



Генеральная Ассамблея

Distr.: General
26 July 2021
Russian
Original: English

Семьдесят шестая сессия

Пункт 18 d) предварительной повестки дня*

Вопросы макроэкономической политики:

сырьевые товары

Общемировые тенденции и перспективы в области сырьевых товаров

Доклад Генерального секретаря

Резюме

В настоящем докладе, подготовленном секретариатом Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию во исполнение резолюции 74/204 Генеральной Ассамблеи, освещаются тенденции последнего времени и перспективы в отношении основных рынков сырьевых товаров и анализируются факторы, которые способствовали наблюдавшимся в 2020 году и в начале 2021 года тенденциям в области цен на сырьевые товары. В нем показано, что в первые четыре месяца 2020 года цены на большинство сырьевых товаров резко снизились, что было главным образом обусловлено сокращением спроса из-за введения ограничений, направленных на сдерживание распространения пандемии коронавирусного заболевания (COVID-19). Тенденцию к понижению сменил рост цен, наблюдавшийся в оставшиеся месяцы года и вплоть до февраля 2021 года (последний месяц, за который имеются данные), что объясняется различными факторами, включая укрепление спроса, частично обусловленное внедрением в Китае и других странах пакетов мер налогово-бюджетного стимулирования для активизации экономики, ослаблением ограничений, направленных на сдерживание пандемии COVID-19, неблагоприятными погодными условиями и повышением тарифов на перевозку грузов. Цены на некоторые сельскохозяйственные товары, такие как кукуруза, пшеница, соевый шрот, соевое масло и пальмовое масло, а также цены на некоторые металлы, включая медь, никель и серебро, выросли до максимальных значений за многие годы. В докладе проводится обзор стратегий, способных помочь развивающимся странам, находящимся в сырьевой зависимости, снизить степень подверженности влиянию значительных колебаний цен, наблюдающихся на рынках сырьевых товаров, и достичь целей в области устойчивого развития, предусмотренных в Повестке дня в области устойчивого развития на период до 2030 года.

* A/76/150.



I. Введение

1. Настоящий доклад об общемировых тенденциях и перспективах в области сырьевых товаров был подготовлен секретариатом Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД) во исполнение резолюции 74/204 Генеральной Ассамблеи. В нем анализируются последние тенденции на рынках сырьевых товаров, при этом особое внимание уделяется динамике цен и определяющим ее факторам. В докладе рассматриваются следующие три основные группы сырьевых товаров: а) сельскохозяйственные сырьевые товары, включая продовольственные товары, тропические напитки, семена масличных культур, растительные масла и сельскохозяйственное сырье; б) минеральное сырье, руды и металлы; и с) энергоносители, включая нефть, газ, уголь и возобновляемые источники энергии.

2. В докладе также рассматривается вопрос о повышении степени переработки, использовании диверсификации и индустриализации в качестве стратегии решения проблемы нестабильности цен на сырьевые товары и приводится информация об усилиях ЮНКТАД по содействию осуществлению этой стратегии в развивающихся странах, находящихся в сырьевой зависимости.

II. Последние тенденции на рынках сырьевых товаров

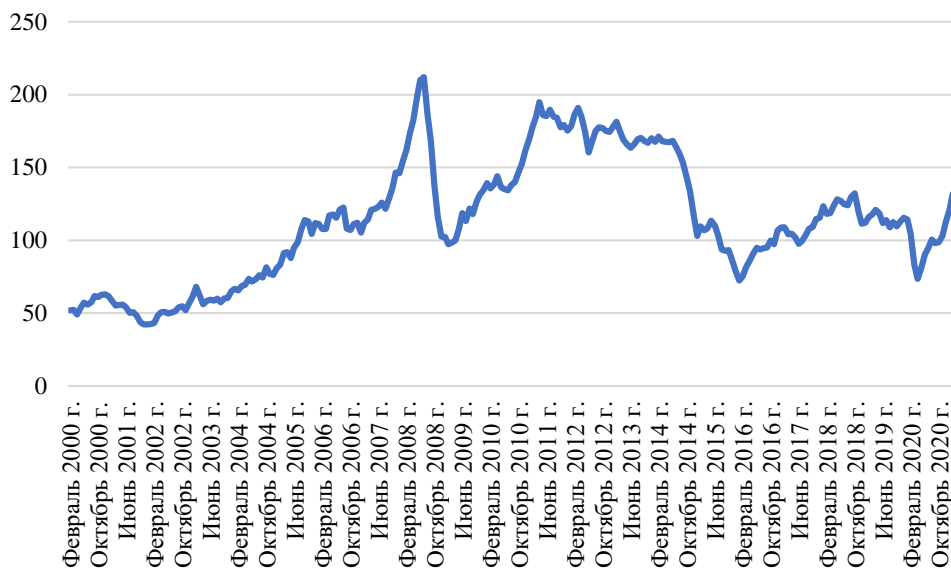
A. Общий обзор

3. В январе 2020 года рассчитываемый ЮНКТАД индекс цен свободного рынка на сырьевые товары¹ по всем группам сырьевых товаров составлял 114,2 пункта, но к апрелю 2020 года снизился почти на 36 процентов до 73,5 пункта. Это резкое снижение было преимущественно обусловлено низкими ценами на сырую нефть в подгруппе «нефть и нефтепродукты», обладающей значительным весом в индексе. В мае 2020 года понижительная тенденция индекса по всем группам сменилась на противоположную, в результате чего в феврале 2021 года его значение достигло 131,9 пункта. Тенденция к повышению была зафиксирована в отношении субиндексов по всем группам сырьевых товаров.

¹ Индекс цен свободного рынка на сырьевые товары ЮНКТАД был пересчитан по новой базе 2015 год = 100, причем в старый индекс были включены новые сырьевые товары, что объясняет использование новых весов. Новый индекс предусматривает отдельные показатели по группе топлива и подгруппе драгоценных металлов. Все веб-сайты, упомянутые в настоящем докладе, были просмотрены в 2021 году.

Рисунок I
Рассчитываемый ЮНКТАД индекс цен свободного рынка на сырьевые товары по всем группам

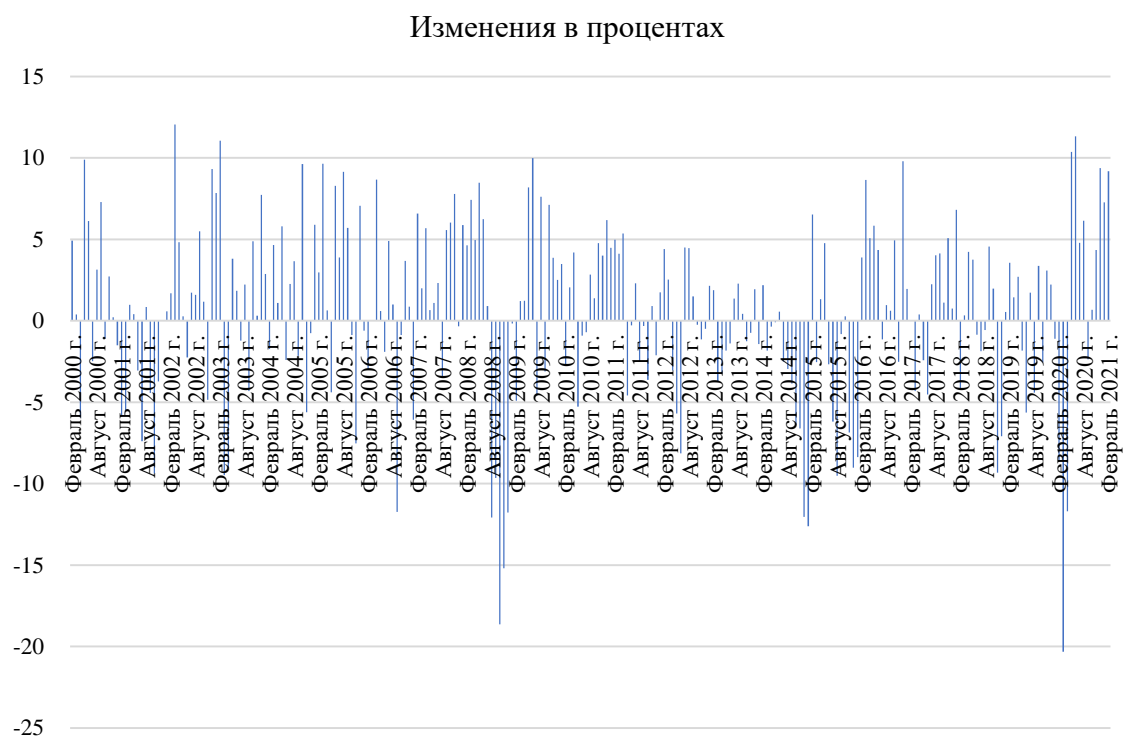
(2015 год = 100)



Источник: расчеты секретариата ЮНКТАД на основе данных статистической платформы UNCTADstat.

4. Помесячная динамика рассчитываемого ЮНКТАД индекса цен свободного рынка на сырьевые товары по всем группам отражает степень нестабильности цен на сырьевые товары (см. рисунок II). В 2020 году отмечался значительный разброс ежемесячных значений индекса, который был обусловлен различными факторами (см. раздел II). Самый большой рост индекса был зафиксирован в июне (11,32 процента), а самое сильное снижение — в марте (-20,3 процента). В первые два месяца 2021 года наблюдалась положительная месячная динамика на уровне 7,3 и 9,2 процента соответственно, тогда как в соответствующем периоде предыдущего года была зафиксирована отрицательная динамика на уровне 1,1 и 8,6 процента соответственно. В следующих разделах содержится обзор динамики рынков основных групп сырьевых товаров.

Рисунок II
Ежемесячные изменения величины рассчитываемого ЮНКТАД индекса
цен свободного рынка на сырьевые товары по всем группам



Источник: расчеты секретариата ЮНКТАД на основе данных статистической платформы UNCTADstat.

