



Генеральная Ассамблея

Distr.
GENERAL

A/47/183
29 April 1992
RUSSIAN
ORIGINAL: ENGLISH

Сорок седьмая сессия
Пункт 61i первоначального перечня*

ВСЕОБЩЕЕ И ПОЛНОЕ РАЗОРУЖЕНИЕ: МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПОСТАВКИ ОРУЖИЯ

Письмо Временного Поверенного в делах Постоянного представительства
Швеции при Организации Объединенных Наций от 27 апреля 1992 года на
имя Генерального секретаря

На основной сессии Комиссии по разоружению Организации Объединенных Наций текущего года Швеция указала, что она предоставит в распоряжение Организации Объединенных Наций данные о своем экспорте военной техники. В связи с этим я имею честь предложить доклад об экспорте военной техники Швеции в 1991 году (см. приложение).

Буду признателен за распространение текста настоящего письма и приложения к нему в качестве документа Генеральной Ассамблеи по пункту 61i первоначального перечня.

Ларс-Йоран ЭНГФЕЛЬДТ
Посол
Исполняющий обязанности
Постоянного представителя Швеции
при Организации Объединенных Наций

* A/47/50.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Доклад об экспорте военной техники из Швеции в 1991 году*

I. ОБЩАЯ СПРАВОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

1. Генеральная инспекция по военной технике (Krigsmaterielinspektionen) (КМИ) осуществляет контроль за сбытом, продажей и экспортом военной техники из Швеции. Компании, имеющие разрешение на деятельность, касающуюся военной техники (в настоящее время таких компаний насчитывается около 160, из которых примерно 70 фактически занимаются этой деятельностью), обязаны представлять КМИ отчеты по ряду аспектов. КМИ анализирует и систематизирует эти материалы, а также информацию, получаемую Инспекцией из других источников. В указе (1984/85:82) о расширении информированности общественности и консультаций по вопросам экспорта военной техники правительство заявило о своем намерении представлять парламенту ежегодные доклады об экспорте военной техники из Швеции. Нижеследующий доклад касается экспорта военной техники из Швеции в 1991 году.

II. ЛИЦЕНЗИИ НА ЭКСПОРТ

2. Количество заявок на получение лицензий варьировалось в различные годы от 1500 до 2300. Большинство этих заявок касалось экспорта запасных частей, отдельных единиц оружия и другой военной техники ограниченной стоимости.

3. Решения, касающиеся выдачи лицензий на экспорт военной техники, принимаются правительством. В тех случаях, когда речь не идет о крупномасштабных экспортных операциях и отсутствуют какие-либо другие обстоятельства важного значения, министр, который несет ответственность за представление кабинету вопросов, касающихся экспорта военной техники, может сам выносить решения по заявкам на выдачу лицензий. Как видно из таблицы 1 ниже, в 1991 году правительство приняло решения по заявкам на разрешение экспортных операций, на которые пришлось 98 процентов общей стоимости лицензированных сделок по продаже военной техники. Количественные показатели, касающиеся числа вынесенных правительством решений, включают в себя решения относительно экспорта для целей продажи за рубежом, а также для некоторых других целей (ремонт, демонстрация и т.д.).

* Выдержки из доклада правительства Швеции парламенту, 1991/92:145.

ТАБЛИЦА 1. Лицензии на экспорт военной техники в период 1985-1991 годов

Год	Общая стоимость операций (в млн. швед. крон)	Общая стоимость операций, подлежащих утверждению правительством (в млн. швед. крон)	Процентная доля в общей стоимости	Количество решений, принятых правительством
1985 год	3 120	3 030	97	182
1986 год	4 262	4 151	97	226
1987 год	5 383	5 320	99	285
1988 год	6 405	6 333	99	380
1989 год	7 247	7 100	98	312
1990 год	2 980	2 912	98	328
1991 год	2 559	2 511	98	350

4. Из таблицы 2 ниже видно, что общая стоимость экспортных операций, на которые были выданы лицензии, исчисленная в постоянных ценах, сократилась в 1991 году на 17 процентов.

