

**Генеральная Ассамблея**

Distr.: General  
8 September 2021  
Russian  
Original: English

**Семьдесят шестая сессия**

Пункт 26 предварительной повестки дня\*

**На пути к глобальному партнерству****Укрепление сотрудничества между Организацией  
Объединенных Наций и всеми соответствующими  
партнерами, в том числе частным сектором****Доклад Генерального секретаря***Резюме*

Хотя система Организации Объединенных Наций подчеркивает, что восстановление после пандемии коронавирусной болезни (COVID-19) и достижение целей в области устойчивого развития (ЦУР) требуют более прочных альянсов и партнерств, в частности с частным сектором, также признается, что необходимы более активные усилия для повышения отдачи от этих партнерств, а также для более точной оценки такой отдачи и лучшей осведомленности о ней. В своей резолюции [73/254](#) Генеральная Ассамблея изложила рекомендации по укреплению сотрудничества между Организацией Объединенных Наций и частным сектором, признав, что выполнение Повестки дня в области устойчивого развития на период до 2030 года потребует от Организации Объединенных Наций разработки новых путей достижения общих целей общества путем расширения масштабов сотрудничества между правительствами, частным сектором, гражданским обществом, научными кругами и другими сторонами и повышения отдачи от такого сотрудничества. Организация Объединенных Наций продемонстрировала значительный прогресс в выполнении рекомендаций, вынесенных в предыдущем докладе. Однако для реализации цели расширения сетеобразующего и инклюзивного многостороннего сотрудничества необходимы дальнейшие усилия.

В рамках всей системы Организации Объединенных Наций партнерские отношения с внешними субъектами, в частности с частным сектором, развиваются в направлении налаживания более глубокого и стратегического сотрудничества с упором на инновации, масштабируемость и отдачу. Как отмечается в настоящем докладе, пандемия инфекции COVID-19 побудила систему Организации Объединенных Наций и ее партнеров искать более гибкие и динамичные подходы к налаживанию партнерских отношений. Реформа системы развития Организации

\* [A/76/150](#).



Объединенных Наций способствовала превращению Организации в более эффективного партнера. Хотя Организация Объединенных Наций делает больший упор на стратегическое и долгосрочное сотрудничество с внешними партнерами, в частности на страновом уровне, остаются неиспользованными значительные возможности для дальнейшей эволюции политики и практики партнерств в целях обеспечения того, чтобы Организация могла наилучшим образом использовать свои организаторские способности и опыт для охвата более широкого и разнообразного круга участников и для мобилизации новых коалиций на реализацию десятилетия действий. В настоящем докладе предлагается ряд мероприятий и рекомендаций, призванных улучшить позиции системы Организации Объединенных Наций в качестве катализатора инклюзивного и сетеобразующего многостороннего сотрудничества путем повышения отдачи от взаимодействия между Организацией Объединенных Наций и всеми соответствующими партнерами, в частности частным сектором.

## I. Введение

1. Настоящий доклад представляется во исполнение резолюции 73/254 Генеральной Ассамблеи, озаглавленной «На пути к глобальному партнерству: основанный на принципах подход к расширению сотрудничества между Организацией Объединенных Наций и всеми соответствующими партнерами», в которой Генеральному секретарю было предложено представить Ассамблее на ее семьдесят шестой сессии доклад об осуществлении указанной резолюции. Доклад основан на предыдущих докладах Генерального секретаря об укреплении сотрудничества между Организацией Объединенных Наций и соответствующими партнерами (A/56/323, A/58/227, A/60/214, A/64/337, A/66/320, A/68/326, A/70/296 и A/73/326).

2. Сейчас, когда мир страдает от коронавирусной инфекции (COVID-19), усугубляющегося климатического кризиса, тревожной утраты биоразнообразия, безудержного загрязнения окружающей среды и значительного отставания в достижении целей в области устойчивого развития, партнерство как никогда важно как инструмент восстановления и двигатель построения лучшего будущего. Кризис в связи с COVID-19 подчеркивает настоятельную необходимость формирования обновленного, инклюзивного и сетеобразующего многостороннего подхода с участием частного сектора в качестве ключевого игрока в решении глобальных проблем. Пандемия COVID-19 стала суровым напоминанием о хрупкости мирового общественного договора, необходимости повышения корпоративной устойчивости и возможности ответственного подхода к практике ведения дел для укрепления стабильности как обществ, так и рынков. Чтобы задействовать всю мощь частного сектора в решении этих проблем и достижении целей Повестки дня в области устойчивого развития на период до 2030 года, по-прежнему необходимо провести масштабное перераспределение инноваций, ресурсов и поддержки частного сектора. В то время как общественный договор испытывается на прочность во многих странах и сообществах по всему миру, ряд недавних исследований<sup>1</sup> указывает на растущее доверие общества к бизнесу. Более глубокие и стратегические отношения между системой Организации Объединенных Наций и частным сектором могут побудить компании откликнуться на доверие общества и более оперативно задействовать человеческий капитал, технологии и интеллектуальную собственность, цепочки создания стоимости, финансовые инвестиции, корпоративные активы и стратегии в интересах людей и планеты.

3. Настоящий доклад составлен на основе данных из различных источников, включая два обследования, в ходе которых были получены общесистемные данные от старших руководителей и экспертов по вопросам партнерства из 30 участвовавших подразделений Организации Объединенных Наций. Эти обследования дополняются данными по результатам углубленных опросов различных экспертов по партнерствам Организации Объединенных Наций и внешних заинтересованных сторон. С опорой на эти данные и мнения в докладе предпринята попытка наметить путь к более прочным и эффективным партнерствам как двигателю инклюзивной и сетеобразующей многосторонности для реализации Повестки дня на период до 2030 года. В докладе изучаются глобальные тенденции, влияющие на партнерства, рассматривается воздействие пандемии COVID-19, анализируются новые достижения в области партнерства в системе

<sup>1</sup> См., например, выводы в докладах Edelman Trust Barometer за 2021, 2020, 2019 и 2018 годы, согласно которым можно проследить устойчивую тенденцию повышения доверия общества к бизнесу по сравнению с доверием ко многим другим институтам. URL: [www.edelman.com/sites/g/files/aatuss191/files/2021-01/2021-edelman-trust-barometer.pdf](http://www.edelman.com/sites/g/files/aatuss191/files/2021-01/2021-edelman-trust-barometer.pdf).

Организации Объединенных Наций, оценивается то, как партнерства содействовали переориентации системы развития Организации Объединенных Наций, и даются рекомендации по дальнейшему расширению масштабов и влияния партнерств Организации Объединенных Наций в предстоящие годы.

4. Хотя сфера использования партнерств обширна и разнообразна, настоящий доклад, как и предыдущие, посвящен партнерским отношениям между Организацией Объединенных Наций и частным сектором. В то же время многие из отмеченных тенденций и изложенных выводов и рекомендаций применимы ко всем формам партнерства между Организацией Объединенных Наций и другими сторонами.

## II. Глобальные тенденции, влияющие на партнерства Организации Объединенных Наций

5. Со времени выхода предыдущего доклада на деятельность партнерств Организации Объединенных Наций повлияли несколько основных тенденций и событий, включая пандемию COVID-19, обострение тройного планетарного кризиса изменения климата, утраты природных ресурсов и загрязнения, растущее признание рынком устойчивости как движущей силы обеспечения эффективности бизнеса и повышенное внимание инвесторов к экологическим, социальным и управленческим факторам. В совокупности эти тенденции обусловили растущий интерес корпораций к выделению ресурсов на достижение целей в области развития через партнерства, что открывает перед Организацией Объединенных Наций множество возможностей для расширения рамок и масштабов своего взаимодействия с частным сектором в ближайшие годы.