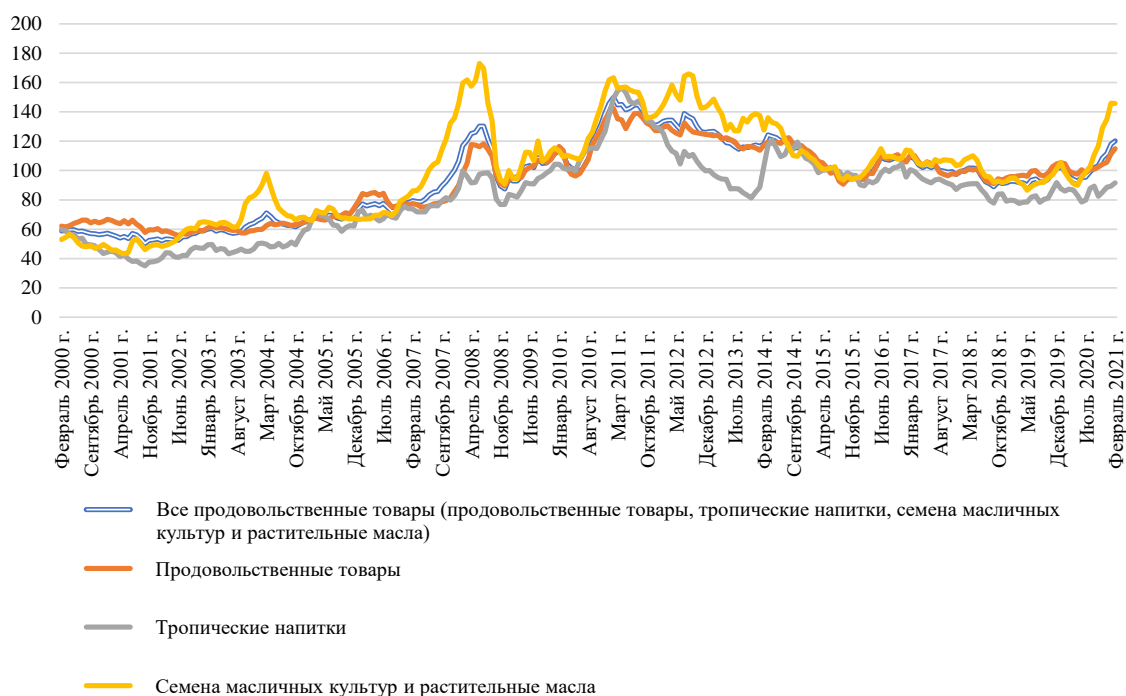
В. Тенденции в основных сырьевых секторах

1. Продовольственные и сельскохозяйственные товары

5. Рассчитываемый ЮНКТАД индекс цен на продовольственные товары в январе 2020 года составил 105,4 пункта и снизился в мае 2020 года до 97,6 пункта. После этого индекс вырос на 17,7 процента и в феврале 2021 года достиг значения 114,9 пункта (см. рисунок III). Тенденция к повышению была обусловлена, главным образом, ростом цен на относящиеся к этой группе товары, обладающие значительным весом, а именно: кукурузу, рис и сахар. За первые два месяца 2021 года индекс вырос почти на 9 процентов и достиг 114,9 пункта, что является самым высоким показателем за последние семь лет и почти на 10 процентов превышает показатель за соответствующий период прошлого года.

Рисунок III Индексы цен на отдельные сырьевые товары

(2015 год = 100)



Источник: расчеты секретариата ЮНКТАД на основе данных статистической платформы UNCTADstat.

6. Цены на кукурузу снизились со среднего уровня 176,42 долл. США за тонну в январе 2020 года до 150,05 долл. США за тонну в мае 2020 года, что было обусловлено различными факторами, включая наличие значительных запасов и благоприятные прогнозы относительно производства в Южной Америке и сокращение спроса на производство этанола и кормов для животных на основе кукурузы². В июне 2020 года понижательная тенденция сменилась на противоположную, и в декабре 2020 года цены выросли в среднем до 218,89 долл. США за тонну, что отчасти объясняется высоким импортным спросом и опасениями по поводу предложения, возникшими на фоне неблагоприятных погодных условий, которые повлияли на прогнозы объемов производства³. В первые два месяца 2021 года цены продолжали расти и достигли уровня в среднем 249,65 долл. США за тонну, что является самым высоким показателем с августа 2013 года (см. рисунок IV). Стремительному росту цен на кукурузу в начале 2021 года способствовали снижение производства в Соединенных Штатах Америки и опасения по поводу того, что мировой объем производства снизится из-за неблагоприятной для урожая погоды в Бразилии и Аргентине⁴. Прогнозируется, что в 2021 году цены будут испытывать повышательное давление из-за высокого спроса, опасений по поводу засушливой погоды в Бразилии и Аргентине и ограниченного объема экспортных запасов⁵.

² См. <http://www.fao.org/news/story/en/item/1273914/icode>.

³ См. <http://www.fao.org/3/cb2424en/CB2424EN.pdf>.

⁴ См. www.reuters.com/article/global-grains-idUSL4N2FC1ME.

⁵ См. www.eiu.com/industry/commodities/article/600717443/maize/2021-03-01.

7. Международная базисная цена на пшеницу Соединенных Штатов (твердая красnozерная озимая пшеница № 2, франко-борт) снизилась со среднего уровня 235,85 долл. США за тонну в январе 2020 года до 214,88 долл. США за тонну в июне 2020 года (см. рисунок IV). Это снижение в основном объясняется улучшением перспектив производства в ряде основных стран-экспортеров в связи с благоприятными погодными условиями, а также падением спроса в результате пандемии COVID-19⁶. В июле 2020 года тенденция сменилась на противоположную: цены выросли на 15 процентов и составили в декабре 2020 года в среднем 270,27 долл. США за тонну, что отчасти объясняется сочетанием высокого мирового спроса и повышением уровня неопределенности относительно перспектив производства в Аргентине по причине засушливых погодных условий⁷. В январе 2021 года цены выросли на 6,5 процента по сравнению со значением, зафиксированным в предыдущем месяце, и составили 287,89 долл. США, что стало самым высоким показателем с декабря 2014 года. При этом в феврале цены немного снизились, что было обусловлено позитивным прогнозом мирового производства и умеренным спросом⁸. В 2021 и 2022 годах прогнозируется снижение цен по причине опережающего спрос высокого объема производства в основных регионах-производителях: Аргентине, Европейском союзе, Соединенных Штатах и Украине⁹.

8. Базисная цена на тайландский рис (белый шлифованный, 5 процентов дробления, франко-борт) выросла со среднего показателя 451 долл. США за тонну в январе 2020 года до 564 долл. США за тонну в апреле 2020 года, что является самым высоким показателем с января 2013 года (см. рисунок IV). Рост цен был частично обусловлен сильной засухой, начавшейся в конце 2019 года в ключевых регионах-производителях в Азии, и высоким спросом со стороны импортеров в Африке и Азии¹⁰. Эти обстоятельства совпали введением Вьетнамом временных ограничений на экспорт в целях смягчения потенциального воздействия пандемии на внутреннее предложение¹¹. В мае 2020 года повышательная тенденция сменилась на противоположную, и в последующие месяцы наблюдалась неустойчивость цен, которые то повышались, то снижались и достигли в феврале 2021 года среднего уровня 557 долл. США. Рост цен был частично обусловлен колебаниями спроса на фоне дефицита поставок, а также опасениями по поводу ограниченных запасов воды, что повлияло на перспективы производства¹². Согласно прогнозам, в урожайный сезон 2021–2022 годов производство превысит потребление, что приведет к увеличению запасов. Это, вероятно, окажет понижающее давление на цены¹³.

9. Среднемесячное значение суточных цен по Международному соглашению по сахару снизилось на 28 процентов за первые четыре месяца 2020 года и составило в апреле 2020 года 10 центов, что было преимущественно обусловлено падением спроса в результате начала пандемии и снижением спроса на сахар для производства этанола на фоне падения цен на сырую нефть

⁶ См. www.feedandgrain.com/news/wheat-falls-on-expected-abundance-of-global-supply.

⁷ Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций (ФАО), «Ежемесячный отчет о тенденциях в ценах на продовольствие», Бюллетень мониторинга и анализа цен на продовольствие № 10 (10 декабря 2020 года).

⁸ Agricultural Market Information System, “Market monitor”, No. 90 (July 2021). URL: www.amis-outlook.org/fileadmin/user_upload/amis/docs/Market_monitor/AMIS_Market_Monitor_current.pdf.

⁹ См. www.agriculture.gov.au/abares/research-topics/agricultural-outlook/crop.

¹⁰ См. www.cnn.com/2020/04/08/rice-prices-surge-to-7-year-high-as-coronavirus-sparks-stockpiling.html.

¹¹ См. www.reuters.com/article/us-vietnam-rice-exports-idUSKCN22A1SN.

¹² См. www.eiu.com/industry/commodities/article/1250715308/rice/2021-03-01.

¹³ Там же.

(см. рисунок IV)¹⁴. В мае 2020 года цены на сахар начали восстанавливаться и в феврале 2021 достигли в среднем 16,2 цента за фунт, продемонстрировав рост на уровне 59 процентов. Рост цен был обусловлен активными закупками на фоне возросших опасений по поводу сокращения мирового предложения в 2020–2021 годах из-за влияния неблагоприятных погодных условий на производство сахара в Бразилии и Франции¹⁵. Недавние события, связанные с глобальной нехваткой контейнеров, также способствовали ограничению предложения и образованию дефицита на рынке¹⁶. В 2021–2022 годах в связи с превышением потребления над предложением прогнозируется рост цен на сахар, а в краткосрочной перспективе, как ожидается, поддерживать цены будет нехватка контейнеров¹⁷.

10. Цены на австралийскую и новозеландскую говядину (замороженную; стоимость, страхование и фрахт) снизились со среднего значения 5,03 долл. США за килограмм в январе 2020 года до 4,4 долл. США за килограмм в апреле 2020 года. Это снижение частично объясняется принятием в связи с пандемией мер, которые привели к сокращению глобального импортного спроса и образованию значительных объемов нереализованной мясной продукции, а также наличием узких мест в системе поставок¹⁸. В дальнейшем наблюдалась неустойчивая динамика восходящих и нисходящих колебаний цен, в результате чего в феврале 2021 года среднемесячная цена составила 4,66 долл. США за килограмм (см. рисунок IV). Эта неустойчивая динамика была отчасти обусловлена сокращением предложения, вызванным краткосрочными перебоями в работе перерабатывающих предприятий в результате введения в связи с пандемией правил физического дистанцирования¹⁹, а также сокращением импорта многими ведущими странами — импортерами мяса из-за уменьшения объема продаж предприятий общественного питания, снижения доходов населения и логистических трудностей, возникших в результате глобального кризиса в области здравоохранения²⁰. По прогнозам, в 2021 году цены будут испытывать повышательное давление в связи с ростом спроса в секторе общественного питания, который восстанавливается от последствий ограничений, введенных в связи с пандемией²¹.

11. В январе 2020 года цены на соевый шрот в среднем составляли 362,87 долл. США за тонну, но после периода кратковременных колебаний в мае 2020 года упали до 339,1 долл. США за тонну (см. рисунок IV). На рост цен в этот период в значительной степени повлияли логистические сбои, вызванные принятием в портах в связи с пандемией мер, которые приводили к нарушениям цепочки поставок²². После этого рост цен наблюдался на протяжении восьми месяцев подряд, в результате чего в январе 2021 года они достигли среднемесячного уровня 561,71 долл. США за тонну, что является самым высоким показателем за последние семь лет, а затем в феврале 2021 года немного снизились. Быстрый рост цен был частично обусловлен высоким спросом со стороны Китая и сокращением предложения, вызванным неблагоприятными погодными

¹⁴ См. <https://reliefweb.int/report/world/global-food-commodity-prices-drop-further-april>.