ТАБЛИЦА 2. Стоимость операций по экспорту военной техники, на которые были выданы лицензии в период 1985-1991 годов, в текущих ценах и в ценах 1968 года и ее процентные изменения

Год	Стоимость в текущих ценах (в млн. швед. крон)	Стоимость в ценах 1968 года (в млн. швед. крон) ^{1/}	Изменение стоимости (в процентах)
1985 год	3 120	746	+30,9
1986 год	4 262	980	+31,3
1987 год	5 383	1 194	+21,8
1988 год	6 405	1 366	+14,4
1989 год	7 247	1 455	+6,5
1990 год	2 980	578	-60,3
1991 год	2 559	478	-17,3

^{1/} Для пересчета цен в цены 1968 года использовался индекс стоимости экспорта, применяемый Статистическим бюро Швеции (СБШ) в отношении продукции металлообработки, машин и оборудования.

III. ФАКТИЧЕСКИЕ ПОСТАВКИ

5. Статистические данные КМИ по экспорту основаны на информации о стоимости поставленной техники, предоставленной компаниями-экспортерами.

6. В таблице 3 ниже приводится информация о стоимости экспорта военной техники из Швеции за последние десять лет в текущих ценах и в ценах 1968 года (в млн. швед. крон). В этой таблице также содержатся сведения о доле военной техники в общем объеме экспорта из Швеции. С 1988 года включительно показатели охватывают экспортные операции всех фирм, производящих военную технику, включая государственные предприятия. Начиная с 1988 года показатели по экспорту охотничьего и спортивного снаряжения, поставляемого торговцами оружием частным лицам и другим торговцам оружием, которые ранее включались в общую сумму, учитываются в отдельной статье.

ТАБЛИЦА 3. Стоимость экспорта военной техники из Швеции в период 1981-1991 годов в текущих ценах и в ценах 1968 года

Год	Общий объем экспорта из Швеции (в текущих ценах, млн. шведских крон)	Экспорт военной техники			
		В текущих ценах (млн. шведских крон)	Доля в общем объеме экспорта (в процентах)	В ценах 1968 года (млн. шведских крон) <u>1/</u>	Изменение стоимости (в процентах)
1981 год	144 523	1 697	1,17	577	-25,5
1982 год	167 975	1 588	0,95	481	-16,6
1983 год	210 310	1 658	0,79	444	-7,7
1984 год	242 500	2 178	0,90	554	+24,8
1985 год	259 985	2 137	0,82	511	-7,8
1986 год	265 100	3 243	1,22	746	+46,0
1987 год	281 433	4 427	1,57	981	+31,5
1988 год	304 782	6 155	2,02	1 313	+34,0
1989 год	332 580	6 005	1,81	1 206	-8,1
1990 год	339 850 <u>2/</u>	3 327	0,98	645	-46,5
1991 год	332 900 <u>3/</u>	2 705	0,81	506	-21,5

1/ Для пересчета цен в цены 1968 года использовался индекс стоимости экспорта, применяемый Статистическим бюро Швеции (СБШ) в отношении продукции металлообработки, машин и оборудования.

2/ В соответствии с последними данными, поступившими от Статистического бюро Швеции, в подборке данных за текущий год показатель общего объема экспорта из Швеции за 1990 год был скорректирован. Эта поправка не влечет за собой каких-либо изменений приводимой в настоящем документе информации о доле военной техники в общем объеме экспорта.

3/ Предварительные данные.

7. Доля военной техники в общем объеме экспорта из Швеции в 1991 году составляла 0,81 процента по сравнению с 0,98 процента в 1990 году. Соответствующий средний показатель за последние десять лет составляет 1,19 процента.

8. Изменения соответствующих показателей в том или ином году по сравнению с предшествующим годом, как правило, не могут служить основой для каких-либо долгосрочных оценок или тенденций. Значительное сокращение объема экспорта в абсолютном выражении, а также в текущих ценах, которое произошло в 1990 году и продолжилось в 1991 году, означает, что стоимость экспорта снизилась до уровня начала 80-х годов.

