



联合国

经济及社会理事会



Distr.
GENERAL

E/1994/53
4 May 1994
CHINESE
ORIGINAL: ENGLISH

1994年实质性会议

1994年6月27日至7月29日, 纽约

临时议程* 项目7

经济、社会及有关领域的区域合作

1993年拉丁美洲和加勒比

区域经济状况调查摘要

* E/1994/100。

摘 要

1993年,大多数拉丁美洲和加勒比国家的经济继续呈现有节制的增长,价格相对稳定,外国资本的大量流入提供了支助。

区域的经济步伐仍受两个相互冲突因素的巨大影响:首先,前几年采纳的调整政策和改革所产生的累积效果逐渐改变了经济赖以运转的基础;其次,国际经济缓慢和不稳定的演变所带来的不利后果包括全球需求增长有限,商品价格恶化,但同时又促使国际利率下降,从而使区域各国受益。

1993年,区域国内总产值增长了3.2%,而人均国内总产值连续第三年增长,这次达到1.3%。虽然区域总成绩类似于1992年,但受巴西经济复苏的影响很大。如果不包括巴西,那么区域其他国家的经济产量只增长了2.6%,而前两年期的增长率接近5%。

稳定价格不断在增强区域大多数国家的实力。巴西是这一趋势的例外,巴西的三位数通货膨胀在继续飞涨。总而言之,巩固财政调整进程有助于促进稳定。1993年,约有半数国家通过减少赤字,或增加公共帐户结余的方式改进了其对财务的管理。

尽管世界贸易和工业化国家的进口呆滞缓慢,但是拉丁美洲和加勒比区域出口量的增长几乎达到9%,其中的部分原因是拉丁美洲内部贸易强劲增长,另一部分原因是前几年成功地使出口结构多样化。

出口价格下降侵害了这一出口努力,造成在拉丁美洲和加勒比区域对外商品销售额以接近5%的速度增长的同时,区域的贸易条件却进一步恶化,这次达到5%。

拉丁美洲和加勒比区域商品进口额增长了8%，而前三年的年平均增长率为18%。相对而言，增长是普遍现象，虽然有些国家减少了采购。对区域总局势的变化影响特别大的是巴西进口的增长以及哥伦比亚的持续发展。

商品贸易赤字从前年的100亿美元增加到147亿美元，而且有更多区域国家的贸易出现赤字。此外，由于贸易收支平衡恶化，区域国际收支经常帐户赤字1993年继续增长，这次几乎达到430亿美元，占区域产量的3.4%。由于在很大程度上受美元在拉丁美洲投资利润和国际金融市场流行利润之间差额的吸引，流入区域的资本净额很容易地填补了不断增长的经常帐户赤字。

由于资本净流入量仍远远超出经常帐户赤字，区域大多数国家连续五年增加了其国际储备资金。

在利润净支付额和利率几乎固定不变的情况下，减少资本的净流入意味着，转入区域的财政资源净额1992年约达330亿美元，1993年则不到260亿美元。

区域外债增长了4%，达到4 870亿美元，其部分原因是在国际市场发放新的债券，增加短期贷款业务，较不重要的原因是偿还某些官方借款。

目 录

	<u>段 次</u>	<u>页 次</u>
导 言	1 - 16	5
一、经济活动	17 - 21	13
二、价格和工资	22 - 28	15
三、对外部门	29 - 44	18
四、外 债	45 - 47	31

导 言

1. 1993年,大多数拉丁美洲和加勒比国家的经济继续呈现有节制的增长,价格相对稳定,外国资本的大量流入提供了支助。

2. 区域的经济步伐仍受两个相互冲突的因素的巨大的影响:首先,前几年采纳的调整政策和改革所产生的累积效果逐渐改变了经济赖以运转的基础;其次,国际经济缓慢和不稳定演变所产生的不利后果包括全球需求增长有限,商品价格恶化,但同时也促使国际利率下降,从而使区域各国受益。

3. 1993年,该区域国内总产值增加了3.2%(见表1和2及其数字),而人均国内总产值连续第三年增长,这次达到1.3%(见表1和3及其数字)。虽然区域总成绩与1992年相似,但受巴西经济复苏的影响很大。如果不包括巴西,那么区域其他国家经济的产量只增长了2.6%,而前两年期的增长率接近5%。

4. 一般而言,出口量随增长放慢而放慢或停止增长。在发展加快时,出口也有所增加,但这种情况为数不多。

5. 稳定价格不断在增强区域大部分国家的实力。巴西是这一趋势的例外,巴西的三位数通货膨胀继续飞涨(见表4)。而其他国家的消费品价格平均增长率则从49%降到前年的22%,1993年更降至19%。此外,1993年,大多数国家的年通货膨胀率低于15%。总之,巩固财政调整进程有助于促进稳定。

6. 呈下降趋势的通货膨胀率,加上大多数国家的可以接受(虽然在下降之中)的增长率不能仅归功于旨在限制国内需求增长以求价格稳定的经济政策。由于信贷增长主要是外国资本流入的结果,所以单靠货币和外汇政策实现这一目标的余地很小。不让储备资金累积后的金融基础发展的措施促进了这一目标的实现,但程度有限。

表1 拉丁美洲和加勒比区域:主要经济指数^a

指数	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993 ^b
按市场价格计算的国内总产								
值(基数年 1980年=100)	106.7	110.1	111.0	112.0	112.4	116.6	120.0	123.9
人口(百万居民)	392.8	400.9	408.9	417.0	425.1	433.2	441.3	449.0
人均国内总产值								
(基数年 1980年=100)	93.6	94.7	93.6	92.6	91.1	92.8	93.8	95.0
增长率								
国内总产值	4.2	3.2	0.8	0.9	0.3	3.8	3.0	3.2
人均国内总产值	2.0	1.2	-1.2	-1.0	-1.6	1.8	1.1	1.3
消费品 价格 ^c	64.1	208.9	773.7	1 205.7	1 185.2	198.6	416.8	796.6
贸易条件(商品)	-11.0	-0.9	-0.3	1.2	-0.9	-8.7	-5.6	-4.9
出口商品购买力	-11.9	7.9	8.2	4.5	5.4	-2.8	2.9	3.3
出口商品现有价值	-15.7	14.5	13.9	9.8	9.8	-0.8	5.1	4.5
进口商品现有价值	2.5	12.6	14.0	6.6	15.8	18.2	22.7	7.7
10亿美元								
出口商品	77.6	88.7	101.1	111.0	121.9	120.9	127.2	132.9
进口商品	59.7	67.2	76.7	81.7	94.6	111.8	137.2	147.7
贸易收支差额(商品)	17.9	21.5	24.4	29.3	27.3	9.1	-10.0	-14.8
利润和利息净支出	32.4	31.3	34.0	37.6	34.8	31.0	29.2	28.9
经常帐户收支 ^d	-17.4	-10.9	-11.0	-6.7	-6.5	-20.2	-36.9	-42.6
资本净流量 ^e	9.9	15.2	5.3	9.7	20.7	39.3	62.0	54.6
总收支差额 ^f	-7.5	4.3	-5.7	3.0	14.2	19.1	25.1	12.0
外债毛额总额 ^g	401.0	427.4	419.6	422.7	439.1	456.6	468.1	487.0
资源的净转移 ^h	-22.5	-16.1	-28.7	-27.9	-14.1	8.3	32.8	25.7

资料来源:拉丁美洲和加勒比经济委员会根据官方数字编制。

^a 国内总产值和消费品价格数字分别指表2所包括的一组国家,古巴除(23个国家),以及表5。对外部门的数据指的是拉丁美洲和区域收支平衡表所列的19个国家(表9)。

^b 初步估计数,有可能修订。

^c 12月至12月之间的变动。

^d 包括单方面私人转帐付款净额。

^e 包括长期和短期资本,单方面官方转帐付款以及错误和遗漏。

^f 等于国际储备(相反符号)加上相应项目的变动。

^g 见题为“拉丁美洲和加勒比区域:已偿还的外债总额”(表11)的表格说明。

^h 等于资本净流入减去利润和利息净支出。

表2. 拉丁美洲和加勒比区域: 国内总产值的增长
(百分比系根据以1980年价格计算的产值编制)