6. Пандемия COVID-19 названа и сигналом тревоги, и генеральной репетицией в преддверии потенциально более серьезных кризисов. Она послужила толчком к широкому признанию того, что для реагирования на глобальные чрезвычайные ситуации необходимо более инновационное и гибкое сотрудничество между секторами. Большинство руководителей Организации Объединенных Наций и экспертов по вопросам партнерств, опрошенных для подготовки настоящего доклада, согласились с тем, что межсекторальные альянсы и партнерства необходимы для решения проблем с достижением целей в области устойчивого развития, возникших в результате пандемии COVID-19 и других глобальных кризисов. Кроме того, половина из более чем 1100 руководителей высшего звена, участвующих в «Глобальном договоре» Организации Объединенных Наций и опрошенных в 2021 году, считают, что пандемия COVID-19 подтолкнула их к более широкому использованию стратегических, многосекторальных партнерств по вопросам устойчивого развития в качестве стратегии деловой активности.

7. Хотя пандемия COVID-19 вызвала значительные экономические потрясения и колебания на фондовом рынке, многие аналитические исследования показывают, что устойчивые компании оказались более жизнестойкими и лучше других справились со значительным экономическим спадом<sup>2</sup>. Эта тенденция, особенно если она будет подтверждена дополнительными исследованиями за более продолжительные периоды, создает для компаний еще более существенные экономические стимулы, чтобы взять на себя обязательства придерживатьсяся

<sup>2</sup> См., например, Ashim Paun, "ESG stocks did best in COVID-19 slump", *HSBC Global Banking and Markets Insights*, 27 March 2020; Imogen Tew, "How ESG-linked stocks outperformed in 2020", *Financial Times Adviser*, 9 November 2020; и Jon Hale, "Sustainable funds weather the first quarter better than conventional funds", *Morningstar, Inc.*, 3 April 2020.

ответственной деловой практики. Многие компании признают необходимость более активного взаимодействия с внешними заинтересованными сторонами и использования ЦУР, с тем чтобы сформулировать и проложить свой путь к устойчивой модели развития. Под заметным давлением со стороны инвесторов и потребителей все больше компаний берут на себя обязательства по достижению нетто-нулевого или нетто-отрицательного показателя выбросов углерода, присоединяют свой голос к призывам к более амбициозным действиям по борьбе с изменением климата и реализуют устойчивые модели хозяйственной деятельности, основанные, например, на принципах замкнутого цикла производства или на природосберегающих технологиях<sup>3</sup>. Многие компании берут на себя повышенные обязательства в области многообразия, инклюзивности и гендерного равенства, признавая, что многообразие в высшем руководстве и в советах директоров может стать важнейшей стратегией для долгосрочного успеха бизнеса.

8. Корпоративные аналитики отмечают, что инвесторы и компании, которые уделяют приоритетное внимание экологическим, социальным и управленческим факторам, часто получают в среднем более высокую долгосрочную прибыль, чем их конкуренты<sup>4</sup>. Многие исследования показывают, что компании, возглавляемые женщинами, как правило, работают лучше компаний, в руководстве которых преобладают мужчины<sup>5</sup>. Компании все чаще признают, что для достижения долгосрочного успеха в бизнесе в условиях растущей глобальной нестабильности требуются более существенные обязательства по обеспечению благополучия планеты и благосостояния людей. В финансовом секторе растет приверженность Принципам ответственного инвестирования — инициативе инвесторов в партнерстве с Финансовой инициативой Программы Организации Объединенных Наций по окружающей среде и «Глобальным договором» Организации Объединенных Наций. Эта инициатива, под которой подписались более 3000 участников, имеющих под своим управлением активы на сумму более 100 трлн долл. США, поощряет участие в решении экологических, социальных и управленческих вопросов и демонстрирует рекордный уровень интереса участников к стратегиям устойчивого развития. Корпоративная отчетность о результатах деятельности в области устойчивого развития и вкладе в реализацию Повестки дня на период до 2030 года становится все более убедительной, а инициативы с участием финансовых менеджеров, страховщиков и других участников рынка набирают обороты<sup>6</sup>.

<sup>3</sup> United Nations Framework Convention on Climate Change secretariat, “Commitments to net zero double in less than a year”, press release, 21 September 2020.

<sup>4</sup> См. Principles for Responsible Investment, “Linking ESG ratings to returns and volatility”, in *A Practical Guide to ESG Integration for Equity Investing*, 5 September 2016; Gordon L. Clark, Andreas Feiner and Michael Viehs, *From the Stockholder to the Stakeholder: How Sustainability Can Drive Financial Outperformance*, March 2015; Tensie Whelan, Ulrich Atz and Casey Clark, “ESG and financial performance: uncovering the relationship by aggregating evidence from 1,000 plus studies published between 2015–2020” (New York University Stern Business School and Rockefeller Asset Management, 2021); и “How ESG-linked stocks outperformed in 2020”.

<sup>5</sup> См. BBC News, “Firms with more female executives ‘perform better’”, 27 July 2020; Corinne Post, Boris Lokshin and Christophe Boone, “Research: adding women to the C-suite changes how companies think” (*Harvard Business Review*, 6 April 2021); Daniel J. Sandberg, “When women lead, firms win” (*S&P Global*, 16 October 2019); и Sharon Bell, “The stock market boost from having more women in management” (*Financial Times*, 9 November 2020).

<sup>6</sup> См. Wojciech Leoński and Karolina Beyer, “Reporting as an important instrument of corporate social responsibility”, *Journal of Corporate Responsibility and Leadership*, vol. 3, No. 67 (February 2017); Global Reporting Initiative, “Integrating SDGs into sustainability reporting”, 2019–2021; и Global Reporting Initiative and United Nations Global Compact, *Business Reporting on the SDGs: An Analysis of the Goals and Target*, 2017.

## Вставка 1

**«Глобальный договор» Организации Объединенных Наций:  
Целевая группа финансовых директоров по целям в области  
устойчивого развития**

Целевая группа главных финансовых директоров по целям в области устойчивого развития была создана в рамках «Глобального договора» Организации Объединенных Наций в декабре 2019 года с целью придания нового смысла роли финансовых директоров как архитекторов долгосрочного устойчивого создания стоимости путем повышения осведомленности о преобразующем воздействии корпоративных финансов на финансовые рынки, глобальную экономику и общество в целом. В июле 2021 года в состав Целевой группы входили представители 58 ведущих компаний с совокупной рыночной капитализацией более 1,6 трлн долл. США.

Целевая группа оказывала помощь участвующим в ней заинтересованным сторонам в запуске новых крупных финансовых продуктов и предложений, соответствующих ЦУР. В январе 2021 года одна из многонациональных компаний розничной торговли выпустила связанные с устойчивым развитием облигации на сумму в 750 млн евро, которые впервые были привязаны к обязательствам компании по сокращению выбросов парниковых газов. Также в январе 2021 года крупный инвестиционный банк в Латинской Америке привлек 500 млн долл. США, выпустив «зеленые» облигации. В феврале 2021 года они зарегистрировали этот выпуск наряду с двумя другими в Сети «устойчивых» облигаций Национальной ассоциации дилеров ценных бумаг (Nasdaq), которая является базой данных фондовой биржи Соединенных Штатов Америки, содержащей информацию об основных выпусках «устойчивых» облигаций по всему миру. Также в феврале 2021 года транснациональная компания по производству напитков объявила об открытии связанной с устойчивым развитием возобновляемой кредитной линии на сумму 10,1 млрд долл. США. В июне 2021 года транснациональная энергетическая компания объявила о многотраншевом выпуске связанных с устойчивым развитием облигаций для институциональных инвесторов на рынке еврооблигаций на общую сумму 3,25 млрд евро, что стало крупнейшей сделкой с привязкой к устойчивому развитию, когда-либо имевшей место на рынках капитала с фиксированным доходом.