9. Сопоставление таблиц 1, 2 и 3 выше показывает, что общая стоимость экспортных операций, на которые были выданы лицензии в каждом конкретном году, может существенно отличаться от стоимости товаров, фактически поставленных в течение этого года. Объяснением этому служит тот факт, что выдаваемые лицензии зачастую охватывают экспортные операции, продолжающиеся в течение нескольких календарных лет, а также то, что в некоторых случаях выданные лицензии не задействуются в полном объеме.

10. В таблице 4 ниже данные об экспорте военной техники приводятся с разбивкой по 16 различным категориям, как это предусматривается в специальном постановлении, содержащем установленный перечень видов военной техники.

ТАБЛИЦА 4. Стоимость экспорта военной техники из Швеции за период 1989-1991 годов (в млн. шведских крон), классифицированного в соответствии с основными группами, предусмотренными в установленном перечне видов военной техники

	1991 год	1990 год	1989 год
1. Огнестрельное оружие и т.п.	2	2	1
2. Единицы боевой техники и т.п.	206	634	1 747
3. Боеприпасы	394	1 008	1 662
4. Ракеты, реактивные снаряды, торпеды, бомбы и т.п.	1 586	799	1 294
5. Аппаратура управления боевыми действиями и т.п.	155	334	399
6. Атомное, биологическое и химическое оружие и т.п.	-	-	-
7. Взрывчатые вещества и т.п.	77	149	102
8. Корабли и т.п.	-	-	4
9. Летательные аппараты и т.п.	158	188	384
10. Транспортные средства	50	130	272
11. Радиационное оборудование и т.п.	-	-	-
12. Фотографическое оборудование	-	-	-
13. Шлемы и т.п.	-	-	2
14. Мостостроительное оборудование	-	-	-
15. Учебное оборудование	63	65	20
16. Машины, инструменты и т.п.	14	18	118
Итого	2 705	3 327	6 005

Помимо информации об экспорте за 1991 год, приводимой в таблице 4, можно внести следующие уточнения в отношении некоторых категорий техники. В рамках группы 2 ("Единицы боевой техники и т.п.") экспортировались зенитные орудия, включая запасные части к ним (примерно 60 процентов стоимости), а также противотанковые орудия (примерно 30 процентов стоимости). Группа 3 ("Боеприпасы") включает в себя боеприпасы для стрелкового оружия, а также крупнокалиберных орудий. Экспорт по этой категории включал в себя боеприпасы для противотанковых орудий (примерно 60 процентов стоимости). Экспорт в рамках группы 4 ("Ракеты, реактивные снаряды, торпеды, бомбы и т.п.") включал в себя ракеты, в том числе запасные части к ним и смежное оборудование (60 процентов стоимости), из которых примерно две трети приходились на противотанковые и зенитные ракеты.

IV. ГЕОГРАФИЧЕСКОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ

11. В нижеследующей подборке данных информация об общем объеме экспорта военной техники, подробные данные о котором приводятся в предыдущих таблицах, а также о его распределении по различным группам техники дополняется данными о распределении экспорта военной техники по регионам в 1991 году в сопоставлении с предыдущим пятилетним периодом (таблица 5), а также по странам-импортерам за 1989, 1990 и 1991 годы (таблица 6). Эти данные свидетельствуют о том, что в среднем за рассматриваемый период около 50 процентов экспорта военной техники из Швеции в стоимостном выражении направлялось в Европу, а порядка 34 процентов - в Азию.