¹⁵ См. www.fao.org/worldfoodsituation/foodpricesindex/en.

¹⁶ См. www.eiu.com/industry/commodities/article/1470831930/sugar/2021-04-01.

¹⁷ Там же.

¹⁸ ФАО, *Продовольственный прогноз: публикуемый два раза в год анализ состояния мировых рынков продовольственных товаров — июнь 2020 года* (Рим, 2020 год).

¹⁹ См. www.reuters.com/article/us-australia-china-beef/china-halts-beef-imports-from-four-australian-firms-as-covid-19-spat-sours-trade-idUSKBN22O0FB.

²⁰ См. www.fao.org/3/cb2423en/cb2423en.pdf.

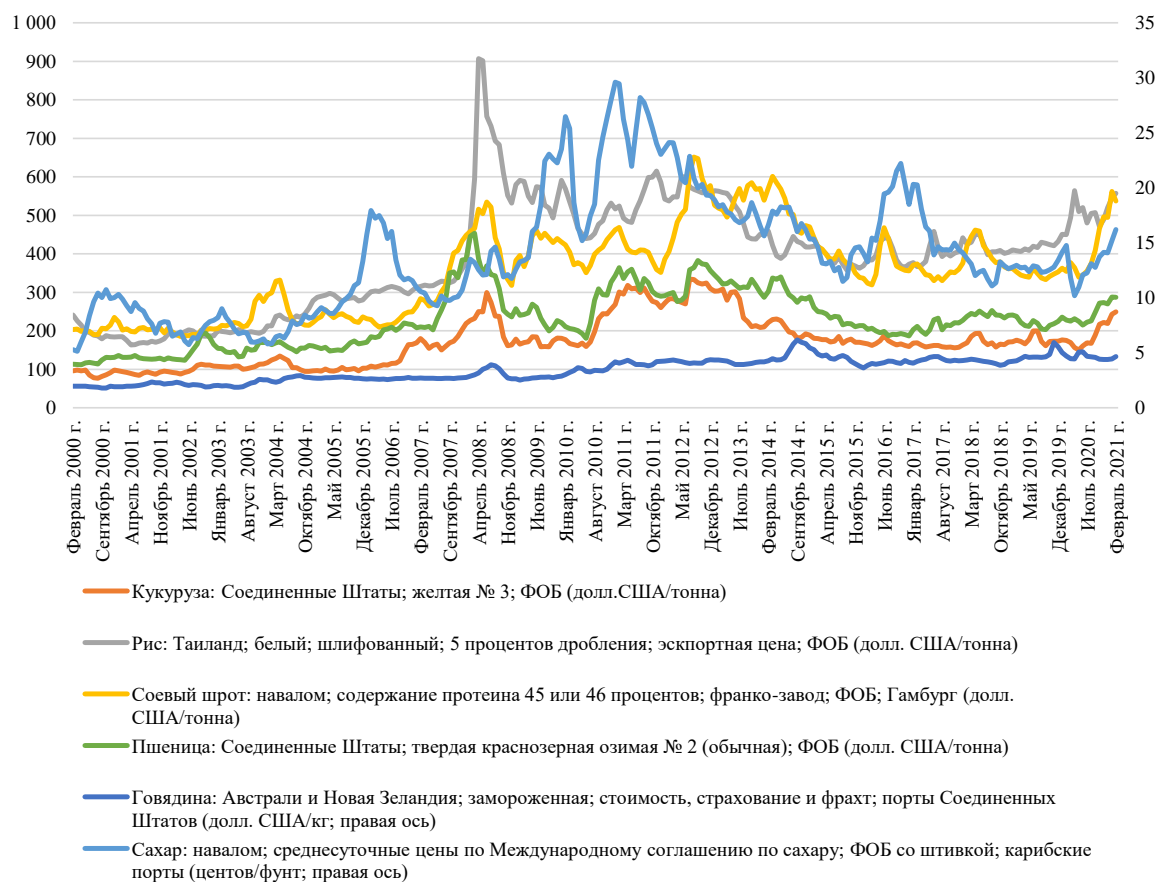
²¹ См. www.mla.com.au/prices-markets/market-news/2021/a-year-of-challenges-for-red-meat-exports.

²² World Food Programme, “Economic and market impact analysis of COVID-19 on West and Central Africa” (30 March 2020).

условиями в основных регионах выращивания сои в Южной Америке²³. Согласно прогнозам, в 2021 году цены вырастут в результате сжатия рынков и резкого сокращения запасов в Соединенных Штатах²⁴.

Рисунок IV

Номинальные цены на отдельные продовольственные и сельскохозяйственные товары



Источник: расчеты секретариата ЮНКТАД на основе данных статистической платформы UNCTADstat.

12. С января по май 2020 года значение рассчитываемого ЮНКТАД индекса цен на семена масличных культур снизилось со 105 пунктов до 90 пунктов, что в основном объясняется снижением цен на сою из-за сочетания слабого спроса и обильного предложения, которые были обусловлены мерами, принятыми в связи с пандемией (см. рисунок V). После этого индекс начал восстановление и вырос на 62 процента, достигнув в феврале 2021 года отметки в 146 пунктов, что является самым высоким показателем за последние восемь лет. Рост индекса главным образом объясняется восстановлением цен на соевое и пальмовое масло. За период с января по декабрь 2020 года величина индекса цен на семена масличных культур и растительные масла увеличилось на 28 процентов, тогда как за соответствующий период предыдущего года оно снизилось на 3 процента.

²³ См. www.world-grain.com/articles/14661-ingredient-markets-up-and-down-in-volatile-year.

²⁴ См. www.eiu.com/industry/commodities/article/1620925745/soybeans/2021-05-01.

13. Цены на соевое масло снизились со среднего уровня 874 долл. США за тонну в январе 2020 года до 680 долл. США за тонну в апреле 2020 года, что в основном объясняется опасениями по поводу влияния пандемии на мировой спрос (см. рисунок V). В мае 2020 года тенденция сменилась на противоположную: цены выросли почти на 50 процентов, достигнув в декабре 2020 года отметки в 1026,19 долл. США за тонну. Тенденции к росту цен во многом способствовали высокий мировой импортный спрос, особенно из Китая, и устойчивый спрос со стороны биодизельной промышленности в Соединенных Штатах²⁵. В январе 2021 года наблюдавшаяся на протяжении семи месяцев тенденция к росту цен на соевое масло продолжилась, однако темпы роста замедлились, в результате чего цены достигли отметки в 1075,52 долл. США — самого высокого уровня с апреля 2013 года, — а затем в феврале 2021 года немного снизились до среднемесячного значения 1032,67 долл. США за тонну. Согласно прогнозам, в 2021 году цены на соевое масло вырастут в основном благодаря повышению спроса со стороны дизельной промышленности, в которой наблюдается рост²⁶.

14. Цены на пальмовое масло снизились со среднемесячного значения 834,85 долл. США за тонну в январе 2020 года до 576,56 долл. США за тонну в мае 2020 года, что преимущественно обусловлено падением спроса из-за сокращения масштабов использования этого товара для продовольственных и непродовольственных целей по всему миру в результате пандемии, а также снижением цен на сырую нефть (см. рисунок V)²⁷. В июне 2020 года тенденция к понижению сменилась на противоположную, и в декабре 2020 года цены выросли до 1016,37 долл. США за тонну — самого высокого уровня с августа 2012 года. Этот рост цен объясняется увеличением мирового спроса в результате смягчения режима изоляции, первоначально введенного в связи с пандемией, и опасениями по поводу низкого уровня запасов в основных странах-экспортерах²⁸. В январе 2021 года цены снизились почти на 3 процента по сравнению с предыдущим месяцем, однако в следующем месяце отыграли потери и составили в среднем 1017,33 долл. США за тонну на фоне опасений по поводу сокращения предложения из-за сильных дождей²⁹. Согласно прогнозам, в первой половине 2021 года цены будут расти, что будет объясняться низким уровнем запасов и переборами из-за обильных дождей, обусловленных климатическим явлением «Ла-Нинья» в регионах-производителях Индонезии и Малайзии³⁰.

²⁵ См. www.fao.org/3/cb2931en/cb2931en.pdf.

²⁶ См. www.foodbusinessnews.net/articles/18741-usda-price-forecasts-for-2021-22-a-mixed-bag.

²⁷ ФАО, *Продовольственный прогноз: публикуемый два раза в год анализ состояния мировых рынков продовольственных товаров — июнь 2020 года*.

²⁸ См. www.fao.org/3/cb4547en/cb4547en.pdf.

²⁹ Там же.

³⁰ См. www.reuters.com/article/india-palmoil-idINL4N2GZ2RJ.

Рисунок V
Динамика цен на отдельные товары на рынке семян масличных культур
и растительных масел



Источник: расчеты секретариата ЮНКТАД на основе данных статистической платформы UNCTADstat.

15. В январе 2020 года величина рассчитываемого ЮНКТАД индекса цен на тропические напитки составило 88,6 пункта и практически не изменилась в декабре 2020 года, составив 88,5 пункта (см. рисунок VI). Однако в первой половине 2020 года в отношении этого индекса наблюдалась понижательная тенденция, обусловленная снижением цен на товары, входящие в состав индекса. Затем во второй половине года величина индекса стала расти, причем эта динамика сохранилась в 2021 году, в результате чего в феврале величина индекса достигла отметки в 91,6 пункта. Повышательное давление на индекс было в значительной степени обусловлено ростом цен на кофе.

16. Публикуемая Международной организацией по кофе среднемесячная цена, рассчитываемая в виде комбинированного показателя, составила 107 центов в январе 2020 года и после периода кратковременных колебаний выросла до 119 центов в феврале 2021 года (см. рисунок VI). В первой половине 2020 года цены то повышались, то снижались, в результате чего в июне 2020 года они достигли уровня в 99 центов за фунт. Рост цен был обусловлен резким увеличением спроса в начале пандемии, однако затем цены снизились в силу различных факторов, включая слабые перспективы спроса и ожидания высокого урожая в Бразилии на фоне замедления темпов мирового экономического роста³¹. С июля 2020 года по февраль 2021 года цены росли и достигли 119,35 цента за фунт на фоне опасений по поводу временной ограниченности предложения и неблагоприятных погодных условий в Бразилии, ставших основанием для ожиданий

³¹ См. www.ico.org/documents/cy2019-20/cmr-0620-e.pdf.

наступления дефицита в следующем сезоне³². Согласно прогнозам, в 2021–2022 годах по мере сокращения производства в Индии и Вьетнаме запасы будут снижаться, что окажет повышательное давление на цены³³.