9. Компании все чаще отдают приоритет корпоративным действиям по борьбе с изменением климата и ставят все более высокие цели в соответствии с данными климатологии. Более 270 компаний с общей рыночной капитализацией более 3,6 трлн долл. США подписали в рамках «Глобального договора» Организации Объединенных Наций обязательство о достижении «цели бизнеса в отношении 1,5°C». В мае 2020 года более 150 компаний с совокупной рыночной капитализацией более 2,4 трлн долл. США, представляющих более 5 миллионов сотрудников, подписали заявление, призывающее согласовать экономическую помощь в связи с COVID-19 и усилия по восстановлению с последними данными климатологии. В рамках инициативы «Научно обоснованные цели» эти компании призывают выработать политику, которая повысит устойчивость к будущим потрясениям благодаря поддержке усилий по сдерживанию роста глобальной температуры в пределах 1,5°C по сравнению с доиндустриальным

уровнем с целью достижения нулевого уровня выбросов задолго до 2050 года. С точки зрения партнерств инициатива «Научно обоснованные цели» представляет собой обнадеживающую тенденцию к созданию коалиций, когда многочисленные партнеры берут на себя конкретные, надежные обязательства, подкрепленные механизмами подотчетности для поощрения и обеспечения охвата и отдачи.

10. Помимо системы Организации Объединенных Наций частный сектор ищет пути переосмысления своей роли и обязанностей в качестве ответственной заинтересованной стороны в экономике и обществе. Примерами инновационного мышления в этом отношении являются усилия Всемирного экономического форума по продвижению концепций капитализма совместного участия и великой перезагрузки. На уровне стран произошли знаковые изменения в политике, например на круглом столе бизнеса Соединенных Штатов Америки было принято заявление о предназначении корпорации.

#### **Вставка 2**

#### **Партнерства Организации Объединенных Наций со страховой отраслью**

В 2021 году Программа развития Организации Объединенных Наций запустит свой механизм страхования и финансирования рисков, впервые объединив свою работу по финансированию рисков, страхованию, передаче рисков и финансированию устойчивости в рамках единой стратегии и инструментария, руководящих принципов и источников поддержки страновых отделений и стран осуществления программ. Деятельность этого механизма охватывает инклюзивное страхование, финансирование суверенных рисков, природный капитал и риск, инвестиционную сторону деятельности страховщиков и интеграцию страхования в финансирование развития. Партнерство имеет решающее значение для этой работы, и ведущий инструмент механизма (Трехстороннее соглашение, подписанное Программой, правительством Германии и Форумом развития страхования), будет работать в 20 странах в течение следующих четырех лет, объединяя экспертный опыт государственного и частного секторов для поддержки долгосрочной финансовой устойчивости развивающихся стран и сообществ.

В 2021 году в рамках Финансовой инициативы Программы Организации Объединенных Наций по окружающей среде была создана группа из 22 ведущих страховщиков и перестраховщиков, которая опубликовала первое комплексное руководство для страховой отрасли по выявлению и раскрытию информации о влиянии изменения климата на их бизнес. Группа сотрудничала под эгидой инициативы «Принципы устойчивого страхования» с целью опробовать методики, которые страховщики могут использовать для реализации рекомендаций Целевой группы по раскрытию финансовой информации, связанной с климатом.

### III. Партнерство в целях развития в чрезвычайных ситуациях: уроки, извлеченные из партнерства в ответ на COVID-19

11. Пандемия COVID-19 привела к резкому замедлению прогресса в достижении целей Повестки дня на период до 2030 года и изменила ландшафт финансирования развития, перенаправив финансы и инвестиции, предназначенные для достижения целей в области устойчивого развития, на удовлетворение более неотложных нужд борьбы с пандемией. Эти проблемы имели многочисленные последствия для партнерств Организации Объединенных Наций.

12. В связи с переходом на удаленную работу система Организации Объединенных Наций и многие ее партнеры стремились подходить к проблемам, создаваемым режимом изоляции и карантина, как к возможности укрепить отношения и связи с помощью цифровых инструментов для организации встреч и налаживания сотрудничества. Переход к виртуальному сотрудничеству зачастую позволяет расширить круг возможностей для взаимодействия с заинтересованными сторонами по сравнению с традиционными очными встречами. Например, по мере быстрого распространения пандемии в марте 2020 года Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) начала проводить еженедельные совещания с заинтересованными представителями глобального частного сектора через международные предпринимательские ассоциации и сети, чтобы подробно информировать их о принимаемых ВОЗ мерах по борьбе с пандемией и возможных мерах поддержки со стороны частного сектора. Создав инклюзивную, неформальную платформу с участием многих заинтересованных сторон, ВОЗ смогла охватить широкий и разнообразный круг лидеров бизнеса, чтобы побудить их к действиям в своих сферах влияния. Среди прочих вопросов группа совместно работала над определением задач, решая которые частный сектор поможет бороться с пандемией посредством надлежащей практики охраны здоровья и безопасности на рабочих местах, сотрудничества в решении глобальных проблем, связанных с цепочкой поставок, и пропаганды более широкого международного взаимодействия для разработки и распределения вакцин и медицинского оборудования.

#### Вставка 3

#### Инициатива «Привлечение деловых кругов»

Объявленная на Всемирном саммите по гуманитарным вопросам в 2016 году инициатива «Привлечение деловых кругов» поддерживает сетевые предпринимательские структуры, в которых состоит в общей сложности более 4000 основных членов. Например, после тропического циклона Гарольд в апреле 2020 года, когда границы и аэропорты были закрыты из-за COVID-19, ключевую роль в оказании экстренной помощи сыграл Совет по устойчивости бизнеса Вануату, состоящий из членов инициативы «Привлечение деловых кругов» в этой стране. Совет задействовал свою систему гуманитарных тематических групп частного сектора для обеспечения эффективной координации действий с правительством, Организацией Объединенных Наций и неправительственными организациями. Он провел детальную техническую оценку ущерба в наиболее пострадавших деревнях и провел воздушную, наземную и морскую рекогносцировку, чтобы предоставить Национальному управлению по ликвидации последствий стихийных бедствий рекомендации по обеспечению доступа в отдаленные населенные пункты и организации доставки средств



экстренного реагирования. Совет предоставил более 35 тонн продовольственных и непродовольственных товаров для 1000 отдаленных домохозяйств в прибрежных районах.

13. Во многих случаях пандемия COVID-19 подтолкнула Организацию Объединенных Наций к адаптации процедур для новых партнерств. Многие эксперты по вопросам партнерств, опрошенные в связи с подготовкой настоящего доклада, отметили, что их организации пытались ускорить процедуры проверки партнерств, чтобы поддержать новые партнерства в их реагировании на пандемию. На страновом уровне партнерства с частным сектором и государственно-частные партнерства стали важным компонентом многих социально-экономических планов реагирования, разработанных страновыми группами Организации Объединенных Наций и канцеляриями координаторов-резидентов для руководства усилиями по реагированию на пандемию.

14. Глобальный частный сектор продемонстрировал растущую открытость к предконкурсному сотрудничеству в ответ на пандемию, например в контексте исследований и разработок для производства вакцин. Такие организации, как Детский фонд Организации Объединенных Наций (ЮНИСЕФ), использовали эту добрую волю, чтобы собрать вместе крупных игроков в сфере материально-технического снабжения и транспорта и подписать хартию с обязательством предоставить ЮНИСЕФ ресурсы, начиная с воздушных перевозок и заканчивая складскими помещениями, для оказания помощи в ликвидации последствий пандемии COVID-19.

15. В недавнем докладе, подготовленном в рамках инициативы «Партнерство по ускорению осуществления Повестки дня на период до 2030 года» Департамента по экономическим и социальным вопросам, были рассмотрены различные партнерства, оказывающие техническую и финансовую поддержку в ответ на пандемию COVID-19<sup>7</sup>. Отметив, что пандемия COVID-19 вызвала беспрецедентно быстрый ответ всех секторов, авторы выделили пять ключевых факторов, способствовавших успешному и быстрому формированию партнерств для борьбы с пандемией: а) чрезвычайный характер кризиса; б) использование технологий для преодоления барьеров, создаваемых кризисом; в) внедрение инновационной практики в партнерских отношениях; г) создание партнерств, основанных на доверии и существующих сетях; и е) гибкость партнеров и партнерских отношений в условиях неопределенности.