ТАБЛИЦА 5. Распределение экспорта военной техники по регионам в процентах от годовой стоимости экспорта в период 1986-1991 годов

	1986	1987	1988	1989	1990	1991
	год	год	год	год	год	год
Европа	53	42	33	42	52	81
Северная Америка	4	14	11	10	8	12
Южная Америка	9	4	6	3	1	0
Азия	31	38	50	44	37	6
Африка	0	2	0	0	0	0
Океания	3	0	0	0	2	1
Количество стран	38	40	38	36	33	36

ТАБЛИЦА 6. Экспорт военной техники (в тыс. шведских крон)
с разбивкой по странам-импортерам (для целей
сопоставления в таблице также приводятся
данные об экспорте за 1989-1990 годы)

	1991 год	1990 год	1989 год
Андорра 1/	92	-	-
Аргентина	178	-	105
Австралия	14 938	50 693	25 318
Австрия	226 741	203 183	363 847
Бельгия	221 048	2 293	2 247
Ботсвана 1/	45	-	-
Бразилия	2 867	36 524	38 393
Канада	96 048	19 003	48 221
Дания	182 008	132 718	213 127
Германия, Федеративная Республика	163 239	201 422	168 569
Финляндия	453 554	296 711	91 676
Франция	28 343	6 023	3 570
Габон	-	14	-
Гана	-	2 790	2 016
Греция	-	129	2 198
Гонконг 1/	-	107	9 848
Венгрия 1/	57	-	-
Исландия 1/	67	36	37
Индия	29 517	1 117 150	2 444 790
Индонезия	1 782	-	49 791
Ирландия	41	301	3 015
Италия	9 218	14 308	80 344
Япония	6 136	34 485	3 275
Люксембург	46	-	-
Малайзия	47 577	3 640	2 934
Мальта 1/	-	-	31
Маврикий 1/	75	67	-
Мексика	-	-	6
Намибия 1/	49	-	-
Непал	15 133	-	-
Нидерланды	218 699	201 021	180 166
Новая Зеландия	4 560	5 704	3 382
Норвегия	617 043	477 098	737 886
Пакистан	3 680	4 316	90 617
Перу	-	-	20
Португалия	278	4 632	415
Сингапур	59 727	66 100	28 561
Испания	5 993	53 508	10 619
Швейцария	13 873	30 330	12 128
Тунис	219	2 483	10 993
Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии	48 538	52 969	60 902

/...

ТАБЛИЦА 6 (продолжение)

	1991 год	1990 год	1989 год
Соединенные Штаты Америки	233 028	253 788	562 153
Венесуэла	30	79	152 466
Югославия	-	53 447	601 334
Итого	2 704 467	3 327 072	6 005 002

1/ Весь экспорт составляет боеприпасы малого калибра.

12. В 1991 году военная техника, произведенная шведскими компаниями, была поставлена в 36 стран. В случае с 12 из этих стран стоимость экспорта составляла менее 1 млн. шведских крон. В шесть стран-импортеров в 1991 году экспортировались исключительно боеприпасы малого калибра.

13. Можно отметить, что 34 процента общего объема экспорта за 1990 год составлял экспорт в одну страну, а именно в Индию (в 1989 году - 41 процент). Основную часть этого экспорта составляли поставки полевых гаубиц производства фирмы "АБ Бофорс". По мере осуществления намеченных поставок доля Индии в общем объеме экспорта с течением времени неуклонно снижалась и в 1991 году составила лишь немногим более 1 процента. Распределение экспорта по регионам изменилось, в результате чего подавляющее большинство экспорта шведской военной техники в 1991 году приходилось на страны Европы и Северной Америки.

14. В данном контексте следует также упомянуть об экспорте Управлением по вопросам оборонных материалов (ФМВ) запасных частей, ремонтно-технического оборудования и т.д., общая стоимость которого составила 15,4 млн. шведских крон. Этот экспорт в основном приходился на Финляндию и Данию.

15. Кроме того, в течение 1991 года осуществлялся экспорт охотничьего и спортивного снаряжения на общую сумму примерно 2,3 млн. шведских крон.

V. ПЕРЕДАЧА ПРАВ НА ПРОИЗВОДСТВО

16. В 1991 году было выдано шесть разрешений на предоставление лицензий, предусматривающих передачу прав на производство зарубежным фирмам. Речь идет о производстве соответствующих товаров в Австралии (два разрешения), Германии, Канаде, Норвегии и Соединенном Королевстве Великобритании и Северной Ирландии.

