



**Конференция Организации  
Объединенных Наций  
по торговле и развитию**

Distr.: Limited  
26 April 2012  
Russian  
Original: English

---

**Тринадцатая сессия**

Доха, Катар

21–26 апреля 2012 года

Пункт 8 b) повестки дня

**Глобализация, ориентированная на развитие:**

**к инклюзивному и устойчивому росту и развитию**

**Круглый стол 3  
Укрепление всех форм сотрудничества  
и партнерства в интересах торговли  
и развития, включая сотрудничество  
Север–Юг, Юг–Юг и трехстороннее  
сотрудничество**

**ЮНКТАД XIII**

Катарский национальный центр конференций, Доха, 24 апреля 2012 года

**Резюме, подготовленное секретариатом ЮНКТАД**

1. Заседание круглого стола открыл Генеральный секретарь ЮНКТАД. Функции ведущего выполнял Министр по делам государственных предприятий, научной политике и сотрудничеству в интересах развития Бельгии, курирующий вопросы политики в отношении больших городов. В дискуссии участвовали Министр внешней торговли Коста-Рики, Министр торговли и промышленности Ганы, Министр торговли и промышленности Южной Африки, старший парламентский секретарь Министерства иностранных дел Сингапура, Генеральный директор Всемирной торговой организации, Администратор Международной организации франкоязычных стран, Президент Африканского экспортно-импортного банка и Почетный президент Глобальной сети G-NEXID, Председатель и основатель организации Талал Абу-Газалех и Генеральный секретарь Группы африканских, карибских и тихоокеанских государств (АКТ).

2. В своем вступительном слове Генеральный секретарь ЮНКТАД назвал области, где, по его мнению, можно было бы предпринять усилия по укреплению партнерских отношений в вопросах торговли и развития в целях содействия устойчивому и инклюзивному росту. Такими областями являются: а) региональный подход к развитию, предполагающий либерализацию доступа к рынкам параллельно с повышением эффективности политики, мер и институтов в

смежных областях; b) соглашения о свободной торговле между Севером и Югом, призванные также стимулировать сотрудничество по линии Юг–Юг; c) прогресс в осуществлении Соглашения о глобальной системе торговых преференций между развивающимися странами, а также в обеспечении охвата этим соглашением наименее развитых стран; d) партнерские отношения в вопросах разработки стандартов, например стандартов, касающихся региональной политики в области конкуренции, и стандартов на экологически чистую сельскохозяйственную продукцию; e) ответственные и устойчивые инвестиции; и f) активизация технического сотрудничества между развивающимися странами.

3. Обсуждения носили живой и всеохватывающий характер. Участники обратили внимание на многообразие подходов к международному сотрудничеству и партнерству в области торговли и развития, в том числе в интересах достижения целей развития, провозглашенных в Декларации тысячелетия Организации Объединенных Наций. Большая часть таких подходов реализуется посредством двусторонних, региональных и многосторонних торговых соглашений, а также посредством программ и инициатив в области торгового сотрудничества, а также сотрудничества в формате Север–Юг, Юг–Юг и трехстороннем формате. Хотя международные торговые отношения сегодня мало похожи на то, какими они были в прошлом, и не вписываются в традиционные экономические теории, глобальный кризис высветил необходимость изменения парадигмы торговой политики и торговых переговоров и переноса акцента на решение проблем XXI века. Обсуждения показали, что существует три "уровня" вопросов.

4. Прежде всего акцент был сделан на вопросах внутреннего характера, особенно касающихся расширения участия развивающихся стран в глобальных производственно-сбытовых цепочках, и, что важно, увеличения объемов производства продукции с более высокой степенью обработки и ее доли в торговле этих стран (в противовес продукции с низкой степенью обработки). В международном разделении труда, лежавшем в основе международной торговли в прошлом (когда развитые страны производили и поставляли готовые товары, а развивающимся странам отводилась роль источника сырья), произошли необратимые изменения. Глобальные производственно-сбытовые цепочки позволили развивающимся странам стать полноправными участниками глобальных торговых и производственных процессов. Привлекательным плацдармом для проникновения развивающихся стран на глобальные рынки товаров с высокой степенью обработки является производство и экспорт промежуточной продукции, на которую в настоящее время приходится свыше 40% международной торговли. Примером здесь может служить Коста-Рика, сумевшая наладить у себя производство микросхем. Таким образом, задачей правительств является разработка политики и стратегий, которые стимулировали бы переход к производству продукции с более высокой степенью обработки. Речь идет, в частности, о политике и стратегиях в поддержку укрепления кадрового потенциала, технологической модернизации и повышения конкурентоспособности. Кроме того, для обеспечения устойчивого роста и развития политика в области торговли должна в будущем тесно коррелировать с политикой в других областях. Разработка такой политики должна осуществляться на основе анализа эмпирических данных в консультации с широким кругом заинтересованных сторон. Была подчеркнута необходимость более широкого вовлечения в процесс разработки торговой политики и усилия по созданию условий, благоприятствующих развитию частного сектора, самого частного сектора, в том числе малых и средних предприятий. Отмечалась также необходимость подключения к этому процессу профсоюзов и организаций гражданского общества.