	年增长率							累计变数	
	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993 ^a	1981-1990	1991-1993 ^a
拉丁美洲和加勒比区域 ^b	3.2	0.8	0.9	0.3	3.8	3.0	3.2	12.4	10.3
石油出口国	2.7	2.0	0.1	4.1	4.5	3.3	1.2	15.1	9.3
玻利维亚	2.6	3.0	3.2	4.6	4.6	2.8	3.0	1.2	10.9
哥伦比亚	5.6	4.2	3.5	4.0	1.9	3.6	4.5	43.6	10.3
厄瓜多尔	-4.8	8.8	0.2	2.0	4.7	3.3	1.5	20.4	10.0
墨西哥	1.9	1.2	3.3	4.4	3.6	2.6	1.0	17.9	7.2
秘鲁	8.0	-8.4	-11.5	-5.6	2.1	-2.7	6.5	-11.4	5.8
特立尼达和多巴哥	-4.6	-3.3	-0.5	2.2	1.8	-0.6	-1.0	-19.6	0.1
委内瑞拉	3.8	5.9	-7.8	6.8	10.2	6.9	-1.0	4.2	16.6
非石油出口国 ^c	3.6	-0.1	1.5	-2.4	3.2	2.8	4.7	10.4	11.0
南美	3.5	-0.1	1.3	-2.7	3.3	2.6	5.0	10.1	11.3
阿根廷	2.7	-2.1	-6.2	-0.1	8.9	8.6	6.0	-8.7	25.4
巴西	3.6	-0.1	3.3	-4.4	0.9	-0.9	4.5	16.5	4.6
智利	5.7	7.5	9.8	2.0	5.8	10.3	6.0	32.7	23.6
圭亚那	1.1	-2.3	-4.5	-2.7	5.5	7.7	4.0	-24.3	18.1
巴拉圭	4.5	6.7	5.9	3.1	2.3	1.7	3.5	36.6	8.0
苏里南	-6.2	8.2	4.2	-1.7	-2.5	-5.0 ^d	...	3.4	-7.4 ^e
乌拉圭	7.7	-0.3	1.3	0.9	2.9	7.4	2.0	3.2	12.7
中美洲和加勒比区域 ^f	4.5	-0.2	3.5	1.3	1.9	4.5	1.3	13.8	8.1
巴哈马	4.6	2.3	2.0	4.8	-3.2	1.0	2.5	31.2	39.5
巴巴多斯	2.6	3.5	3.6	-3.5	-4.3	-4.0	...	8.3	-8.2 ^e
伯利兹	12.2	6.1	12.4	10.2	3.2	7.6	3.5	54.8	14.8
古巴 ^g	-3.9	2.2	0.8	42.0 ^h	...
多米尼加共和国	8.7	0.8	4.5	-4.9	-1.0	6.8	2.0	22.2	7.7
海地	-0.7	0.9	1.0	-0.2	0.6	-10.5	-11.0	-3.8	-19.7
牙买加	6.5	2.2	7.4	5.3	0.2	1.5	2.0	22.6	3.7
巴拿马	2.2	-15.9	-0.2	5.2	9.1	8.0	5.5	6.3	24.3
中美洲共同市场	3.3	1.7	3.3	2.3	2.7	5.0	4.2	9.7	12.3
哥斯达黎加	4.5	3.2	5.5	3.4	2.1	6.8	6.0	25.1	15.7
萨尔瓦多	2.7	1.5	1.1	3.4	3.3	4.7	5.0	-1.1	13.6
危地马拉	3.6	4.0	3.7	2.9	3.5	4.7	4.0	8.8	12.8
洪都拉斯	4.9	4.9	4.7	-0.4	2.1	5.7	3.5	25.5	11.8
尼加拉瓜	-0.7	-13.6	-1.7	-0.2	-0.4	0.8	-1.0	-14.0	-0.3
东加勒比国家组织成员国 ⁱ	6.1	8.7	4.8	4.5	2.5	3.3	...	68.4	5.9 ^e
安提瓜和巴布达	8.7	7.7	5.2	2.8	1.6	1.7	...	79.0	3.3 ^e
多米尼加	6.8	7.9	-1.1	6.6	2.1	2.6	2.0	54.8	6.6
格林纳达	6.0	5.8	5.7	5.2	2.9	0.6	...	58.5	3.5 ^e
圣基茨和尼维斯	7.4	9.8	6.7	3.0	3.7	3.6	...	75.3	7.4 ^e
圣卢西亚	2.2	12.1	4.6	3.9	1.6	6.6	...	59.0	8.3 ^e
圣文森特和格林纳丁斯	5.8	8.6	7.2	7.1	4.6	4.7	...	85.8	9.5 ^e

资料来源: 拉丁美洲和加勒比经济委员会根据以1980年不变价格计算并转换成美元的官方数字编制。

说明: 三个圆点(…)表示没有数据。

^a 初步估计数,有可能修订。1993年的数字已均整为10或5。

^b 不包括古巴。

^c 指社会产品总值。

^d OECS=东加勒比国家组织。

^e 指1980至1989年期间。

^f 指1990-1992年期间。

表3

拉丁美洲和加勒比区域：人均国内总产值的增长
(百分比系根据以1980年价格计算的产值编制)

	年增长率							累计变数	
	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993a	1981-1990	1991-1993a
拉丁美洲和加勒比区域b	1.2	-1.2	-1.0	-1.6	1.8	1.1	1.3	-8.9	4.3
石油出口国	0.5	-0.2	-2.0	1.9	2.4	1.2	-0.8	-8.3	2.8
玻利维亚	0.1	0.5	0.7	2.1	2.1	0.4	0.8	-21.2	3.2
哥伦比亚	3.7	2.3	1.7	2.2	0.2	1.8	2.8	17.9	4.8
厄瓜多尔	-7.0	6.2	-2.2	-0.4	2.4	1.0	-0.5	-6.6	2.9
墨西哥	-0.4	-1.0	1.1	2.2	1.4	0.5	-1.3	-6.4	0.7
秘鲁	5.8	-10.3	-13.3	-7.5	0.0	-4.7	4.4	-28.9	-0.5
特立尼达和多巴哥	-5.9	-4.5	-1.8	1.0	0.6	-1.7	-2.0	-29.6	-3.2
委内瑞拉	1.3	3.4	-9.9	4.4	7.8	4.6	-3.1	-19.0	9.3
非石油出口国b	1.6	-1.9	-0.4	-4.1	1.4	1.0	3.0	-9.4	5.4
南美	1.7	-1.8	-0.4	-4.3	1.6	1.0	3.4	-9.0	6.2
阿根廷	1.3	-3.3	-7.4	-1.3	7.6	7.4	4.8	-20.2	21.0
巴西	1.6	-2.0	1.4	-6.1	-0.8	-2.5	2.9	-5.2	-0.5
智利	3.9	5.7	8.0	0.3	4.1	8.5	4.4	12.2	17.9
圭亚那	1.1	-2.3	-4.6	-3.1	4.8	6.8	3.0	-27.8	15.2
巴拉圭	1.4	3.6	2.9	0.2	-0.5	-1.0	1.0	0.5	-0.6
苏里南	-8.0	6.1	2.2	-3.6	-4.3	-6.8	...	-13.8	-10.8
乌拉圭	7.1	-0.9	0.8	0.3	2.3	6.8	1.4	-2.8	10.7
中美洲和加勒比区域	2.1	-2.4	1.1	-1.0	-0.5	2.0	-1.9	-9.5	-0.6
巴哈马	2.7	0.5	0.2	3.0	-4.9	-0.7	0.9	8.1	-4.7
巴巴多斯	2.3	3.1	3.3	-3.8	-4.6	-4.3	...	5.0	-8.7
伯利兹	9.2	3.3	9.5	7.6	1.0	5.4	1.4	19.6	7.9
古巴c	-4.8	1.1	-0.3	-4.1	...
多米尼加共和国	6.3	-1.4	2.2	-6.9	-3.0	4.6	-0.1	-2.9	1.4

表3(续)

	年增长率							累计变数	
	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993a	1981-1990	1991-1993a
海地	-2.6	-1.1	-1.0	-2.2	-1.4	-12.3	-12.6	-20.6	-24.4
牙买加	5.5	1.3	6.5	4.4	-0.8	0.5	1.0	8.1	0.6
巴拿马	0.2	-17.6	-2.2	3.0	7.0	6.0	3.5	-13.6	17.4
中美洲共同市场	0.7	-0.9	0.6	-0.4	-0.2	2.0	1.2	-15.0	3.1
哥斯达黎加	1.6	0.4	2.6	0.7	-0.4	4.2	3.5	-5.8	7.4
萨尔瓦多	1.0	-0.3	-0.8	1.4	1.2	2.5	2.7	-13.5	6.5
危地马拉	0.7	1.0	0.8	0.0	0.6	1.8	1.0	-18.2	3.4
洪都拉斯	1.7	1.7	1.6	-3.4	-1.0	2.6	0.7	-8.2	2.3
尼加拉瓜	-3.0	-15.6	-4.3	-3.2	-3.9	-3.0	-4.6	-34.5	-11.0
东加勒比国家组织									
成员国d	5.4	8.0	4.2	3.8	1.9	2.6	...	59.2	...
安提瓜和巴布达	8.1	7.1	4.5	2.1	0.7	0.7	...	68.0	...
多米尼加	7.1	8.1	-0.9	6.9	2.4	2.9	2.6	61.2	8.1
格林纳达	5.8	5.6	5.5	5.0	2.7	0.4	...	55.1	...
圣基茨和尼维斯	7.9	10.3	7.7	3.0	3.7	3.6	...	83.6	...
圣卢西亚	0.7	10.5	3.2	2.5	0.3	5.2	...	37.5	...
圣文森特和格林纳丁斯	4.8	7.5	6.2	6.1	3.6	3.7	...	70.2	...

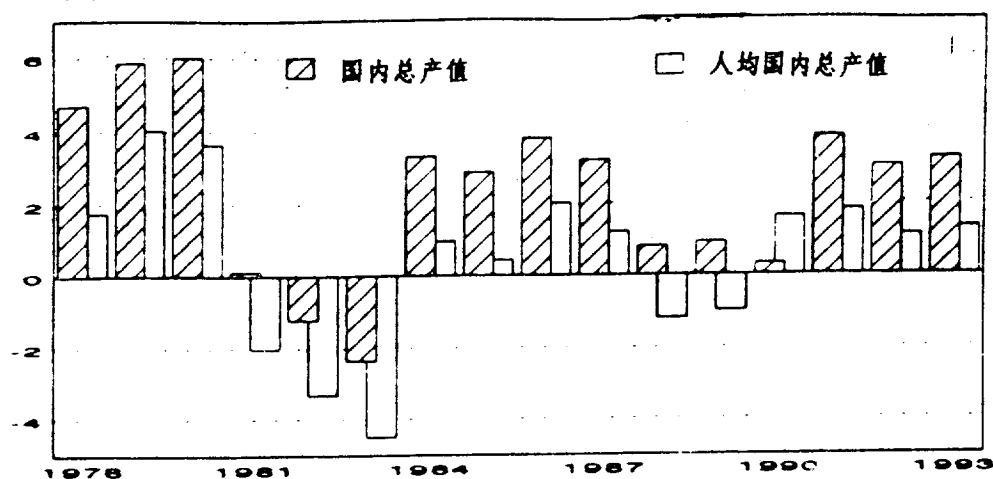
资料来源：拉丁美洲和加勒比经济委员会根据官方数字编制。人口数字是拉丁美洲人口中心的估计数。