17. Заявки на получение разрешений, касающихся передачи прав, рассматривались в том же порядке, что и заявки, связанные с экспортом техники. Помимо обычных процедур, предшествующих предоставлению лицензий на экспорт военной техники, подвергаются изучению соответствующие разделы лицензионного соглашения. В данном контексте особое значение придается таким вопросам, как предмет лицензии, ее продолжительность, условия, касающиеся реэкспорта, и т.д.

18. В соответствии с разделом 12 закона о запрещении экспорта военной техники и связанных с этим вопросах правительство постановило, что компании, передавшие право на производство военной техники иностранному партнеру, должны ежегодно представлять доклады относительно того, остается ли такая лицензия в силе и, при возможности, относительно того, была ли эта лицензия использована для фактического производства.

19. В 1991 году такие доклады были представлены 13 компаниями и касались 88 лицензий, предоставленных фирмам в 19 странах.

VI. ВОЕННАЯ ПОДГОТОВКА

20. В соответствии с законом о запрещении экспорта военной техники (раздел 7) военная подготовка иностранных граждан в Швеции, за некоторыми исключениями, может осуществляться лишь с санкции правительства. В 1991 году подобные разрешения не выдавались.

VII. ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ОТНОСИТЕЛЬНО ВЛАДЕНИЯ ПРАВАМИ СОБСТВЕННОСТИ ИНОСТРАННЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ, ЯВЛЯЮЩИМИСЯ ЮРИДИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ

21. В соответствии с разделом 10 закона о запрещении экспорта военной техники и связанных с этим вопросах компании, которым было предоставлено разрешение на производство или поставки военной техники, должны на ежегодной основе представлять информацию относительно владения правами собственности на любые иностранные организации, которые являются юридическими лицами и занимаются разработкой, производством, сбытом или продажей военной техники.

22. По состоянию на 31 декабря 1991 года шесть компаний представили информацию о владении правами собственности на 20 таких организаций в 10 странах.

VIII. КОМПАНИИ-ЭКСПОРТЕРЫ

23. В настоящее время в Швеции насчитывается около 60 экспортеров военной техники. Более половины из них - небольшие компании, которые имеют разрешение на продажу огнестрельного оружия для охотничьих и спортивных целей; из числа компаний, имеющих разрешение на производство военной техники, в 1991 году экспорт такой техники вели 37 компаний, причем в 25 случаях его объем составлял более 1 млн. шведских крон.

24. Основным экспортером в 1991 году являлась фирма "Бофорс АБ", на которую приходилось около 60 процентов экспорта военной техники. Кроме того, три компании, а именно компании "Сааб инструментс АБ", "Сааб миссайлс АБ" и "Вольво флюгмотор АБ", экспортировали технику на сумму, превышающую 100 млн. шведских крон. Две компании - "Нобельтек системс АБ" и "Свидиш эксплосивс АБ" экспортировали технику на сумму от 50 до 100 млн. шведских крон. Технику на сумму от 10 до 50 млн. шведских крон экспортировали шесть компаний: "Эрикссон радар электроникс АБ", "ФФВ Аэротек АБ", "Хагглюндз викл АБ", "Норма пресижн АБ", "Сааб скания" (самолетостроительные предприятия) и

"САТЕК электроникс АБ". Другие компании, экспортировавшие технику на сумму, превышающую 1 млн. шведских крон, включают в себя компании "АББ Атом АБ", "Эйр таргет свиден АБ", "Эвизейшн консалтинг партнерс АБ", "Бофорс азотроникс АБ", "Экман сейфти АБ", "Линдесбаргс индастри АБ", "Милпро АБ", "Норабел АБ", "Сааб трейнинг системс АБ", "СА Марин АБ", "Статойл европартс АБ", "Вольво аэро саппорт АБ" и "Уинскан АБ".

25. В общей сложности на эти 25 компаний пришлось более 99 процентов общего объема экспорта военной техники из Швеции в 1991 году.