17. Цены на какао-бобы в 2020 году были нестабильными, при этом они в целом снизились со среднемесячного уровня 118,07 цента за фунт в январе 2020 года до среднемесячного уровня 109,11 цента в феврале 2021 года. Движение цен в промежуточный период было обусловлено в основном благоприятным прогнозом относительно урожая и оказавшим понижающее давление в первые два квартала 2020 года снижением спроса в связи пандемией³⁴. Вслед за этим начался период неблагоприятных погодных условий, которые во второй половине 2020 года и вплоть до февраля 2021 года оказывали повышательное давление на цены и которые, как ожидается, повлияют на объемы производства в основных регионах-производителях какао в Западной Африке³⁵. Согласно прогнозам, продолжение пандемии COVID-19 приведет к замедлению спроса в 2021 году, при этом в 2022 году ожидается его восстановление. Однако рост производства, вероятно, сдержит рост цен в 2022 году³⁶.

18. Цены на чай снизились со среднего уровня 2,28 долл. США за килограмм в январе 2020 года до 1,78 долл. США за килограмм в июле 2020 года из-за избыточного предложения на рынке, которое было отчасти обусловлено благоприятной погодой в регионах выращивания в Кении — ведущем экспортере чая — и слабым спросом (см. рисунок VI). В последующие месяцы наблюдалась неустойчивая динамика восходящих и нисходящих колебаний цен, в результате которой в феврале 2021 года цены достигли отметки в 2,02 долл. США за килограмм. Колебания цен в основном объясняются рядом факторов, включая восстановление спроса, снижение объемов производства, обусловленное неблагоприятными погодными условиями³⁷, и ограничения на передвижение, введенные в связи с пандемией³⁸. Согласно прогнозам, в 2021 году цены на чай покажут тенденцию к росту на фоне опасений по поводу предложения в Кении и Индии, а также в результате восстановления спроса³⁹.

³² См. www.ico.org/documents/cy2020-21/cmr-0221-e.pdf.

³³ См. www.eiu.com/industry/commodities/article/690924252/coffee/2021-05-01#.

³⁴ См. <https://insights.abnamro.nl/en/2020/04/strong-price-fluctuations-in-sugar-coffee-and-cocoa>.

³⁵ См. www.comunicafe.com/cocoa-prices-rally-as-below-average-rainfalls-are-recorded-in-the-main-areas-of-west-africa.

³⁶ См. www.eiu.com/industry/commodities/article/1190906702/cocoa/2021-05-01#.

³⁷ См. <https://cytonnreport.com/news/tea-prices-increase-as-production-is-expected-dip>.

³⁸ См. www.reuters.com/article/india-tea-output-idUSKBN2A41UP.

³⁹ См. www.eiu.com/industry/commodities/article/560986239/tea/2021-06-01.

Рисунок VI
Динамика цен на отдельные тропические напитки



Источник: расчеты секретариата ЮНКТАД на основе данных статистической платформы UNCTADstat.

19. Величина рассчитываемого ЮНКТАД индекса цен на сельскохозяйственное сырье снизилась с 99 пунктов в январе 2020 года до 90,48 пункта в мае 2020 года, что главным образом объясняется снижением цен на каучук и хлопок — сырьевые товары, входящие в этот индекс. В июне 2020 года понижательная тенденция сменилась на противоположную: в последующие месяцы величина индекса стала увеличиваться и достигла в феврале 2021 года отметки в 110,39 пункта, что было преимущественно обусловлено восстановлением цен на каучук. В период с июня 2020 года по февраль 2021 года величина индекса выросла на 22 процента.

20. Цена на хлопок по индексу А, которая используется в качестве основы для мировых цен на хлопок, снизилась почти на 20 процентов со среднего значения 1,74 долл. США за килограмм в январе 2020 года до 1,40 долл. США за килограмм в апреле 2020 года, достигнув рекордно низкой отметки с марта 2009 года (см. рисунок VII). Это снижение было главным образом обусловлено сокращением мирового потребления в результате пандемии⁴⁰. В мае 2020 года произошло изменение динамики цен, в результате чего в феврале 2021 года они выросли до 2,05 долл. США благодаря сочетанию повышения спроса на фоне ослабления доллара⁴¹ и восстановления роста потребления, в частности, в Китае⁴². Согласно прогнозу, в сезоне 2020–2021 годов мировое производство снизится, поскольку низкие цены и опасения по поводу продовольственной безопасности привели к сокращению посевных площадей в некоторых странах, при

⁴⁰ См. <https://icac.org/News/NewsDetails?NewsId=2336&YearId=2020>.

⁴¹ См. www.fao.org/3/ne984en/ne984en.pdf.

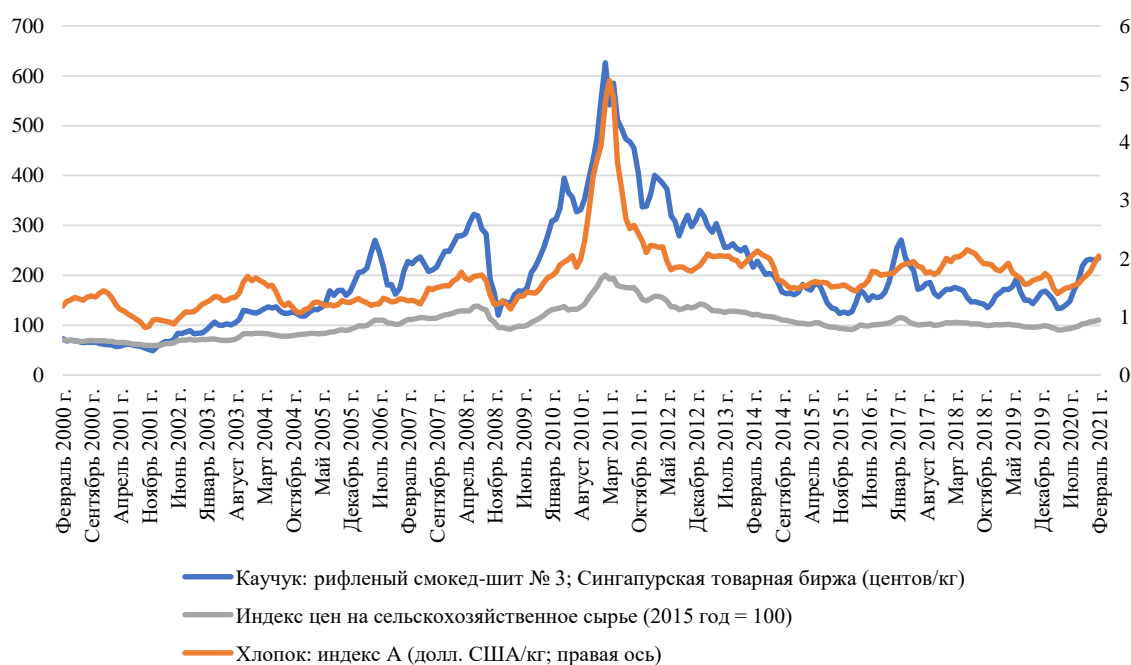
⁴² См. www.cotlook.com/information-2/cotlook-monthly/january-2021-market-summary.

этом уровень потребления, как ожидается, вырастет⁴³. Это, вероятно, окажет повышательное давление на цены.

21. Цены на натуральный каучук снизились со среднемесячного уровня 168,34 цента за килограмм в январе 2020 года до 133,42 цента за килограмм в апреле 2020 года, достигнув рекордно низкой отметки с октября 2015 года (см. рисунок VII). Это снижение главным образом объясняется сокращением спроса в результате вызванного пандемией замедления экономической активности. В мае 2020 года понижательная тенденция сменилась на противоположную, при этом цены выросли на 75 процентов и достигли в феврале 2021 года среднемесячного значения 234,61 долл. США на фоне связанных с пандемией опасений, которые привели к росту спроса на резиновые изделия, такие как защитные перчатки, а также в результате восстановления активности в обрабатывающих отраслях и автомобильной промышленности в Китае и Индии⁴⁴. По прогнозам, объем предложения останется на стабильном уровне, а спрос продолжит расти по мере восстановления мировой автомобильной промышленности. Это, вероятно, окажет повышательное давление на цены в 2021 году⁴⁵.

Рисунок VII

Динамика цен на отдельные виды сельскохозяйственного сырья



Источник: расчеты секретариата ЮНКТАД на основе данных статистической платформы UNCTADstat и информации по сырьевым товарам из базы данных Всемирного банка «Глобал экономик монитор» (дата обращения: 1 апреля 2021 года).

⁴³ International Cotton Advisory Committee, "Annual report 2020" (Washington, D.C., 2020).

⁴⁴ См. www.rubbereconomist.com/rubber-news/global-demand-for-rubber-gloves-continues-to-surge-during-the-pandemic.

⁴⁵ См. www.bloomberg.com/news/articles/2021-05-19/rubber-giant-sees-prices-rising-on-jump-in-auto-sales-and-travel.

Минеральное сырье, руды и металлы

22. Величина рассчитываемого ЮНКТАД индекса цен на минеральное сырье, руду и недрагоценные металлы упала со 132 пунктов в январе 2020 года до 117 пунктов в апреле 2020 года, что было обусловлено снижением цен на все сырьевые товары, относящиеся к этой группе (см. рисунок VIII). Однако наибольшее влияние на индекс в первые четыре месяца года оказало падение цен на медь и железную руду, обладающие значительным весом в индексе. В мае 2020 года понижительная тенденция сменилась на противоположную, и индекс вырос на 63 процента, достигнув в феврале 2021 года отметки в 191 пункт, что преимущественно объясняется восстановлением цен на железную руду и медь. Таким образом, величина индекса в феврале было почти на 14 процентов выше, чем годом ранее.

23. Цены на железную руду снизились со среднего уровня 96 долл. США за сухую метрическую тонну в январе 2020 года до 85 долл. США за сухую метрическую тонну в апреле 2020 года, что объясняется падением спроса в результате вызванного пандемией замедления экономической активности (см. рисунок VIII). Важную роль в ослаблении цен сыграло снижение активности конечных потребителей в строительстве, автомобилестроении и других отраслях промышленности. В мае 2020 года понижительная тенденция сменилась на противоположную, в результате чего цены выросли на 80 процентов и достигли в январе 2021 года среднемесячного уровня в 169,63 долл. США за сухую тонну — самого высокого значения с сентября 2011 года, — а затем в феврале немного снизились до среднемесячного уровня 163,8 долл. США за сухую тонну. Рост цен в основном объясняется повышением спроса в Китае, отчасти обусловленным принятием в связи с пандемией мер стимулирования⁴⁶, и ограничением предложения из-за погодных условий и связанных с пандемией перебоев в производстве в Бразилии — втором по величине производителе в мире⁴⁷. Ожидается, что к концу 2022 года цены снизятся примерно на 50 процентов по мере постепенного восстановления объема добычи на рудниках Бразилии до нормального уровня к концу 2021 года⁴⁸.