说明：三个圆点(···)表示没有数据。

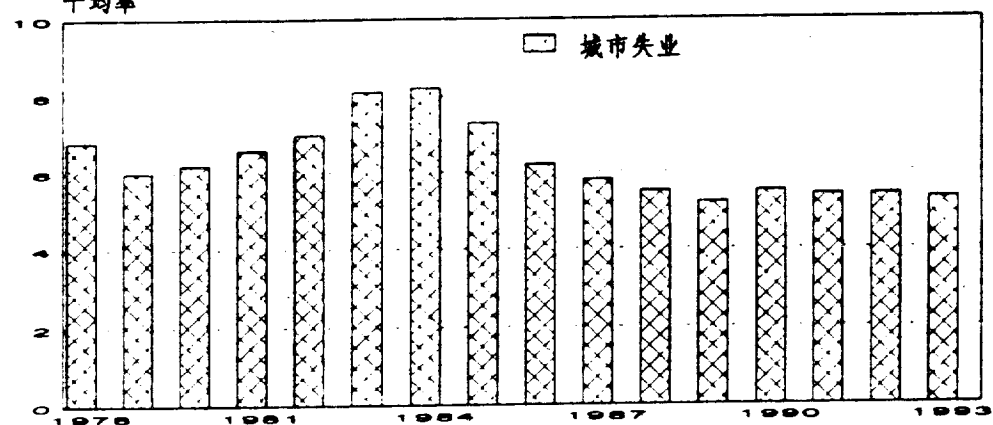
- a. 初步估计数,有可能修订。
- b. 不包括古巴。
- c. 指社会产品总数。
- d. OECS=东加勒比国家组织。

拉丁美洲和加勒比区域：主要经济指数

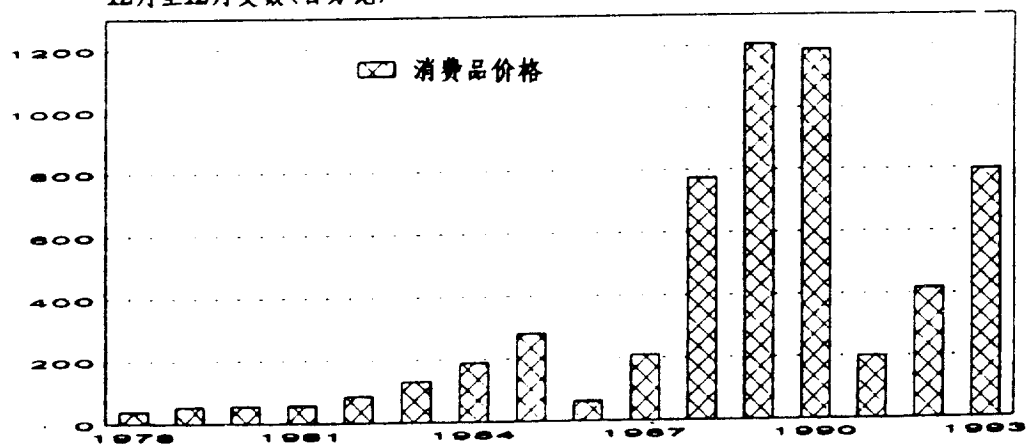
年率

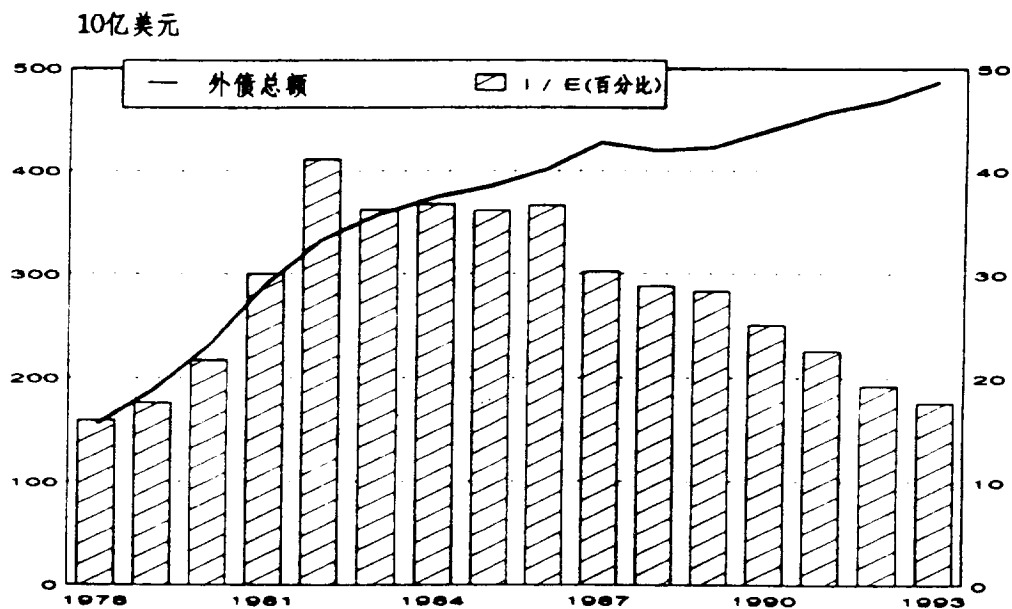
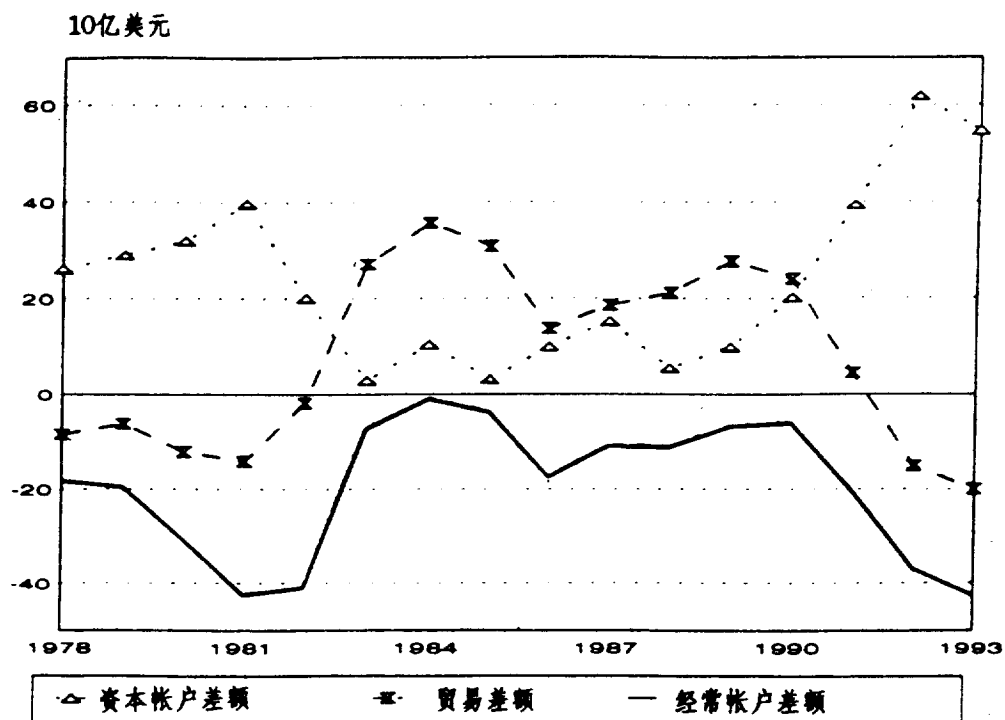


平均率



12月至12月变数(百分比)





说明：拉丁美洲和加勒比经济委员会根据官方数字编制。

I/E 代表外债负担系数。

I=总利率；E=出口商品和服务

7. 在许多国家,由于可以获得更多的资金,国内开支因此增加,其中用于进口的支出过多,这也是导致这一结果的原因。此外,充足的外汇压低了汇率以及可贸易产品的价格,使货币实际升值,因为完全用于满足当地需求的不可贸易产品和服务的价格更明显地不断上涨。总之,汇率升值有助于减缓通货膨胀,对人们的期望也有影响。此外,由于国际经济形势不稳定,增长缓慢,区域大多数国家过去三年出口额的有限增长只抵消了贸易条件不断下降的影响。另一方面,区域在过去十年的大部分年份中每年向国外转移相当于近4%的产值,现在再次成为外国金融资源的净进口方。

8. 在这些流动背后的主要动力可能是美元的国际利润下降,同时拉丁美洲资本的利润一直很高,但是,改革进程、外债的取消、价格稳定和稳定的经济政策是使这些利润具有吸引力的要素,因为这些因素减少了在区域许多国家投资的感觉风险,尤其是汇率风险。这种新的信心环境也促使区域居民通过各种现有财政手段将他们的资本汇回本国。在有些情况下,这种过程导致了新资源的流入。

9. 向对进口产品比较开放的国家提供大量的外资、更合理的财政政策、稳定的价格和经济复苏提高了国内外商人对经济政策的稳定性以及这些成果的持续性的综合信心。

10. 但是,维护区域各国经济的这一最新功能在经济政策管理方面产生了一些问题和困难。由于大多数拉丁美洲和加勒比区域国家对外差距的规模很大,因此进口总是居于出口水平之上,进口增长率超过了眼下可能达到的出口增长率。但资本流入有助于弥补这一差距,甚至还通过刺激更多的进口扩大了这一差距。

11. 由于有可能产生新的外债冲击,这种形势威胁着区域许多国家经济的正常运转。大部分外国资本属于短期投资,或以长期手段形式流入区域进行投机。其中一些投资可能对国际利率的提高特别敏感,或对利率回复到原来水平特别敏感,即便经济政策没有发生突然的变化。此外,外国投资者非常注意各国对外差距的规模,并视其为测量联接投资、增长、进口和资本流入基本过程的可持续性的参数。

12. 所有这些都使外国资本具有某种不稳定性,这对一个时期资本净流入量的影响要比在一段时间内资本是否继续流入的影响可能要大。另外,无论现在看来近期内出现新的外债冲击是多么的不可能,但是我们不能无视在更远将来的某一时刻发生这种情况的可能性。