16. Опираясь на накопленный опыт, авторы представили ряд рекомендаций по содействию налаживанию более эффективных партнерских отношений в долгосрочной перспективе. Они отметили, что, как показала пандемия, во время чрезвычайных ситуаций Организация Объединенных Наций и правительства могут изменить или оптимизировать определенные организационные правила и процедуры для удовлетворения потребностей наиболее уязвимых слоев населения. Такие изменения включают сокращение промежутков времени между проведением переговоров о партнерстве, подписанием официальных контрактов или соглашений и началом действий партнеров. Использование новых технологий и коммуникационных платформ в результате ограничений на поездки во время пандемии вдохновило усилия по мобилизации и привлечению более широкого круга партнеров. Там, где это возможно, Организация Объединенных Наций должна рассмотреть вопрос о том, как такие новые методы работы могут быть распространены и поддержаны после их использования в режиме чрезвычайной

<sup>7</sup> См. <https://sdgs.un.org/publications/partnerships-response-covid-19-building-back-better-together-33018>.

ситуации с охватом других партнерств, ориентированных на достижение целей в области устойчивого развития, чтобы обеспечить большую инклюзивность, оперативность, масштаб и отдачу с участием более разнообразного круга проводников перемен.

**Вставка 4**

**«Глобальный договор» Организации Объединенных Наций:  
активизация партнерств в Таиланде для устойчивого  
восстановления после пандемии COVID-19**

В августе 2020 года Сеть «Глобального договора» в Таиланде в партнерстве со страновой группой Организации Объединенных Наций в этой стране провела встречу представителей ведущих тайских компаний и правительства, чтобы активизировать усилия государственно-частного партнерства в поддержку устойчивого восстановления тайской экономики и реализации ЦУР. Лидеры тайского бизнеса взяли на себя коллективное обязательство инвестировать к 2030 году около 46,2 млрд долл. США в 1088 проектов и инициатив в поддержку достижения целей в области устойчивого развития и устранения пробелов в финансировании ЦУР в Таиланде, а также обязались отразить ЦУР в основных бизнес-стратегиях и деятельности.

17. Вызванный COVID-19 кризис и ответные меры, координируемые Организацией Объединенных Наций, указывают на растущую сложность глобальных проблем. По мере увеличения числа субъектов, обладающих полномочиями и влиянием, требуется новая форма инклюзивной и сетеобразующей многосторонности. Новый сетеобразующий многосторонний подход должен быть инклюзивным, чтобы чаяния всех людей мира были более справедливо отражены и реализованы в деятельности по достижению целей Устава Организации Объединенных Наций. Ни одно правительство, сектор или организация, действующие в одиночку, не смогут решить грандиозные проблемы, стоящие перед человечеством, или выполнить обещания, закрепленные в ЦУР. Многосторонний подход предоставляет миру наилучшую возможность добиться глобальных общественных благ и решить вопросы, представляющие общий интерес для человечества.

18. Система Организации Объединенных Наций должна продолжать использовать свои сильные стороны как организатора и катализатора деятельности, признавая вместе с тем, что ей не всегда следует быть официальным партнером для мобилизации возможностей эффективного сотрудничества в целях реализации Повестки дня на период до 2030 года. Организация должна постоянно стремиться к взаимодействию со все более широким и разнообразным кругом субъектов, чьи интересы и ценности совпадают с интересами и ценностями Организации Объединенных Наций, но чья деятельность традиционно не входила в орбиту деятельности Организации. Она должна продолжать наводить мосты и ставить общие цели в более широком глобальном масштабе, предлагать платформу для выслушивания мнений молодых лидеров и предпринимателей и обеспечивать, чтобы сегодняшние партнерства создавались в интересах будущих поколений.

#### IV. Новые события в партнерствах Организации Объединенных Наций

19. В предыдущем докладе (A/73/326) были обозначены пять важнейших путей повышения отдачи от партнерств между Организацией Объединенных Наций и частным сектором: а) отход от партнерств, основанных на пожертвованиях, и налаживание более стратегических деловых отношений; б) формирование партнерств, в большей степени основанных на инновациях и использующих ключевые знания и технологии частного сектора; в) повышение внимания к партнерствам с участием многих заинтересованных сторон, число которых, по прогнозам учреждений, в ближайшие три-пять лет увеличится более чем в два раза; г) объединение и формирование более широких экосистем участников; и е) расширение возможностей для вовлечения микро-, малых и средних предприятий для усиления воздействия на местах. Хотя система Организации Объединенных Наций добилась значительного прогресса по этим направлениям, они сохраняют свою актуальность. В случае дальнейшего продвижения вперед они могут помочь вывести систему на более инклюзивный уровень сетевого многостороннего сотрудничества.

##### Вставка 5

##### **Международный союз электросвязи и Детский фонд Организации Объединенных Наций: инициатива «Гига»**

Запущенная в 2019 году инициатива «Гига» ставит своей целью подключение всех школ к Интернету и обеспечение доступа каждого молодого человека к информации, возможностям и выбору. Пандемия COVID-19 обострила такую необходимость, поскольку более 463 миллионов детей не могут получить доступ к дистанционному обучению в результате закрытия школ. Инициатива сосредоточена на трех аспектах, связанных с подключением: определение местоположения и статуса школ, обеспечение широкополосного подключения посредством прозрачных закупок и создание бизнес-моделей, необходимых для поддержания такой деятельности и подключения окружающих сообществ.

Реализация инициативы «Гига» стала возможной благодаря партнерству Международного союза электросвязи и ЮНИСЕФ с целым рядом организаций, включая компании телекоммуникационного, технологического и логистического секторов, а также фондов.

20. Согласно информации от 30 подразделений Организации Объединенных Наций, которые представили данные для настоящего доклада, в настоящее время в системе Организации Объединенных Наций действует не менее 3200 партнерств с частным сектором. Это консервативная оценка, учитывая сложность сбора точных данных по всем подразделениям Организации Объединенных Наций на уровне штаб-квартир и на местах. С этой оговоркой, указанное количество представляет собой двукратное увеличение по сравнению с предыдущей оценкой, проведенной в 2017 году. Хотя рост числа партнерств обнадеживает, двусторонние партнерства продолжают доминировать, причем более чем в половине зарегистрированных партнерств участвует лишь одна компания-партнер. Необходимо продолжать прилагать усилия по продвижению моделей долгосрочного и стратегического партнерства, в том числе тех, в рамках которых можно взаимодействовать с несколькими партнерами в течение длительного

периода, и тех, которые могут более систематически фиксировать результаты и извлеченные уроки.