24. Цены на медь снизились со среднемесячного уровня 6031 долл. США за тонну в январе 2020 года до 5058 долл. США за тонну в апреле 2020 года, что объясняется в основном сочетанием сокращения спроса вследствие замедления промышленной активности и увеличения запасов (см. рисунок VIII). В мае 2020 года цены начали восстановление и выросли на 72 процента, достигнув в феврале 2021 года среднемесячного уровня 8471 долл. США за тонну — самого высокого значения с августа 2011 года. Рост цен был обусловлен рядом факторов, включая связанные со стимулирующими мерами инвестиции в инфраструктуру в Китае, которые способствовали восстановлению спроса, повышение мировой экономической активности и спекулятивные покупки⁴⁹. Кроме того, рост цен был обусловлен сокращением предложения в результате принятия мер в связи с пандемией, включая остановку производства в основных странах-

⁴⁶ См. www.cnn.com/2020/08/21/iron-ore-prices-hit-multi-year-highs-on-china-infrastructure-investment.html.

⁴⁷ См. www.mining.com/rising-supplies-set-to-undermine-iron-ore-price-rally.

⁴⁸ См. www.mining.com/top-iron-ore-producer-forecasts-50-fall-in-price.

⁴⁹ См. www.reuters.com/article/global-metals-idUSL1N2JP10J.

производителях, таких как Чили и Перу⁵⁰. По прогнозам, цены продолжат рост и в 2022 году благодаря высокому спросу и ограниченному предложению⁵¹.

25. В первые четыре месяца 2020 года наблюдалась тенденция к понижению цен на алюминий: они упали со среднемесячного уровня 1773 долл. США за тонну в январе 2020 года до 1460 долл. США за тонну в апреле 2020 года (см. рисунок VIII). Это снижение было вызвано сочетанием сохранения, несмотря на падение цен, высоких объемов производства по причине того, что закрытие плавильных заводов сопряжено с серьезными издержками, и обусловленного пандемией сокращения спроса со стороны конечных потребителей в автомобильном и строительном секторах⁵². В мае 2020 года понижательная тенденция сменилась на противоположную, и цены выросли на 49 процентов, достигнув в феврале 2021 года среднемесячного значения 2078,59 долл. США. Рост цен в основном был обусловлен восстановлением мировой экономической активности, которое привело к активизации деятельности в сфере промышленности и повышению спроса в автомобильном секторе на фоне снижения запасов, а также спекуляциями⁵³. В 2021 году прогнозируется рост цен в связи с увеличением спроса, поддерживаемого автомобильным и аэрокосмическим секторами, и низким ростом предложения, благодаря чему на рынке сохраняется дефицит, а запасы остаются на низком уровне⁵⁴.

26. Цены на цинк снизились со среднего уровня 115 центов за фунт в январе 2020 года до 94 центов за фунт в апреле 2020 года, что в основном объясняется избыточным предложением и падением спроса вследствие замедления мировой экономической активности, повлиявшего на основные отрасли конечного потребления, такие как автомобилестроение (см. рисунок VIII). В мае цены начали восстановление и в декабре 2020 года достигли 134 центов благодаря действию различных факторов, включая оживление экономической активности после ослабления некоторых мер, принятых в связи с пандемией, и сокращение предложения, частично обусловленное приостановкой работы на руднике Сан-Кристобаль в Многонациональном Государстве Боливия и на руднике Гамбсберг в Южной Африке из-за карантинных мер, принятых в связи с пандемией COVID-19⁵⁵. В первые два месяца 2021 года цены стабилизировались около отметки 131 цент за фунт. По прогнозам, благодаря высокому уровню экономической активности в Китае в ближайшей перспективе цены сохранят устойчивость⁵⁶.

27. В январе 2020 года цены на никель составляли в среднем 13 506,86 долл. США за тонну, однако в последующие месяцы они снизились и в апреле 2020 года составили в среднем 11 804,01 долл. США за тонну, что в первую очередь объясняется началом пандемии, которая подорвала мировой спрос (см. рисунок VIII). Впоследствии понижательная тенденция сменилась на противоположную, и цены выросли на 52 процента, достигнув в феврале 2021 года среднемесячного уровня 18 584,38 долл. США за тонну — самого высокого значения с августа 2014 года. Рост цен был обусловлен сочетанием факторов, включая

⁵⁰ См. www.spglobal.com/platts/en/market-insights/latest-news/metals/011821-copper-price-to-rise-in-2021-analysts.

⁵¹ См. www.metalbulletin.com/Article/3964633/Goldman-Sachs-expects-copper-price-to-break-all-time-high-in-2022.html.

⁵² См. www.reuters.com/article/metals-aluminium-ahome-idUSL5N2CA4W9.

⁵³ См. www.mining.com/web/aluminum-commands-record-premium-in-us-amid-economic-recovery.

⁵⁴ См. www.miningweekly.com/article/aluminium-demand-growth-will-soon-outpace-production-growth-2020-10-30.

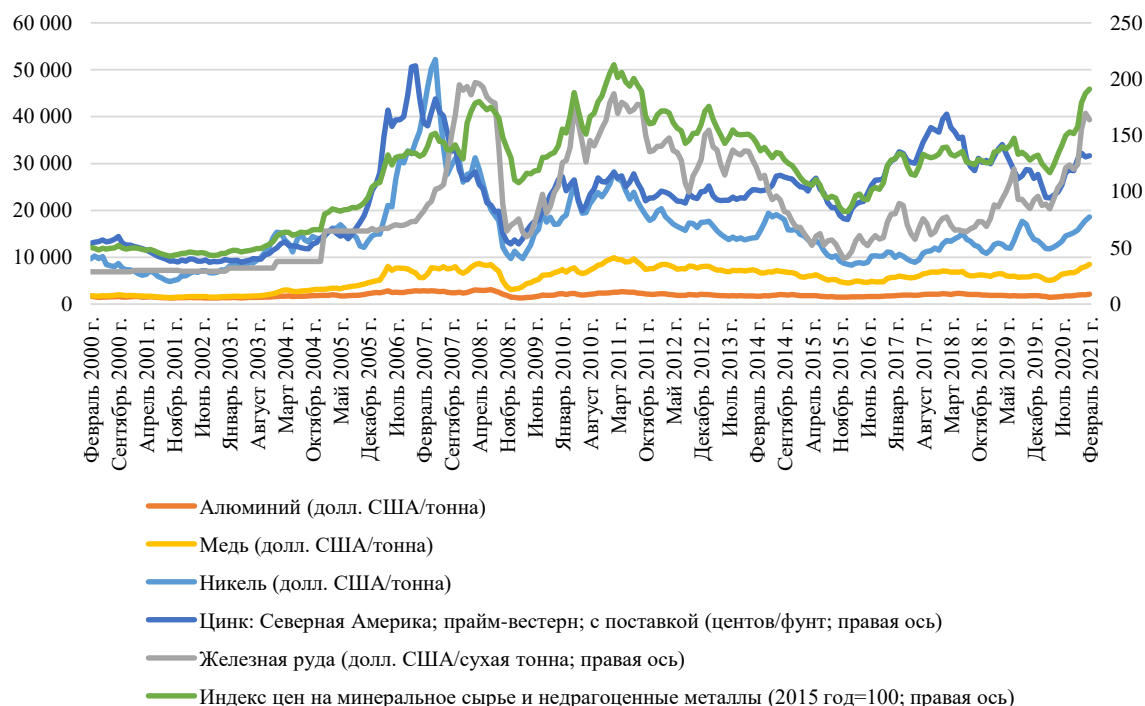
⁵⁵ См. www.mining-technology.com/features/coronavirus-timeline.

⁵⁶ См. www.mining.com/zinc-prices-to-rise-in-2020-lose-steam-in-2021-report.

перебои в производстве в результате принятия мер в связи с пандемией, введение в основных странах-производителях ограничений на экспорт никелевой руды и увеличение спроса на аккумуляторы для электромобилей⁵⁷. В 2021 году ожидается рост цен, который будет отчасти обусловлен перебоями в поставках и растущим спросом на использование никеля при производстве электромобилей⁵⁸.

Рисунок VIII

Динамика цен на отдельные виды минерального сырья, руд и недргоценных металлов



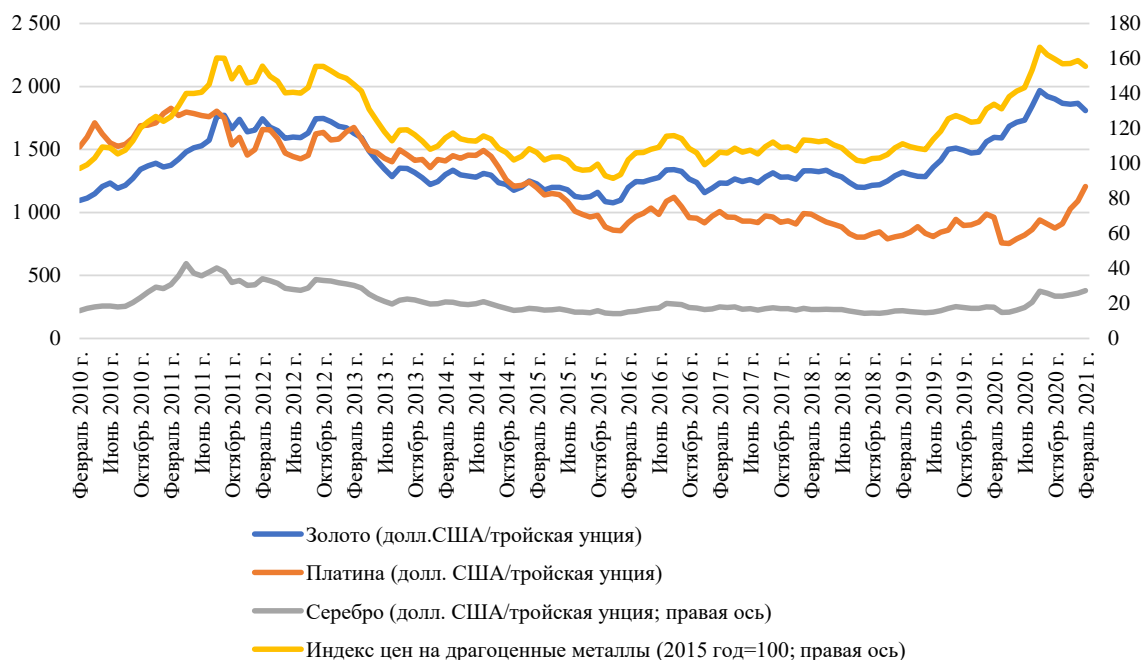
Источник: расчеты секретариата ЮНКТАД на основе данных статистической платформы UNCTADstat и информации по сырьевым товарам из базы данных Всемирного банка «Глобал экономик монитор» (дата обращения: 1 апреля 2021 года).

