежащим определением как уровня, так и направления перемен, были недавно подвергнуты анализу в публикации "Economic Survey of Europe" in 1991-1992, pp. 74-77.

23/ Этот вопрос подробно изучен и документирован в издании "Обзор мирового экономического положения, 1991 год" (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.91.II.C.1), стр. 111-155 англ. текста.

24/ В соответствии с методологией обработки данных, рассмотренной в издании "Обзор мирового экономического положения, 1991 год", стр. 139-144 англ. текста.

25/ В особенности Алжир, Египет, Индия, Иран (Исламская Республика), Камбоджа, Марокко, Пакистан и Сирийская Арабская Республика.

26/ Для настоящего доклада указанная группа ограничена Бразилией, Гонконгом, Малайзией, Республикой Корея, Сингапуром, Тайванем - провинцией Китая, Таиландом, Тунисом и Турцией - в тех случаях, когда можно обеспечить сопоставление данных.

27/ Эти данные могут преувеличивать подлинный рост, поскольку при расчетах исходили из предположения, что в 1990 году частный сектор не участвовал во внешней торговле. За 1990 год данных просто нет.

28/ Некоторые подробные сведения см. в документе ГАТТ С/М/258 от 4 августа 1992 года, стр. 31-32 англ. текста. Швеция подписала соглашение о свободной торговле с тремя балтийскими странами, о чем более подробно также говорится в документе С/М/258, стр. 32-33 англ. текста.

29/ См. "Financial Times", 24 June 1992, p. 7.

30/ См. "Rynki Zagraniczne", 30 June 1992, p. 1.

31/ Полные тексты "европейских договоренностей" были недавно опубликованы в сборнике "Official Journal of the European Communities", vol. 35 (1992), Nos. L114, L115 and L116 (30 April 1992).

32/ В 1990 году после стремительного увеличения экспорта других товаров в 1988-1990 годах совокупные доли экспорта товаров категории ключевых (к которым относятся продукция сельского хозяйства, текстиль и одежда и товары из железа и стали) в противоположность товарам, в отношении импорта которых существуют конкретные ограничения, на рынках Запада в целом по-прежнему составляли 32 процента для Чехословакии, 41 процент для Венгрии и 37 процентов для Польши (см. "Economic Survey of Europe in 1991-1992", pp. 79-81). Доля экспорта в страны ЕЭС превышает эти показатели. В некоторых случаях, в частности с железом и сталью, страны Центральной Европы почти исчерпали допустимые квоты, оговоренные в соглашениях о добровольном ограничении экспорта.

33/ В подборках данных за 1991 год, к сожалению, еще слишком много пробелов, чтобы дать полную картину. Например, если говорить о Польше, то в 1991 году увеличение объема экспорта затронуло только продукцию металлургической промышленности (на 18,4 процента) и сельского хозяйства (на 25,6 процента), а наименьшее сокращение общего объема экспорта (2,9 процента) было отмечено в пищевой промышленности ("Handel Zagraniczny", Styczen-Grudzien 1991, dane ostateczne, p. 23). Большинство этих товаров продавалось на западноевропейских рынках, особенно в странах ЕЭС.

34/ См. документы COM(92) 178 для Албании, COM(92) 177 для Эстонии, COM(92) 176 для Латвии и COM(92) 179 для Литвы, выпущенные Комиссией европейских сообществ.

35/ По состоянию на первый квартал 1992 года тенденция к увеличению продолжалась: объем инвестиций увеличился предположительно до почти 12 млрд. долл. США. Все данные представляют собой оценки в отношении совокупного компонента иностранного капитала в иностранных инвестициях, полученные Отделом внешней торговли ЕЭК.

36/ По последним оценкам, подготовленным ЕЭК, чистый приток во все восточные страны, включая бывшую Югославию, составил 762 млн. долл. США в 1990 году и 2481 млн. долл. США в 1991 году (согласно первоначальному проекту бюллетеня "Economic Bulletin for Europe", vol. 44 (1992), выйдет в виде издания Организации Объединенных Наций).

37/ "Conclusions of the Group of 24 on coordinated assistance to central and eastern European countries" (Брюссель, Комиссия европейских сообществ, документы Совещания Группы 24, 8 апреля 1992 года). В этом общем объеме 75 процентов приходится на Группу 24, а оставшаяся часть - на долю международных финансовых учреждений. Из этой общей суммы экспортные кредиты и инвестиционные гарантии составляют в общей сложности 7,8 млрд. ЭКЮ, а субсидии - 11,4 млрд. ЭКЮ.

38/ Речь идет о переносе сроков погашения задолженности в размере 1,8 млрд. долл. США для Болгарии (на 10 лет с шестилетним льготным периодом) и списании порядка 16,5 млрд. долл. США задолженности Польши.

39/ Оценки приводятся по "Economic Survey of Europe in 1991-1992", pp. 180-182. Реструктуризация долга и потоки частного капитала составили 7,8 млрд. долл. США в 1990 году и предположительно 11,2 млрд. долл. США в 1991 году.

40/ Цитируется в выступлении Главного директора Международного валютного фонда на Лиссабонской конференции, 23-24 мая 1992 года (mimeографическое издание), стр. 5 англ. текста.

41/ Выступление президента Европейского банка реконструкции и развития г-на Жака Аттали на Лиссабонской конференции, 23-24 мая 1992 года, стр. 3 англ. текста, и информация, полученная непосредственно из Банка.

42/ Данные приводятся по выступлению на брифинге вице-президента Всемирного банка г-на Улфрида П. Тальвица, Организация Объединенных Наций, 24 июля 1992 года.

43/ Включая "Обзор мирового экономического положения, 1991 год", стр. 111-155 англ. текста; "Economic Survey of Europe in 1989-1990", pp. 212-223; "Economic Survey of Europe in 1990-1991", pp. 116-121; "Economic Bulletin for Europe", vol. 42 (1990), pp. 79-86; "Economic Survey of Europe" in 1991-1992, pp. 173-190; "Economic Bulletin for Europe", vol. 43 (1991), pp. 106-112.

44/ Предполагается, что указанное значительное повышение произойдет во второй половине 1992 года и в последующий период ("Financial Times", 4 August 1992, p. 15).

45/ Достоверные данные о потоках прямых иностранных инвестиций, фактическом притоке средств из-за рубежа в отличие от выделенных средств или номинальной стоимости реального основного капитала совместных предприятий, получить трудно. Общий приток прямых иностранных инвестиций в развитые и развивающиеся страны составили в 1990 году соответственно около 152 млрд. долл. США и 32 млрд. долл. США (см. "World Investment Report 1992: Transnational Corporations as Engines of Growth" (United Nations publication, Sales No. E.92.II.A.19), pp. 311-312). В вышеуказанном источнике приток в страны Востока в 1990 году оценивается в размере 89 млн. долл. США, однако эти данные почти наверняка занижены. Фактический приток средств в 1990 году составил, вероятно, порядка 0,5-0,8 млрд. долл. США.

-----