13. 对付这种可能性的活动余地很小,在大多数情况下,宏观经济调节和财政规定所能干预的余地相当有限,并且可能会降低人们对这种规定稳定性的信心,并产生无法估量其后果的不利影响。即便在这些范围之内,流入区域资本的规模及其组成也给金融和外汇政策造成了困难。由于对国际经济状况或其不稳定性比较敏感的资本基本上属于临时资本,有鉴于此,为控制货币政策而消除这些资本对货币供应影响的说法有其道理。但是这可能导致产生利率越高资本越临时的反常现象。

14. 有鉴于此,流入资本的构成应逐渐地从不稳定资金转为比较稳定的资本和风险投资。这就需要仿照区域有些国家的榜样制订有限和局部的对外筹资规定。减少短期流动资金,并最终只限于接受比较长期的流动资本也有助于减轻对汇率升值的压力,但又不对投资资金的筹措产生巨大的影响。

15. 在中期克服上述问题根本上取决于出口迅速和持续的增长以及生产结构的国际竞争力。这需要不断努力改变生产方式、增加对可贸易产品生产部门的投资,并获得进入外国市场的机会。

16. 因此,虽然拉丁美洲和加勒比商品和服务在进入工业化国家市场方面仍面临巨大的困难,但1993年底仍出现了一些令人鼓舞的迹象,其中最重要的是拉丁美洲内部贸易的加强,最近批准的加拿大、美利坚合众国和墨西哥间《北美自由贸易协定》以及多边贸易谈判《乌拉圭回合最后文件》。

一、经济活动

17. 拉丁美洲和加勒比区域经济活动水平1993年增长了3.2%,从而使从1991年开始的有限复苏得以延续(表1和2及其数字)。人均产量因此再次增加,这次达到

1.3%(表1和3及其数字)。但是,由于区域产量1993年只比债务危机开始以前的1980年高24%,人均产量相比1980年则低了5%,只等于1978年的水平。巴西前几年的情况不是这样,但现已成为区域产量增长的积极因素,其活动水平在经过三年不佳成绩之后1993年有了大幅度增加。如果不包括巴西,拉丁美洲和加勒比区域的增长率则从前两年期5%的年增长率降到1993年的2.6%。

18. 产量增加虽然因国而异,但却是相当普遍的现象。秘鲁在经历五年衰退之后出现了大幅度增长(6.5%)(见表2)。智利再次取得持续的增长(6%),虽然低于前年超过10%的数字(见a)。所以智利连续十年持续发展,相比其1980年的水平增长了60%以上。阿根廷和哥斯达黎加的经济活动水平也增长了6%,巴拿马的增长率则为5.5%。五个国家--巴西、哥伦比亚、萨尔瓦多、危地马拉和圭亚那--的产量增长率在4%和5%之间;四个国家--伯利兹、玻利维亚、洪都拉斯和巴拉圭--的增长率在3和3.5%之间;六个国家--巴哈马、多米尼加、多米尼加共和国、厄瓜多尔、牙买加和乌拉圭--的增长率在1.5%和2.5%之间;一个国家--墨西哥--的增长率只达1%。相对而言,四个国家--海地、尼加拉瓜、特立尼达和多巴哥和委内瑞拉--的产量有所下降。古巴也出现严重下降,其活动水平连续第四年出现恶化。总而言之,八个国家比1992年取得了更积极的成果,其它六个国家维持高增长率,虽然其中之一的增长率略低于前年;另一方面,九个国家的活动水平出现恶化,或继续取得不利的结果。

19. 在增长率最快的时候,秘鲁和阿根廷继续处于经济复苏之中,哥斯达黎加和智利取得持续的增长,玻利维亚、哥伦比亚和巴拉圭加快了其发展速度。厄瓜多尔、危地马拉和洪都拉斯也继续取得重大的发展。处于不稳定之中的巴西的活动水平表明局部复苏已经实现。增长率最慢的厄瓜多尔、墨西哥、乌拉圭、牙买加和多米尼加的发展正在放慢之中。活动水平下降也反映古巴、海地和尼加拉瓜的衰退还在持续,而委内瑞拉在经过三年高增长率之后已进入衰退时期。

20. 虽然区域许多国家的人口增长率相对而言仍然很高,但是在人均产量方面基本上仍取得了积极的成果。在五个国家--阿根廷、智利、哥斯达黎加、巴拿马和

秘鲁--这一福利指数增长了3%以上,其它八个国家则取得了1%至3%的有节制的增长。相对而言,其余10个国家的人均产量或只略有增长,或甚至有所萎缩。由于过去10年区域各国经济成绩不佳,1993年只有少数几个国家的人均产量高于1980年,即,智利(32%)、哥伦比亚(24%)、牙买加(9%)、乌拉圭(8%)、巴哈马(3%)、巴拿马(2%)和哥斯达黎加(1%)以及东加勒比国家组织成员国(70%)。在天平的另一端,1980年至1993年期间人均产量下降最快的是尼加拉瓜(-42%)、海地(-40%)、特立尼达和多巴哥(-32%)、秘鲁(-29%)、苏里南(-28%)、玻利维亚(-19%)、圭亚那(-17%)、危地马拉(-15%)、萨尔瓦多(-8%)、巴西、洪都拉斯和墨西哥(-6%)和厄瓜多尔(-4%)(见表3)。

21. 由于区域大多数国家的经济增长有限(见数字),相比前几年而言在失业率方面值得一提的变化为数不多。只有哥伦比亚和巴拿马大幅度减少了其失业率。由于这两个国家经济活动水平的增长,其失业率下降了1%以上。虽然智利也取得了高增长率,但是由于其劳工队伍的增加,失业率的下降微不足道。玻利维亚、巴西、危地马拉和乌拉圭的失业率也略有下降。委内瑞拉的情况也是如此,虽然其经济在萎缩之中。另一方面,虽然阿根廷的经济取得了大幅度的发展,但是其失业率却也在大幅度上升,达到9.5%,这是因为现有工人人数急剧增加。厄瓜多尔和墨西哥的失业率有所上升。洪都拉斯的失业率也有所增加。

二、物价和工资

22. 在1993年,拉丁美洲和加勒比的大部分国家的通货膨胀率继续下降;但是,仍在设法控制其宏观经济不均衡的少数几个国家,必须容忍在前几年已设法使通货膨胀下降后通货膨胀上升或再出现。巴西因为它的通货膨胀高而且不断上升,因此与众不同:因而在消费品价格方面,整个区域年平均变动额在1993年上升到800%,前一年则维持在420%,如果巴西不计算在内,则区域年平均数从1992年的22%降到1993年的19%(见表4)。

表4. 拉丁美洲和加勒比：消费品价格指数的变动
(12月-12月变动数)

	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993 ^a
拉丁美洲和加勒比	280.1	64.1	208.9	773.7	1 205.7	1 185.2	198.6	416.8	796.6
阿根廷	385.4	81.9	174.8	387.7	4 923.3	1 343.9	84.0	17.5	7.7 ^a
巴巴多斯	2.4	-0.5	6.3	4.4	6.6	3.4	8.1	3.3	0.3 ^c
玻利维亚	8 170.5	66.0	10.7	21.5	16.6	18.0	14.6	10.4	9.2 ^b
巴西	239.1	59.2	394.6	993.3	1 863.6	1 585.2	475.1	1 149.1	2 244.0 ^b
智利	26.4	17.4	21.4	12.7	21.4	27.3	18.7	12.7	12.2 ^b
哥伦比亚	22.3	21.0	24.0	28.2	26.1	32.4	26.8	25.1	21.2 ^b
哥斯达黎加	11.1	15.4	16.4	25.3	10.0	27.3	25.4	17.0	9.2 ^d
多米尼加共和国	28.3	6.5	25.0	57.6	41.2	100.7	3.9	6.7	3.3 ^d
厄瓜多尔	24.4	27.3	32.5	85.7	54.3	49.5	49.0	60.2	32.2 ^b
萨尔瓦多	31.9	30.3	19.6	18.2	23.5	19.3	9.8	20.2	13.5 ^d
危地马拉	27.9	21.4	9.3	12.3	20.2	59.8	10.0	14.3	12.8 ^b
海地	17.4	-11.4	-4.1	8.6	10.9	26.1	6.6	18.0	60.0 ^c
洪都拉斯	4.2	3.2	2.9	6.6	11.4	35.2	24.5	6.5	13.4 ^b
牙买加	23.3	10.4	8.4	8.9	17.2	29.7	76.7	40.2	24.8 ^d
墨西哥	63.7	105.7	159.2	51.7	19.7	29.9	18.9	11.9	8.7 ^b
尼加拉瓜	334.3	747.4	1 347.2	33 547.6	1 689.1	13 490.2	775.4	3.9	28.3 ^d
巴拿马	0.4	0.4	0.9	0.3	-0.2	1.2	2.4	1.6	1.6 ^d
巴拉圭	23.1	24.1	32.0	16.9	28.5	44.1	11.8	17.8	19.5 ^b
秘鲁	158.3	62.9	114.5	1 722.6	2 775.3	7 649.6	139.2	56.7	41.3 ^b
特立尼达和多巴哥	6.5	9.9	8.3	12.1	9.3	9.5	2.3	8.5	11.5 ^d
乌拉圭	83.2	70.6	57.3	69.0	89.2	129.0	81.5	58.9	52.3 ^b
委内瑞拉	7.3	12.7	40.3	35.5	81.0	36.5	31.0	31.9	44.1 ^b

来源：国际货币基金组织，《国际金融统计》，1993年11月，以及各国提供的资料。

^a 数字符合表示每个国家在该月结束的12个月期间内价格的变动数。

^b 符合1992年11月和1993年11月之间的变动数。

^c 符合1992年8月和1993年8月之间的变动数。

^d 符合1992年10月和1993年10月之间的变动数。

^e 符合1992年9月和1993年9月之间的变动数。

^f 符合1992年7月和1993年7月之间的变动数。

23. 稳定化努力的全面进展缩小了1980年代看到的行为差异。因此,在1993年只有巴西仍存在长期高通货膨胀,其消费价格的每月变动数超过了绝大多数其他国家的年率。厄瓜多尔、牙买加、秘鲁、尼加拉瓜、乌拉圭和委内瑞拉的通货膨胀率从25%到52%,维持控制住不稳定的情况,在这种情况下,它们设法避免通货膨胀的过份爆发。记得秘鲁和尼加拉瓜在1990年发生极度通货膨胀。其他国家,因大多执行严格的反通货膨胀方案,因此每年的物价变动数不超过约20%。阿根廷的稳定方案特别成功:在该国最后一次极度通货膨胀后的3年内消费品价格在1993年只上升了8%。墨西哥的稳定过程也巩固下来,通货膨胀降到9%以下。玻利维亚和哥斯达黎加也设法使其每年通货膨胀降到约9%。多米尼加共和国则连续三年物价上涨很少(1993年约3%);在巴巴多斯和巴拿马,通货膨胀甚至更低。