28. Величина рассчитываемого ЮНКТАД индекса цен на драгоценные металлы выросла со 131 пункта в январе 2020 года до 166 пунктов в августе 2021 года, после чего наметилась тенденция к понижению, и в феврале 2021 года величина индекса составила 155 пунктов. Повышение цен было обусловлено в основном влиянием золота, обладающего значительным весом в индексе (см. рисунок IX). В течение этого периода цены на серебро и платину то повышались, то снижались, однако колебания в сторону понижения цен не смогли ослабить индекс. В период с сентября 2020 года по февраль 2021 года величина индекса снизилась почти на 7 процентов на фоне падения цен на золото.

⁵⁷ См. www.spglobal.com/marketintelligence/en/news-insights/research/covid-19-impacts-to-metals-prices-the-end-of-the-beginning.

⁵⁸ См. www.miningweekly.com/article/fitch-solutions-raises-nickel-price-forecast-2021-06-02/rep_id:3650.

Рисунок IX
Динамика цен на отдельные драгоценные металлы



Источник: расчеты секретариата ЮНКТАД на основе данных статистической платформы UNCTADstat и информации по сырьевым товарам из базы данных Всемирного банка «Глобал экономик монитор» (дата обращения: 1 апреля 2021 года).

29. В течение первых восьми месяцев 2020 года наблюдалась тенденция к повышению цен на золото: в январе 2020 года среднемесячная цена составляла 1560,67 долл. США за тройскую унцию, а затем в августе 2020 года увеличилась до 1968,83 долл. США (см. рисунок IX). В основном это объясняется опасениями по поводу резкого замедления темпов роста мировой экономики, которые появились на фоне неопределенности, возникшей из-за вспышки пандемии, что стало основанием для инвестиций в золото как в безопасный актив. После этого в феврале 2021 года цены снизились до среднемесячного уровня 1808,17 долл. США, что отчасти объясняется ростом доходности казначейских облигаций Соединенных Штатов, которая привлекла инвесторов, и позитивными перспективами восстановления экономики⁵⁹. По прогнозам, в 2021 году цены будут стабильными, однако они будут зависеть от продолжающегося воздействия пандемии. Если благодаря распространению вакцин удастся удержать пандемию под контролем, это, как ожидается, приведет к резкому падению цен⁶⁰.

30. Цены на серебро снизились в среднем с 18 долл. США за тройскую унцию в январе 2020 года до 15 долл. США за тройскую унцию в марте 2020 года, что объясняется в основном падением спроса в результате обусловленного пандемией коронавирусного заболевания замедления активности в электронной промышленности и в отраслях, основанных на использовании солнечной энергии, на которые приходится более 50 процентов потребления. В апреле 2020 года понижительная тенденция сменилась на противоположную, в результате чего наблюдалась неустойчивость цен, которые то повышались, то снижались, а в

⁵⁹ См. www.mining.com/gold-price-slides-to-10-month-low-may-fall-further.

⁶⁰ См. www.eiu.com/industry/commodities/article/470675630/gold/2021-03-01#.

феврале 2021 года достигли среднего уровня в 27,29 долл. США за тройскую унцию, что является самым высоким показателем с марта 2013 года. На колебания в сторону повышения цен оказал влияние повышенный спрос со стороны инвесторов на серебро как на безопасный актив⁶¹, при этом изменение спроса и объемов производства на рудниках повлияло на понижательное движение цен в четвертом квартале 2020 года (см. рисунок IX). По прогнозам, в 2021 году цены будут расти на фоне превышения спроса над предложением, что объясняется интересом инвесторов как к драгоценным, так и к промышленным металлам⁶².

31. Цены на платину снизились со среднемесячного уровня 987,36 долл. США за тройскую унцию в январе 2020 года до 753,86 долл. США в апреле 2020 года (см. рисунок IX), что отчасти объясняется падением спроса в автомобильной, химической, нефтеперерабатывающей и стекольной промышленности в результате принятия в связи с пандемией мер, которые привели к ограничению производственной деятельности. В мае 2020 года понижательная тенденция сменилась на противоположную, и цены выросли на 60 процентов, достигнув в феврале 2021 года уровня 1206,7 долл. США за тройскую унцию, что было главным образом обусловлено высоким инвестиционным спросом и опасениями относительно сокращения предложения⁶³. В 2021 году прогнозируется снижение цен в результате ослабления мер, ограничивающих предложение в Южной Африке, что приведет к возникновению на рынке незначительных излишков и сдержит восстановление спроса до уровня, существовавшего до начала пандемии⁶⁴.

Топливо

32. Величина рассчитываемого ЮНКТАД индекса цен на топливо упала со 112 пунктов в январе 2020 года до 49 пунктов в апреле 2020 года из-за резкого снижения цен на сырую нефть, обладающую значительным весом в этом индексе, а также ослабления цен на уголь и природный газ (см. рисунок X). В мае 2020 года понижательная тенденция сменилась на противоположную, и величина индекса выросла на 104 процента, достигнув в феврале 2021 года отметки в 122 пункта, что объясняется ростом цен на все товары, входящие в состав индекса. Хотя в сентябре и октябре наблюдалось снижение цен на сырую нефть, это оказало минимальное влияние на индекс благодаря совокупному эффекту высоких цен на уголь и природный газ, которые сдерживали колебания цен на сырую нефть.

Сырая нефть

33. Цены на сырую нефть маркерного сорта Brent снизились со среднего уровня 64 долл. США за баррель в январе 2020 года до 23,34 долл. США в апреле 2020 года в результате действия различных факторов, включая падение спроса, вызванное снижением экономической активности и перебоями в транспортировке из-за принятия мер в связи с пандемией, избыточное предложение нефти и рекордно высокий уровень мировых запасов. Безуспешные попытки Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК) и их союзников сократить избыток сырой нефти на рынке еще больше усугубили ситуацию резкого падения цен. За первые четыре месяца 2020 года цена на нефть маркерного сорта West Texas Intermediate снизилась на 71 процент и достигла отметки в 16,52 долл. США за баррель, а цена с поставкой в мае 2020 года упала ниже 0 долл. США за баррель,

⁶¹ См. www.reuters.com/article/precious-silver-idUSL1N2KG0XF.

⁶² The Silver Institute, *World Silver Survey 2021* (London, 2021).

⁶³ См. www.mining-journal.com/pgms/news/1405389/platinum-market-to-remain-in-deficit-in-2021-wpic.

⁶⁴ См. www.miningreview.com/gold/commodity-outlook-precious-metals.

поскольку нехватка мест для хранения, среди прочего, привела к тому, что производители стали доплачивать покупателям за то, чтобы они забирали определенные объемы нефти⁶⁵. С мая по февраль 2021 года цены на нефть маркерных сортов Brent и West Texas Intermediate выросли и достигли отметок в 61,96 и 59,06 долл. США за баррель соответственно, что преимущественно объясняется сокращением добычи членами ОПЕК и их партнерами⁶⁶. Согласно прогнозам, в 2021 году произойдет значительное восстановление спроса на фоне снижения опасений по поводу пандемии в результате широкого распространения вакцин. Однако в конце года ожидается повышение целевых показателей добычи членами ОПЕК и их партнерами, что, вероятно, приведет к замедлению роста цен⁶⁷.

Уголь

34. Цены на австралийский энергетический уголь постепенно снижались с 69,66 долл. США за тонну в январе 2020 года до 50,14 долл. США в августе 2020 года. Тенденция к понижению цен была обусловлена в основном избытком предложения и слабым спросом, обусловленным принятыми в связи с пандемией мерами⁶⁸. В последующие месяцы цены на уголь выросли на 73 процента и в феврале 2021 года достигли отметки в 86,74 долл. США за тонну. Тенденция к повышению главным образом была обусловлена увеличением спроса в Азии в связи с восстановлением экономики региона, холодными погодными условиями и геополитической напряженностью между Китаем и Австралией⁶⁹. Согласно прогнозам, в 2021 году будет наблюдаться повышение спроса⁷⁰ на фоне медленного роста предложения, что может привести к дальнейшему росту цен.

Природный газ

35. В 2020 году и в первые месяцы 2021 года значительные колебания цен испытывали все три основных рынка, на которых торгуется природный газ, а именно: американская площадка «Генри-Хаб», Европа и Япония. Среднемесячная цена на природный газ на американской площадке «Генри-Хаб» снизилась с 2,03 долл. США за миллион британских тепловых единиц (БТЕ) в январе 2020 года до 1,61 долл. США за миллион БТЕ в июне 2020 года. Снижение цен было в значительной степени обусловлено сочетанием факторов, включая умеренные погодные условия в начале 2020 года, и наступившее впоследствии замедление экономического роста, вызванное принятием мер в связи с пандемией⁷¹. В июле понижающаяся тенденция сменилась на противоположную, и в феврале цены выросли до 5,07 долл. США, что объясняется восстановлением спроса на фоне снижения объемов добычи природного газа. Согласно прогнозам, в 2021 году цены на площадке «Генри-Хаб» составят в среднем 3,14 долл. США за миллион БТЕ, что будет обусловлено увеличением внутреннего спроса, ростом объемов экспорта сжиженного природного газа и сокращением объемов добычи⁷².

36. Среднемесячная цена на европейском рынке газа снизилась с 3,63 долл. США за миллион БТЕ в январе 2020 года до 1,58 долл. США за миллион БТЕ в мае 2020 года, после чего начала восстановление и в феврале 2021 года достигла

⁶⁵ См. www.bnnbloomberg.ca/negative-prices-for-oil-here-s-what-that-means-1.1424306.

⁶⁶ См. www.opec.org/opec_web/en/press_room/6257.htm.

⁶⁷ См. www.eiu.com/industry/commodities/article/520717435/crude-oil/2021-03-01.

⁶⁸ См. www.eiu.com/industry/commodities/article/450047828/coal/2020-09-01.

⁶⁹ См. www.ft.com/content/ceffdada-e4bb-4ef1-99cc-c9713d729de9.

⁷⁰ См. www.iea.org/news/a-rebound-in-global-coal-demand-in-2021-is-set-to-be-short-lived-but-no-immediate-decline-in-sight.