**Вставка 6**

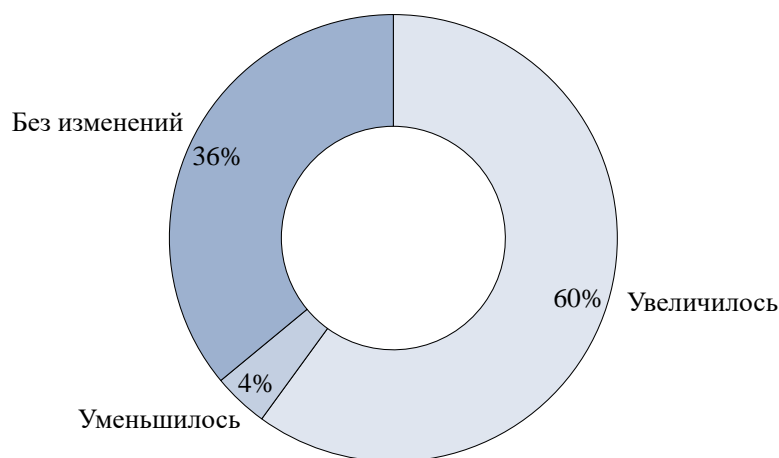
**Всемирная продовольственная программа и Международная торговая палата: техническое партнерство, способствующее стратегическому региональному и национальному сотрудничеству**

В 2021 году Всемирная продовольственная программа (ВПП) и Международная торговая палата создали техническое партнерство для развития стратегического сотрудничества на региональном и национальном уровнях в поддержку целей в области устойчивого развития. В рамках этого партнерства полевые операции ВПП в 84 странах наладили связи с более чем 45 миллионами компаний по всему миру, которые являются членами Палаты. Возможности варьируются от обмена техническим опытом проведения совместных информационных и коммуникационных кампаний по ключевым темам, таким как голод, питание и пищевые отходы, до установления связей, направленных на финансовую и натуральную поддержку. Опираясь на всемирную сеть торговых палат Палаты, инициатива призвана стимулировать создание трансформационных партнерств между заинтересованными представителями частного сектора и ВПП и их тесное сотрудничество для ликвидации голода.

21. Система Организации Объединенных Наций сотрудничает с все более разнообразным кругом партнеров, причем с 2017 года заметно расширилось взаимодействие с компаниями, работающими на национальном и местном уровнях. Ряд подразделений предприняли шаги по созданию более благоприятной внутренней среды для партнерств, в том числе путем разработки и принятия новых организационных стратегий партнерских отношений. Как показано на рисунке 1, 60 процентов опрошенных подразделений сообщили об увеличении числа сотрудников, отвечающих за развитие партнерств. Подразделения согласились с тем, что в будущем партнерства будут в большей степени ориентированы на стратегическое взаимодействие и в меньшей степени — на благотворительность или мобилизацию ресурсов. В системе ширится консенсус в отношении того, что возросший интерес частного сектора к сотрудничеству с Организацией Объединенных Наций побуждает ее расширять свою деятельность по партнерству с частным сектором.

Рисунок 1

**Изменение числа сотрудников, занимающихся вопросами партнерств в системе Организации Объединенных Наций (процентная доля опрошенных подразделений)**



## Вставка 7

**Организация Объединенных Наций по промышленному развитию: Программа странового партнерства**

Для ускорения инклюзивного и устойчивого промышленного развития в государствах-членах Организация Объединенных Наций по промышленному развитию разработала инновационную услугу — Программу странового партнерства. Исходя из принципа национальной ответственности, каждое партнерство учитывает потребности страны и национальную повестку дня в области развития, а также согласуется с Рамочной программой Организации Объединенных Наций по сотрудничеству в области устойчивого развития для данной страны. Программа использует формат многостороннего партнерства во главе с правительством принимающей страны, в котором участвуют учреждения Организации Объединенных Наций, партнеры по процессу развития, финансовые учреждения, частный сектор, научные круги и гражданское общество. Эта модель призвана использовать уникальные преимущества каждого партнера на согласованной основе для получения большей общей отдачи. Принимаемые меры направлены на привлечение государственных и частных инвестиций, в частности для реализации крупномасштабных промышленных проектов с высоким потенциалом с точки зрения создания рабочих мест и экономического роста. В число стран-партнеров входят Замбия, Египет, Камбоджа, Кот-д'Ивуар, Кыргызстан, Марокко, Перу, Руанда, Сенегал, Танзания и Эфиопия.

22. С 2017 года подразделения стали уделять меньше внимания сбору средств как основной цели взаимодействия с бизнесом, и эта тенденция открывает возможности для новых, более стратегических форм сотрудничества. Партнерства Организации Объединенных Наций с частным сектором все чаще основываются на взаимных ценностных предложениях и направлены на получение взаимной выгоды. Все большее число подразделений — с 8 процентов в 2017 году до 21 процента в 2021 году — использует партнерства в качестве нетрадиционных

источников финансирования<sup>8</sup>. Несмотря на такой прогресс, большинство подразделений системы Организации Объединенных Наций, опрошенных в рамках подготовки настоящего доклада, по-прежнему рассматривают частный сектор в первую очередь как источник финансирования. Сохраняющаяся приоритетность мобилизации ресурсов над стратегическим налаживанием отношений в рамках системы Организации Объединенных Наций приводит к расхождениям с партнерами из частного сектора, у которых может возникнуть желание отказаться от партнерства, когда приоритет отдается финансовым пожертвованиям, особенно на начальном этапе процесса налаживания отношений. В то время когда многие компании испытывают значительные трудности, чтобы просто оставаться на плаву, Организация Объединенных Наций должна применять более тонкий и гибкий подход к развитию партнеров. Вместо просьб о пожертвованиях в самом начале взаимодействия с потенциальными партнерами подразделения могли бы предложить компаниям рассмотреть вопрос о том, где основные корпоративные активы и опыт, отстаивание общих проблем государственной политики, стратегические инвестиции и финансовые продукты, совместный поиск решений или другие формы технического сотрудничества по новым устойчивым бизнес-моделям могут иметь более долгосрочное воздействие и приносить взаимную выгоду всем участникам. В этом контексте была подчеркнута необходимость изменения направленности партнерств с цели получения средств на цель финансирования развития: отказ от упора на мобилизацию средств для осуществления программ Организации Объединенных Наций и переход к более целостной перспективе возможного участия всех партнеров, включая частный сектор, в финансировании достижения ЦУР.

#### Вставка 8

#### **Фонд миростроительства: смешанное финансирование для поддержания мира в Колумбии**

В соответствии с рекомендацией Генерального секретаря, содержащейся в его докладе о миростроительстве и сохранении мира (A/72/707-S/2018/43), Канцелярия координатора-резидента в Колумбии поставила перед собой задачу привлечь ресурсы частного сектора и перейти от мобилизации средств к финансированию для сохранения мира. Для воплощения теории на практике был разработан прототип, а в качестве механизма реализации выступил Многосторонний целевой фонд Организации Объединенных Наций для сохранения мира в Колумбии.

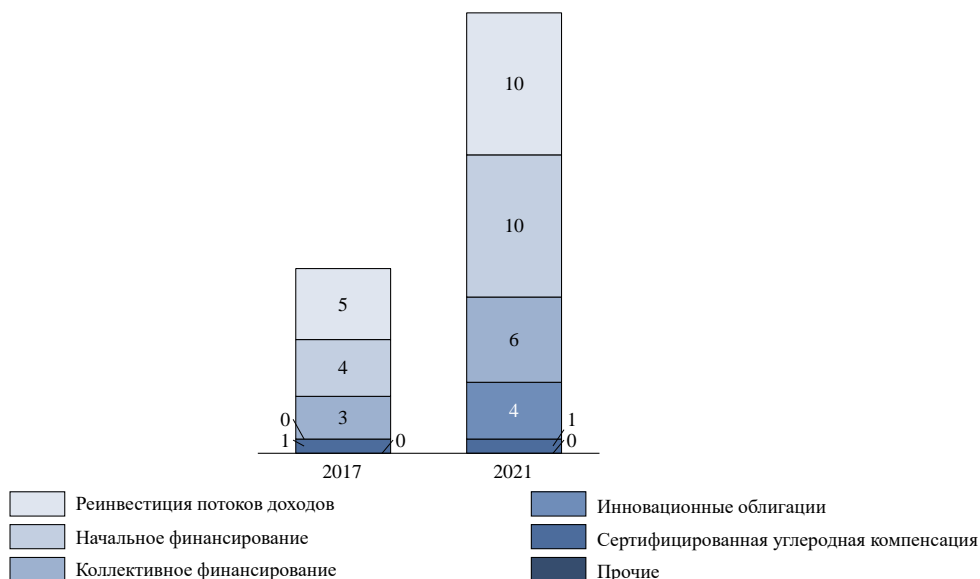
Этот целевой фонд, который был поддержан Фондом миростроительства в качестве партнера по финансированию, объявил инновационный конкурс предложений по снижению риска инвестиций частного сектора с положительным воздействием на миростроительство в соответствии с основными принципами смешанного финансирования. Эта инициатива позволила привлечь средства частного сектора для инвестирования в наиболее пострадавшие от конфликта

<sup>8</sup> Нетрадиционные механизмы финансирования в данном контексте определяются как партнерства, в которых: а) партнеры генерируют потоки доходов для реинвестирования в реализацию инициативы; б) партнеры предоставляют начальное финансирование/кредиты участникам программы; в) партнеры поддерживают механизмы коллективного финансирования; г) проект Организации Объединенных Наций выпускает «зеленые» облигации, облигации социального воздействия или облигации воздействия на развитие; и е) проект Организации Объединенных Наций имеет право на сертифицированную углеродную компенсацию.