5. Во-вторых, была подчеркнута важность сотрудничества на региональном уровне, в том числе в качестве промежуточного шага на пути к общекионтинентальной интеграции (как, например, в Африке), а также в качестве условия для более эффективной интеграции в глобальную экономику. Примерами такого сотрудничества могут служить Ассоциация стран Юго-Восточной Азии, Общий рынок восточной и южной частей Африки и другие механизмы, способные дать дополнительный толчок развитию. Такие механизмы служат опорой для стран с небольшой по масштабам экономикой, позволяя им диверсифицировать свою экономику (благодаря торговле со странами, находящимися на том же уровне развития), чтобы затем иметь возможность снять ограничения в торговле со странами с более крупной и диверсифицированной экономикой. Однако региональная интеграция не должна сводиться лишь к либерализации торговли в рамках соглашений о свободной торговле и таможенных союзов. Чтобы служить инструментом интеграции и устойчивого развития, такие соглашения и союзы должны также способствовать развитию инфраструктуры, укреплению кадрового потенциала, финансовой интеграции, техническому прогрессу и инвестициям. Подход к региональному сотрудничеству и интеграции должен носить комплексный характер и должен быть нацелен на развитие. Это особенно касается партнерских отношений в сфере торговли между развитыми и развивающимися странами, и в частности переговоров о создании транстихоокеанских партнерств. Эффективным инструментом в этом плане могут стать также соглашения об экономическом партнерстве, переговоры о заключении которых ведутся в настоящее время между Европейским союзом и Группой африканских, карибских и тихоокеанских государств. Однако эти переговоры идут трудно из-за отсутствия согласия по вопросу о включении в соглашения положений, призванных способствовать развитию и диверсификации. Достижению целей в области развития должно уделяться больше внимания, чем в предыдущие годы.

6. Кроме того, в условиях вялых темпов роста во многих развитых странах и, напротив, стремительного экономического роста в некоторых динамично растущих развивающихся странах появляются новые возможности для укрепления сотрудничества по линии Юг–Юг, которые нельзя упустить. В качестве примера использования таких возможностей называлась разработка торгового соглашения между всеми странами АКТ. В связи с укреплением финансовых позиций многих стран Востока следует также изучать возможности для сотрудничества по линии Юг–Восток. Такое сотрудничество могло бы стать дополнением к торговому и экономическому сотрудничеству по линии Север–Юг, которое сохраняет свою актуальность для многих развивающихся стран.

7. В-третьих, была подчеркнута роль деятельности на многостороннем уровне. Было отмечено, что двусторонний подход в торговле уходит в прошлое, особенно с переходом на модель производства и торговли, основанную на глобальных производственно-сбытовых цепочках. На смену классическим проблемам торговли, таким как проблема тарифных ограничений, приходят новые формы протекционизма в виде нетарифных мер. Эффективного решения требует, в частности, проблема субсидий производителям сельскохозяйственной и рыбной продукции. Для эффективного ответа на все эти вызовы необходим многосторонний подход. Многосторонние торговые переговоры в рамках Дохинского раунда развития, ведущиеся под эгидой Всемирной торговой организации (ВТО), зашли в тупик (как и переговоры на региональном уровне), в том числе из-за отсутствия прогресса в вопросах учета приоритетов в области развития. Ключевой задачей остается обеспечение полного учета в ходе таких переговоров проблем развития. Не менее важно также сохранить ВТО в качестве

заслона от протекционизма и продолжить усилия по завершению Дохинского раунда. Кроме того, в интересах развития международной торговли необходимо уделять больше внимания вопросам, касающимся финансирования торговли, упрощения торговых процедур, инвестиций и услуг.

8. Оживленный характер обсуждений в ходе круглого стола стал еще одним доказательством того, что ЮНКТАД по-прежнему служит площадкой для открытого диалога на высоком уровне по актуальным проблемам торговли и развития, источником информации и знаний и, соответственно, форумом для обмена идеями и опытом, а также платформой для выработки альтернативных решений.

---