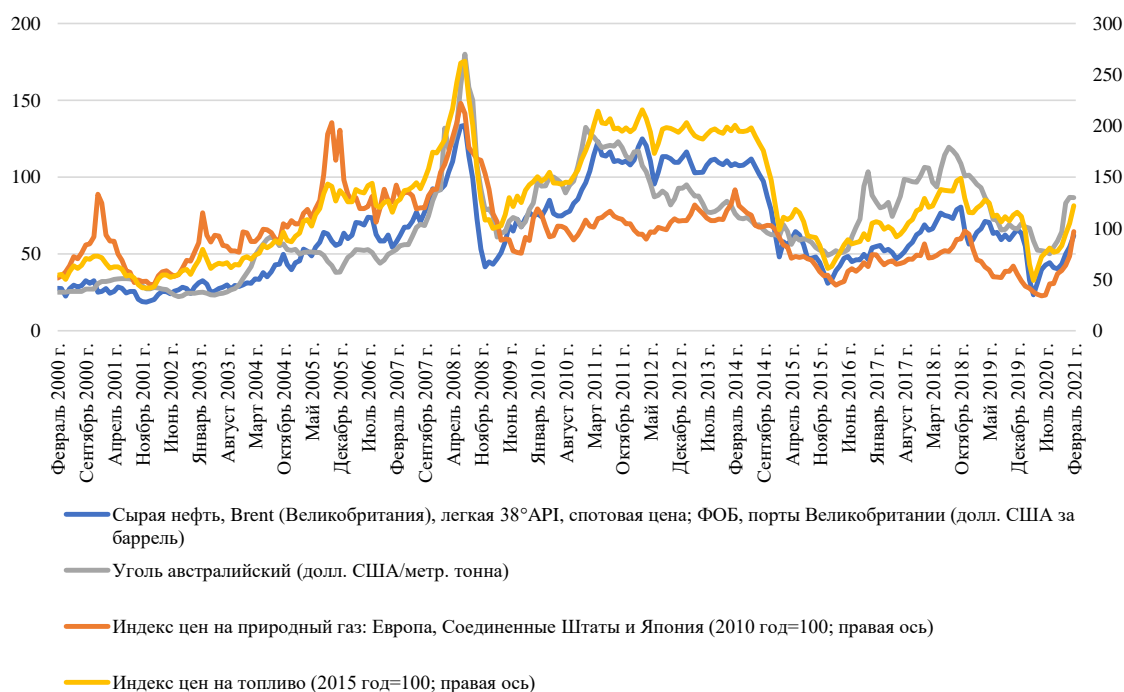
⁷¹ См. <https://www.eia.gov/todayinenergy/detail.php?id=44337>.

⁷² Там же.

уровня 6,16 долл. США за миллион БТЕ. Это снижение было в основном обусловлено сокращением потребления природного газа из-за сочетания следующих факторов: воздействия мер, принятых в связи с пандемией, умеренных температур и высоких объемов производства ветровой энергии⁷³. Восстановление цены было главным образом вызвано ростом спроса и опасениями по поводу сокращения предложения⁷⁴.

37. Среднемесячная цена сжиженного природного газа на рынке Японии в первом квартале 2020 года была относительно стабильной и составляла около 10 долл. США за миллион БТЕ, однако за второй и третий кварталы она снизилась на 42 процента и составила в сентябре 2020 года 5,88 долл. США за миллион БТЕ. Это снижение было в значительной степени обусловлено сочетанием факторов, включая высокий уровень запасов и влияние пандемии на спрос. После этого цены начали восстановление и в феврале 2021 года достигли 9,88 долл. США за миллион БТЕ благодаря высокому спросу со стороны Китая на фоне холодных погодных условий, низкого уровня запасов и резкого повышения тарифов на перевозку грузов (см. рисунок X)⁷⁵.

Рисунок X
Динамика цен на отдельные виды топлива



Источник: расчеты секретариата ЮНКТАД на основе данных статистической платформы UNCTADstat и информации по сырьевым товарам из базы данных Всемирного банка «Глобал экономик монитор» (дата обращения: 1 апреля 2021 года).

⁷³ International Energy Agency, *Gas 2020* (Paris, 2020).

⁷⁴ См. www.cedigaz.org/quarterly-report-q3-2020-international-natural-gas-prices.

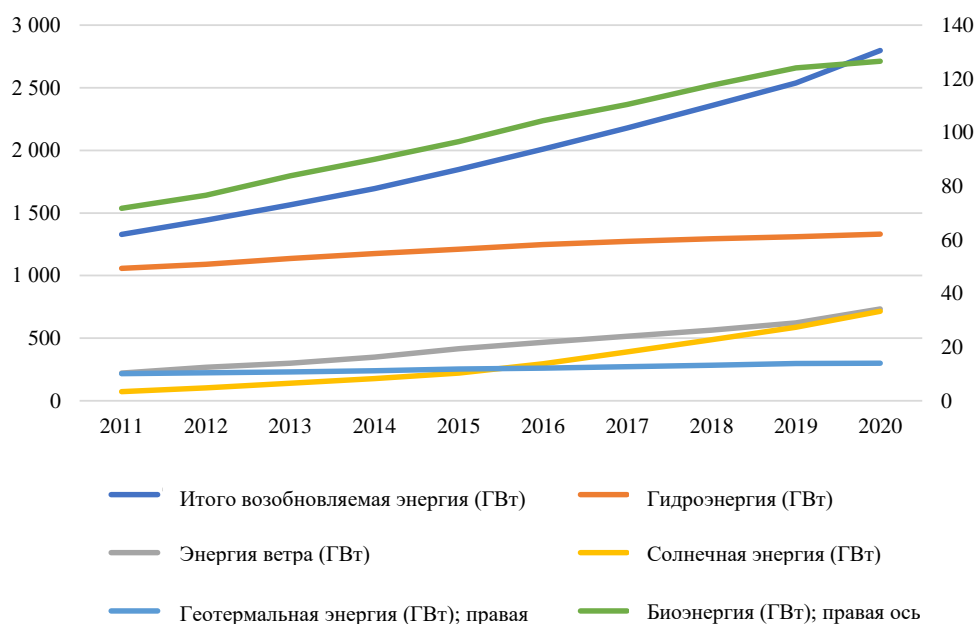
⁷⁵ См. www.argusmedia.com/en/news/2178177-japans-lng-stocks-on-the-rise.

Возобновляемые источники энергии

38. Совокупные мощности возобновляемых источников энергии в 2020 году увеличились с 2538 гигавайт (ГВт) до 2799 ГВт. Основной вклад в увеличение мощностей был обеспечен за счет солнечной энергетики (127 ГВт); также прирост был достигнут благодаря развитию ветроэнергетики (111 ГВт) и гидроэнергетики (20 ГВт). Меньший вклад внесли биоэнергетика и геотермальная энергетика — 2 ГВт и 164 мегаватта соответственно (см. рисунок XI)⁷⁶. Основную роль в расширении использования возобновляемых источников энергии в 2020 году сыграл Китай, который является крупнейшим производителем. Увеличение, зафиксированное в отношении этих источников энергии, отражает быстрый и ускоряющийся рост использования возобновляемых источников энергии и сокращение роста мощностей невозобновляемых источников энергии⁷⁷. Согласно прогнозам, производство электроэнергии из возобновляемых источников в 2021 году увеличится более чем на 8 процентов и достигнет 8300 тераватт-часов, что станет самым значительным показателем годового прироста с 1970-х годов⁷⁸. Ожидается, что около двух третей роста возобновляемых источников энергии придется на солнечную фотоэлектрическую и ветровую энергию. Согласно прогнозам, в 2021 году почти половина мирового прироста возобновляемой электроэнергии придется на Китай; также значительный прирост будет отмечаться в Соединенных Штатах, Европейском союзе и Индии (см. рисунок XI)⁷⁹.

Рисунок XI

Производство возобновляемой энергии в разбивке по ее видам



Источник: расчеты секретариата ЮНКТАД на основе данных Статистического отчета по мощностям возобновляемой энергии (2021 год, Абу-Даби) Международного агентства по возобновляемой энергии (*Renewable Capacity Statistics 2021*, Abu Dhabi).

⁷⁶ См. www.irena.org/-/media/Files/IRENA/Agency/Publication/2021/Apr/IRENA_-RE_Capacity_Highlights_2021.pdf?la=en&hash=1E133689564BC40C2392E85026F71A0D7A9C0B91.

⁷⁷ Там же.

⁷⁸ См. www.ica.org/reports/global-energy-review-2021/renewables.

⁷⁹ Там же.

III. Вопросы политики, возникающие в связи с последними рыночными тенденциями

39. Анализируемые в настоящем докладе рыночные тенденции свидетельствуют о резком снижении цен на большинство сырьевых товаров в течение первых четырех-пяти месяцев 2020 года. За этим временным отрезком последовал период восстановления цен, в течение которого цены на некоторые сельскохозяйственные товары (пшеница, соя и пальмовое масло) и металлы (никель, медь и серебро) выросли до самых высоких уровней за многие годы. Такие колебания цен имеют значительные последствия для развивающихся стран, находящихся в сырьевой зависимости. В частности, рост цен на сырьевые товары может способствовать увеличению экспортных и фискальных поступлений стран-экспортеров, позволяя им повышать текущие государственные расходы и капиталовложения. Напротив, снижение цен на сырьевые товары может привести к сокращению экспортных и фискальных поступлений и сделать невозможным предоставление основных государственных товаров и услуг, а также создать угрозу для урегулирования задолженности. Кроме того, высокий уровень нестабильности цен подрывает усилия развивающихся стран, находящихся в сырьевой зависимости, в области развития, поскольку он может создавать препятствия для притока инвестиций, увеличивать дефицит торгового баланса и усугублять проблему нищеты домохозяйств.

40. Доходы от экспорта имеют важнейшее значение для развивающихся стран, находящихся в сырьевой зависимости, в контексте осуществления Повестки дня в области устойчивого развития на период до 2030 года, с учетом того, что развивающимся странам необходимо мобилизовать ресурсы для достижения целей в области устойчивого развития. В настоящем разделе рассматриваются стратегии и рекомендации по повышению устойчивости развивающихся стран, находящихся в сырьевой зависимости, к ценовым потрясениям и получению доходов из различных источников, которые являются более устойчивыми и обеспечивают более стабильный путь к справедливому росту и развитию.

A. Диверсификация, развитие перерабатывающих производств и индустриализация

41. Существуют две основные стратегии диверсификации, которые могут быть использованы развивающимися странами, находящимися в сырьевой зависимости, для снижения степени подверженности влиянию ценовых колебаний на международных рынках. Первый из подходов заключается в горизонтальной диверсификации за счет экспорта нетрадиционных товаров (например, фруктов, срезанных цветов, специй и т. д.) и органически выращенных традиционных экспортных культур, в отношении которых в промышленно развитых странах существует рыночная надбавка. Применение этого подхода может приводить к расширению рынков, росту экспорта и компенсации потерь доходов от обвального падения продаж существующих экспортных товаров, что обеспечит большую стабильность экспортных поступлений. Однако для того, чтобы эта стратегия была эффективной, она должна быть ориентирована на сырьевые товары или продукты, которые не подвергаются одним и тем же или похожим ценовым рискам. Второй подход заключается в вертикальной диверсификации путем развития перерабатывающих производств. Применение этого подхода может обеспечиваться за счет дифференциации традиционной продукции по качеству, происхождению или методу производства для создания принципиально новых видов продукции. В случае недостаточно глубокой степени трансформации первичного сырьевого товара может возникнуть впечатление о создании нового

вида продукции, однако он может быть подвержен тем же проблемам, что и первичный сырьевой товар⁸⁰. Подход, основанный на развитии перерабатывающих производств, может стимулировать рост других секторов за счет формирования связей, а также потенциально может становиться фактором промышленного развития в развивающихся странах, находящихся в сырьевой зависимости. Описанные выше стратегии диверсификации могут способствовать обеспечению достойной работы и экономического роста (цель 8 в области устойчивого развития), а также созданию стойкой инфраструктуры, содействию устойчивой индустриализации и инновациям (цель 9 в области устойчивого развития).