24. 在大部分国家,1993年实行的宏观经济政策是前几年开始的政策的继续。这种趋势得到国际经济的主要特征的持续存在的帮助,尤其是在美元领域普遍存在低利率和经济代理人——个人和机构——对这个区域各国的经济稳定有更大的信心。

25. 这种情况导致资源从国外大量涌入。在大部分波动的外汇体制下大量资本流入导致实际汇率普遍下降,即使规定了最低汇率以维护这些国家对外竞争力。观察到只有3个国家(洪都拉斯、巴拉圭和秘鲁)的实际汇率上升,在另外2个国家(智利和委内瑞拉)实际汇率仍不变。在所有其他国家,汇率下降。在10个国家,本国通货价值上升与通货膨胀变缓一致;事实上,在智利通货膨胀降下来,即使实际汇率仍不变。在洪都拉斯和巴拉圭,对照下,实际的贬值与通货膨胀高涨一致。只在一个国家(秘鲁),通货膨胀下降与本国通货升值一致,即使从实际汇率很低的水平。前述事实暗示在外来资源大量流入的背景下,本国经济政策利用了汇率稳定产生的很大规模的反通货膨胀作用。

26. 财务调整措施的进一步强调是稳定方案进程中另一个明显的因素:在1993年,可得到资料的19个国家中的一半改进了它们的财务管理,利用减少赤字或增加盈余。1993年的区域情况如下:9个国家(阿根廷、智利、哥伦比亚、多米尼加共和

国、厄瓜多尔、墨西哥、巴拉圭、秘鲁和乌拉圭)控制住其财政帐户(或只反映小额赤字);3个国家(哥斯达黎加、危地马拉和巴拿马)拥有的不平衡等于不到国内生产总值的2%;7个国家(玻利维亚、巴西、萨尔瓦多、海地、洪都拉斯、尼加拉瓜和委内瑞拉)有很大的财政赤字。在最后一组国家中,巴西设法要消除其业务赤字,但仍记载下过分的财务差距,因为其本国债务的名义利率高。玻利维亚和中美国家情况特殊,因为由于国际援助方案,它们遵守平衡财政经常帐户的战略,并以从国外获得的捐款和贷款资助其公共投资方案。

27. 在稳定方案曾设法巩固其作用的国家,经济代理人在资本外流过程后开始恢复其实际的货币均衡,资本外流过程导致因为货币总额在国内生产总值数量上的剧烈缩小。对货币的更大需求便利了货币管理,方法是通过迫使利率上升的公开市场买卖减少需要吸收超额流动资金;在这些国家,货币供应的扩充是由于需求而非供应。这种行为上的改变与1980年代后半期的不同,这种改变能够将通货膨胀税以较低率分布在较广的基础上,以及准许较高的铸造利差。

28. 1993年控制通货膨胀取得的进展大体上伴随着前一年取得的高经济增长率的减弱。因此只有3个国家同时设法减少通货膨胀和增加成长率。对照下,在9个国家,较低的通货膨胀伴随着较慢的成长和--在大部分情况下--较大的外在差距。产品增长和较低的通货膨胀的合并反映在实际工资普遍上升,虽然在一些情况下这部分由于每个工人生产力的增加。

三、外在部门

29. 本区域商品出口价值增长不到5%,达到1 330亿美元,因而维持上一年适度的扩大。这个数字与1987年至1990年期间的比较是相当少的,因在那期间对外销售每年平均增长12%。1993年的增加完全是由于出口数量上升将近9%,因出口的单位价值降了4%,因为外国市场普遍存在不利的情况(见表5)。

30. 本区域的出口成绩也是混合的。4个国家(哥斯达黎加、萨尔瓦多、尼加拉

表5. 拉丁美洲和加勒比：货物出口，离岸价格

	价 值				单位价值				数 量			
	指 数 (基准:1980=100) 1993 [*]	年变动率			指 数 (基准:1980=100) 1993 [*]	年变动率			指 数 (基准:1980=100) 1993 [*]	年变动率		
		1991	1992	1993 [*]		1991	1992	1993 [*]		1991	1992	1993 [*]
拉丁美洲和加勒比	150	-0.8	5.1	4.5	70	-6.7	-3.8	-3.7	214	6.3	9.3	8.7
石油输出国	126	-3.2	-0.7	3.8	60	-11.7	-6.0	-5.1	210	9.7	5.4	9.4
玻利维亚	67	-8.5	-20.0	3.6	56	-4.5	-22.8	-11.0	119	-4.2	3.7	16.3
哥伦比亚	193	6.0	-3.3	5.9	64	-11.3	-10.3	-4.0	300	19.6	7.9	10.3
厄瓜多尔	116	5.0	5.5	-2.8	55	-6.8	-1.2	-3.5	210	12.7	6.7	0.7
墨西哥	189	0.1	2.5	6.8	63	-9.6	-4.9	-1.0	300	10.6	7.7	7.9
秘鲁	86	3.0	4.7	-2.8	102	4.0	-1.3	-12.0	85	-0.9	6.0	10.4
委内瑞拉	73	-14.2	-6.8	-0.1	49	-19.0	-7.4	-11.5	150	5.9	0.6	13.0
非石油输出国	176	1.4	10.4	5.1	81	1.4	-2.7	-2.5	218	3.0	13.4	7.9
南美洲	187	0.2	10.4	4.9	78	-2.1	-2.9	-2.7	239	2.4	13.7	7.9
阿根廷	162	-3.0	2.1	6.3	82	-2.6	2.7	5.5	198	-0.5	-0.6	0.8
巴西	193	0.7	14.2	7.7	77	-2.7	-3.6	-3.5	252	3.5	18.5	11.7
智利	196	7.4	11.9	-7.7	74	0.8	-8.1	-10.5	206	6.6	21.8	3.1
巴拉圭	332	-19.2	-10.2	32.6	97	-0.2	-4.7	1.0	342	-19.0	-5.8	31.3
乌拉圭	151	-5.2	6.1	-6.0	95	-4.5	-0.6	2.0	159	-0.7	6.8	-7.8
中美洲和加勒比	131	9.4	9.7	6.2	103	2.0	-1.4	-1.9	128	7.3	11.2	8.3
哥斯达黎加	191	10.6	14.4	11.7	76	-2.9	-4.6	-0.5	253	14.0	19.9	12.2
多米尼加共和国	56	-10.4	-14.0	-4.6	72	-3.7	-6.5	-5.0	78	-6.9	-8.0	0.5
萨尔瓦多	67	1.3	-0.2	22.7	70	1.8	-9.0	2.5	95	-0.4	9.7	19.6
危地马拉	87	1.5	4.4	3.2	84	5.4	-6.0	-1.5	104	-3.6	11.0	4.8
海地	23	1.6	-55.2	-31.5	85	1.6	-8.0	-0.5	27	0.0	-51.3	-31.1
洪都拉斯	102	-5.6	0.6	2.6	92	-9.5	-1.0	1.0	110	4.3	1.7	1.6
尼加拉瓜	58	-19.3	-18.9	19.3	84	-5.6	-4.1	1.5	69	-14.6	-15.4	17.7
巴拿马	232	25.0	20.9	5.0	152	1.0	-1.0	-3.0	153	23.7	22.1	8.3

来源：拉丁美洲和加勒比经济委员会。

^{*} 初步估计数。

瓜和巴拉圭)记录了大量成长(12%至33%);另外4国(阿根廷、巴西、哥伦比亚和墨西哥)出口增加6%至8%;再另外4国(玻利维亚、危地马拉、洪都拉斯和巴拿马)记录了中度成长;一国(委内瑞拉)经历了出口价值停滞。对照下,在5个经济体(智利、厄瓜多尔、秘鲁、乌拉圭和多米尼加共和国),出口价值下降了3%至8%,在海地则剧烈下降了32%。石油输出国的出口价值增加很少(4%),单位价值下降了5%,大部分因为碳氢化合物的平均价格下降和数量增加了9%。非石油输出国增加其出口价值,这稍微可归因于较大的出口数量(8%),因为单位价值减少了2.5%。

31. 拉丁美洲和加勒比的商品进口价值连续第三年再次上升,虽然较温和地(8%),达到了1 477亿美元。这种扩大--受到大量资本流入的促进、甚至刺激--是广泛的,虽然有一些重要的例外。石油输出国的进口上升了3%,非石油输出国则上升了13%。第一组的数字主要反映单位价值的上升,因为数量只是稍微上升。单位价值的上升大部分是由于来自美国的进口,这在这些国家的进口中占的份额高。在非石油输出国,增加差不多完全由于出口数量的扩大,因为单位价值由于石油价格的有力下降而下降。在可获得的资料的19个国家中的13个进口上升,只有6个国家(玻利维亚、厄瓜多尔、海地、尼加拉瓜、秘鲁和委内瑞拉)进口下降。区域进口总额的增加的四分之三来自两个国家:巴西--进口扩大了差不多50亿美元,哥伦比亚--进口上升了27亿美元(占本区域外国购买上升的25%)。阿根廷和智利--每个的进口增加接近10亿美元--也大大地助长本区域购买的上升。然而委内瑞拉在两年的有力扩大后,大量减少其进口,减少了10亿美元(见表6和表8)。