муниципалитеты, которые в настоящее время в основном зависят от ресурсов национального правительства и международных доноров. С помощью инвестиций Фонда миростроительства в размере 2,1 млн долл. США было привлечено в общей сложности 13 млн долл. США, то есть соотношение 1 к 6. Таким образом, на каждый доллар, инвестированный Фондом, в среднем 6 долларов было привлечено из структур частного сектора. В результате за два года более 2000 фермеров и производителей развили и укрепили агробизнес по выращиванию асаи, риса, какао, кофе и сахарного тростника. Примерно 5500 кредитов будет выдано фермерам и микропредпринимателям (в том числе более 1700 женщинам) в сельскохозяйственном секторе, и все инвестиции осуществляются с целью содействия экологической устойчивости.

Рисунок 2

**Принятие нетрадиционных механизмов финансирования (число подразделений Организации Объединенных Наций с проектами данной категории, 2017 и 2021 годы)**



Вставка 9

#### **Детский фонд Организации Объединенных Наций: Криптофонд**

Криптофонд, запущенный в октябре 2019 года, является первым в рамках Организации Объединенных Наций финансовым механизмом, деноминированным в криптовалюте. С момента запуска Криптофонда ЮНИСЕФ привлек новых криптовалютных доноров и получил новые фиатные пожертвования. Французский комитет содействия ЮНИСЕФ находится в авангарде сбора криптовалютных пожертвований, запустив в 2018 году первую криптовалютную кампанию в поддержку работы ЮНИСЕФ. Например, игровая компания, запустившая в 2020 году видеоигру на основе блокчейна, объявила о проведении благотворительного аукциона в поддержку ЮНИСЕФ с

использованием инновационных технологий, таких как аукцион неиграбельных токенов.

23. Растет число публичных отчетов о партнерствах, представляемых подразделениями Организации Объединенных Наций, однако оценка и распространение информации об их отдаче остается сложной задачей. Более половины опрошенных подразделений признали необходимость более последовательного фиксирования результатов и анализа опыта партнерств с частным сектором, а также подтвердили необходимость предоставления дальнейших указаний и ресурсов для эффективного информирования о результатах партнерства.

24. Как отмечалось в предыдущих докладах, руководители Организации Объединенных Наций и эксперты по вопросам партнерств по-прежнему стремятся найти пути дальнейшего расширения инновационных партнерств, опираясь на успешные существующие модели партнерства в рамках действующей нормативной базы и системы управления рисками, а также рассматривая возможности дальнейшего укрепления потенциала Организации для расширения пространства сотрудничества с внешними заинтересованными сторонами.

#### Вставка 10

#### **Управление Организации Объединенных Наций по обслуживанию проектов: программа «Устойчивые инвестиции в инфраструктуру и инновации» Глобального инновационного центра**

Глобальные инновационные центры программы «Устойчивые инвестиции в инфраструктуру и инновации» Управления Организации Объединенных Наций по обслуживанию проектов объединяют разнообразных рационализаторов, предпринимателей, программистов и исследователей, чтобы дать им возможность предложить творческие идеи и решения, необходимые для поддержки осуществления Повестки дня на период до 2030 года и достижения ЦУР. Деятельность центров направлена на решение реальных проблем путем продвижения инноваций и участия частного сектора в устойчивом развитии, а также путем использования новых технологий для поиска инновационных практических решений, оказывающих ощутимое воздействие на достижение ЦУР. В период 2020–2021 годов центры инкубировали более 35 стартапов по всему миру.

Например, в центре в Антигуа и Барбуде ряд партнеров из государственного и частного секторов провели семинары по программированию с открытым исходным кодом и предпринимательству для студентов и молодежи. Среди заметных начинаний центра — попытка переработать водоросли саргассум для устойчивого использования в индустрии моды, а также стартап по восстановлению коралловых рифов.



## V. Партнерства и реформа системы развития Организации Объединенных Наций

25. Реформа системы развития Организации Объединенных Наций привела к целевым инвестициям в местный партнерский потенциал, чтобы помочь канцеляриям координаторов-резидентов наладить более эффективное сотрудничество между страновыми группами Организации Объединенных Наций и внешними субъектами, причем не только в качестве доноров, но и в рамках более широкого спектра стратегических партнерских мероприятий, использующих весь набор навыков, опыта и возможностей, которые страновые группы могут предложить другим заинтересованным сторонам. Обретя беспристрастность в выполнении своей координационной функции и более крепкий потенциал, координаторы-резиденты продемонстрировали уникальную значимость организаторских способностей Организации Объединенных Наций в деле реализации Повестки дня на период до 2030 года.

26. Координаторы-резиденты внесли позитивный вклад в расширение партнерств, укрепляя стратегическое участие подразделений Организации Объединенных Наций и совместные усилия страновых групп Организации Объединенных Наций по мобилизации ресурсов. Они сыграли важную роль в создании различных совместных фондов на уровне стран и управлении ими, а также в облегчении доступа страновых групп к целевым фондам Организации Объединенных Наций. Координаторы-резиденты способствуют более скоординированному сотрудничеству в целях развития, причем многие из них исполняют при этом (по просьбе национальных партнеров) роль сопредседателей платформ для оказания помощи, формируемых донорами и национальными правительствами. Во всех эшелонах и на всех уровнях государственной власти устанавливаются более эффективные связи с партнерами по процессу развития, включая гражданское общество и частный сектор. Создание новой должности специалиста по партнерствам и финансированию развития в канцеляриях координаторов-резидентов стало важным фактором позитивных изменений. Новая команда экспертов по вопросам партнерств оказывает страновым группам помощь в вопросах подбора партнеров, посредничества, разработки стратегии и консультативной поддержки, а внешним заинтересованным сторонам — в определении возможностей для участия на местах.

27. В основе местных усилий по созданию более стратегических и трансформационных партнерств лежит глобальная экосистема партнерств Организации Объединенных Наций. В рамках реформы системы развития Организации Объединенных Наций Бюро Организации Объединенных Наций по вопросам партнерства, Департамент по экономическим и социальным вопросам и «Глобальный договор» Организации Объединенных Наций совместно работают над оптимизацией и уточнением своих различных ролей и функций, а также над усилением поддержки партнерств в рамках всей системы Организации Объединенных Наций, в частности на страновом уровне<sup>9</sup>. В результате этих усилий были уточнены соответствующие роли каждого из трех подразделений.