42. Развитие местных перерабатывающих производств и обогащение полезных ископаемых потенциально может ускорить промышленное развитие в развивающихся странах, находящихся в сырьевой зависимости, при условии проведения надлежащей поддерживающей политики. К примерам такой политики относятся привлечение инвестиций в соответствующий сектор, содействие передаче технологий и развитию навыков, а также развитие производственных связей с местным промышленным сектором (обратные связи в области поставки производственных ресурсов; прямые связи в области переработки сырьевых товаров; и горизонтальные связи, которые обеспечивают удовлетворение потребностей других секторов за счет возможностей, сформированных в рамках обратных и прямых связей в области сырьевых товаров)⁸¹. Для расширения таких связей существуют возможности, поскольку сырьевой сектор требует уникальных ресурсов, многие из которых могут быть использованы для развития местного промышленного потенциала (а также потенциала в сфере сельского хозяйства и услуг)⁸².

43. Для успешной реализации стратегии диверсификации большинству развивающихся стран, находящихся в сырьевой зависимости, необходимо устранить ряд препятствий, включая отсутствие опыта и знаний в области производства и сбыта нетрадиционных товаров на международных рынках, отсутствие надлежащей инфраструктуры, ограниченный доступ к финансированию для новых отраслей, слабый технологический потенциал и низкий уровень развития нормативно-правовой базы, которые препятствуют созданию благоприятных условий для ведения бизнеса и повышают риски для прибыльности новых инвестиций⁸³. К числу других препятствий, которые с большой вероятностью могут создавать проблемы для развивающихся стран, находящихся в сырьевой зависимости, в процессе диверсификации, относятся правила международной торговли, такие как эскалация таможенного обложения и применение пиковых тарифов, а также нетарифные меры, такие как санитарно-гигиенические и фитосанитарные нормативы, необходимые для соблюдения стандартов здравоохранения и качества, упаковки и маркировки. В целом было установлено, что эти препятствия являются бременем, тормозящим прогресс в осуществлении стратегий диверсификации.

44. Несмотря на эти сложности, несколько развивающихся стран, находящихся в сырьевой зависимости, успешно применяют стратегии диверсификации для снижения степени подверженности влиянию ценовых колебаний. Например, Коста-Рика перешла от традиционного экспорта кофе к экспорту нетрадиционной продукции, такой как ананасы, и стала крупнейшим в мире их экспортером⁸⁴. Рост сектора ананасов также позволил осуществлять экспорт продукции из

⁸⁰ См. [TD/B/C.I/EM.10/2](#).

⁸¹ Raphael Kaplinsky, "Commodities for industrial development: making linkages work", working paper 01/2011 (Vienna, United Nations Industrial Development Organization, 2011).

⁸² Там же.

⁸³ См. [TD/B/C.I/MEM.2/42](#).

⁸⁴ См. [TD/B/C.I/MEM.2/45](#).

ананасов, такой как замороженные ананасы, сушеные ананасы, соки и концентраты. Коста-Рике удалось со временем диверсифицировать состав своего экспорта не только за счет расширения сельскохозяйственного экспорта и включения в него новых категорий продукции, помимо традиционных сырьевых продуктов — бананов и кофе, — но и за счет развития передовых ориентированных на экспорт производственных предприятий и сектора услуг. Еще один пример — Ботсвана, где правительство, содействуя развитию производственных связей в рамках взаимодействия и сотрудничества с ведущей алмазной компанией мира «Де Бирс», использовало результаты передачи технологий и научно-технических знаний и обеспечило приобретение соответствующих навыков⁸⁵. В определенной степени эти действия стимулировали участие частного сектора в деятельности в рамках конечных звеньев производственно-сбытовой цепи, такой как работа фабрик по огранке и шлифовке алмазов; производство ювелирных изделий с бриллиантами; и работа центров торговли алмазами и бриллиантами. Они также способствовали созданию правительством Ботсваны и компанией «Де Бирс» совместного предприятия с равными долями участия «Даймонд трейдинг компани Ботсвана», которое является крупнейшим в мире и самым технологически продвинутым предприятием по сортировке и оценке необработанных алмазов⁸⁶. Повышение уровня навыков путем развития связей с горнодобывающим сектором в Ботсване имеет потенциал для расширения деловой активности в других секторах экономики.

В. Краткое изложение рекомендаций в отношении политики

45. Опыт Коста-Рики и Ботсваны показывает, что в странах, находящихся в сырьевой зависимости, можно осуществлять различные виды стратегий диверсификации и развития перерабатывающих производств. С одной стороны, содействие развитию связей может быть целесообразным для стран, экономика которых зависит от нефти, ввиду широкого спектра возможностей от разведки до добычи, которые могут стимулировать местных предпринимателей к участию в работе отрасли. С другой стороны, развивающиеся страны, экономика которых зависит от сельскохозяйственной продукции, могут пожелать в качестве наиболее актуальной стратегии сосредоточиться на повышении степени переработки продукции, а также на диверсификации экономики: производстве новых продуктов и освоении новых рынков⁸⁷. Каждая из этих стратегий может быть сопряжена с трудностями для развивающихся стран, находящихся в сырьевой зависимости, однако есть и примеры успешного опыта, включая упомянутые выше. Следующие рекомендации в отношении политики, вынесенные по итогам анализа в докладе ЮНКТАД о диверсификации и повышении степени переработки⁸⁸, могут способствовать диверсификации экономики и экспорта в развивающихся странах, находящихся в сырьевой зависимости:

а) поскольку диверсификация требует макроэкономической стабильности, развивающиеся страны, находящиеся в сырьевой зависимости, должны принимать меры макроэкономической политики, финансово-бюджетной и денежно-кредитной политики, что в идеале должно приводить к смягчению колебаний макроэкономических переменных, таких как валовый внутренний

⁸⁵ См. www.debeersgroup.com/~media/Files/D/De-Beers-Group-V2/documents/reports/botswana/deb081-02-executivesummary.pdf.

⁸⁶ См. www.dtcbotswana.com/about-us/home.

⁸⁷ См. TD/B/C.I/MEM.2/42.

⁸⁸ Там же.

продукт, инфляция и обменный курс, или, как минимум, не усугублять нестабильность;

b) для успешного осуществления стратегии диверсификации необходимо накопление человеческого и физического капитала, включая строительство инфраструктуры, повышение научно-технического потенциала и укрепление институтов и системы управления. Развивающиеся страны, находящиеся в сырьевой зависимости, могут использовать ренту, полученную в периоды высоких цен на сырьевые товары или в целом от экспорта природных ресурсов, для наращивания потенциала в сфере новых возможностей и в рамках комплексной образовательной стратегии, поддерживающей эти процессы;

c) оказание технической помощи для сокращения дефицита информации и информационной асимметрии, которые, вероятно, будут препятствовать сохранению новых экспортных потоков. Эта деятельность может включать предоставление технической помощи для обеспечения соответствия стандартам зарубежных рынков и создание агентств по стимулированию экспорта;

d) поощрение прямых иностранных инвестиций в конкретные звенья производственно-сбытовой цепочки, укрепление ассоциаций деловых кругов, нацеленных на повышение секторальной конкурентоспособности и продвижение вверх по «лестнице качества», облегчение приобретения технологий и инноваций для решения конкретных проблем;

e) предоставление финансовых стимулов для содействия созданию нетрадиционных отраслей промышленности. Эта деятельность может включать в себя освобождение от налогов на определенные виды экспорта и импорта средств труда, предоставление субсидий, заемных средств, таких как недорогие кредиты, и принятие других мер стимулирования экспорта;

f) проведение анализа продукции сектора, нуждающегося в диверсификации, включая выявление характеристик и возможностей, определение узких мест и других ограничений для перехода на более высокие звенья производственно-сбытовой цепи или увеличения добавленной стоимости путем повышения качества и дифференциации, а также принятие надлежащих дополнительных мер политики для решения выявленных проблем.

46. ЮНКТАД осуществляет проекты, которые помогают развивающимся странам, находящимся в сырьевой зависимости, диверсифицировать свою экономику, повысить степень переработки и превратить свои сырьевые сектора в основные источники роста и устойчивого развития. Главная цель недавнего проекта в области технического сотрудничества, осуществлявшегося ЮНКТАД при финансировании со стороны Субфонда Повестки дня в области устойчивого развития на период до 2030 года, заключалась в поддержке создания интегрированных производственно-сбытовых цепочек в четырех развивающихся странах, не имеющих выхода к морю и зависящих от экспорта сырьевых товаров (Лаосская Народно-Демократическая Республика, Монголия, Узбекистан и Эфиопия), посредством укрепления их потенциала в области разработки программ и стратегий развития в целях обеспечения более эффективной интеграции в региональные и глобальные производственно-сбытовые цепочки, а также посредством налаживания сотрудничества в области развития на национальном, межрегиональном и межконтинентальном уровнях⁸⁹.

47. В рамках этого проекта на основе проведения семинаров-практикумов, тренингов, оказания консультационных услуг и проведения анализа политики

⁸⁹ См. <https://unctad.org/project/integrating-landlocked-commodity-dependent-developing-countries-regional-and-global-value>.

ЮНКТАД смогла: а) повысить статистический и аналитический потенциал стран-бенефициаров в области обеспечения эффективной разработки политики для содействия интеграции региональных и глобальных производственно-сбытовых цепочек и укрепления связей в области развития; и б) укрепить потенциал частного сектора в странах-бенефициарах в области оценки рыночных перспектив, выявления рыночных возможностей и преодоления существующих на рынке барьеров для более эффективной интеграции в региональные и глобальные производственно-сбытовые цепочки. Кроме того, в публикуемом два раза в год докладе Отдела международной торговли и сырьевых товаров ЮНКТАД «Сырьевые товары и развитие, 2021 год: выход из ловушки сырьевой зависимости за счет технологий и инноваций» (*Commodities and Development Report 2021: Escaping from the Commodity Dependence Trap through Technology and Innovation*) подчеркивается роль технологий в освобождении от сырьевой зависимости и построении более диверсифицированной экономики.