32. 1993年整个区域的贸易条件下降了差不多5%,主要由于出口的单位价值下降,这造成进口只上升了1%。加上早些时的减少,拉丁美洲和加勒比的贸易条件比其1988年的水平少了32%,比1980年的少了36%(见表7)。这种下降影响了区域的大多数国家;只有阿根廷、萨尔瓦多、尼加拉瓜、巴拉圭和乌拉圭的贸易条件上升。

33. 区域出口的购买力,确定为贸易条件调整过的出口数量,上升了3.3%,比数量的增长少很多,这是由于不断恶化的贸易条件的腐蚀性作用。

表6. 拉丁美洲和加勒比：货物进口，离岸价格

	指 数 (基准:1980=100) 1993 [*]	价 值			指 数 (基准:1980=100) 1993 [*]	单位价值			指 数 (基准:1980=100) 1993 [*]	数 量		
		年变动率				年变动率				年变动率		
		1991	1992	1993 [*]		1991	1992	1993 [*]		1991	1992	1993 [*]
拉丁美洲和加勒比	163	18.2	22.7	7.7	110	2.1	2.1	1.2	149	15.8	20.1	6.5
石油输出国	190	22.3	24.4	2.9	111	4.0	1.0	2.6	171	17.5	23.2	0.2
玻利维亚	168	3.7	29.4	-7.3	101	-16.8	3.7	2.0	166	24.7	24.8	-9.1
哥伦比亚	204	-11.0	32.6	45.0	112	2.1	1.6	0.5	182	-12.8	30.5	44.3
厄瓜多尔	95	29.0	2.0	-5.6	100	7.5	1.3	2.5	94	20.0	0.7	-7.9
墨西哥	259	22.1	26.2	1.5	113	5.0	0.9	3.0	229	16.3	25.1	-1.4
秘鲁	127	20.9	15.9	-3.2	128	10.4	0.4	1.0	99	9.5	15.5	-4.2
委内瑞拉	104	48.8	21.1	-7.9	102	2.7	0.7	2.0	102	44.9	20.3	-9.6
非石油输出国	142	13.8	20.8	13.3	108	0.0	3.3	-0.4	131	13.8	16.9	13.7
南美洲	135	14.0	20.5	15.2	105	-1.4	4.2	-1.1	129	15.5	15.7	16.5
阿根廷	157	102.9	80.2	8.2	137	9.9	1.9	2.5	115	84.7	76.8	5.5
巴西	111	1.8	-2.2	23.4	95	-6.9	1.0	-1.5	116	9.4	-3.1	25.2
智利	185	4.5	25.6	9.5	103	-1.5	1.6	-1.5	179	6.1	23.7	11.2
巴拉圭	302	2.0	9.4	11.7	79	2.9	0.1	-0.5	383	-0.8	9.3	12.2
乌拉圭	126	21.8	25.7	8.2	100	1.8	-0.1	0.0	126	19.7	25.8	8.1
中美洲和加勒比	168	13.0	21.5	7.6	120	4.3	0.6	2.5	140	8.3	20.8	4.9
哥斯达黎加	189	-5.5	30.3	17.3	114	5.6	0.3	2.5	165	-10.5	29.9	14.4
多米尼加共和国	144	-3.6	26.0	0.6	114	-0.3	0.1	2.5	127	-3.3	25.8	-1.9
萨尔瓦多	193	9.7	22.6	9.3	141	5.4	0.0	2.0	137	4.0	22.6	7.2
危地马拉	166	17.2	39.1	5.0	106	12.4	1.2	2.5	157	4.3	37.5	2.5
海地	52	21.5	-34.4	-16.2	110	-2.8	0.8	1.0	47	25.0	-34.9	-17.1
洪都拉斯	109	0.6	7.7	5.8	103	-2.4	0.3	2.5	106	3.1	7.3	3.2
尼加拉瓜	83	20.8	6.9	-9.6	99	4.1	-1.7	1.0	84	16.0	8.8	-10.4
巴拿马	217	30.4	18.8	10.3	133	2.4	1.5	2.0	164	27.4	17.1	8.1

来源：拉丁美洲和加勒比经济委员会。

^{*} 初步估计数。

表7. 拉丁美洲和加勒比: 贸易条件(货物),
离岸价格/离岸价格

	指 数 (指数:1980=100)				年增长率				累 积 变 数	
	1990	1991	1992	1993 ^a	1990	1991	1992	1993 ^a	1981-1990	1991-1993 ^a
拉丁美洲和加勒比	78	71	67	64	-0.9	-8.7	-5.6	-4.9	-21.9	-18.1
石油输出国	74	63	58	54	6.0	-15.1	-6.9	-7.6	-26.3	-26.9
玻利维亚	74	85	63	55	-6.8	14.8	-25.5	-12.7	-25.9	-25.3
哥伦比亚	79	68	60	57	-12.0	-13.1	-11.7	-4.5	-21.5	-26.8
厄瓜多尔	69	60	59	55	10.2	-13.3	-2.5	-5.8	-30.7	-20.3
墨西哥	72	62	58	56	7.0	-13.8	-5.7	-4.0	-28.4	-21.9
秘鲁	99	93	92	80	4.9	-5.8	-1.6	-12.9	-0.8	-19.3
委内瑞拉	76	60	55	48	18.5	-21.2	-8.0	-13.3	-23.9	-37.1
非石油输出国	82	81	76	75	-6.3	-1.5	-5.9	-2.1	-17.6	-9.2
南美洲	82	81	76	74	-7.0	-0.9	-6.8	-1.7	-18.1	-9.1
阿根廷	65	58	58	60	-5.0	-11.2	0.7	2.9	-35.0	-8.0
巴西	83	86	82	81	-7.1	4.5	-4.5	-2.1	-17.4	-2.4
智利	85	87	78	71	-8.1	2.4	-9.5	-9.2	-15.4	-15.8
巴拉圭	132	128	120	123	-1.3	-3.0	-4.8	1.5	31.6	-6.3
乌拉圭	100	94	93	95	-12.7	-6.2	-0.5	1.9	-0.1	-4.9
中美洲和加勒比	93	91	90	86	-2.4	-2.1	-2.0	-4.4	-6.6	-8.3
哥斯达黎加	78	72	68	66	-6.7	-8.2	-4.7	-2.9	-22.0	-15.1
多米尼加共和国	76	73	68	63	-18.7	-3.4	-6.7	-7.3	-24.3	-16.5
萨尔瓦多	57	55	50	50	-14.6	-3.5	-9.0	0.5	-43.4	-11.7
危地马拉	94	88	82	79	0.3	-6.2	-7.1	-3.9	-5.8	-16.2
海地	82	86	78	77	-8.4	4.5	-8.7	-1.5	-17.8	-6.0
洪都拉斯	99	92	91	90	-4.2	-7.3	-1.3	-1.5	-0.7	-9.8
尼加拉瓜	96	87	85	85	-10.2	-9.3	-2.4	0.5	-4.4	-11.0
巴拿马	125	124	121	115	10.1	-1.4	-2.4	-4.9	25.3	-8.5

来源: 拉丁美洲和加勒比经济委员会。

^a 初步估计数。

表8. 拉丁美洲和加勒比: 贸易差额(货物)
(百万美元)

	货物出口			货物进口			贸易差额		
	1991	1992	1993 ^a	1991	1992	1993 ^a	1991	1992	1993 ^a
拉丁美洲和加勒比	120 906	127 161	132 940	111 790	137 155	147 680	9 116	-9 994	-14 740
石油输出国	56 270	55 834	57 955	59 368	73 833	75 955	-3 098	-17 999	-18 000
玻利维亚	760	608	630	804	1 041	965	-44	-433	-335
哥伦比亚	7 507	7 263	7 695	4 548	6 030	8 745	2 959	1 233	-1 050
厄瓜多尔	2 851	3 008	2 925	2 207	2 252	2 125	644	756	800
墨西哥 ^b	26 855	27 516	29 375	38 154	48 193	48 900	-11 329	-20 677	-19 525
秘鲁	3 329	3 484	3 385	3 494	4 051	3 920	-165	-567	-535
委内瑞拉	14 968	13 955	13 945	10 131	12 266	11 300	4 837	1 689	2 645
非石油输出国	64 636	71 327	74 985	52 422	63 322	71 725	12 214	8 005	3 260
南美	55 247	61 030	64 045	39 167	47 207	54 390	16 080	13 823	9 655
阿根廷	11 978	12 235	13 000	7 559	13 623	14 735	4 419	-1 388	-1 735
巴西	31 619	36 103	38 900	21 041	20 578	25 400	10 578	15 525	13 500
智利	8 928	9 986	9 215	7 354	9 238	10 115	1 574	748	-900
巴拉圭	1 117	1 003	1 330	1 669	1 827	2 040	-552	-824	-710
乌拉圭	1 605	1 703	1 600	1 544	1 941	2 100	61	-238	-500
中美洲和加勒比	9 389	10 297	10 940	13 255	16 115	17 335	-3 866	-5 818	-6 395
哥斯达黎加	1 498	1 714	1 915	1 698	2 212	2 595	-200	-498	-680
多米尼加共和国	658	566	540	1 729	2 178	2 190	-1 071	-1 612	-1 650
萨尔瓦多	588	587	720	1 294	1 587	1 735	-706	-1 000	-1 015
危地马拉	1 230	1 284	1 325	1 673	2 328	2 445	-443	-1 044	-1 120
海地	163	73	50	300	197	165	-137	-124	-115
洪都拉斯	838	843	865	913	983	1 040	-75	-140	-175
尼加拉瓜	268	218	260	688	736	665	-420	-518	-405
巴拿马 ^c	4 146	5 012	5 265	4 960	5 894	6 500	-814	-882	-1 235

来源：1991年和1992年：拉丁美洲和加勒比经济委员会，根据国际货币基金组织提供的数字；厄瓜多尔、萨尔瓦多、海地、和巴拉圭1992年的数字是拉丁美洲和加勒比根据官方数字的估计数；1993年：根据官方数字。