<sup>9</sup> Эти усилия являются ответом на многие темы и предложения, изложенные в докладе Объединенной инспекционной группы по системе Организации Объединенных Наций: механизмы партнерства с частным сектором в контексте Повестки дня в области устойчивого развития на период до 2030 года (JIU/REP/2017/8). В этом исследовании условий, проблем и возможностей партнерства с частным сектором в системе Организации Объединенных Наций подчеркнута важность уточнения государствами-членами роли и мандата «Глобального договора» Организации Объединенных Наций. В докладе содержится множество рекомендаций по дальнейшей рационализации и

28. Бюро Организации Объединенных Наций по вопросам партнерства служит глобальным шлюзом для активизации и совместного формирования партнерств, которые ускоряют поиск решений для достижения целей в области устойчивого развития. Бюро мобилизует усилия международных, региональных и местных заинтересованных сторон по вовлечению государственного и частного секторов, гражданского общества, научных кругов и благотворительных организаций в работу системы Организации Объединенных Наций. Чтобы сдержать обещание «никого не забыть» и выполнить свой мандат, Бюро строит свою деятельность с учетом трех основных инициатив и фондов. Во-первых, пропаганда целей в области устойчивого развития и коммуникация и взаимодействие в их достижении. Для активизации деятельности глобальных партнеров в поддержку ЦУР Бюро обеспечивает работу программы Генерального секретаря «Поборники целей в области устойчивого развития» и Стратегического центра по проблематике целей в области устойчивого развития. Во-вторых, деятельность Фонда демократии Организации Объединенных Наций, который финансирует проекты, расширяющие возможности гражданского общества и укрепляющие демократию. В-третьих, работа Фонда международного партнерства Организации Объединенных Наций — основного связующего звена между Фондом Организации Объединенных Наций и системой Организации Объединенных Наций, который поддерживает проекты, осуществляемые на глобальном уровне учреждениями, фондами и программами.

29. На Департамент по экономическим и социальным вопросам возложена основная ответственность за поддержку межправительственных процессов в области устойчивого развития, включая содействие проведению межправительственных обсуждений по вопросам, касающимся налаживания партнерских отношений в этом контексте или связанным с ними, пользуясь экспертной поддержкой и консультационной помощью со стороны соответствующих элементов системы Организации Объединенных Наций. Главные функции Департамента включают поддержку межправительственных обсуждений по вопросам партнерства и предоставление площадки для участия в них широкого круга заинтересованных сторон, сообразно обстоятельствам; оказание поддержки в подготовке директивных указаний в отношении согласования принципов партнерства с межправительственными мандатами и процессами; консультирование соответствующих субъектов внутри и вне системы по вопросам поддержки новых партнерств, которые могут быть запущены в рамках крупных межправительственных процессов или связаны с ними; поддержка многостороннего политического диалога и обмена знаниями по важнейшим вопросам, стоящим в повестке дня основных межправительственных процессов; созыв ежегодных совещаний по вопросам партнерства в сотрудничестве с другими организациями, а также консультирование других организаций или оказание им поддержки в проведении крупных совещаний по вопросам партнерства, которые они могут созывать. В соответствии с резолюцией 75/290 А Генеральной Ассамблеи об укреплении Экономического и Социального Совета Департамент по экономическим и социальным вопросам окажет Совету поддержку в проведении в феврале ежегодного расширенного форума по вопросам партнерства с целью придания импульса и вдохновения работе Совета и его вспомогательных органов в последующие месяцы. Департамент также играет ведущую роль в обеспечении подготовки и хранения данных и управлении ими, анализа информации и наличия соответствующих инструментов, способствующих партнерству в процессе достижения целей в области устойчивого развития.

---

интеграции руководящих принципов партнерства с частным сектором, призывающих к более прочному общесистемному подходу к таким вопросам, как должная осмотрительность и политика партнерства.

30. «Глобальный договор» Организации Объединенных Наций представляет собой специальную инициативу Генерального секретаря, которая выступает в качестве движущей силы ответственного участия частного сектора во всей деятельности системы Организации Объединенных Наций и расширения масштабов поддержки достижения ЦУР со стороны частного сектора. Его стратегическая цель состоит в ускорении и расширении глобального коллективного воздействия бизнеса через соблюдение 10 принципов «Глобального договора» и в достижении ЦУР с помощью ответственных компаний и экосистем, способствующих преобразованиям. Эти 10 принципов предлагают компаниям основанный на принципах подход к ведению бизнеса и устанавливают основные обязанности частного сектора в области прав человека, трудовых прав, охраны окружающей среды и борьбы с коррупцией. Эти основные принципы формируют повестку дня, которую система развития Организации Объединенных Наций должна последовательно озвучивать и продвигать в своей деятельности и взаимодействии с частным сектором. «Глобальный договор» использует свое уникальное положение, чтобы активизировать более широкие глобальные коллективные действия и мобилизовать ресурсы бизнеса для изменения методов работы компаний, их влияния на окружающую среду, в том числе через свои дочерние компании и цепочки поставок, а также для обеспечения их вклада в достижение целей Парижского соглашения. «Глобальный договор» добивается этой цели, укрепляя, в частности, связи между страновыми группами Организации Объединенных Наций и частным сектором, включая малые и средние предприятия, на национальном и местном уровнях. «Глобальный договор» все более тесно сотрудничает со страновыми группами Организации Объединенных Наций в подготовке компаний к партнерству для более глубокого взаимодействия с остальной системой Организации Объединенных Наций на страновом уровне. Подразделения системы Организации Объединенных Наций также рекомендуются использовать сети, ресурсы и технический опыт «Глобального договора» на глобальном, региональном и местном уровнях.

31. Стратегия «Глобального договора» Организации Объединенных Наций на 2021–2023 годы была разработана в 2020 году при широком участии государств-членов, системы Организации Объединенных Наций, местных сетей «Глобального договора», компаний и других заинтересованных сторон по всему миру. С помощью стратегии предполагается добиться пяти стратегических преобразований: а) усиление корпоративной подотчетности; б) сбалансированный рост местных и региональных сетей для глобального охвата; в) измеримая отдача, оцениваемая на основе 10 принципов в области прав человека, охраны труда, окружающей среды и борьбы с коррупцией как основополагающих факторов корпоративной устойчивости; г) использование коллективных действий малых и средних предприятий с помощью целевой и сквозной программы для таких предприятий, использующей цифровые инструменты и цепочки создания стоимости для достижения эффекта масштаба; и е) тесное и активное взаимодействие с остальной системой Организации Объединенных Наций.

32. Стратегия содержит призыв к углублению сотрудничества с Организацией Объединенных Наций на всех уровнях для раскрытия коллективного вклада системы Организации Объединенных Наций в продвижение корпоративной устойчивости и ответственной деловой практики во всем мире. Среди прочих усилий «Глобальный договор» Организации Объединенных Наций обеспечит активное участие в реализации стратегии «четыре опекунов», подразделений — хранителей конвенций и нормативной базы, на которых основаны 10 принципов: Управления Верховного комиссара Организации Объединенных Наций по правам человека, Международной организации труда, Программы Организации Объединенных Наций по окружающей среде и Управления Организации

Объединенных Наций по наркотикам и преступности. Важный шаг вперед в этом отношении был сделан в 2021 году с созданием нового, заполняемого на основе ротации места в Правлении «Глобального договора» для принцепала Организации Объединенных Наций, который будет представлять этих четырех опекунов. «Глобальный договор» анализирует и пересматривает существующие соглашения с другими организациями, чтобы укрепить существующие отношения и привести их в соответствие со своей новой стратегией и, при необходимости, создать новые альянсы.

33. Чтобы обеспечить значимую и измеримую отдачу от реализации стратегии на местах, «Глобальный договор» Организации Объединенных Наций будет продолжать углублять связи с канцеляриями координаторов-резидентов и страновыми группами Организации Объединенных Наций. Такой новый акцент на взаимодействии на уровне стран поможет охватить рамками сотрудничества информацию, мнения и опыт частного сектора. «Глобальный договор» может помочь обеспечить для местных партнеров из частного сектора больше ясности, стимулов и полномочий для продвижения приоритетов, предусмотренных целями в области устойчивого развития на уровне страны. Превращение рамочных программ сотрудничества в общий ориентир для взаимодействия может дать частному сектору лучшее понимание того, где он может внести наиболее эффективный вклад в решение национальных приоритетных задач, связанных с достижением ЦУР, а также заложить основу для более эффективного партнерства между Организацией Объединенных Наций и частным сектором для обеспечения более мощной и измеримой отдачи с точки зрения развития.

34. В рамках реализации своей новой стратегии «Глобальный договор» Организации Объединенных Наций применяет более строгий подход к ежегодному стратегическому планированию, мониторингу, оценке и отчетности. Новый подход к оценке ориентирован на результаты. Коллективное воздействие будет оцениваться по пяти важнейшим направлениям: а) количество участников «Глобального договора», приверженных целям Парижского соглашения; б) принятие публичных обязательств в области прав человека и охраны труда; в) демонстрация широкого гендерного паритета в операциях; г) обеспечение соблюдения требований в отношении борьбы с коррупцией и взяточничеством; и е) принятие мер по продвижению ЦУР. В начале 2022 года будет представлена обновленная информация о достигнутом прогрессе с помощью инструмента отчетности для компаний-участников Глобального договора, который увязывает прогресс с воздействием по 10 принципам, что дает более амбициозную основу для взаимодействия с компаниями в вопросах их индивидуального продвижения к целям устойчивого развития, позволяя при этом составить общее представление об отдаче. Предполагается, что такие данные также помогут другим подразделениям Организации Объединенных Наций определить области, в которых их собственные партнерства с частным сектором и стратегии развития могут оказать большее влияние.

35. С учетом исключительной важности оптимизации потенциала партнерств в рамках всей системы Организации Объединенных Наций, в частности в контексте восстановления после пандемии COVID-19, будут предприняты усилия по укреплению потенциала канцелярий координаторов-резидентов в качестве организаторов, катализаторов и платформ для партнерства. Как отмечалось в недавнем обзоре системы координаторов-резидентов, потенциал канцелярий координаторов-резидентов будет укреплен благодаря разграничению функций специалиста по партнерству и функций специалиста по финансированию развития. Местные усилия будут ориентированы на использование более общего подхода к общесистемному партнерству.

36. Подразделения Организации Объединенных Наций будут укреплять взаимодействие частного сектора со страновыми группами Организации Объединенных Наций в рамках нового поколения рамочных программ Организации Объединенных Наций по сотрудничеству в области устойчивого развития и общего странового анализа. Координаторы-резиденты и страновые группы продолжают укреплять отношения с местными сетями «Глобального договора» и другими местными предпринимательскими организациями для налаживания более стратегического долгосрочного сотрудничества между Организацией Объединенных Наций и частным сектором в поддержку национальных приоритетов целей в области устойчивого развития. В частности, такое сотрудничество будет опираться на активные консультации и вовлечение частного сектора в разработку и реализацию формата и содержания сотрудничества.

37. Вышеупомянутые 10 принципов будут и впредь служить основой партнерств между Организацией Объединенных Наций и частным сектором. «Глобальный договор» Организации Объединенных Наций и все другие подразделения пересмотрят соответствующие стратегии и политику партнерства для обеспечения того, чтобы их взаимодействие с частным сектором способствовало реализации целей, мероприятий и задач Организации Объединенных Наций, включая 10 принципов. Цель, роли и обязанности партнерства будут четко определены и будут отражать ценности, разделяемые Организацией Объединенных Наций и участвующим подразделением. Подразделения Организации Объединенных Наций будут открыто продвигать 10 принципов, предлагая компаниям публично взять на себя обязательство соблюдать их, и будут способствовать участию компаний в «Глобальном договоре».

38. Секретариат будет оценивать возможности для укрепления инновационных партнерств и расширения соответствующего пространства. Признавая уникальный характер системы Организации Объединенных Наций и ее привилегий и иммунитетов, Секретариат и другие подразделения будут продолжать изучать возможности партнерства, включая обновление своей нормативной базы, при поддержке государств-членов, по мере необходимости, в стремлении использовать максимально возможный вклад внешних субъектов. В рамках этой работы Организация Объединенных Наций изучит возможности расширения партнерской деятельности, чтобы стимулировать и направлять необходимую работу, и поможет провести масштабное перераспределение ресурсов, что требуется для осуществления Повестки дня на период до 2030 года.

## VI. Рекомендации

39. Чтобы лучше использовать потенциал сотрудничества между Организацией Объединенных Наций и всеми соответствующими партнерами, включая частный сектор, на рассмотрение государств-членов выносятся следующие рекомендации.

40. **У государств-членов есть возможность выйти на новый уровень расширенного участия и всеохватности. Для выхода из нынешних и возможных будущих кризисных ситуаций, угрожающих жизни людей, решающее значение будет иметь налаживание партнерских отношений с участием многих заинтересованных сторон. И государственный, и частный сектор должны сыграть свою роль в решении этой задачи, наращивая усилия по достижению целей в области устойчивого развития. Я призываю государства-члены создавать условия и поощрять участие заинтересованных сторон на всех уровнях, в частности для решения проблем, которые не знают границ, таких как изменение климата и защита океанов.**

41. Государства-члены могут помочь сформировать благоприятные условия для создания партнерств, которые соответствуют Повестке дня в области устойчивого развития на период до 2030 года. В частности, настоятельно необходимо, чтобы все частные субъекты отдавали приоритет абсолютному сокращению выбросов и достижению отрицательных значений воздействия на биоразнообразие на всем протяжении их производственно-сбытовой цепочки, а также придерживались самых высоких стандартов экологической добросовестности.
42. Государства-члены могут поощрять ответственные инновации и использование технологий для устойчивого развития.
43. При реализации Стратегии «Глобального договора» на 2021–2023 годы крайне важно рассчитывать на поддержку государств-членов. Крепкие и устойчивые компании строятся на глобальных ценностях, включая права человека, трудовые права, экологическую устойчивость и борьбу с коррупцией как все те элементы, которые закреплены в «Глобальном договоре» Организации Объединенных Наций. Поддерживая «Глобальный договор», в том числе на страновом уровне через местные сети «Глобального договора», правительства могут активизировать скоординированные действия частного сектора по приведению своих бизнес-моделей в соответствие с ЦУР. Участие в «Глобальном договоре» обеспечит дополнительную подотчетность, чтобы мобилизовать все возможности частного сектора для устойчивого восстановления после пандемии COVID-19.

## Приложение

### **Подразделения Организации Объединенных Наций, внесшие вклад в подготовку доклада**

Департамент по политическим вопросам и вопросам миростроительства

Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций

Международное агентство по атомной энергии

Международная организация труда

Международная морская организация

Международная организация по миграции

Международный союз электросвязи

Международный торговый центр

Канцелярия Специального советника Генерального секретаря Ахмеда аль-Ме-  
раихи

Управление информационно-коммуникационных технологий

Канцелярия Посланника Генерального секретаря по делам молодежи

Управление Верховного комиссара Организации Объединенных Наций по пра-  
вам человека

Альянс цивилизаций Организации Объединенных Наций

Детский фонд Организации Объединенных Наций

Департамент глобальных коммуникаций Организации Объединенных Наций

Программа развития Организации Объединенных Наций

Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана

Экономическая и социальная комиссия для Западной Азии

Программа Организации Объединенных Наций по окружающей среде

Фонд Организации Объединенных Наций в области народонаселения

Управление Верховного комиссара Организации Объединенных Наций по делам  
беженцев

Организация Объединенных Наций по промышленному развитию

Институт Организации Объединенных Наций по исследованию проблем разору-  
жения

Управление Организации Объединенных Наций по обслуживанию проектов

Управление Организации Объединенных Наций по координации гуманитарных  
вопросов

Управление Организации Объединенных Наций по наркотикам и преступности

Колледж персонала системы Организации Объединенных Наций

Всемирная продовольственная программа

Всемирная метеорологическая организация

Всемирная туристская организация