初步估计数。数字四舍五入到最近的十或五。

如果相应于maquiladora工业(这个工业包括那些参与生产货物供出口到国外的企业)的价值，按照最新的国际建议列入货物总数内，则1991年、1992年和1993年的出口总额分别为4 268 800万美元、4 619 600万美元和5 085 500万美元，进口分别为4 966 700万美元、6 212 900万美元和6 485 000万美元，相应的贸易差额分别为727 900万美元、1 593 300万美元和1 398 500万美元。如果通过这种新方法，则也必须更正外贸的劳务方面，将maquila(与maquiladora工业有关的活动)的价值从其中除去。

不包括在Coloa自由区的再出口和贸易，则1991年、1992年和1993年的出口总额分别为45 200万美元、46 500万美元和49 000万美元，进口分别为169 500万美元、195 500万美元和208 000万美元。因此，1991年、1992年和1993年的商品贸易差额为124 300万美元、149 000万美元和159 000万美元。

34. 1993年国际收支往来帐户的赤字明显地增加。这个帐户的消极平衡——1991年大量增加到200亿,1992年再跳到370亿美元——在1993年继续累积,达到430亿美元。贸易差额是主要原因,其赤字从1992年的100亿美元增加到1993年的150亿美元,这是由于进口比出口增长更快的趋势持续存在(见表8和表9)。

35. 贸易差距越来越大大部分是由于巴西、智利和哥伦比亚的差额恶化,在墨西哥和委内瑞拉的较好的成果只部分抵消这种情形。纵使巴西再次取得庞大的盈余,它从155亿美元降到135亿美元,由于在较自由的贸易构架内,国内需求的恢复引起进口有力上升。

36. 货物和劳务的贸易差额类似货物的,因为非生产要素劳务的净付款再次约为53亿美元,但是,这是由于不同方向的动力。在阿根廷和巴西,劳务的净付款大量增加,超过抵消流入墨西哥和多米尼加共和国的成长以及委内瑞拉的净劳务付款的下降(见表9)。

37. 在1991年至1992年的下降后,在1993年来自拉丁美洲和加勒比的利润和利息净付款只稍微下降,从292亿美元降到289亿美元。与上一年的主要差别是阿根廷的要素付款降了近10亿美元(布雷迪式协议的结果)在巴西上升了11亿美元。墨西哥和委内瑞拉的因素付款也稍微上升,智利、哥伦比亚和巴拿马的则下降(表9)。

38. 本区域因素劳务较低的净付款反映相反趋势的净作用。另一方面,外债到期利息差不多在所有国家都下降,主要由于国际美元利率下降。另一方面,外国直接投资的利润汇款大量增加,大部分抵消全球利息付款流动的变缓。

39. 本区域贸易赤字的上升——利润和利息付款小量下降只抵消一部分——如上述的,导致往来帐户较大赤字。一般而言,每个国家往来帐户的演变反映其贸易差额的变化,这种变化比因素付款的波动大很多。实际上往来帐户差额所有70亿美元的恶化来自南美的非石油输出国。最大的变化发生在巴西,在巴西,盈余下降了80%,从63亿美元降到12亿美元,这是由于进口增长和因素付款增加。石油输出国的往来帐户整个变化不大,但是个别地,它们的变化彼此抵消(表9)。

表9. 拉丁美洲和加勒比, 国际收支
(百万美元)

	债务付款 净额a			利息和利息 付款净额c			住进帐户 差额d			资本移动 净额e			全球差额f		
	1991	1992	1993b	1991	1992	1993b	1991	1992	1993b	1991	1992	1993b	1991	1992	1993b
拉丁美洲和加勒比	4 611	5 128	5 280	30 986	29 155	28 900	-20 160	-38 931	-42 570	39 308	61 973	54 605	19 146	25 42	12 035
石油输出国	1 282	1 884	395	11 885	12 653	12 825	-12 725	-28 823	-28 055	28 851	31 789	32 425	13 126	2 988	4 370
玻利维亚	159	151	185	242	193	200	-422	-754	-700	444	780	810	22	28	110
哥伦比亚	308	116	-15	2 000	1 939	1 655	2 383	925	-1 610	-527	167	1 520	1 836	1 092	-90
厄瓜多尔	271	305	340	960	802	770	-577	-351	-310	741	915	825	184	564	515
墨西哥	-2 428	-2 529	-3 325	7 070	7 046	7 250	-13 890	-22 924	-21 010	21 882	24 670	25 090	7 992	1 746	4 080
秘鲁	792	837	860	1 011	959	970	-1 988	-2 363	-2 365	2 885	2 931	2 880	887	568	495
委内瑞拉	2 160	2 984	2 350	592	1 714	1 980	1 789	-3 358	-2 080	456	2 328	1 320	2 225	-1 030	-740
非石油输出国	3 349	3 284	4 885	19 121	16 502	16 075	-7 435	-8 108	-14 515	13 455	30 184	22 180	6 020	22 076	7 685
南美	5 210	5 297	7 130	17 384	14 759	14 725	-4 921	-4 143	-10 545	9 439	26 962	17 835	4 518	21 809	7 290
阿根廷	1 618	2 357	2 765	5 634	4 574	3 700	-2 804	-8 361	-8 200	5 433	12 910	10 000	2 629	4 549	1 800
巴西	3 890	3 224	4 700	9 652	8 082	9 200	-1 443	6 288	1 200	1 640	8 802	3 440	197	15 088	4 640
智利	-36	-98	-140	1 807	1 860	1 600	-157	-940	-2 310	1 404	3 487	2 890	1 247	2 547	580
巴拉圭	-88	-6	-45	58	56	85	-519	-872	-745	818	515	785	299	-357	40
乌拉圭	-174	-190	-150	233	187	140	2	-238	-490	144	238	720	146	2	230

表9(续)

	劳务付款 净额 ^a			利润和利息 付款净额 ^c			往返帐户 差额 ^d			资本移动 净额 ^e			全球差额 ^f		
	1991	1992	1993b	1991	1992	1993b	1991	1992	1993b	1991	1992	1993b	1991	1992	1993b
中美洲和加勒比	-1 861	-2 033	-2 245	1 737	1 743	1 350	-2 514	-3 905	-3 970	4 016	4 232	4 345	1 502	267	375
哥斯达黎加	-170	-166	-200	187	201	195	-167	-446	-605	515	587	695	348	141	90
多米尼加共和国	-841	-1 030	-1 150	215	243	240	-115	-478	-380	457	504	585	342	26	185
萨尔瓦多	6	21	45	127	104	110	-389	-423	-345	299	482	495	-70	59	150
危地马拉	-140	-128	-65	140	179	145	-186	-768	-1 000	740	738	1 020	554	-20	20
海地	97	36	30	27	9	5	-176	-125	-110	154	76	100	-22	-49	-10
洪都拉斯	15	-18	-90	297	318	320	-334	-379	-370	400	371	210	66	-8	-160
尼加拉瓜	66	71	45	363	495	430	-849	-1 074	-855	935	1 076	775	86	2	-80
巴拿马	-894	-821	-860	381	194	-95	-318	-282	-305	516	398	485	198	116	180

来源：1991和1992，拉丁美洲和加勒比经济委员会，根据国际货币基金组织提供的数字；1992年厄瓜多尔、萨尔瓦多、海地和巴拉圭的数字是根据官方数字的估计数；1993，拉

丁美洲和加勒比经济委员会，根据官方数字。

^a 不包括利润和利息的净付款。

^b 初步的拉加经委会估计数。数字四舍五入到最近的十或五。

^c 包括到期利息。

^d 包括净无偿私人转移付款，这在1993年在下列国家数额很大：哥伦比亚、墨西哥、巴西、萨尔瓦多、危地马拉和多米尼加共和国。

^e 包括短期资本、无偿官方转移付款及错误和遗漏。

^f 相应于国际储备的变动(属于相反的现象)加对应项目。

40. 1993年流入拉丁美洲和加勒比国家的净资本仍然很积极,但是总数比一年前的稍小。1993年的数字是550亿美元,1992年的是620亿美元(见表10)。反常的是,其往来帐户差额急剧恶化的南美非石油输出国——主要是巴西、阿根廷,其次是智利——其资本流入减少最多。另一方面,乌拉圭和巴拉圭获得有力的增加。

41. 象前两年期间一样,这些资本流量来自各种来源,大部分来自私人,相当一部分来自非银行。事实上,纵使官方债权人(双边和多边)仍构成中美洲和加勒比小国家主要资金来源之一,但是墨西哥和南美洲大部分国家设法从非银行来源吸引新种类的外国资本。主要的外国资本是发行公债券、股票证券投资和外国直接投资(这在第二次世界大战刚结束后期间数量很大,但在1970年代和1980年代数量很少)。

42. 除了这些方法吸收的资源外,大量(接近总数的一半)流入本区域的是外国直接投资、贸易贷款(随着进口流动扩大)、在当地银行的定期存款和当地货币面票的公债证书。

43. 尽管在1993年拉丁美洲往来帐户赤字越来越大,净资本流入同时减少,但后者仍比前者大很多。全球国际收支差额是120亿美元,比1992年的250亿美元的一半还少(表8)。结果在大部分国家,储备金大量增加。1993年它们只在5个国家(哥伦比亚、海地、洪都拉斯、尼加拉瓜和委内瑞拉)减少。但是在阿根廷、巴西和智利,储备金比前一年少很多。另一方面墨西哥的储备增加一倍以上。

44. 资金连续第三年积极地净转移到拉丁美洲和加勒比,这是在1982年至1990年9年消极转移后发生的(表10)。1993年净转移达到257亿美元,比前一年的数字稍小(见表10)。因而净转移降到本区域货物和劳务出口的15.2%(在1992年则为20%),在石油输出国仍然是25.2%,在非石油输出国降到只有6.7%。绝对和相对净转让下降的主要原因是净资本流量的减少,因为利润和利息的净付款实际上停滞。

表10. 拉丁美洲和加勒比：净资本流入和资源转让
(百万美元)

	净资本 流入	利润和 利息的 净付款	资源的 转让 (3)=(1)-(2)	货物和 劳务的 出口	资源的转 让 / 货物 和劳务的 出口a (5)=(3)/(4) (5)
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)
拉丁美洲和加勒比					
1975-1979 b	104.9	44.5	60.4	287.4	21.0
1975-1979 c	21.0	8.9	12.1	57.5	21.0
1980	32.0	18.9	13.1	104.9	12.5
1981	39.8	28.5	11.3	113.2	10.0
1982	20.1	38.8	-18.7	102.9	-18.2
1983	2.9	34.5	-31.6	102.4	-30.9
1984	10.4	37.2	-26.8	113.6	-23.6
1985	3.1	35.3	-32.2	108.6	-29.7
1986	9.9	32.4	-22.5	94.8	-23.7
1987	15.2	31.3	-16.1	107.9	-14.9
1988	5.3	34.0	-28.7	123.0	-23.3
1989	9.7	37.6	-27.9	136.4	-20.5
1990	20.7	34.8	-14.1	150.6	-9.4
1991	39.3	31.0	8.3	151.2	5.5
1992	62.0	29.2	32.8	161.1	20.3
1993 d	54.6	28.9	25.7	168.8	15.2
石油输出国					
1975-1979 b	43.6	18.2	25.4	140.9	18.0
1975-1979 c	8.7	3.6	5.1	28.2	18.1
1980	13.4	8.3	5.1	54.6	9.3
1981	17.6	12.2	5.4	59.2	9.1
1982	3.8	17.2	-13.4	55.7	-24.1
1983	-4.7	14.9	-19.6	54.0	-36.3
1984	-2.7	16.3	-19.0	59.5	-31.9
1985	-2.7	15.2	-17.9	55.0	-32.5
1986	2.5	13.3	-10.8	44.5	-24.3
1987	4.7	12.8	-8.1	52.5	-15.4
1988	0.9	13.0	-12.1	53.8	-22.5

表10(续)

	净资本 流入	利润和 利息的 净付款	资源的 转让 (3)=(1)-(2)	货物和 劳务的 出口	资源的转 让/货物 和劳务的 出口 a (5)=(3)/(4) (5)
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)
1989	4.7	14.9	-10.2	62.3	-16.4
1990	8.0	13.3	-5.3	74.1	-7.2
1991	25.9	11.9	14.0	73.6	19.0
1992	31.8	12.7	19.1	74.7	25.6
1993 d	32.4	12.8	19.6	77.9	25.2
非石油输出国					
1975-1979 b	61.3	26.3	35.0	146.5	23.9
1975-1979 c	12.3	5.3	7.0	29.3	23.9
1980	18.5	10.6	7.9	50.3	15.7
1981	22.2	16.3	5.9	54.1	10.9
1982	16.3	21.5	-5.2	47.3	-11.0
1983	7.6	19.6	-12.0	48.4	-24.8
1984	13.1	20.9	-7.8	54.1	-14.4
1985	5.8	20.2	-14.4	53.6	-26.9
1986	7.3	19.2	-11.9	50.4	-23.6
1987	10.5	18.4	-7.9	55.4	-14.3
1988	4.4	21.0	-16.6	69.1	-24.0
1989	5.0	22.7	-17.7	74.1	-23.9
1990	12.7	21.5	-8.8	76.4	-11.5
1991	13.4	19.1	-5.7	77.6	-7.3
1992	30.2	16.5	13.7	86.4	15.8
1993 d	22.2	16.1	6.1	90.9	6.7

来源: 1975-1992: 拉丁美洲和加勒比经济委员会, 根据国际货币基金组织提供的数字;
1993: 拉丁美洲和加勒比经济委员会, 根据官方数字。

- a 百分率。
- b 累积数。
- c 平均数。
- d 初步估计数。

四、外 债

45. 1993年拉丁美洲和加勒比的外债增加了190亿美元,到年底达到4 870亿美元(见表11)。这4%的上升比上一年的增加高,是一些因素造成的,以本区域较大经济体而言,主要因素是大量证券安排,总额为190亿美元。来自双边和多边的贷款增加许多较小国家的债务。信用交易形式的债务也增加。与此同时,其他因素在相反方向拉。越来越多使用不产生债务的筹资形式,不论是直接投资、定期存款或通过股票市场筹资,都限制了债务增长。在该年内,尤其是在阿根廷也发生了一些减少债务的运作。

46. 本区域的债务增长是广泛的。1993年只有4个国家的债务缩小:萨尔瓦多(-14%)、危地马拉(-4%)、巴拿马(-1%)、特立尼达和多巴哥(-12%)。在其他任何地方,债务都增加,一般是中度增加。在区域总额中增加的190亿美元中的大部分发生在墨西哥,墨西哥的债务上升了110亿美元(9.6%)。其他国家其债务增加的百分率相对高的是巴拉圭(5.6%)、智利(5.2%)、阿根廷(4.6%)、哥斯达黎加(4.4%)和厄瓜多尔(4.2%)。

47. 拉丁美洲的外债负担在该年内也缩小了,继续过去十年的趋势。这个系数反映外债到期利息以货物和劳务出口的百分率表示,从1992年的19.2%降到1993年的17.6%;这个数字在1982-1983年是39%。然而,这个系数仍高。许多分析家认为,这个系数超过10%是值得担心的。除了五个国家(哥斯达黎加、智利、危地马拉、海地和巴拉圭)是例外,所有拉丁美洲国家的系数都高于这个数字。六个国家的系数高于20%:尼加拉瓜(116%)、秘鲁(25%)、玻利维亚(23%)、巴西(20%)、阿根廷(22%)、洪都拉斯(22%)。

表11. 拉丁美洲和加勒比：支出的外债总额^a

	年 末 数 (百 万 美 元)								年 增 长 率				
	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993 ^a	1979-1981	1982-1983	1984-1991	1992	1993 ^a
拉丁美洲和加勒比	400 918	427 445	419 553	422 749	439 094	456 586	468 067	486 985	22.9	11.3	2.7	2.5	4.0
石油输出国	179 262	186 217	186 095	180 749	190 465	204 978	206 220	219 290	24.7	10.7	2.1	0.6	6.3
玻利维亚 ^a	3 536	4 162	4 066	3 429	3 779	3 628	3 774	3 900	14.3	9.4	1.7	4.0	3.3
哥伦比亚	15 950	17 047	17 359	17 007	17 556	16 975	16 779	17 120	28.0	16.0	5.0	2.0	2.0
厄瓜多尔	9 063	10 320	10 581	11 322	11 865	12 271	12 122	12 635	21.0	18.3	6.6	-1.2	4.2
墨西哥	100 500	102 400	100 900	95 100	101 900	114 900 ^e	114 000 ^e	125 000 ^e	30.2	11.9	1.4	-0.8	9.6
秘鲁	14 477	15 373	16 493	18 536	19 762	20 735	21 333	21 685	1.0	13.8	6.6	2.9	1.7
特立尼达和多巴哥	1 898	2 082	2 012	2 097	2 520	2 433	2 212	1 950	29.3	16.3	6.9	-9.1	-11.8
委内瑞拉 ^a	33 838	34 833	34 684	33 195	33 092	34 036	366 000	37 000	24.7	4.0	-0.2	5.8	2.8
非石油输出国	221 656	241 228	233 458	242 000	248 629	251 608	261 847	267 675	21.5	11.7	3.2	4.1	2.2
南美	191 931	209 825	201 012	206 752	212 611	215 876	225 292	231 115	21.9	11.1	2.9	4.4	2.6
阿根廷	51 422	58 324	58 473	63 314	60 973	63 700	65 000	68 000	41.9	12.4	3.6	2.0	4.6
巴西	111 045	121 174	113 469	115 096	122 200	123 910	130 200	131 700	14.4	10.6	2.9	5.1	1.2
智利	20 829	20 660	18 960	17 520	18 576	17 371	18 926	19 915	30.5	7.6	-0.5	9.0	5.2
圭亚那	1 542	1 736	1 778	1 801	1 784	2 063	2 190	2 250	28.1	17.8	10.0	6.2	2.7
巴拉圭	1 855	2 043	2 002	2 027	1 695	1 666	1 279	1 350	12.3	24.5	1.6	-23.2	5.6
乌拉圭	5 238	5 888	6 330	6 994	7 383	7 166	7 697	7 900	35.9	21.2	5.8	7.4	2.6
中美洲和加勒比	29 725	31 403	32 446	35 248	36 018	35 732	36 555	36 560	18.7	16.1	5.2	2.3	0.0
哥斯达黎加	4 079	4 384	4 470	4 488	3 930	4 016	4 022	4 200	12.8	14.7	1.6	0.1	4.4
多米尼加共和国	3 812	3 899	3 883	4 090	4 482	4 572	4 426	4 500	24.2	14.0	4.1	-3.2	1.7
萨尔瓦多	1 928	1 880	1 913	2 169	2 226	2 216	2 338 ^c	2 015 ^c	17.7	8.4	2.0	5.5	-13.8
危地马拉	2 674	2 700	2 599	2 731	2 602	2 561	2 582	2 480	19.0	24.8	2.2	0.8	-4.0
海地 ^a	696	752	778	803	861	826	845	860	21.0	21.7	5.2	2.3	1.8
洪都拉斯	3 366	3 773	3 810	3 374	3 547	3 174	3 538	3 595	17.5	16.7	4.9	11.5	1.6
牙买加	3 575	4 014	4 002	4 038	4 152	4 456	4 450	4 500 ^f	22.6	14.9	3.6	-0.1	1.1
尼加拉瓜 ^a	5 760	6 270	7 220	9 741	10 504	10 212	10 806	10 910	27.1	21.5	13.2	5.8	1.0
巴拿马	3 835	3 731	3 771	3 814	3 714	3 699	3 548	3 500	9.0	13.8	2.0	-4.1	-1.4

来源：拉丁美洲和加勒比经济委员会，根据官方数字。

^a 包括欠国际货币基金组织的债务。

^b 初步数字。

^c 公共部门债务。

^d 根据官方来源和国际金融机构提供的数字的债务总额。

^e 已调整私人债务的数字，以顾及私有化进程和外汇管制系统的取消。

^f 至6月30日止。